



16910

การจัดการระบบคลังและการขายสินค้าของร้านค้าขายส่งเครื่องดื่มประเภทแอลกอฮอล์
Management of Inventory and Sale System for Liqueur Wholesale



T097833



โดย

นายสุชาติ สุวพร รหัส 39044398

พ.ศ.
๒๕๖๑
๒๕๔๒

เลขทนาย.....
เลขทะเบียน..... ๑๗๘๖๖
วันเดือนปี..... ๙ JUN 2009

เสนอ

ภาควิชาบริหารธุรกิจเกษตร

คณะเทคโนโลยีการเกษตร สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง
เพื่อความสมบูรณ์แห่งปริญญาวิทยาศาสตรบัณฑิต (เทคโนโลยีการจัดการ)

พ.ศ. 2542

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้



ใบรับรองปัญหาพิเศษ

สาขาเทคโนโลยีการจัดการ ภาควิชาบริหารธุรกิจเกษตร
คณะเทคโนโลยีการเกษตร สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง

เรื่อง

การจัดการระบบคลังและการขายสินค้าของร้านขายส่งเครื่องดื่มประเภทแอลกอฮอล์

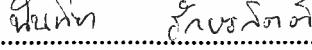
Management of Inventory and Sale System for Liqueur Wholesale

โดย

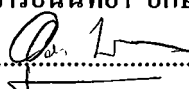
นายสุชาติ สุวพร 39044398

รายงานฉบับนี้ได้รับการตรวจสอบและอนุมัติให้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาวิชาปัญหาพิเศษ หลักสูตร วท.บ. (เทคโนโลยีการจัดการ)

เมื่อวันที่ 24 กุมภาพันธ์ พ.ศ. 2543

อาจารย์ที่ปรึกษา 

(อาจารย์นันทิยา อักษรกิตต์)

คณะกรรมการสอบปัญหาพิเศษ 

(ดร. อูรสา บัวตะมะ)

หัวหน้าภาควิชา 

(อาจารย์เสาวคนธ์ เลิศกาญจนะ)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ฟพ
๙๖๑๐

๒๕๔๒

คำนิยม

ปัญหาพิเศษฉบับนี้จัดทำขึ้นจนสำเร็จเรียบร้อยได้ โดยได้รับความกรุณาจากคณะอาจารย์ ในการให้คำแนะนำ คำปรึกษา การเสนอแนวทางแก้ไขปัญหา และข้อบกพร่องต่าง ๆ ของอาจารย์ นันทิยา อักษรกิตติ์ อาจารย์ที่ปรึกษาปัญหาพิเศษ รองศาสตราจารย์ ดร. อำนวย แสงโนรี ประธาน สาขาเทคโนโลยีการจัดการ คณะกรรมการสอบปัญหาพิเศษ อาจารย์ประจำหลักสูตรเทคโนโลยีการจัดการและหลักสูตรบริหารธุรกิจเกษตรทุกท่าน ที่ให้ความช่วยเหลือตั้งแต่เริ่มศึกษา ขอกราบ ขอบพระคุณอย่างสูงไว้ ณ ที่นี้

ขอขอบคุณ คุณสินธุ์ชัย สุวพร ผู้บริหารงานบริษัท ไทยวิวัฒน์ จำกัด ที่เอื้อเฟื้อข้อมูลรวมทั้ง รายละเอียดอันเป็นประโยชน์ต่อการทำปัญหาพิเศษ และขอขอบคุณอาจารย์ปราโมทย์ ภูสายน อาจารย์ไพโรจน์ เอี่ยมชัยมงคล ที่ช่วยสอนและปูพื้นฐานความรู้เกี่ยวกับการวิเคราะห์และออกแบบ ระบบ อาจารย์ธนโชค ภูมิศิริชโย ที่กรุณาให้คำแนะนำปรึกษาด้าน โปรแกรม วิชวล เบสิก เวอร์ชัน 5.0 คุณสมศักดิ์ เกตุนที เจ้าหน้าที่ควบคุมห้องปฏิบัติการคอมพิวเตอร์ ที่ให้ความช่วยเหลือด้วยดี ตลอดมา

นอกจากนี้ คณะผู้จัดทำขอขอบพระคุณ คุณพ่อคุณแม่ ผู้เป็นที่รักและเคารพอย่างสูง พี่น้อง ทุกคน ที่ให้ความช่วยเหลือด้านทุนทรัพย์และเป็นกำลังใจด้วยดี รวมถึงขอขอบคุณเพื่อน ๆ ทุกคนที่ ช่วยเขียนและทดสอบโปรแกรม พร้อมทั้งให้ข้อเสนอแนะที่เป็นประโยชน์อย่างยิ่ง

ผู้จัดทำ

กุมภาพันธ์ 2543

บทคัดย่อ

ชื่อเรื่อง : การจัดการระบบคลังและการขายสินค้าของร้านขายส่งเครื่องคั้มประเภทแอลกอฮอล์

นักศึกษา : นายสุชาติ สุพร

ระดับการศึกษา : ปริญญาตรี

สาขาวิชา : เทคโนโลยีการจัดการ

อาจารย์ที่ปรึกษาปัญหาพิเศษ : อาจารย์ นันทิยา อักษรกิตติ 24 / กุมภาพันธ์ / 2543

ระบบการจัดการคลังและการขายสินค้าของร้านขายส่งเครื่องคั้มประเภทแอลกอฮอล์ได้นำโปรแกรมคอมพิวเตอร์เข้ามาใช้งานเพื่อแก้ปัญหาการดำเนินงานปัจจุบันที่มีความล่าช้าและมีขั้นตอนการบันทึกข้อมูลที่ยุ่งยากและใช้เวลานาน โดยทำการจัดเก็บข้อมูลในรูปแบบเพิ่มข้อมูลการทำงานต่าง ๆ ด้วยโปรแกรมสำเร็จรูป ไมโครซอฟท์ แอ็กเซส เวอร์ชัน 97 และใช้โปรแกรมสำเร็จรูป ไมโครซอฟท์ วิซวล เบสิก เวอร์ชัน 5.0 ในส่วนการติดต่อกับผู้ใช้งาน ด้านการปฏิบัติงานต่าง ๆ เช่น การบันทึกการขาย การคำนวณส่วนลด การทำรายงานต่าง ๆ เช่น ใบเสร็จรับเงิน รวมทั้งการสืบค้นข้อมูล พบว่าระบบใหม่ที่ทำกรพัฒนาขึ้นนี้สามารถเพิ่มประสิทธิภาพการทำงานได้เป็นอย่างดี มีการทำงานเร็วขึ้น ลดการสูญหายของข้อมูลลงได้ สามารถออกรายงานในรูปแบบต่าง ๆ เช่น รายงานสินค้าในคลังสินค้า เป็นต้น ซึ่งรายงานดังกล่าวจะเป็นประโยชน์ต่อการสนับสนุนการตัดสินใจของผู้บริหาร นอกจากนี้โปรแกรมที่ได้พัฒนาขึ้นนี้ยังเป็นแนวทางในการพัฒนาระบบการทำงานอื่นในบริษัท ที่สามารถนำโปรแกรมที่สร้างขึ้นไปประยุกต์ใช้ได้ เพียงแต่ต้องปรับปรุงบางอย่างให้เข้ากับระบบงานของบริษัทที่จะนำไปใช้ก็จะทำให้การทำงานมีประสิทธิภาพมากขึ้น ข้อเสนอแนะคือควรจัดทำระบบสำรองข้อมูลที่เพิ่มมากขึ้นเพื่อป้องกันการสูญหายของข้อมูลและเป็นการเพิ่มประสิทธิภาพในการประมวลผลของระบบในการพัฒนาระบบต่อไป ควรจะมีการพยากรณ์การขายในแต่ละช่วงเวลาได้เพื่อเป็นการเพิ่มประสิทธิภาพในการดำเนินงานและเพิ่มความแม่นยำในการคาดคะเนการขายแก่ผู้บริหาร รวมทั้งการออกแบบระบบต้องมีความยืดหยุ่นต่อการเปลี่ยนแปลงข้อมูลเพื่อให้ฐานข้อมูลมีความทันสมัยอยู่ตลอดเวลา สามารถรองรับการขายตัวของระบบในอนาคต รวมถึงความสามารถในการสืบค้นข้อมูลย้อนหลังได้

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

สารบัญ

	หน้า
คำนิยาม	(1)
บทคัดย่อ	(2)
สารบัญตาราง	(5)
สารบัญภาพ	(6)
บทที่ 1 บทนำ	1
ความสำคัญและปัญหาของการศึกษา	1
วัตถุประสงค์ของการศึกษา	1
ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ	2
ขอบเขตการศึกษา	3
การตรวจเอกสาร	3
วิธีการศึกษา	5
บทที่ 2 การดำเนินงานระบบคลังและการขายสินค้า	6
ลักษณะกิจการและสถานที่ตั้ง	6
ประวัติความเป็นมา	6
โครงสร้างองค์การและสภาพการบริหารงาน	6
ขั้นตอนการดำเนินงานในปัจจุบัน	7
ปัญหาการดำเนินงานของระบบในปัจจุบัน	7
แนวทางการแก้ไข	8
ความเป็นไปได้ในการเข้าไปปรับปรุงระบบเดิม	9
แนวความคิดในการเปลี่ยนระบบเดิมเป็นระบบใหม่	10

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

	หน้า
บทที่ 3 การวิเคราะห์และออกแบบระบบ	11
แนวความคิดในการวิเคราะห์และออกแบบระบบ	12
การวิเคราะห์ระบบ	12
การออกแบบระบบ	12
การพัฒนาระบบ	25
ขั้นตอนการดำเนินงานของระบบใหม่	28
ผลการทดสอบและอภิปรายผล	28
บทที่ 4 สรุปลงและข้อเสนอแนะ	30
สรุป	30
ข้อเสนอแนะ	31
เอกสารอ้างอิง	32
ภาคผนวก	33
ภาคผนวก ก ตัวอย่างเอกสาร	34
ภาคผนวก ข รายละเอียดของกระบวนการ	35
ภาคผนวก ค รายละเอียดข้อมูลที่ใช้	49
ภาคผนวก ง คู่มือการใช้งาน	52



เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

สารบัญตาราง

ตารางหมวดที่	หน้า
1 เพิ่มรายละเอียดของข้อมูลลูกค้า	49
2 เพิ่มรายละเอียดข้อมูลการขาย	49
3 เพิ่มรายละเอียดข้อมูลรายละเอียดการขาย	50
4 เพิ่มรายละเอียดการขอซื้อสินค้า	50
5 เพิ่มรายละเอียดข้อมูลสินค้า	50
6 เพิ่มรายละเอียดข้อมูลรายละเอียดการขอซื้อสินค้า	51
7 เพิ่มรายละเอียดข้อมูลรายละเอียดการรับสินค้า	51
8 เพิ่มรายละเอียดการรับสินค้า	51



เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

สารบัญภาพ

ภาพที่	หน้า
1 แผนภูมิโครงสร้างองค์การ บริษัท ไทยวิวัฒน์ จำกัด	7
2 ผังรายละเอียดรวมของระบบ	13
3 ผังการไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 0	14
4 ผังการไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 1 (1.0 ขยาย)	15
5 ผังการไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 1 (2.0 คลัง)	16
6 ผังการไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 1 (3.0 จัดทำรายงาน)	17
7 ผังโมเดล เชิงสัมพันธ์	18
8 ความสัมพันธ์ของฐานข้อมูล	19
9 สิ่งนำเข้า	23
10 ผังงานระบบงานขาย	26
11 ผังงานระบบคลัง	26
12 ผังโครงสร้าง	27
ภาพผนวกที่	
1 ตัวอย่างใบรับสินค้า	34
2 เมนูรัน	53
3 ซอร์ตคัตของโปรแกรม	53
4 หน้าจอหลักของโปรแกรม	54
5 หน้าจอหลักการทำงานการขาย	55
6 การป้อนรหัสผ่านฝ่ายขาย	56
7 การทำงานข้อมูลลูกค้า	57
8 การสืบค้นข้อมูลลูกค้า	58
9 การสืบค้นข้อมูลลูกค้าด้วยภาษา SQL	58
10 การทำงานการขาย	59
11 การสืบค้นข้อมูลการขายด้วยภาษา SQL	60

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ภาพผนวกที่	หน้า
12 การสืบค้นข้อมูลสินค้า	61
13 การสืบค้นข้อมูลการขาย	62
14 การสืบค้นข้อมูลลูกค้า	63
15 การเปลี่ยนแปลงราคาขาย	64
16 การเปลี่ยนแปลงรหัสผ่าน	64
17 การพิมพ์ใบเสร็จรับเงิน/ใบกำกับภาษี	65
18 เมนูหลักการพิมพ์รายงานลูกค้า	66
19 การพิมพ์รายงานลูกค้าประจำเดือน	66
20 การพิมพ์รายงานลูกค้าประจำปี	67
21 การพิมพ์รายงานลูกค้าประจำวัน	67
22 เมนูหลักการพิมพ์รายงานขาย	68
23 การพิมพ์รายงานขายประจำเดือน	68
24 การพิมพ์รายงานขายประจำวัน	69
25 การพิมพ์รายงานขายประจำปี	69
26 เมนูหลักการทำงานฝ่ายคลังสินค้า	70
27 การป้อนรหัสผ่านฝ่ายคลัง	71
28 การทำงานข้อมูลสินค้า	72
29 การสืบค้นข้อมูลสินค้าด้วยภาษา SQL	72
30 การทำงานข้อมูลการรับสินค้า	73
31 การสืบค้นข้อมูลการรับสินค้าด้วยภาษา SQL	74
32 การทำงานข้อมูลการขอซื้อสินค้า	75
33 การสืบค้นข้อมูลขอซื้อสินค้าด้วยภาษา SQL	75
34..การสืบค้นข้อมูลสินค้า	76
35 การสืบค้นข้อมูลการรับสินค้า	77
36 การสืบค้นข้อมูลการขาย	78
37 การสืบค้นข้อมูลการขอซื้อ	79
38 การเปลี่ยนแปลงจุดตั้งชื่อ	80

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ภาพผนวกที่	หน้า
39 การเปลี่ยนแปลงรหัสผ่าน	81
40 การเปลี่ยนแปลงราคาต้นทุน	81
41 พิมพ์ใบขอซื้อ	82
42 เมนูการเข้าพิมพ์รายงานขอซื้อ	83
43 การพิมพ์รายงานขอซื้อประจำวัน	84
44 การพิมพ์รายงานขอซื้อประจำเดือน	84
45 การพิมพ์รายงานขอซื้อประจำเดือน	84
46 การพิมพ์รายงานสินค้า	85
47 เมนูการเข้าพิมพ์รายงานการรับสินค้า	86
48 การพิมพ์รายงานการรับสินค้าประจำวัน	87
49 การพิมพ์รายงานการรับสินค้าประจำเดือน	87
50 การพิมพ์รายงานการรับสินค้าประจำปี	87
51 ตัวอย่างใบรายงานสรุปรายละเอียดการขอซื้อ	88
52 ตัวอย่างใบรายงานสรุปรายละเอียดลูกค้า	89
53 ตัวอย่างใบรายงานสรุปรายละเอียดสินค้า	90
54 ตัวอย่างใบเสร็จรับเงิน/ใบกำกับภาษี	91
55 ตัวอย่างใบรายงานสรุปรายละเอียดการรับสินค้า	92
56 ตัวอย่างใบรายงานสรุปยอดขาย	93
57 ตัวอย่างใบการขอซื้อ	94

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

บทที่ 1

บทนำ

ความสำคัญและปัญหาของการศึกษา

ธุรกิจในการขายส่งสินค้าเครื่องเค็มประเภทแอลกอฮอล์ในปัจจุบัน มีการแข่งขันกันมาก ดังนั้นบริษัทต้องมีการจัดระบบในการดำเนินกิจกรรมทางธุรกิจให้มีประสิทธิภาพมากที่สุดเพื่อกำไรสูงสุดเมื่อพิจารณาการทำงานของระบบการจัดการการขายและคลังสินค้าของร้านขายส่งเครื่องเค็มประเภทแอลกอฮอล์ พบว่าปัญหาในการดำเนินงานของฝ่ายขายสินค้าและฝ่ายคลังสินค้าของบริษัท ไทยวิวัฒน์ จำกัด คือมีรูปแบบการบันทึกข้อมูลด้วยมือและกระดาษทำให้การสื่อสารความหมายในข้อมูลผิดพลาด อีกทั้งการจัดเก็บข้อมูลที่ทำด้วยกระดาษซึ่งมีความไม่คงทนทำให้เกิดการดูแลรักษายากและเมื่อข้อมูลที่จัดเก็บมีจำนวนมากการค้นหาข้อมูลก็จะใช้เวลานาน

จากการศึกษาพบว่าเมื่อลูกค้าของบริษัท ไทยวิวัฒน์ จำกัด ติดต่อมาที่บริษัทเพื่อแจ้งความประสงค์ที่จะสั่งซื้อสินค้าโดยระบุ ชื่อสินค้า ปริมาณสินค้า และชื่อลูกค้า มาที่ฝ่ายขายสินค้า ฝ่ายขายสินค้าก็จะจัดเก็บข้อมูลลูกค้า ข้อมูลการขายด้วยการจดบันทึกลงกระดาษและการจดด้วยมือทำให้เกิดความ ไม่คงทน เกิดการสูญหายของข้อมูล และการจัดเก็บไม่เป็นระเบียบ รวมทั้งเมื่อข้อมูลมีจำนวนมากขึ้นการค้นหาข้อมูลจะใช้เวลานานและเปลืองเนื้อที่ในการจัดเก็บข้อมูล อีกทั้งการคำนวณเงิน การคำนวณยอดขาย การคำนวณส่วนลด ทำด้วยมือและเครื่องคิดเลข ถ้าสินค้ามีปริมาณมากทำให้มีโอกาสคิดคำนวณผิดพลาดได้ ส่งผลเสียต่อรายได้ของบริษัทและการกำหนดราคาไม่มีมาตรฐานที่แน่นอน เนื่องจากการไม่มีข้อมูลเพื่อให้ผู้บริหารใช้ในการตัดสินใจ ทำให้เกิดการกำหนดราคาที่ไม่เหมาะสมและคู่แข่งไม่ได้

เมื่อฝ่ายคลังสินค้าได้รับแจ้งจากฝ่ายขายสินค้า ให้ตรวจสอบชื่อสินค้า ปริมาณสินค้าที่มีอยู่ในคลังสินค้าเพื่อที่ฝ่ายขายจะตอบรับคำสั่งซื้อสินค้าจากลูกค้า แต่ฝ่ายคลังสินค้าไม่สามารถตอบกลับได้ทันทีเพราะไม่ทราบปริมาณสินค้าคงคลังที่เป็นปัจจุบันและเมื่อข้อมูลมีปริมาณมาก การจัดเก็บข้อมูลที่ไม่เป็นระเบียบ ทำให้การค้นหาข้อมูลใช้เวลานานหรือเกิดการสูญหายของข้อมูล รวมทั้งการบันทึกการตรวจสอบสินค้าเข้า และออกจากคลังสินค้าไม่มีรูปแบบและกฎเกณฑ์ที่เป็นมาตรฐานที่แน่นอนทำให้ผู้บริหารตัดสินใจในการขอซื้อสินค้าผิดพลาดเกิดการมีสินค้ามากเกินไป ส่งผลให้เงินทุนหมุนเวียนขาดสภาพคล่อง อีกทั้งการคำนวณหาจุดสั่งซื้อยังไม่มีกฎเกณฑ์ เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ที่แน่นอนซึ่งจะทราบได้ เมื่อมีการตรวจสอบคลังสินค้า โดยใน 1 สัปดาห์จะมีการตรวจสอบคลังสินค้า 1 ครั้ง จึงทำให้เกิดปัญหาการมีปริมาณสินค้าไม่เพียงพอต่อการขายหรือสินค้าขาดสต็อก ส่งผลกระทบต่อรายได้ของบริษัท

การศึกษาเพื่อพัฒนาระบบการขายสินค้าและคลังสินค้าของบริษัทในครั้งนี้ จึงได้นำเอาเครื่องคอมพิวเตอร์มาใช้จัดระบบฐานข้อมูลใน ซึ่งจะช่วยให้การทำงานของฝ่ายขายและฝ่ายคลังสินค้ามีประสิทธิภาพมากขึ้น ลดความผิดพลาดในการทำงาน ตลอดจนประหยัดทรัพยากรต่าง ๆ ของบริษัท เช่น กระดาษ แฟ้มเก็บเอกสาร เป็นต้น

วัตถุประสงค์ของการศึกษา

เพื่อศึกษาระบบการดำเนินงาน การวิเคราะห์และออกแบบระบบ รวมทั้งการพัฒนา ระบบการจัดการการขายสินค้าและคลังสินค้าของร้านขายส่งเครื่องคัมประเภทแอลกอฮอล์

ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

จากการศึกษาในครั้งนี้ทำให้ทราบถึงลักษณะและขั้นตอนการดำเนินงานต่าง ๆ ภายในบริษัท ไทยวิวัฒน์ จำกัด เพื่อนำเอาข้อมูลจากการศึกษานั้นมาทำการออกแบบและเขียนโปรแกรมการจัดการระบบการขายและคลังสินค้าของร้านขายส่งเครื่องคัมประเภทแอลกอฮอล์ ซึ่งสามารถลดความเสี่ยงในการสูญหายของข้อมูล ลดระยะเวลาและเพิ่มความถูกต้องในการทำงาน นอกจากนี้ยังสามารถออกรายงานสรุปการทำงานประจำวันหรือสรุปการทำงานประจำเดือนรูปแบบต่าง ๆ ที่เป็นประโยชน์ต่อการดำเนินงานด้านการตรวจสอบหรือเรียกใช้ข้อมูล และเป็นประโยชน์ต่อการตัดสินใจของผู้บริหาร

ขอบเขตการศึกษา

ศึกษาระบบการดำเนินงานของบริษัทจำหน่ายเครื่องคัมประเภทแอลกอฮอล์โดยจะศึกษาเฉพาะเครื่องคัมประเภทแอลกอฮอล์เท่านั้น เช่น เบียร์และสุรายี่ห้อต่าง ๆ และการประยุกต์ใช้โปรแกรมเกี่ยวกับการจัดการฐานข้อมูลสำหรับการใช้ในการดำเนินงานทางธุรกิจ ข้อมูลที่ใช้ในการวิเคราะห์ระบบการทำงานในครั้งนี้ได้จากฝ่ายขายสินค้า และฝ่ายคลังสินค้าของบริษัท ไทยวิวัฒน์ จำกัด ซึ่งตั้งอยู่ ณ เลขที่ 4/2 หมู่ 4 ต. หนองกรด อ. เมือง จ. นครสวรรค์ 60000 เพื่อที่จะช่วยจัดการงานด้านการขายสินค้าและด้านคลังสินค้าร้านขายส่งเครื่องคัมประเภทแอลกอฮอล์ ให้จัดเก็บข้อมูล

เอกสารนี้เป็นเอกสารสิทธิ์สงวนไว้สำหรับใช้เพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้เผยแพร่ข้อมูล การค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ที่เป็นระเบียบ ลดการคำนวณที่มีความผิดพลาด และสามารถเก็บข้อมูลได้เป็นจำนวนมากลดการสูญหายของข้อมูล

การตรวจเอกสาร

จันทิมา (2540) ศึกษากระบวนการข้อมูลวัตถุดิบคงคลังและจัดซื้อเพื่อตัดสินใจรับใบสั่งสินค้า โดยใช้กรณีศึกษาบริษัท เควีที การ์เมนต์ จำกัด จากเอกสาร แบบฟอร์ม รายงาน การสังเกต รวมทั้งการสัมภาษณ์พนักงานและผู้บริหาร พบว่า บริษัทประสบปัญหาการสูญหายของเอกสาร การควบคุมวัตถุดิบคงคลัง และการสั่งซื้อวัตถุดิบให้มีปริมาณที่เหมาะสมเพียงพอกับความต้องการ ผลจากการศึกษา วิเคราะห์ และออกแบบระบบขายและตัดสินใจรับใบสั่งสินค้า รวมทั้งระบบควบคุมวัตถุดิบคงคลัง และระบบจัดซื้อขึ้นใหม่ ส่งผลให้บริษัทมีฐานข้อมูลที่จัดทำขึ้นด้วยโปรแกรม ไมโครซอฟท์ แอคเซส เวอร์ชัน 7.0 มีความรัดกุมเป็นระเบียบ การสืบค้นข้อมูลทำได้สะดวกและรวดเร็ว ทั้งยังช่วยสนับสนุนในการพิจารณาตัดสินใจเรื่องการสั่งซื้อวัตถุดิบให้อยู่ในปริมาณที่เหมาะสม และการจัดทำรายงานเสนอต่อผู้บริหารได้รวดเร็วยิ่งขึ้น นอกจากนี้ผู้ศึกษาได้ให้ข้อเสนอแนะว่า การพัฒนาระบบด้วยโปรแกรม ไมโครซอฟท์ แอคเซส เวอร์ชัน 7.0 มีข้อจำกัดที่ไม่สามารถทำงานในหน้าจอหรือเปลี่ยนแปลงข้อมูลในแฟ้มเดียวกันได้ทันทีจึงไม่สามารถรองรับข้อมูลจำนวนมากได้ จึงควรมีการพัฒนาโดยใช้โปรแกรมไมโครซอฟท์ วิซวล เบสิก เวอร์ชัน 5.0 เพื่อให้การทำงานมีประสิทธิภาพยิ่งขึ้น

ประทีปและคณะ (2541) ได้ศึกษาระบบการจัดการสต็อกสินค้า การขาย และลูกหนี้ ใน การพัฒนาระบบได้ทำการศึกษาขั้นตอน และวิธีการดำเนินงานของระบบ รายละเอียดข้อมูลต่างๆ ตลอดจนความต้องการของผู้ใช้ระบบ เพื่อทำการออกแบบ และพัฒนาระบบตามลำดับขั้นตอน ใน การศึกษาครั้งนี้ทำการพัฒนาระบบการจัดการสต็อกสินค้า การขาย และลูกหนี้ ซึ่งระบบปัจจุบันยังเป็นงานเอกสารอยู่ การบันทึกข้อมูลการขาย ข้อมูลสินค้า ข้อมูลลูกค้า และข้อมูลสินค้ายังใช้ระบบมือทำ ทำให้ระบบมีการทำงานที่ล่าช้า เพื่อแก้ไขและเพิ่มประสิทธิภาพงานต่าง ๆ ได้จัดเก็บข้อมูลเป็นแฟ้ม ได้แก่ แฟ้มข้อมูลการขาย แฟ้มข้อมูลลูกค้า แฟ้มข้อมูลการรับสินค้า ที่ต้องใช้ในระบบการทำงาน หลังจากนั้นจึงออกแบบโปรแกรมและพัฒนาโปรแกรมการปฏิบัติงานที่ช่วยสนับสนุน การปฏิบัติงานประจำวันโดยใช้โปรแกรม ไมโครซอฟท์ แอคเซส เวอร์ชัน 7.0 ในการจัดการฐานข้อมูล และใช้โปรแกรม วิซวล เบสิก เวอร์ชัน 5.0 เพื่อออกแบบหน้าจอในการใช้งาน สำหรับการบันทึก แก้ไข เพิ่ม ลบข้อมูล การสืบค้นข้อมูล คัดคำนวณส่วนลด พร้อมทั้งออกใบเสร็จรับเงิน ใบเสนอราคา ใบแจ้งหนี้ และงานเสนอแก่ผู้บริหารเพื่อความสะดวก รวมทั้งเพิ่มประสิทธิภาพใน การทำงานในการจัดการฐานข้อมูลและพัฒนาโปรแกรม พร้อมกันนี้ยังได้ออกแบบระบบรักษา เอกสารเป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาดูงานนี้ เมื่ออยู่ใต้เห็นไปขอขะเขียนดำเนินการค้า ไม่ว่าจะกรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ความปลอดภัยของข้อมูลสำหรับผู้มีสิทธิในการดำเนินการกับระบบได้ ต้องมีรหัสผ่านระบบเท่านั้น จึงจะอนุญาตให้เข้าใช้โปรแกรม ในการพัฒนาครั้งนี้เมื่อทดสอบการใช้งาน โปรแกรมสามารถแก้ไข จุดบกพร่องของระบบงานปัจจุบันได้เป็นอย่างดี ช่วยลดขั้นตอน และเวลาในการทำงานของระบบ ลดอัตราการสูญหายของข้อมูลลงได้ สามารถเก็บข้อมูลได้อย่างเป็นระเบียบ ข้อเสนอแนะในการ ศึกษากระบวนการจัดการสต็อกสินค้า การขาย และลูกหนี้ คือ ในการออกแบบระบบต้องให้ความสำคัญ ยึดหยุ่นต่อการเปลี่ยนแปลงข้อมูล เพื่อให้ฐานข้อมูลมีความทันสมัยอยู่ตลอดเวลา สามารถรองรับ การขยายตัวของระบบในอนาคต รวมทั้งสามารถสืบค้นข้อมูลย้อนหลัง และการจัดระบบสำรอง ข้อมูลที่เพิ่มมากขึ้น เพื่อป้องกันการสูญหายของข้อมูลและเป็นการเพิ่มประสิทธิภาพในการ ประมวลผลของระบบ อีกทั้งในการคิดคำนวณส่วนลดจะเป็นการคิดส่วนลดที่เป็นส่วนลดการค้า เท่านั้น ดังนั้นผู้พัฒนาระบบต่อควรพัฒนาระบบให้สามารถคิดส่วนลดได้ทั้งในส่วนลดการค้าและ ส่วนลดเงินสด

วิธีการศึกษาและขั้นตอนการดำเนินงาน

1. การเก็บรวบรวมข้อมูล

1.1 ข้อมูลแบบปฐมภูมิ เป็นข้อมูลที่ได้จากการสัมภาษณ์ หัวหน้าและพนักงานใน ฝ่ายขายและฝ่ายคลังสินค้าโดยตรงของบริษัท ไทยวิวัฒน์ จำกัด ประกอบด้วยรายละเอียดที่เกี่ยวกับ ขั้นตอนการดำเนินงาน รายละเอียดของสินค้าที่บริษัทจำหน่าย การสั่งซื้อสินค้า การออกใบเสร็จรับ เงิน และการคิดคำนวณการให้ส่วนลด รวมทั้งปัญหาต่าง ๆ ในการดำเนินกิจการ

1.2 ข้อมูลแบบทุติยภูมิ เป็นข้อมูลที่ได้จากการเก็บรวบรวมข้อมูลและเอกสารต่าง ๆ ของบริษัท ไทยวิวัฒน์ จำกัด เช่น ใบเสร็จรับเงิน/ใบกำกับภาษี ใบสั่งซื้อสินค้า รวมทั้งได้มาจาก ปัญหาพิเศษต่าง ๆ ตลอดจนหนังสือที่มีเนื้อหาเกี่ยวข้องเพื่อนำไปประยุกต์ใช้กับการจัดการระบบ การขายและคลังสินค้าของร้านขายส่งเครื่องดื่มประเภทแอลกอฮอล์

2. การวิเคราะห์ข้อมูล

ใช้วิธีวัฏจักรการพัฒนาแบบคลาสสิก (Classical System Development Life Cycle) ในการวิเคราะห์ข้อมูล โดยมีขั้นตอนในการดำเนินการดังนี้

1.ศึกษาการค้นคว้าข้อมูลและขั้นตอนการดำเนินงานของบริษัทจำหน่ายเครื่องดื่ม ประเภทแอลกอฮอล์ในปัจจุบัน ว่ามีลักษณะการดำเนินการอย่างไรบ้าง

2.กำหนดความต้องการของระบบ โดยเข้าไปกำหนดขั้นตอนการดำเนินงานใหม่ตาม ความต้องการของพนักงานให้มีประสิทธิภาพเพิ่มขึ้น

เอกสารนี้เป็นเอกสารทรัพย์สินทางปัญญาของบริษัทฯ เพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

3.ออกแบบระบบ โดยการสร้างเพิ่มข้อมูลเพื่อนำเข้าและจัดเก็บข้อมูล รวมไปถึงการกำหนดกฎเกณฑ์การคำนวณและรายงานข้อมูลต่าง ๆ

4.สร้างโปรแกรมคอมพิวเตอร์ตามระบบที่วางเอาไว้ โดยใช้โปรแกรมต่าง ๆ มีโปรแกรมที่ใช้คือ ไมโครซอฟท์ วิววล เบสิก เวอร์ชัน 5.0 และไมโครซอฟท์ แอคเซส เวอร์ชัน 97

5.ทดสอบและปรับปรุงโปรแกรมที่พัฒนาขึ้นเพื่อให้สามารถใช้ได้กับงานจริง รวมทั้งจัดทำคู่มือในการใช้โปรแกรมเพื่อให้ง่ายต่อการใช้ และเข้าใจระบบของผู้บริหารและผู้สนใจ



เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

บทที่ 2

การดำเนินงานระบบการขายและคลังสินค้าของร้านขายส่ง เครื่องดื่มนประเภทแอลกอฮอล์

ลักษณะกิจการและสถานที่ตั้ง

ในการจัดระบบการขายและคลังสินค้าของร้านขายส่งเครื่องดื่มนประเภทแอลกอฮอล์ ได้ใช้กรณีศึกษาที่บริษัทไทยวิวัฒน์ จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทที่ดำเนินธุรกิจในการเป็นผู้ค้าส่งเครื่องดื่มนประเภทแอลกอฮอล์ และมีลักษณะกิจการเป็นบริษัท จำกัด ดำเนินงานโดยเอกชน บริษัทตั้งอยู่ ณ เลขที่ 4/2 หมู่ 4 ตำบลหนองกรด อำเภอเมือง จังหวัดนครสวรรค์ 60000

ประวัติความเป็นมา

บริษัทไทยวิวัฒน์ จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทที่เริ่มมาจากการเป็นร้านขายปลีกสินค้ามีขนาดพนักงาน 2 คน เมื่อกิจการมีความเจริญขึ้นก็เริ่มทำการค้าขายส่งสินค้าประเภทเครื่องดื่มนประเภทแอลกอฮอล์ ได้แก่ เบียร์และสุรายี่ห้อต่าง ๆ รวมทั้งส่วนประสม ให้แก่ร้านค้าขายปลีกจนถึงปัจจุบัน

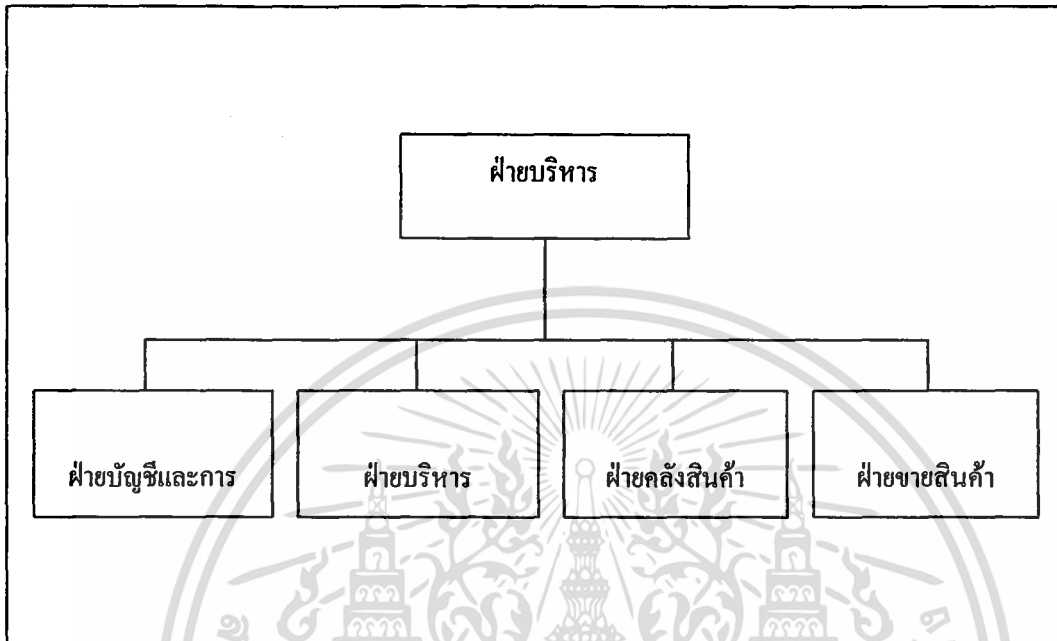
โครงสร้างขององค์การและการบริหารงาน

การดำเนินงานของบริษัท ไทยวิวัฒน์ จำกัด มีการทำงานตามหน้าที่ความรับผิดชอบ ทุกฝ่ายจะทำงานโดยมีความสัมพันธ์กันและแต่ละฝ่ายจะมีอำนาจในการตัดสินใจในการดำเนินงานด้วยตนเอง สภาพการบริหารงานมีดังนี้ (ภาพที่ 1)

1. ฝ่ายบริหาร ทำหน้าที่วางแผนการทำงานและการจัดการด้านการตลาด โดยที่เจ้าของกิจการเป็นผู้ดำเนินการ
2. ฝ่ายบัญชีและการเงิน จะทำหน้าที่ควบคุม ดูแลรับผิดชอบงานด้านการเงิน ค่าใช้จ่ายงบประมาณ รายได้จากการจำหน่าย ผลกำไรจากการดำเนินงาน การจัดเอกสารทางการเงิน
3. ฝ่ายคลังสินค้า ทำหน้าที่ในการจัดเก็บสินค้าในคลังสินค้า บริหารสินค้าให้เพียงพอในการจำหน่ายสินค้า การรับสินค้าจากผู้จำหน่ายและการจัดซื้อสินค้า

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

4. ฝ่ายขายสินค้า ทำหน้าที่รับการสั่งซื้อจากลูกค้า การตั้งราคาขายสินค้า การคิดคำนวณ ส่วนลด การคำนวณยอดขาย และงานการเก็บข้อมูลลูกค้า



ภาพที่ 1 โครงสร้างการทำงานของ บริษัท ไทยวิวัฒน์ จำกัด

วิธีการดำเนินงานในปัจจุบัน

การดำเนินงานในปัจจุบันของบริษัท ไทยวิวัฒน์ จำกัด มีลักษณะเป็นการขายส่งเครื่อง คืมประเภทแอลกอฮอล์ให้กับร้านค้าย่อยเพื่อนำสินค้าไปจำหน่ายอีกต่อหนึ่ง เช่น เบียร์ยี่ห้อต่าง ๆ และสุรายี่ห้อต่าง ๆ โดยทางบริษัทจะส่งสินค้าจากผู้ผลิตสินค้านั้นแล้วนำมาเก็บไว้ใน คลังสินค้าของบริษัทเพื่อนำไปจำหน่ายให้ร้านค้าย่อยต่อไป

ขั้นตอนการทำงานของระบบปัจจุบัน

ขั้นตอนการดำเนินงานของระบบการขายและคลังสินค้าในปัจจุบัน

1. ฝ่ายขาย มีขั้นตอนการดำเนินงาน คือ เมื่อลูกค้าติดต่อที่จะสั่งซื้อสินค้ามาที่ฝ่ายขาย ฝ่ายขายจะตรวจสอบว่าเป็นลูกค้าเก่าหรือว่าลูกค้าใหม่ เพื่อที่จะได้รู้ที่อยู่ที่จะจัดส่งสินค้าและประวัติ การซื้อขายของลูกค้า(ร้านค้าย่อย)นั้น ๆ จากนั้นทำการตรวจสอบรายละเอียดสินค้าที่มีอยู่ในคลัง

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

สินค้าจากฝ่ายคลังสินค้า เพื่อที่จะนำข้อมูลของสินค้ามาพิจารณาในการขายสินค้า หลังจากนั้นก็จะเสนอราคากลับไปให้ลูกค้าพิจารณา แล้วเมื่อลูกค้าตกลงจะซื้อสินค้าก็จะส่งใบสั่งซื้อสินค้ากลับมาฝ่ายขาย การขายจึงเกิดขึ้น

2. ฝ่ายคลังสินค้า มีขั้นตอนการดำเนินการ คือ เมื่อฝ่ายขายส่งใบจัดสินค้ามาให้ฝ่ายคลังสินค้าฝ่ายคลังสินค้าจะทำการปรับปรุงคลังสินค้าตามประเภทสินค้า และปริมาณสินค้า หากสินค้าชนิดใดมีปริมาณลดลงจนถึงจุดสั่งซื้อสินค้า ฝ่ายคลังสินค้าก็จะติดต่อผู้ขายเพื่อติดต่อขอซื้อสินค้าต่อไป

ปัญหาการดำเนินงานในปัจจุบัน

เนื่องจากแต่ละฝ่ายงานมีการทำงานที่เกี่ยวข้องกัน ถ้าฝ่ายต่าง ๆ นั้นมีการดำเนินการที่ล่าช้า จะส่งผลทำให้ฝ่ายอื่นที่เกี่ยวข้องทำงานช้าไปด้วย ดังปัญหาต่อไปนี้

ฝ่ายขายมีปัญหาจากการไม่ทราบข้อมูลที่แท้จริงของสินค้าที่มีอยู่ในคลังสินค้า การตรวจสอบสินค้าคงเหลือที่เกิดจากการขายล่าช้า เพราะการเก็บข้อมูลที่เกี่ยวข้องกับการขายสินค้ายังไม่ชัดเจน ข้อมูลที่เก็บไว้สูญหาย และหากต้องการเปลี่ยนแปลงข้อมูลก็ทำได้ยาก การคิดคำนวณราคาขาย และการคำนวณส่วนลดมีความผิดพลาดง่าย ซึ่งถ้าคำนวณยอดขายผิดพลาดจะส่งผลกระทบต่อรายได้ของบริษัท

ฝ่ายคลังสินค้ามีปัญหาในการจัดเก็บข้อมูลสินค้า ซึ่งจัดเก็บในรูปกระดาษเมื่อมีปริมาณมากทำให้เสียเวลาในการสืบค้นหรือเกิดการสูญหาย การตรวจสอบปริมาณสินค้าแต่ละครั้งใช้ระยะเวลาานาน จึงทราบปริมาณสินค้าที่เป็นปัจจุบันล่าช้า สำหรับการเบิกจ่ายสินค้าจะทำการตรวจสอบด้วยมือทำให้เกิดความผิดพลาดในการตรวจสอบ ส่งผลถึงผู้บริหารเพราะไม่มีข้อมูลและกฎเกณฑ์ที่แน่นอนในการที่จะตัดสินใจสั่งซื้อสินค้าเพียงแต่ใช้ประสบการณ์เท่านั้น รวมทั้งการใช้แรงงานคนในการตรวจสอบซึ่งล่าช้าและมีความผิดพลาดสูง ทำให้การสั่งซื้อไม่ทันกับความต้องการเกิดปัญหาปริมาณสินค้าไม่เพียงพอ เนื่องจากการตรวจสอบสินค้าในคลังสินค้าที่ยังไม่มีระบบที่ดีพอ ส่งผลให้ข้อมูลเกี่ยวกับสินค้าที่ฝ่ายขายเสนอแก่ลูกค้าไม่มีความถูกต้อง และขาดความน่าเชื่อถือในด้านความเป็นปัจจุบันของข้อมูล

ปัญหาที่จะศึกษา

ในระบบการจัดการการขายสินค้าและคลังสินค้า แบ่งออกเป็นฝ่ายต่าง ๆ ดังนี้

ฝ่ายขายสินค้า ปัญหาที่จะศึกษา คือ การตั้งราคาขายและการคิดส่วนลดไม่มีกฎเกณฑ์ที่

แน่นอน การเสนอข้อมูลสินค้าที่ไม่เป็นปัจจุบันแก่ลูกค้า การส่งสินค้าให้แก่ลูกค้าที่ผิดพลาด การเก็บข้อมูลของลูกค้าที่เป็นเอกสารไม่มีระบบในการจัดเก็บ ทำให้การยากแก่การค้นหา

ฝ่ายคลังสินค้า ปัญหาที่จะศึกษา คือ การให้ข้อมูลที่ไม่ถูกต้องแก่ฝ่ายขาย ซึ่งเกิดจากการปรับปรุงคลังที่ผิดพลาด และการตรวจสอบปริมาณสินค้าเพื่อหาจุดสั่งซื้อที่มีความล่าช้า

ข้อมูลที่เกี่ยวข้อง

ในระบบการปฏิบัติงานนั้นประกอบด้วยข้อมูลดังต่อไปนี้ (ภาพผนวก ก)

1. ข้อมูลลูกค้า ประกอบด้วย รหัสลูกค้า ชื่อลูกค้า ที่อยู่ เบอร์โทรศัพท์ และวันที่เข้าเป็นลูกค้า
2. ข้อมูลการขาย ประกอบด้วย รหัสการขาย รหัสลูกค้า จำนวนเงินไม่รวมภาษี จำนวนเงินสุทธิ จำนวนเงินภาษี จำนวนเงินส่วนลด วันที่ขายสินค้า และเวลาที่ขายสินค้า
3. ข้อมูลรายละเอียดการขาย ประกอบด้วย รหัสการขาย รหัสสินค้า และปริมาณการขายสินค้า
4. ข้อมูลสินค้า ประกอบด้วย รหัสสินค้า ชื่อสินค้า ปริมาณสินค้าคงคลังที่มีในปัจจุบัน ราคาต้นทุน ราคาขาย จุดสั่งซื้อ และส่วนลดสินค้า
5. ข้อมูลรายละเอียดการสั่งซื้อ ประกอบด้วย รหัสการสั่งซื้อ รหัสสินค้า และปริมาณสินค้าที่สั่งซื้อ
6. ข้อมูลการสั่งซื้อ ประกอบด้วย รหัสการซื้อ และวันที่สั่งซื้อ
7. ข้อมูลรายละเอียดการรับสินค้า ประกอบด้วย รหัสการรับสินค้า รหัสสินค้า ปริมาณการรับสินค้า ราคาสินค้าที่ซื้อ/หน่วย และจำนวนเงินสุทธิที่ซื้อ
8. ข้อมูลการรับสินค้า ประกอบด้วย รหัสการรับสินค้า และวันที่รับสินค้า

แนวทางการแก้ไข

จากแนวทางที่กล่าวมาข้างต้น สามารถแก้ไขปัญหาที่เกิดขึ้นจากการดำเนินงานของแต่ละฝ่ายต่าง ๆ ได้ โดยการจัดเก็บข้อมูลของแต่ละฝ่ายด้วยเครื่องคอมพิวเตอร์ เพื่อให้เกิดความรวดเร็วในการปฏิบัติงาน เช่น การค้นหาข้อมูล การพิมพ์รายงาน การคำนวณยอดขาย การตั้งราคาขาย เพื่อให้การแลกเปลี่ยนข้อมูลของแต่ละฝ่ายเป็นไปอย่างรวดเร็ว

สำหรับการคำนวณส่วนลดการค้าเป็นส่วนลดที่จัดให้กับคนกลางตามช่องทางการ

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

การจำหน่าย เช่น เบียร์ข้างผู้ผลิตตั้งราคาขายให้กับผู้บริโภคในราคา 100 บาท ผู้ผลิตจะต้องตั้ง ส่วนลดการค้าตามช่องทางการจัดจำหน่าย 3 ช่องทาง คือ ตัวแทนระดับภูมิภาค ผู้ค้าส่ง และผู้ค้าปลีก ที่ระดับส่วนลดการค้า 30/10/5 ฉะนั้น

ผู้ค้าปลีกจะซื้อในราคา $100 - (100 \cdot 30) = 70$ บาท

ผู้ค้าส่งจะซื้อในราคา $70 - (70 \cdot 10) = 63$ บาท

ตัวแทนระดับภูมิภาคจะซื้อในราคา $63 - (63 \cdot 05) = 59.85$ บาท

สำหรับการคำนวณจุดสั่งซื้อที่มีหลักเกณฑ์ โดยผู้บริหารจะเป็นผู้กำหนดจุดสั่งซื้อสินค้าใหม่มาให้ระบบจัดการการขายและคลังสินค้าร้านขายส่งเครื่องดื่มประเภทแอลกอฮอล์ และการเปลี่ยนแปลงจุดสั่งซื้อสินค้าเก่าจะเปลี่ยนแปลงตามเทศกาลต่าง ๆ เช่น วันสงกรานต์ วันปีใหม่ วันตรุษจีน โดยจุดสั่งซื้อจะเพิ่มขึ้น 10 เปอร์เซ็นต์จากจุดสั่งซื้อเดิมของสินค้าทุกชนิด

ศึกษาความเป็นไปได้ในการปรับปรุงระบบงานปัจจุบัน

ความเป็นไปได้ด้านเทคโนโลยี

ในปัจจุบันทางบริษัทมีคอมพิวเตอร์อยู่แล้ว แต่การใช้งานของคอมพิวเตอร์เพื่อต่อประโยชน์แก่บริษัทมีน้อยมากเมื่อเทียบกับประสิทธิภาพของเครื่องคอมพิวเตอร์ซึ่งมีประสิทธิภาพสูงพอที่จะรองรับกับระบบใหม่ที่จะพัฒนาโดยใช้โปรแกรม ไมโครซอฟ แอคเซส เวอร์ชัน 97 และไมโครซอฟ วิซวล เบสิก เวอร์ชัน 5.0 ในการจัดการฐานข้อมูลและพัฒนาระบบซึ่งมีอยู่แล้ว สำหรับรายละเอียดของเครื่องคอมพิวเตอร์มีดังนี้

หน่วยประมวลผลกลาง(CPU) 133 MHz

หน่วยความจำหลัก(RAM) 16 MB

หน่วยความจำสำรอง(HARDDISK) 2.1 GB

เครื่องพิมพ์ดีดอสมทริกซ์

ความเป็นไปได้ด้านการดำเนินงาน

ระบบที่จะพัฒนาจะช่วยแก้ปัญหาในการดำเนินงานให้มีความสะดวกรวดเร็วขึ้น ได้แก่วลลดความผิดพลาด ที่เกิดจากการดำเนินงานในระบบเก่า โดยนำเอาคอมพิวเตอร์มาใช้นั้นมีประโยชน์ และมีความเป็นไปได้ทางด้านการดำเนินงาน เนื่องจากพนักงานและเจ้าของกิจการมีความเข้าใจ และคุ้นเคยกับเทคโนโลยีนี้แล้ว และพนักงานมีความสามารถใช้เครื่องคอมพิวเตอร์ได้ เป็นการง่ายที่จะอบรมพนักงานให้สามารถเข้าใจและใช้งานระบบใหม่ที่พัฒนาขึ้นอย่างมีประสิทธิภาพ การนำ

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

เอาระบบคอมพิวเตอร์เข้ามาช่วยดำเนินงานด้านการขาย และการควบคุมคลังสินค้า จะช่วยลดความซ้ำซ้อนที่เป็นสาเหตุให้เกิดความผิดพลาดต่าง ๆ ได้

ความเป็นไปได้ด้านเศรษฐกิจ

ระบบที่จะพัฒนาทำให้การปฏิบัติงานมีประสิทธิภาพเพิ่มมากขึ้น เนื่องจาก เป็นระบบงานที่ใช้เทคโนโลยีคอมพิวเตอร์สนับสนุนการทำงาน สิ่งที่ต้องพิจารณาในส่วนของต้นทุนของระบบ ซึ่งได้แก่ เครื่องคอมพิวเตอร์ เครื่องพิมพ์ ซึ่งบริษัทมีอุปกรณ์เหล่านี้แล้ว ขนาดแค่เพียงซอฟต์แวร์ที่ใช้ในระบบ ซึ่งได้แก่ โปรแกรมสำเร็จรูป ไมโครซอฟต์ แอ็กเซส เวอร์ชัน 97 และโปรแกรมไมโครซอฟต์ วิซวล เบสิก เวอร์ชัน 5.0 ที่บริษัทจะต้องจัดหา ซึ่งปัจจุบันราคารวมค่าลิขสิทธิ์อยู่ที่ 4,000-8,000 บาท หลังจากนั้นต้นทุนค่าใช้จ่ายจะเป็นในส่วนของค่าใช้จ่ายในการดำเนินการต่าง ๆ เช่น ค่ากระดาษสำหรับเครื่องพิมพ์ เป็นต้น

แนวความคิดในการเปลี่ยนแปลงระบบเดิมเป็นระบบใหม่

การนำเอาเครื่องคอมพิวเตอร์ และระบบจัดการฐานข้อมูลมาช่วยในการดำเนินงานของบริษัททำให้สามารถจัดเก็บข้อมูลได้เป็นจำนวนมาก ลดความซ้ำซ้อนของข้อมูล การคิดคำนวณราคาต่าง ๆ แม่นยำขึ้น ลดความผิดพลาดในการทำงาน เช่น ความผิดพลาดในการตรวจสอบและการควบคุมสินค้าเข้าออกของฝ่ายคลังสินค้า รวมทั้งการตัดสต็อกทำได้ทันทีเมื่อมีการขายหรือการนำสินค้าออกจากคลังสินค้า ทำให้ทราบปริมาณสินค้าที่เป็นปัจจุบัน ช่วยให้การตรวจสอบปริมาณสินค้าเพื่อที่จะสั่งซื้อทำได้ง่ายขึ้น สำหรับเรื่องการค้นหารายการสินค้านั้นทำได้สะดวก และมีความรวดเร็ว นอกจากนี้ฝ่ายขายสามารถกำหนดราคารวมทั้งการให้ส่วนลดอย่างมีระบบมีกฎเกณฑ์มากยิ่งขึ้น

บทที่ 3

การวิเคราะห์ระบบและออกแบบระบบ

แนวความคิดในการวิเคราะห์และออกแบบระบบ

การที่ได้ศึกษาถึงการดำเนินงานในปัจจุบันของบริษัทจำหน่ายเครื่องดื่มประเภท แอลกอฮอล์ในด้านการขายและคลังสินค้าทำให้ทราบถึงปัญหาในการดำเนินงาน ได้แก่ ปัญหาในด้านการขายที่ต้องใช้เวลานานในการค้นหารายละเอียดของสินค้าและลูกค้า รวมถึงความไม่แน่นอนในการตั้งราคาขายเพื่อเสนอขายสินค้า ในด้านคลังสินค้าการควบคุมการเข้าออกของสินค้าเมื่อมีการขายหรือมีสินค้าเข้ามาใหม่ใช้วิธีการจดบันทึกแล้วเก็บไว้ในกระดาษทำให้ข้อมูลเกิดความผิดพลาดในการบันทึก ความไม่คงทนของกระดาษทำให้ข้อมูลสูญหาย การคำนวณปริมาณสินค้าคงคลังใช้เวลานาน และเกิดความผิดพลาดได้ง่าย ดังนั้นจึงได้มีการปรับปรุงการดำเนินงานด้านการขายและคลังสินค้า โดยพัฒนาให้การทำงานมีความรวดเร็ว มีประสิทธิภาพและมีขั้นตอนชัดเจนเป็นระบบ รวมทั้งมีการใช้ข้อมูลร่วมกันในการทำงานของระบบคลังสินค้าและการขาย ของบริษัทจำหน่ายเครื่องดื่มประเภทแอลกอฮอล์ที่มีความถูกต้องมากขึ้น

การวิเคราะห์ระบบ

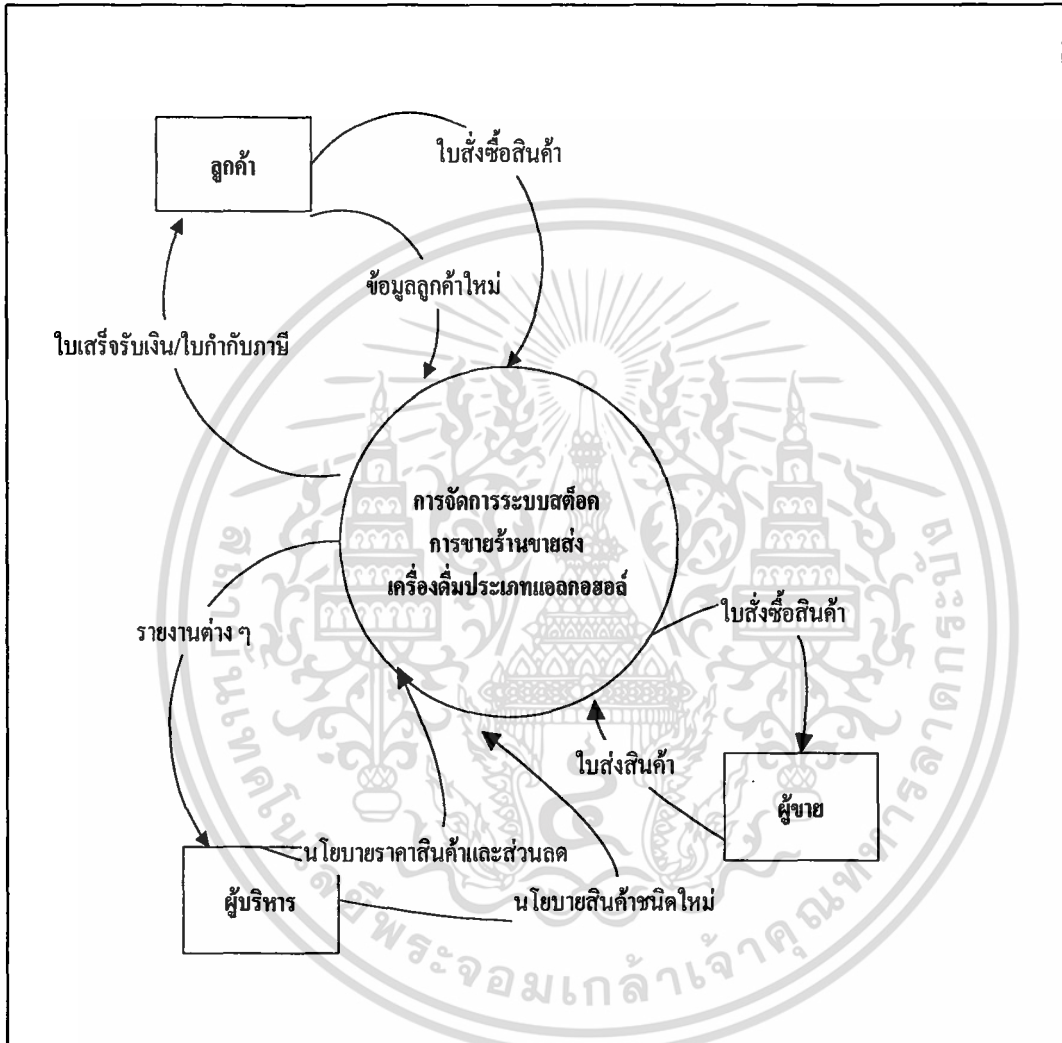
เมื่อทำการศึกษาถึงขั้นตอนการดำเนินงานของระบบจัดการการขายและคลังสินค้านำเข้า ส่งเครื่องดื่มประเภทแอลกอฮอล์ในปัจจุบัน พบว่ามีปัญหาในการตรวจสอบและค้นหาสินค้าที่ต้องใช้เวลานาน ทำให้ไม่สามารถขายสินค้าได้ทันทีและอาจมีสินค้าในคลังสินค้าไม่เพียงพอต่อการจำหน่ายจึงทำการวิเคราะห์ระบบใหม่ขึ้นมาเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการทำงาน โดยทำการออกแบบและสร้างผังรายละเอียดการดำเนินงานเพื่อให้ง่ายต่อความเข้าใจดังนี้

ผังรายละเอียดรวม (Context Diagram)

ผังรายละเอียดรวมจะให้เห็นความสัมพันธ์ของการทำงานภายในระบบโดสามารถอธิบายได้ว่า ระบบจะมีการทำงานกับระบบภายนอก 3 ระบบ ซึ่งประกอบด้วย ลูกค้าจะเกี่ยวข้องกับ การสั่งซื้อสินค้า โดยส่งใบสั่งซื้อมาให้ระบบ ระบบภายนอกที่สอง คือ ผู้ขายจะทำการจัดส่งสินค้า

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

เข้าสู่คลังสินค้าเมื่อปริมาณสินค้าในคลังสินค้ามีไม่พอเพียง และระบบสุดท้าย คือ ผู้บริหาร โดยระบบจะทำการออกรายงานต่างๆ ตามที่ผู้บริหารต้องการเพื่อนำมาตัดสินใจในการดำเนินงานด้านการบริหารซึ่งจะมีความเหมาะสมมากกว่าการตัดสินใจโดยการคาดคะเนเอง (ภาพที่ 2)

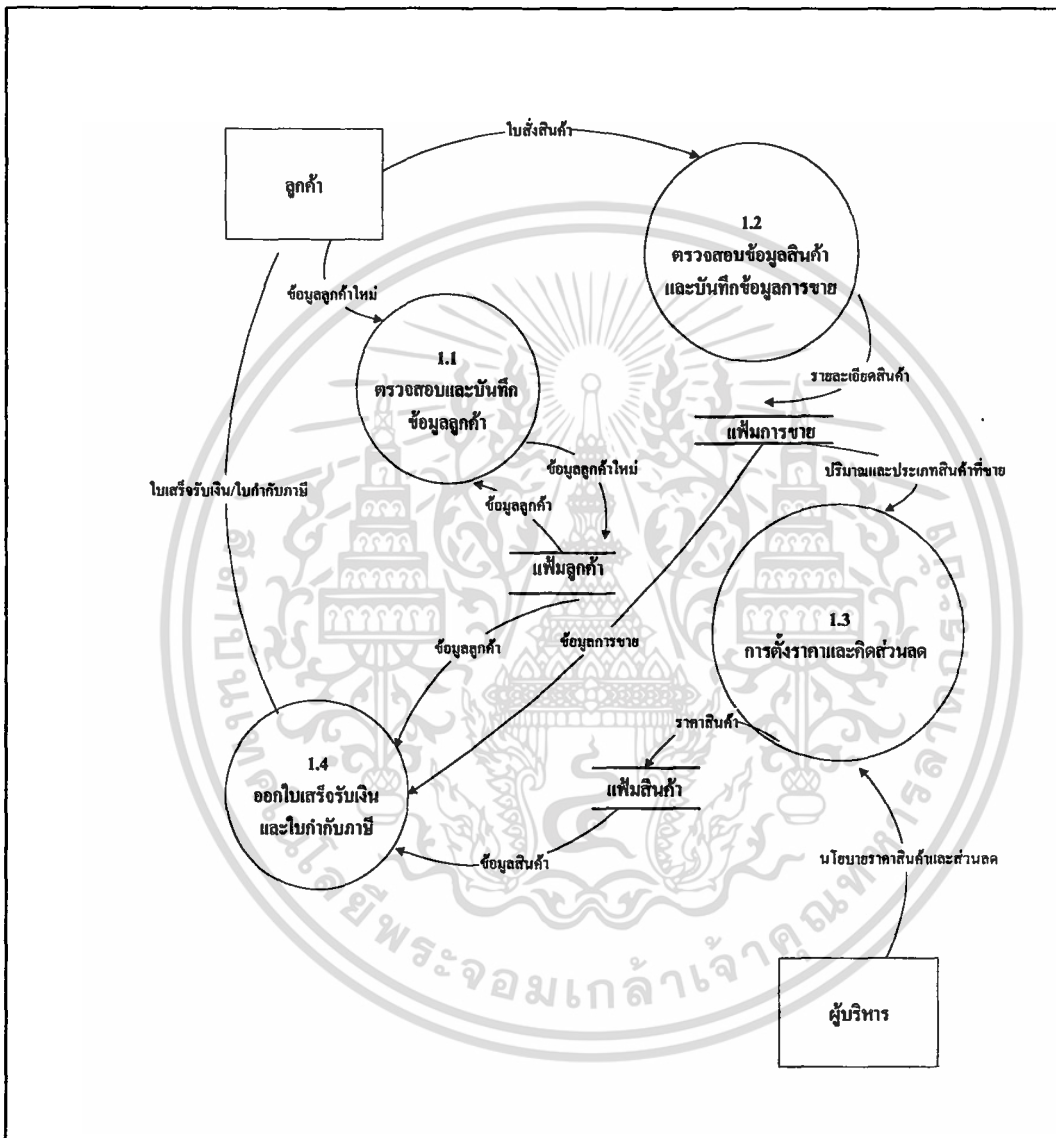


ภาพที่ 2 ผังรายละเอียดรวมของระบบ

การไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 0 (Data Flow Diagram)

การไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 0 มีกระบวนการทำงานหลัก 3 กระบวนการ คือ ขายสินค้า คลังสินค้าและการจัดทำรายงาน โดยมีการทำงานที่สัมพันธ์กับระบบภายนอก 3 ระบบ คือ ลูกค้า ผู้ขายและผู้บริหาร ซึ่งลูกค้าจะทำการติดต่อกับระบบโดยการส่งใบสั่งซื้อสินค้าเข้ามา ระบบก็จะมีกระบวนการตรวจสอบข้อมูลลูกค้าและทำการขายโดยบันทึกการขายเก็บไว้ในแฟ้มการขายและเอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

สินค้าในคลังสินค้าเพื่อที่จะทำการขายสินค้า จากนั้นบันทึกการขายสินค้าลงในเพิ่มข้อมูลการขาย แล้วนำข้อมูลการขายมาออกใบเสร็จรับเงิน/ใบกำกับภาษี รวมทั้งรับนโยบายใหม่ในด้านการตั้งราคาสินค้าจากผู้บริหาร (ภาพที่ 4)



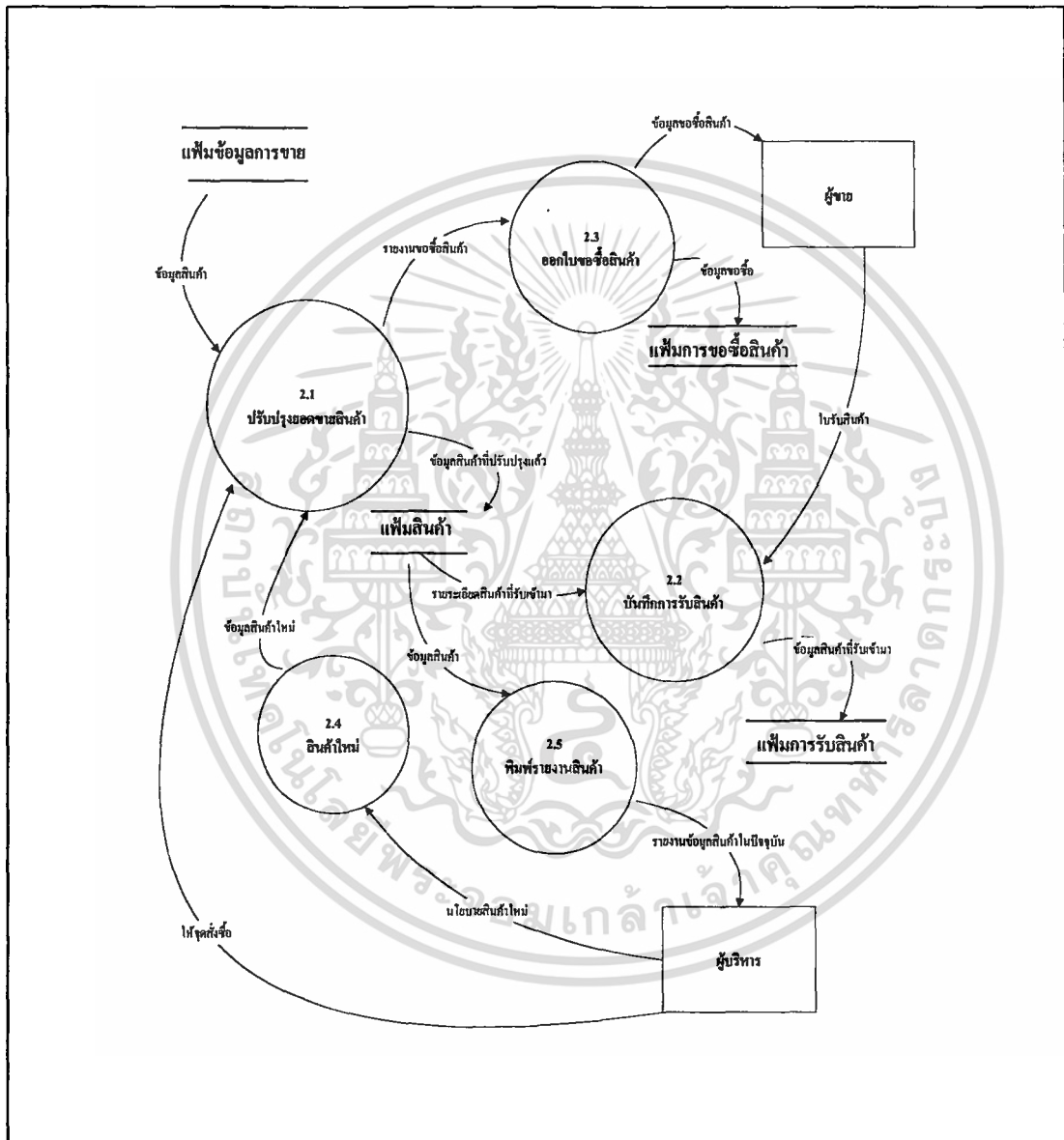
ภาพที่ 4 ผังการไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 1 (1.0 ขายสินค้า)

การไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 1 (2.0 คลังสินค้า)

การไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 1 (2.0 คลังสินค้า) ประกอบด้วยระบบภายนอก 2 ระบบ คือ ผู้ขายสินค้าซึ่งจะทำการส่งใบรับสินค้าที่ระบุรายละเอียดของสินค้าที่ฝ่ายคลังสินค้าสั่งซื้อเข้ามาและ

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ทำการบันทึกการรับสินค้ารวมทั้งทำการปรับปรุงยอดในคลังสินค้า ส่วนอีกกระบวนการ คือ การปรับปรุงยอดสินค้าคงเหลือเมื่อทำการขายสินค้า เพื่อให้ทราบปริมาณสินค้าที่มีอยู่ในคลังสินค้าที่เป็นปัจจุบันที่สุด เมื่อสินค้าถึงจุดสั่งซื้อก็จะทำการขอซื้อสินค้าโดยทำการออกไปขอซื้อและบันทึกข้อมูลลงเพิ่มการขอซื้อสินค้า ส่วนผู้บริหารจะให้นโยบายการสั่งสินค้าใหม่ (ภาพที่ 5)

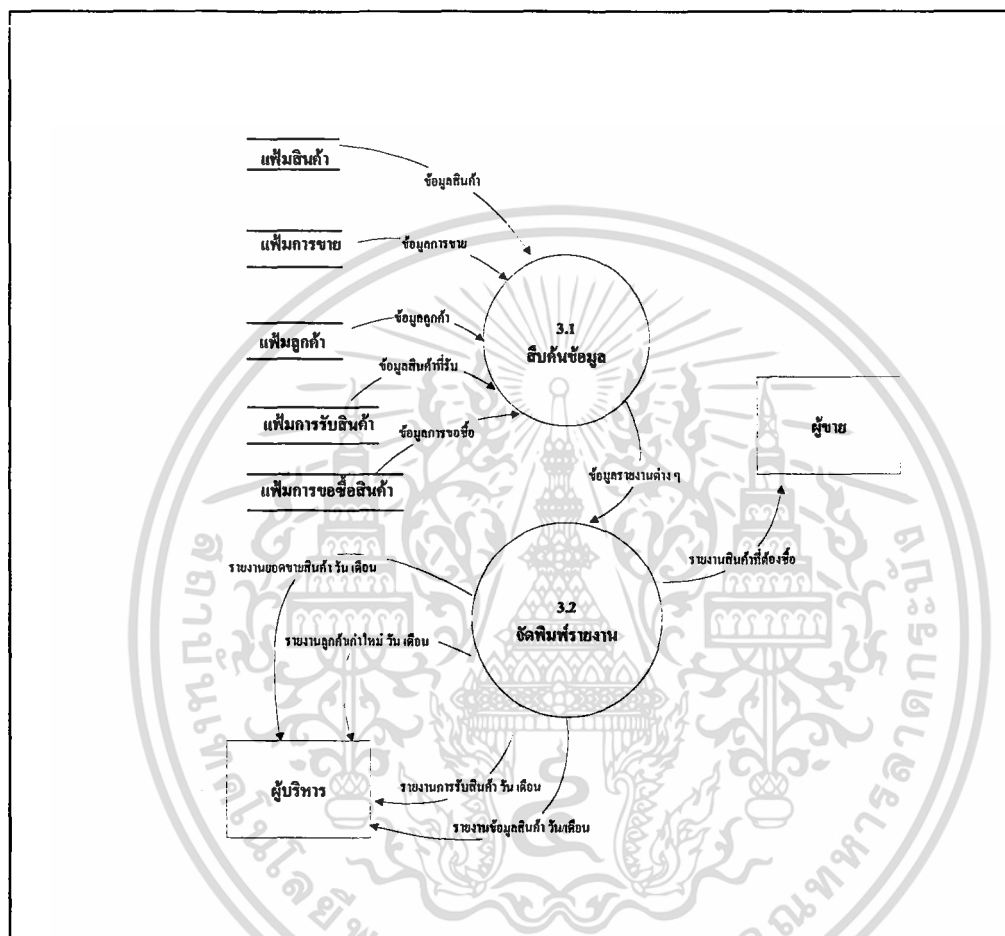


ภาพที่ 5 ผังไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 1 (2.0 คลังสินค้า)

การไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 1 (3.0 จัดทำรายงาน)

การไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 1 (3.0 จัดทำรายงาน) เป็นการนำรายละเอียดที่ต้องการ คือ เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่าจะกรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

เพิ่มข้อมูลสินค้า เพิ่มข้อมูลการขาย เพิ่มข้อมูลลูกค้า เพิ่มการรับสินค้า และเพิ่มการขอซื้อสินค้า เพื่อนำมาสืบค้นข้อมูล แล้วทำการออกรายงานเพื่อช่วยในการตัดสินใจของผู้บริหารต่อไป รวมทั้ง ออกใบขอซื้อสินค้าให้แก่ผู้ขาย (ภาพที่ 6)



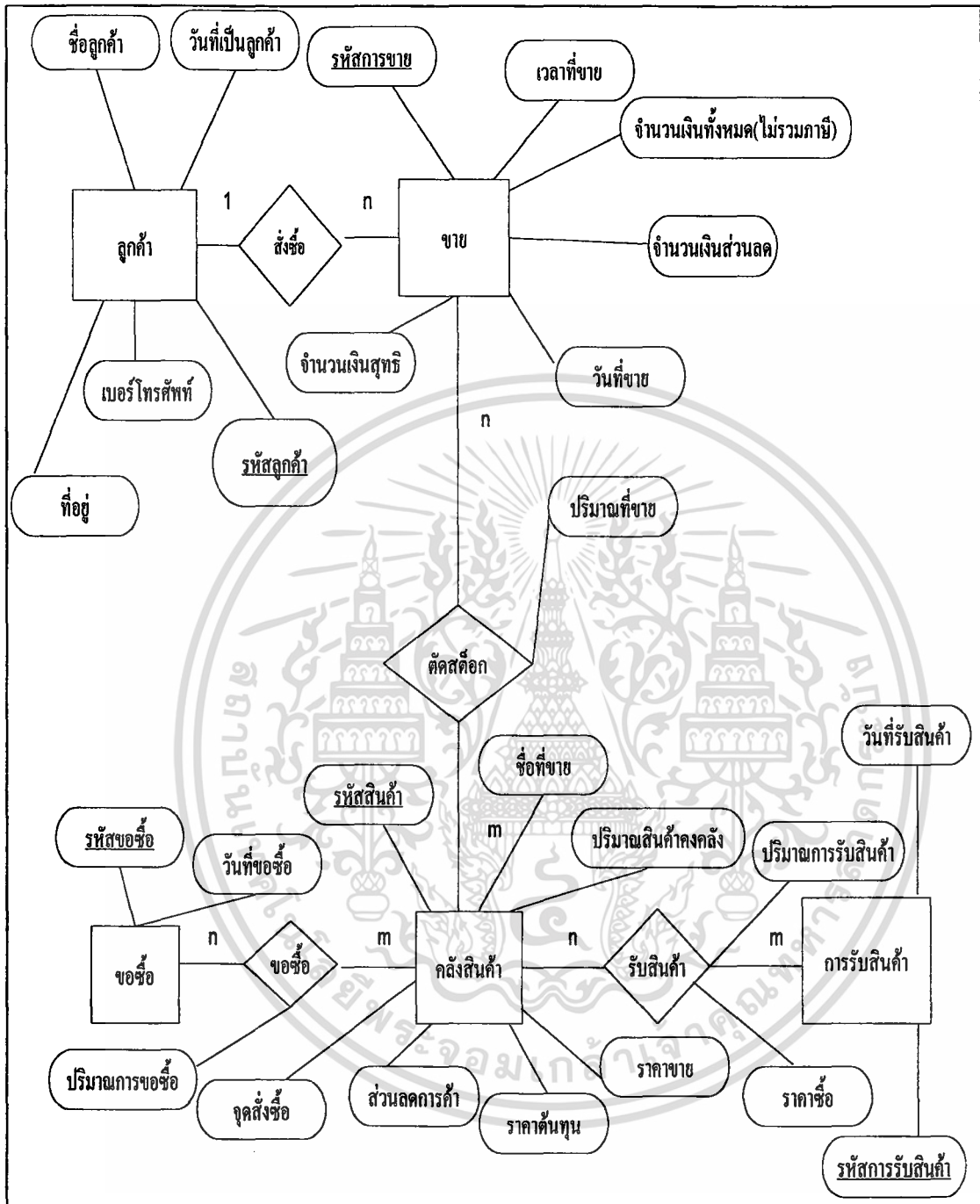
ภาพที่ 6 ผังการไหลข้อมูลระดับที่ 1(3.0 การจัดทำรายงาน)

การออกแบบระบบ

การออกแบบฐานข้อมูล

สำหรับการออกแบบระบบการขายสินค้าและคลังสินค้าของร้านขายส่งเครื่องดื่มประเภท แอลกอฮอล์ ได้รวบรวมข้อมูลที่ใช้ในการทำงาน ซึ่งข้อมูลที่ได้มาจะถูกจัดแบ่งออกเป็นกลุ่ม ๆ โดยใช้โมเดลเชิงสัมพันธ์เป็นเครื่องมือในการออกแบบฐานข้อมูล (ภาพที่ 7) ดังนี้

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัด 97833 และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้



ภาพที่ 7 โมเดลเชิงสัมพันธ์

ภายในแฟ้มแต่ละแฟ้มจะประกอบไปด้วยรายละเอียด (ภาพผนวก ก) ดังนี้

1.แฟ้มลูกค้า (customer_data) ประกอบด้วย รหัสลูกค้า ชื่อลูกค้า ที่อยู่ เบอร์โทรศัพท์ และวันที่เข้าเป็นลูกค้า

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

2.เพิ่มการขาย (sell_data) ประกอบด้วย รหัสการขาย รหัสลูกค้า จำนวนเงินไม่รวมภาษี จำนวนเงินสุทธิ จำนวนเงินภาษี จำนวนเงินส่วนลด วันที่ขายสินค้า และเวลาที่ขายสินค้า

3.เพิ่มรายละเอียดการขาย (sell_goods) ประกอบด้วย รหัสการขาย รหัสสินค้า และปริมาณการขายสินค้า

4.เพิ่มสินค้า (goods_data) ประกอบด้วย รหัสสินค้า ชื่อสินค้า ปริมาณสินค้าคงคลังที่มีในปัจจุบัน ราคาต้นทุนราคาขาย จุดสั่งซื้อ และส่วนลดสินค้า

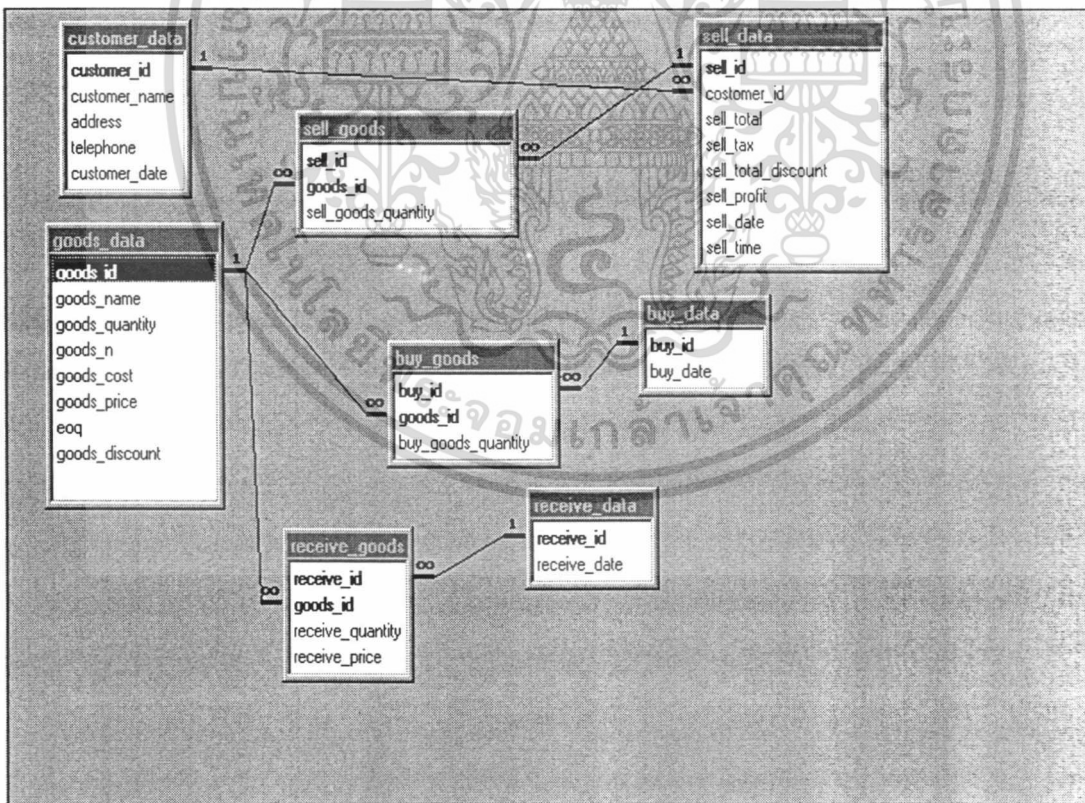
5.เพิ่มละเอียดการขอซื้อ (buy_goods) ประกอบด้วย รหัสการขอซื้อ รหัสสินค้า และปริมาณสินค้าที่ขอซื้อ

6.เพิ่มขอซื้อ (buy_data) ประกอบด้วย รหัสการขอซื้อ และวันที่ขอซื้อ

7.เพิ่มละเอียดการรับสินค้า (receive_goods) ประกอบด้วย รหัสการรับสินค้า รหัสสินค้า ปริมาณสินค้าที่รับเข้ามา และราคาสินค้าที่ซื้อ

8.เพิ่มการรับ (receive_data) ประกอบด้วย รหัสการรับสินค้า และวันที่รับสินค้า

โดยความสัมพันธ์ระหว่างเพิ่มข้อมูลต่าง ๆ สามารถแสดงได้ดังนี้ (ภาพที่ 8)



ภาพที่ 8 ความสัมพันธ์ของเพิ่มข้อมูล

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

การออกแบบรหัส

ระบบที่พัฒนาจะมีกฎเกณฑ์ในการตั้งรหัสดังต่อไปนี้

การตั้งรหัสสินค้า ระบบจัดการคลังและการขายสินค้าของร้านขายส่งเครื่องคัมประเภท

แอลกอฮอล์ได้กำหนดรูปแบบรหัสสินค้าตามประเภทสินค้าเป็นอักขระ 7 หลัก

X X X X X X X

↓ ↓

ตัวอักษรภาษาอังกฤษ ตัวเลข

อักขระหลักแรก ซึ่งกำหนดให้ใช้ตัวอักษร 1 ตัว เพื่อสื่อความหมายว่าเป็นสินค้า ได้แก่ g หมายถึง สินค้า

ได้แก่

อักขระหลักที่ 2 ซึ่งกำหนดให้ใช้ตัวอักษร 1 ตัว เพื่อสื่อความหมายว่าเป็นชนิดสินค้า

b หมายถึง เบียร์

s หมายถึง สุรา

อักขระหลักที่ 3 ถึง 5 ซึ่งกำหนดให้ใช้ตัวอักษร 3 ตัวแรกของชื่อสินค้า ได้แก่ cha หมายถึง ช้าง (chang)

spe หมายถึง สเปย์ โรเยล (spey royal)

สินค้า ได้แก่

อักขระหลักที่ 6 และ 7 ซึ่งกำหนดให้ใช้ตัวเลข 2 ตัว เพื่อสื่อความหมายว่าเป็นขนาด

01 หมายถึง ขนาดใหญ่

02 หมายถึง ขนาดกลาง

03 หมายถึง ขนาดเล็ก

04 หมายถึง ขนาดกระป๋อง

ตัวอย่างรหัสสินค้า

ชื่อสินค้า	ชื่อภาษาอังกฤษ	ชนิดสินค้า	ลักษณะสินค้า	การตั้งรหัสสินค้า
สเปย์	Spey royal	สุรา	ขวดใหญ่	gsspe01
สเปย์	Spey royal	สุรา	ขวดกลาง	gsspe02
ช้าง	Chang	เบียร์	ขวดใหญ่	gbcha01
ช้าง	Chang	เบียร์	ขวดกลาง	gbcha02
ช้าง	Chang	เบียร์	ขวดกระป๋อง	gbcha04

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่าจะกรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

การตั้งรหัสการขาย ระบบจัดการคลังและการขายสินค้าของร้านขายส่งเครื่องคั้มประเภทแอลกอฮอล์ได้กำหนดรูปแบบรหัสการขายตามลำดับการขายสินค้าเป็นอักขระ 7 หลัก



อักขระหลักแรก กำหนดให้เป็นตัวอักษรภาษาอังกฤษ 1 ตัว เพื่อสื่อความหมายว่าเป็นการขาย ได้แก่

s หมายถึง การขาย

อักขระ 6 หลักสุดท้าย กำหนดให้เป็นตัวเลข 6 หลัก แสดงลำดับการขายสินค้า ทั้งนี้เนื่องจากการศึกษาพบว่า บริษัทมีปริมาณการขาย 600 ครั้ง/เดือน ดังนั้นจึงประเมินได้ว่าอักขระที่แสดงลำดับที่ขาย 6 หลัก จะสามารถรองรับการทำงานของระบบได้เพียงพอด้วยตัวอย่าง หมายถึง s000001 เป็นการขายลำดับที่ 1

การตั้งรหัสการขอซื้อสินค้า ระบบจัดการคลังและการขายสินค้าของร้านขายส่งเครื่องคั้มประเภทแอลกอฮอล์ได้กำหนดรูปแบบรหัสการขอซื้อตามลำดับการขอซื้อสินค้าเป็นอักขระ 7 หลัก



อักขระหลักแรก กำหนดให้เป็นตัวอักษรภาษาอังกฤษ 1 ตัว เพื่อสื่อความหมายว่าเป็นการขอซื้อสินค้าได้แก่

b หมายถึง การขาย

อักขระ 6 หลักสุดท้าย กำหนดให้เป็นตัวเลข 6 หลัก แสดงลำดับการขอซื้อสินค้า ทั้งนี้เนื่องจากการศึกษาพบว่า บริษัทมีปริมาณการขอซื้อสินค้า 15 ครั้ง/เดือน ดังนั้นจึงประเมินได้ว่าอักขระที่แสดงลำดับที่ขอซื้อสินค้า 6 หลัก จะสามารถรองรับการทำงานของระบบได้เพียงพอด้วยตัวอย่าง หมายถึง b000001 เป็นการขอซื้อสินค้าลำดับที่ 1

การตั้งรหัสการรับสินค้า ระบบจัดการคลังและการขายสินค้าของร้านขายส่งเครื่องคั้มประเภทแอลกอฮอล์ได้กำหนดรูปแบบรหัสการรับสินค้าตามลำดับการรับสินค้าเป็นอักขระ 7 หลัก



อักขระหลักแรก กำหนดให้เป็นตัวอักษรภาษาอังกฤษ 1 ตัว เพื่อสื่อความหมายว่าเป็นการรับสินค้าได้แก่

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

r หมายถึง การขาย

อักขระ 6 หลักสุดท้าย กำหนดให้เป็นตัวเลข 6 หลัก แสดงลำดับการรับสินค้า ทั้งนี้เนื่องจากการศึกษาพบว่า บริษัทมีปริมาณการรับสินค้า 15 ครั้ง/เดือน ดังนั้นจึงประเมินได้ว่าอักขระที่แสดงลำดับที่รับสินค้า 6 หลัก จะสามารถรองรับการทำงานของระบบได้เพียงพอดังตัวอย่าง หมายถึง r000001 เป็นการรับสินค้าลำดับที่ 1

การตั้งรหัสลูกค้า ระบบจัดการคลังและการขายสินค้าของร้านขายส่งเครื่องคั้มประเภท แอลกอฮอล์ได้กำหนดรูปแบบรหัสลูกค้าตามวันเดือนปีที่เป็นลูกค้าเป็นอักขระ 8 หลัก

X X X X X X X X

↓
ตัวเลข

อักขระ 2 หลักแรก ซึ่งกำหนดให้ใช้ตัวเลข 2 ตัว เพื่อสื่อความหมายถึง ปีที่เป็นลูกค้า
ได้แก่

43 หมายถึง ปีที่เป็นลูกค้าปีที่ 2543

อักขระหลักที่ 3 และ 4 ซึ่งกำหนดให้ใช้ตัวเลข 2 ตัว เพื่อสื่อความหมายถึง เดือนที่เป็น
ลูกค้า ได้แก่

01 หมายถึง เดือนที่เป็นลูกค้าเดือนมกราคม

02 หมายถึง เดือนที่เป็นลูกค้าเดือนกุมภาพันธ์

อักขระหลักที่ 5 และ 6 ซึ่งกำหนดให้ใช้ตัวเลข 2 ตัว เพื่อสื่อความหมายถึง วันที่เป็น
ลูกค้า ได้แก่

01 หมายถึง วันที่เป็นลูกค้าวันที่ 1

อักขระหลักที่ 7 และ 8 ซึ่งกำหนดให้ใช้ตัวเลข 2 ตัว เพื่อสื่อความหมายถึง ลำดับที่เป็น
ลูกค้า ได้แก่

01 หมายถึง ลำดับที่เป็นลูกค้าลำดับที่ 1

ตัวอย่างรหัสลูกค้า

ปีที่เป็นลูกค้า	เดือนที่เป็นลูกค้า	วันที่เป็นลูกค้า	ลำดับที่เป็นลูกค้า	รหัสลูกค้า
2543	มกราคม	1	1	43010101
2543	มกราคม	1	2	43010102
2543	กุมภาพันธ์	20	10	43022010

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

การออกแบบสิ่งนำเข้า

การออกแบบสิ่งนำเข้า เป็นการกำหนดขั้นตอนสำหรับการเตรียมข้อมูลที่จะมีการเปลี่ยนแปลง ก่อนการนำเข้าสู่ระบบโดยผ่านหน้าจอที่ได้ออกแบบไว้ ซึ่งข้อมูลที่จะเข้าสู่ระบบจะต้องตรงตามเงื่อนไขของแต่ละเขตข้อมูล เพื่อการประมวลผลที่ถูกต้อง และจอภาพที่ใช้ในการนำเข้าข้อมูลจะคำนึงถึงความสะดวกในการใช้งานของผู้ใช้ เช่น ในบางเขตข้อมูลที่ต้องป้อนข้อมูลเป็นตัวเลขหากผู้ใช้ไม่ปฏิบัติตามระบบจะเตือนซึ่งเป็นการป้องกันไม่ให้ผู้ใช้ป้อนข้อมูลผิดพลาด ผู้ใช้สามารถเลือกใช้ข้อมูลที่กำหนดให้ได้โดยไม่จำเป็นต้องพิมพ์ข้อมูล เป็นต้น

ตัวอย่างใน ภาพที่ 9

1. เมนูเคลื่อนย้าย เพื่อใช้สำหรับการเคลื่อนย้ายข้อมูลไปยังข้อมูลแรกสุด ก่อนหน้า หลังสุด และถัดไป
2. เมนูการค้นหาตามรหัสลูกค้า รวมทั้งมี SQL เพื่อใช้ในการดึงข้อมูลที่ต้องการ
3. เมนูการเปลี่ยนแปลงเป็นการนำเข้าข้อมูลลูกค้า โดยจะมีการเพิ่มข้อมูล ลบข้อมูล แก้ไขข้อมูล บันทึกข้อมูล และยกเลิกการบันทึกข้อมูล
4. เมนูในการจบการทำงาน เพื่อใช้สำหรับออกจากการทำงาน

ภาพที่ 9 การนำเข้าข้อมูล

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

การออกแบบผลลัพธ์

การออกแบบผลลัพธ์ของระบบการจัดการคลังและการขายของร้านขายส่งเครื่องคืมประเภทแอลกอฮอล์ มีรูปการแสดงผล 2 รูปแบบคือ การแสดงผลผ่านทางหน้าจอ และการแสดงผลทางเครื่องพิมพ์

ผลลัพธ์ที่แสดงทางจอภาพ การออกแบบจะคำนึงถึงความสะดวกของผู้ใช้งาน โดยจะออกแบบหน้าจอแสดงผลเป็นส่วน ๆ ดังนี้ ภาพที่ 10

1. ส่วนแสดงข้อความบอกถึงชื่อบริษัท ที่อยู่ของบริษัท ชื่อรายงานที่ต้องการ วันที่ออกรายงาน และเลขหน้าของรายงาน

2. ส่วนที่ใช้แสดงผลที่ต้องการ โดยจะกำหนดไว้กลางจอภาพ และการออกแบบเพื่อให้เป็นจุดรวมสายตาเพื่อให้ผู้ใช้เกิดความสนใจ

3. ส่วนที่ใช้ควบคุมการแสดงผลบนหน้าจอ โดยจะกำหนดส่วนนี้ไว้ด้านล่างของหน้าจอ ประกอบด้วย ปุ่มคำสั่งที่ใช้ในการเปลี่ยนแปลงต่าง ๆ

ผลลัพธ์ที่แสดงทางเครื่องพิมพ์ ระบบออกแบบผลลัพธ์ในรูปแบบของรายงาน ซึ่งในแต่ละรายงานแบ่งเป็นส่วนดังนี้ ส่วนหัวของรายงาน ประกอบด้วย ชื่อรายงาน ชื่อบริษัท วันที่พิมพ์ รายงาน เลขที่หน้า เป็นต้น ส่วนแสดงรายละเอียด ประกอบด้วยรายละเอียดของรายงานที่ต้องการแสดงและผลรวมย่อยแยกตามข้อมูลแต่ละกลุ่ม เป็นต้น

รหัสรายการซื้อ	รหัสสินค้า	ชื่อสินค้า	ปริมาณการสั่งซื้อสินค้า	หน่วย	วันที่สั่งซื้อ
b100001	gb-cha01	เบียร์ช้าง_ขวดใหญ่	15	กตอ้ง	14/01/2000

ภาพที่ 10 ผลลัพธ์ทางหน้าจอ

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

การพัฒนาโปรแกรม

การพัฒนาโปรแกรมเป็นการนำเอากระบวนการต่าง ๆ ที่ออกแบบไว้ในขั้นตอนการวิเคราะห์และออกแบบระบบมาพัฒนา โดยสามารถแสดงรายละเอียดของแต่ละระบบจากผังงานระบบ

การออกแบบผังงานระบบ

ผังงานในระบบจัดการการขายและคลังสินค้าของร้านขายส่งเครื่องดื่มประเภทแอลกอฮอล์จะแบ่งออกเป็นผังงานย่อย 2 ผังงาน ดังนี้

1. ผังงานระบบการขาย จะแบ่งการทำงาน 4 ระบบย่อย (ภาพที่ 11) คือ

1.1 ระบบย่อยการตรวจสอบและบันทึกลูกค้า เมื่อรับใบสั่งซื้อจากลูกค้า ระบบย่อยจะทำการตรวจสอบชื่อลูกค้าจากใบสั่งซื้อสินค้าว่าเป็นลูกค้าเก่าหรือลูกค้าใหม่ ถ้าเป็นลูกค้าใหม่ก็ทำการบันทึกลงในข้อมูลลูกค้าเมื่อเสร็จระบบย่อยก็จะส่งข้อมูลลูกค้าไปให้ระบบการขาย

1.2 ระบบย่อยตรวจสอบและบันทึกข้อมูลการขาย เมื่อรับใบสั่งซื้อจากลูกค้า ระบบย่อยจะทำการตรวจสอบสินค้าจากใบสั่งซื้อสินค้าว่าสินค้านั้นมีเพียงพอในการทำการขายหรือไม่ แล้วจึงทำการบันทึกลงในข้อมูลการขาย เมื่อเสร็จระบบย่อยก็จะส่งข้อมูลการขายไปให้ระบบการขาย

1.3 ระบบย่อยจัดทำรายงาน เป็นระบบย่อยที่รับข้อมูลลูกค้าและข้อมูลการขายมาทำเป็นรายงานเพื่อสรุปรายงานการขายส่งมาที่ระบบงานขาย

1.4 ระบบย่อยการตั้งราคา เป็นระบบย่อยที่นำรายงานสรุปการขายมาให้ผู้บริหารเพื่อตัดสินใจในการตั้งราคาสินค้าและส่งมาให้ระบบการขาย

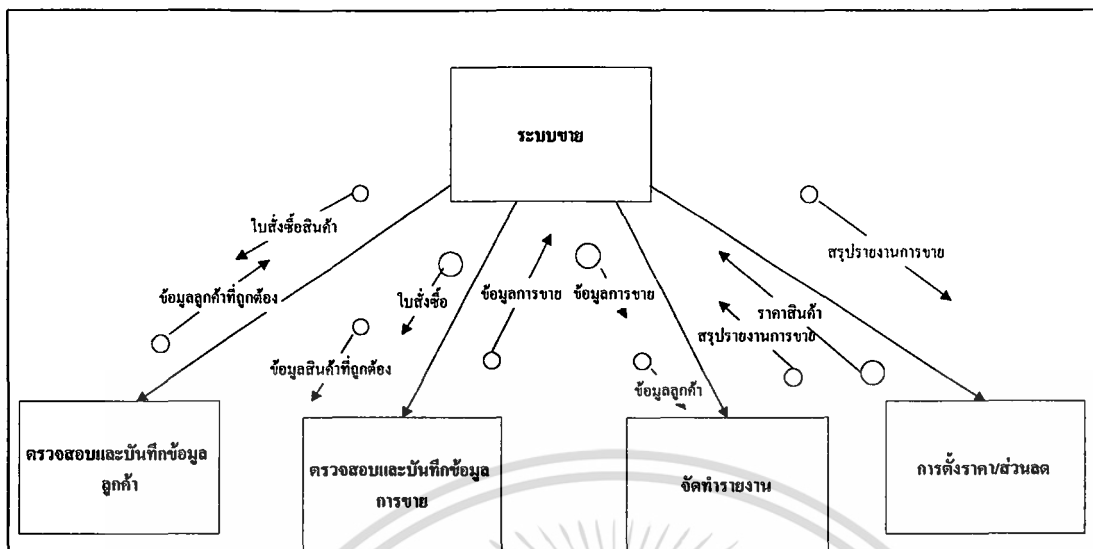
2. ผังงานระบบคลังสินค้า จะแบ่งการทำงาน 4 ระบบย่อย (ภาพที่ 12) คือ

2.1 ระบบย่อยบันทึกการรับสินค้า เมื่อคลังสินค้าส่งใบรับสินค้ามาให้ระบบย่อย ก็บันทึกการรับสินค้าแล้วส่งข้อมูลการรับมาสู่ระบบคลัง

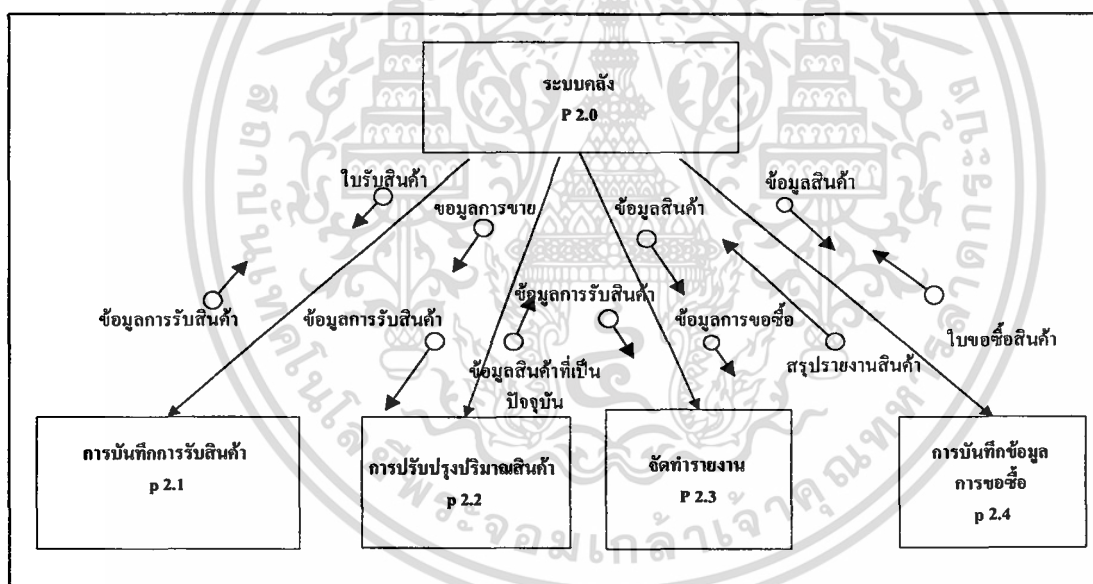
2.2 ระบบย่อยปรับปรุงปริมาณสินค้าในคลัง เป็นระบบย่อยที่รับข้อมูลการขายข้อมูลสินค้า และข้อมูลการรับสินค้า จากระบบมาเพื่อปรับปรุงปริมาณสินค้าที่มีอยู่ในคลังให้เป็นปัจจุบัน

2.3 ระบบย่อยจัดทำรายงาน เป็นการรับข้อมูลสินค้า ข้อมูลการขอซื้อสินค้า ข้อมูลการรับสินค้า มาจัดทำเป็นรายงานเพื่อสรุปเป็นรายงานส่งมาที่ระบบคลัง

2.4 ระบบย่อยบันทึกการขอซื้อสินค้า เป็นระบบย่อยที่ระบบคลังสินค้าส่งข้อมูลสินค้าที่ถึงจุดสั่งซื้อ มาให้ระบบย่อยซึ่งจะบันทึกการขอซื้อสินค้าพร้อมทั้งพิมพ์ใบขอซื้อสินค้า แล้วส่งข้อมูลการขอซื้อสินค้าและใบขอซื้อสินค้ามาสู่ระบบคลัง



ภาพที่ 11 ผังงานระบบขาย



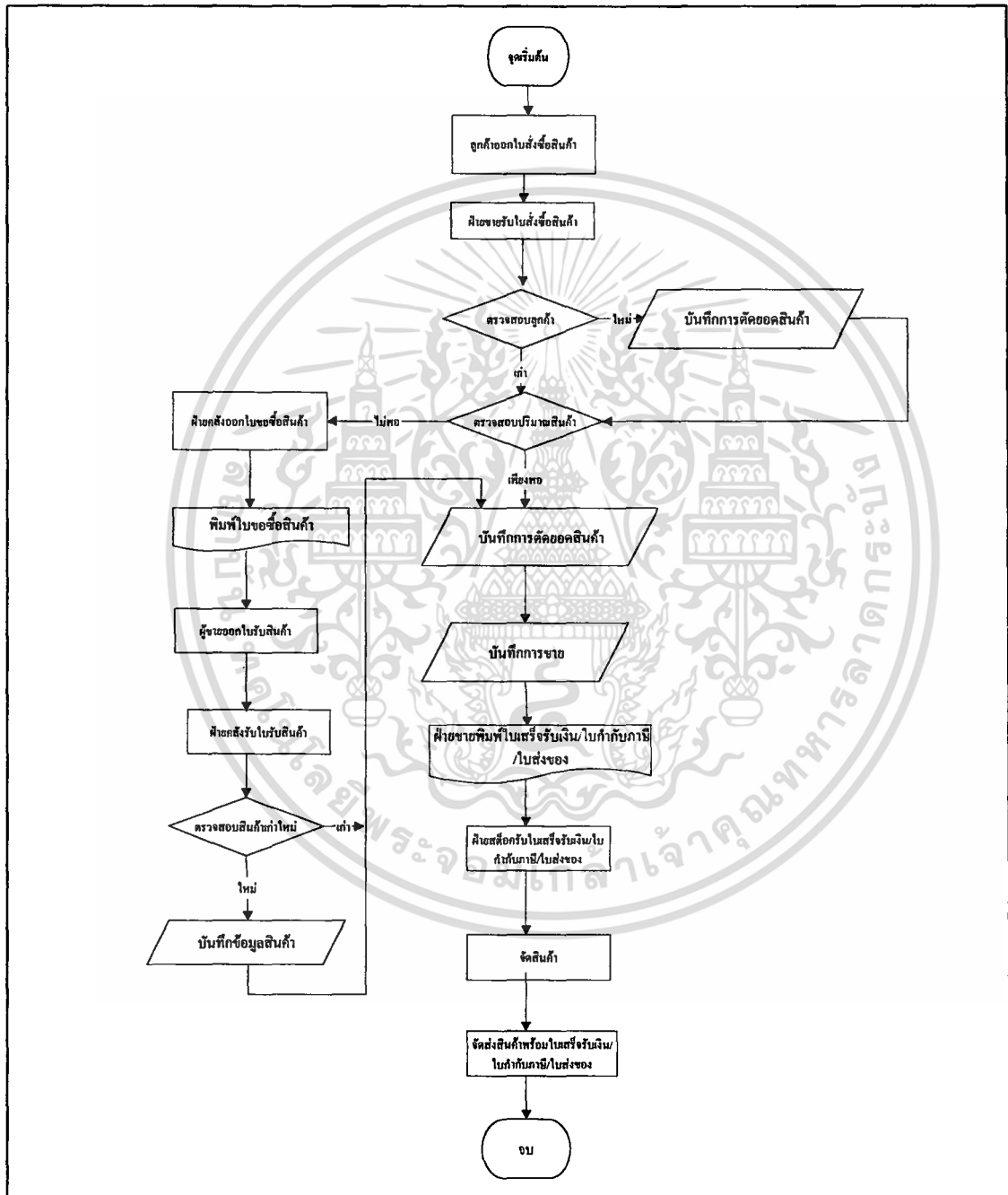
ภาพที่ 12 ผังงานระบบคลัง

การออกแบบผังการดำเนินการ (Flow Chart)

เป็นผังการดำเนินงานของของระบบการขายและคลังสินค้าของร้านขายส่งเครื่องดื่มประเภทแอลกอฮอล์ โดยดำเนินการเริ่มจากลูกค้าส่งใบสั่งซื้อสินค้ามาที่ฝ่ายขาย ฝ่ายขายจะรับใบสั่งซื้อจากลูกค้าโดยตรวจสอบข้อมูลลูกค้าถ้าเป็นลูกค้าใหม่ก็จะส่งบันทึกข้อมูลลูกค้า แล้วทำการตรวจสอบสินค้าว่ามีอยู่ในคลังหรือไม่ ถ้ามีก็ทำการบันทึกการขาย พิมพ์ใบเสร็จรับเงินและใบกำกับภาษี

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ใบส่งสินค้ามาให้ฝ่ายคลังสินค้าจัดสินค้าเพื่อส่งให้ลูกค้า ถ้าไม่มีฝ่ายคลังจะทำการบันทึกการขอซื้อและพิมพ์ใบขอซื้อส่งไปให้ผู้ขาย เมื่อผู้ขายส่งใบรับสินค้ามาให้ฝ่ายคลังก็จะตรวจสอบว่าเป็นสินค้าชนิดใหม่หรือเก่า ถ้าเป็นสินค้าใหม่ก็บันทึกลงในข้อมูลสินค้าและถ้าเป็นสินค้าเก่าก็ส่งข้อมูลการรับสินค้าไปเพื่อปรับปรุงยอดสินค้าให้เป็นปัจจุบัน (ภาพที่ 13)



ภาพที่ 13 ผังการดำเนินการ

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ขั้นตอนการดำเนินงานของระบบงานใหม่

สำหรับการดำเนินงานของระบบงานใหม่ได้มีการนำโปรแกรมคอมพิวเตอร์ที่พัฒนาขึ้นมาใช้กับการทำงานของฝ่ายการขายและฝ่ายคลังสินค้า โดยมีขั้นตอนการทำงาน ดังนี้

การทำงานของฝ่ายขาย เริ่มจากเมื่อลูกค้าออกใบสั่งซื้อสินค้าเข้ามา ฝ่ายขายก็จะตรวจสอบว่าลูกค้าคนนี้เป็นลูกค้าเก่าหรือลูกค้าใหม่ ถ้าเป็นลูกค้าใหม่ก็จะจัดเก็บรายละเอียดลูกค้าลงเพิ่มลูกค้าแล้วจะทำการขายโดยการนำข้อมูลสินค้ามาตรวจสอบว่ามีสินค้าเพียงพอต่อการขายหรือไม่ถ้ามีเพียงพอต่อการขายฝ่ายขายก็จะออกใบเสร็จรับเงิน/ใบกำกับภาษีและใบส่งสินค้าไปให้ฝ่ายคลังสินค้าจัดสินค้าและส่งสินค้าไปให้ลูกค้าตามคำสั่งซื้อ

การทำงานของฝ่ายคลังสินค้า เริ่มจากเก็บรวบรวมข้อมูลสินค้าปัจจุบันลงในเพิ่มสินค้า โดยรายละเอียดของสินค้านั้นจะถูกปรับปรุงเมื่อมีการเปลี่ยนแปลงเกิดขึ้น ถ้าจำนวนสินค้าลดลงจนถึงจุดที่ควรสั่งซื้อสินค้า ฝ่ายคลังสินค้าก็จะออกใบขอซื้อสินค้าไปให้ผู้ขายสินค้าและจะบันทึกการขอซื้อลงเพิ่มการสั่งซื้อ เมื่อถึงวันส่งสินค้าฝ่ายคลังสินค้าจะรับสินค้าและบันทึกลงเพิ่มการรับสินค้าและจะปรับปรุงปริมาณสินค้าคงคลังที่มีอยู่ให้เป็นปัจจุบัน

จากการพัฒนาระบบการจัดการคลังสินค้าและขายของร้านขายส่งเครื่องคัมประเภทแอลกอฮอล์ ทำให้สามารถขอซื้อสินค้าในเวลาที่เหมาะสม และสามารถทำการขายสินค้าได้ทันทีที่มีคำสั่งซื้อเข้ามารวมทั้งสามารถควบคุมปริมาณการเข้าและออกของสินค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพ ซึ่งจะแสดงรายละเอียดผ่านทางหน้าจอที่ได้ออกแบบไว้ ส่วนการขายและการควบคุมสินค้าคงคลังจะถูกประมวลผลด้วยคอมพิวเตอร์ซึ่งจะทำให้เกิดความผิดพลาดน้อยและที่สำคัญสามารถออกรายงานที่มีความถูกต้องและรวดเร็วแก่ผู้บริหารเพื่อใช้ในการตัดสินใจได้ทันที

ผลการทดสอบและอภิปรายผล

การแก้ปัญหาระบบการขายและคลังสินค้าของร้านขายส่งเครื่องคัมประเภทแอลกอฮอล์ โดยพัฒนาโปรแกรมขึ้นมาช่วยในการทำงานของฝ่ายขายและฝ่ายคลังสินค้า พบว่าสามารถแก้ไข ปัญหาของระบบได้ ซึ่ง โปรแกรมที่ถูกพัฒนาขึ้นมาสามารถที่จะบันทึกข้อมูลลูกค้า ข้อมูลการขาย ข้อมูลการสินค้า ข้อมูลการรับสินค้า ข้อมูลการสั่งซื้อ และจัดเก็บข้อมูลสินค้าไว้ในเครื่องคอมพิวเตอร์ ซึ่งมีข้อดีคือจัดเก็บข้อมูลได้เป็นจำนวนมาก อัตราการสูญหายของข้อมูลต่ำ การค้นหาข้อมูลทำได้ง่ายและรวดเร็ว และสามารถเพิ่มหรือตัดยอดปริมาณสินค้าได้ทันที ระบบที่พัฒนาขึ้นมาจะสามารถกำหนดเวลาในการขอซื้อสินค้าและจำนวนสินค้าที่ต้องการขอซื้อที่เหมาะสมได้ ซึ่งจะ

แสดงออกมาพร้อมกับออกใบขอซื้อ และระบบได้สร้างฐานข้อมูลให้มีความเหมาะสมกับการทำงาน โดยจะแบ่งการเก็บข้อมูลออกเป็นแฟ้มต่าง ๆ คือ แฟ้มสินค้า แฟ้มรายละเอียดการขอซื้อสินค้า แฟ้มรายละเอียดการรับสินค้า แฟ้มรายละเอียดการขาย แฟ้มการขาย แฟ้มการขอซื้อ แฟ้มการรับสินค้า แฟ้มลูกค้า โดยแฟ้มสินค้าจะเก็บข้อมูลสินค้าไว้เป็นฐานข้อมูลของระบบ ส่วนแฟ้มรายละเอียดการรับสินค้าและแฟ้มรายละเอียดการขายจะบันทึกการเปลี่ยนแปลงของสินค้าที่เกิดขึ้น เช่น การเพิ่มยอดสินค้าเมื่อทำการรับสินค้า เป็นต้น ในส่วนของแฟ้มรายละเอียดการขอซื้อสินค้า จะเป็นการบันทึกรายละเอียดการขอซื้อสินค้าจากรายการการขอซื้อในแต่ละครั้ง เพื่อใช้สำหรับการตรวจสอบการรับสินค้าจากผู้จำหน่าย



เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

บทที่ 4

สรุปและข้อเสนอแนะ

สรุป

จากการศึกษา และการพัฒนาระบบคลังและการขายสินค้าของร้านขายส่งเครื่องดื่ม ประเภทแอลกอฮอล์โดยการนำอุปกรณ์คอมพิวเตอร์ และการพัฒนาโปรแกรมสำเร็จรูปมาประยุกต์ใช้ในการดำเนินงานเพื่อช่วยในการจัดเก็บเอกสาร การสืบค้นข้อมูลและสนับสนุนการตัดสินใจของผู้บริหาร ทำให้การทำงานภายในองค์กรมีประสิทธิภาพขึ้น

ในการพัฒนาระบบได้ทำการศึกษาขั้นตอน และวิธีการดำเนินงานของระบบเดิม รวมทั้งรายละเอียดข้อมูลต่าง ๆ ตลอดจนความต้องการของผู้ใช้ระบบ เพื่อทำการออกแบบ และพัฒนาตามลำดับขั้นตอน ในการศึกษาครั้งนี้ทำการพัฒนาระบบการจัดการคลังและการขายสินค้า ซึ่งระบบปัจจุบันยังเป็นงานด้านเอกสารอยู่ การบันทึกข้อมูลการขาย ข้อมูลสินค้า ข้อมูลลูกค้า ข้อมูลการขอซื้อสินค้า และข้อมูลการรับสินค้ายังใช้ระบบการจดบันทึก ทำให้ระบบการทำงานมีความล่าช้า เพื่อแก้ไขและเพิ่มประสิทธิภาพการทำงานต่าง ๆ จึงได้ออกแบบและจัดเก็บข้อมูลเป็นแฟ้ม ได้แก่ แฟ้มข้อมูลการขาย แฟ้มข้อมูลลูกค้า แฟ้มข้อมูลสินค้า แฟ้มข้อมูลรายละเอียดการขาย แฟ้มข้อมูลการรับสินค้า แฟ้มข้อมูลรายละเอียดการรับสินค้า แฟ้มข้อมูลการขอซื้อ และเพิ่มรายละเอียดข้อมูลการขอซื้อ ที่ต้องใช้ในระบบการทำงาน หลังจากนั้นจึงออกแบบและพัฒนาโปรแกรมการดำเนินงานที่ช่วยสนับสนุนการปฏิบัติงานประจำวันโดยใช้โปรแกรม ไมโครซอฟท์ แอคเซส เวอร์ชัน 97 ในการจัดการฐานข้อมูล และใช้โปรแกรมวิซวล เบสิก เวอร์ชัน 5.0 เพื่อใช้ออกแบบหน้าจอในการใช้งาน สำหรับการบันทึก แก้ไข เพิ่ม และลบข้อมูล สืบค้นข้อมูล คัดคำนวณส่วนลด พร้อมทั้งออกใบเสร็จ และจัดทำรายงานเสนอต่อผู้บริหารเพื่อความสะดวก เพิ่มประสิทธิภาพในการทำงานพร้อมกันนี้ยังได้ออกแบบระบบการรักษาความปลอดภัยของข้อมูล สำหรับผู้ที่มีสิทธิดำเนินการกับระบบได้จะต้องมีรหัสผ่านเท่านั้นจึงจะอนุญาตให้เข้าไปใช้โปรแกรม เมื่อทำการทดสอบการใช้งานโปรแกรมที่ได้พัฒนาขึ้น พบว่าโปรแกรมสามารถแก้ไขจุดบกพร่องของระบบงานในปัจจุบันได้เป็นอย่างดี ช่วยลดขั้นตอนและเวลาในการทำงานของระบบ ลดอัตราการสูญหายของข้อมูลลงได้

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

สามารถช่วยเก็บข้อมูลได้อย่างเป็นระเบียบ รวมทั้งช่วยในการคำนวณยอดขายและจัดทำรายงาน เพื่อให้ผู้บริหารตัดสินใจ

ข้อเสนอแนะ

จากการออกแบบและพัฒนาระบบการจัดการคลังและการขายสินค้าของร้านขายส่ง เครื่องดื่มประเภทแอลกอฮอล์ โดยการนำคอมพิวเตอร์มาประยุกต์ใช้ สามารถช่วยเพิ่มประสิทธิภาพในการดำเนินงาน แต่ระบบที่พัฒนาขึ้นยังมีข้อบกพร่องที่ควรเพิ่มเติมและปรับปรุงหลายประการ ดังนี้

1. ควรจัดทำระบบสำรองข้อมูลที่เพิ่มมากขึ้นเพื่อป้องกันการสูญหายของข้อมูลและเป็นการเพิ่มประสิทธิภาพในการประมวลผลของระบบ
2. ในการพัฒนาระบบต่อไประบบควรมีการพยากรณ์การขายในแต่ละช่วงเวลาได้ เพื่อเป็นการเพิ่มประสิทธิภาพในการดำเนินงาน และเพิ่มความแม่นยำในการคาดคะเนการขายแก่ผู้บริหาร
3. การออกแบบระบบต้องมีความยืดหยุ่น ต่อการเปลี่ยนแปลงข้อมูลเพื่อให้ฐานข้อมูลมีความทันสมัยอยู่ตลอดเวลา สามารถรองรับการขายตัวของระบบในอนาคต รวมถึงความสามารถในการสืบค้นข้อมูลย้อนหลัง โดยการใช้โปรแกรมการจัดการฐานข้อมูลอื่น ๆ เช่น โปรแกรม SQL เซิร์ฟเวอร์

เอกสารอ้างอิง

คณิตา นามประสิทธิ์. 2539. การจัดการฐานข้อมูลแบบมีอาชีพด้วย Microsoft Access 2. กรุงเทพมหานคร : บริษัทซีเอ็ด ยูเคชั่น จำกัด.

จันทิมา สายพรม. 2540. ระบบฐานข้อมูลวัตถุดิบคงคลังและจัดซื้อเพื่อการตัดสินใจรับใบสั่งซื้อสินค้า กรณีศึกษาบริษัท เควีพี การ์เมนต์ จำกัด. กรุงเทพมหานคร : ปัญหาพิเศษ. สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง.

ดวงแก้ว สวามิภักดิ์. 2534. ระบบฐานข้อมูล. กรุงเทพมหานคร : บริษัทซีเอ็ด ยูเคชั่น จำกัด.

ธาริน สิทธิธรรมชารี และธนัญชัย จำนงค์ภักดิ์. 2541. ไมโครซอฟท์วิซวล เบสิก เวอร์ชัน 5.0. กรุงเทพมหานคร : บริษัทซีเอ็ด ยูเคชั่น จำกัด.

ประทีป หงส์แสนยาธรรม และคณะ. 2541. ระบบการจัดการสต็อก ขาย ลูกหนี้. กรุงเทพมหานคร : ปัญหาพิเศษ. สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง.

พัฒน์ นันทียกุล. 2522. การพัฒนาระบบจัดการสารสนเทศสำหรับครัวการบิน. กรุงเทพมหานคร : วิทยานิพนธ์ปริญญาโท. จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย.


วีระ บุญจริง. 2537. หลักการเขียนโปรแกรม. กรุงเทพมหานคร : โรงพิมพ์นิเวศรรมดา.

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้



เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ภาคผนวก ก
ตัวอย่างเอกสาร



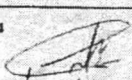

บริษัท บัณณกุล จำกัด
เลขประจำตัวผู้เสียภาษีอากร ๖๖๐๑๐๐๑๑๖๐
สาขา นครสวรรค์
เลขที่ 264 ถนนโกลี๋ อ.ปากน้ำโพ อ.เมือง จ. นครสวรรค์ 6๐๐๐๐

เล่มที่ 464 เลขที่ 2318
ค้นฉบับ
บิลเงินสด / ใบกำกับภาษี

ชื่อผู้ซื้อ คุณสมชาย คุ้ม วันที่ 28.10.๖๖
ที่อยู่ 115 หมู่ 4 ถนนพหลโยธิน
อ.เมือง จ. นครสวรรค์

รายการ	หน่วย	ปริมาณ	ราคาต่อหน่วย	จำนวนเงิน (ไม่รวมภาษี)
เบียร์ช้าง ขวดใหญ่	12 x 640 ซีซี	กล่อง	๒๑๖.๘๖	25,๐๒๖.๕๖
เบียร์ช้าง ขวดเล็ก	24 x 330 ซีซี	กล่อง		
เบียร์ช้าง กระป๋อง	24 x 330 ซีซี	กล่อง	๒๑๖.๘๖	๑๒๖.๕๖
เบียร์สดช้าง	30 ลิตร	ถัง		
โซดา ทราซัง	24 x 400 ซีซี	ลัง		
น้ำดื่ม ทราซัง	24 x 500 ซีซี	ลัง		
น้ำดื่ม ทราซัง ขวด Pet	12 x 500 ซีซี	โหล		
เบียร์คาร์ลสเบอร์ก ขวดใหญ่	12 x ๖๔๐ ซีซี	กล่อง		
เบียร์คาร์ลสเบอร์ก ขวดเล็ก	24 x 330 ซีซี	กล่อง		
เบียร์คาร์ลสเบอร์ก กระป๋อง	24 x 330 ซีซี	กล่อง		
เบียร์สด คาร์ลสเบอร์ก	30 ลิตร	ถัง		
สุราแดง ไสม	ขวดกลม 750 ซีซี	กล่อง		
สุราแดง ไสม	ขวดแบน 300 ซีซี	กล่อง		
พิก คันทัน ทกติก	๕๗๕			๒๒๖๗
กระป๋อง	๕๗๕			๒๒๑๗
มูลค่าสินค้า				๑๑๘๐๘.๒๘
ภาษีมูลค่าเพิ่ม 10%				๑๑๘๐.๘๒
รวมเงินทั้งสิ้น				๑๒,๖๘๙.๑๐

ชำระโดย เงินสด เช็คธนาคาร เลขที่ _____ วันที่ _____

ผู้รับสินค้า	ผู้รับเงิน 	ผู้มีอำนาจลงนาม 
--------------	--	---

ใบเสร็จรับเงินฉบับนี้จะสมบูรณ์ต้องมีลายเซ็นของผู้รับเงินและผู้มีอำนาจลงนาม และหากเป็นการชำระด้วยเช็ค จะต้องได้รับเงินตามเช็คจากธนาคารเรียบร้อยแล้ว

ภาพผนวกที่ 1 ตัวอย่างใบรับสินค้า

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ภาคผนวก ข
พจนานุกรมข้อมูล

Project : TAS

LABEL	:	ระบบการขายสินค้า
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	1.0
DESCRIPTION	:	รับใบสั่งซื้อสินค้า ตรวจสอบข้อมูลลูกค้าและบันทึกข้อมูลการ ลูกค้า ตรวจสอบข้อมูลสินค้าและบันทึกการขายสินค้า รับนโยบายการตั้งราคา และจัดทำใบเสร็จรับเงิน
NOTES	:	-
LOCATION	:	ทำการขาย (1.0)

Project : TAS

LABEL	:	ระบบคลังสินค้า
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	2.0
DESCRIPTION	:	การรับใบรับสินค้า การคำนวณยอดสินค้าคงเหลือเข้าและออก และจัดทำใบขอซื้อสินค้า
NOTES	:	
LOCATION	:	ระบบคลังสินค้า (2.0)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project : TAS

LABEL	:	ระบบจัดทำรายงาน
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	3.0
DESCRIPTION	:	ทำการออกรายงานต่าง ๆ เพื่อให้ผู้บริหารตัดสินใจ
NOTES	:	
LOCATION	:	ระบบจัดทำรายงาน (3.0)

Project : TAS

LABEL	:	ตรวจสอบและบันทึกข้อมูลลูกค้า
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	1.1
DESCRIPTION	:	ทำการบันทึกข้อมูลและตรวจสอบข้อมูลลูกค้าใหม่
NOTES	:	
LOCATION	:	ตรวจสอบและบันทึกข้อมูลลูกค้า (1.1)

Project : TAS

LABEL	:	ตรวจสอบข้อมูลสินค้าและบันทึกการขาย
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	1.2
DESCRIPTION	:	ทำการตรวจสอบข้อมูลสินค้าในคลังสินค้าและบันทึกข้อมูลการขาย
NOTES	:	
LOCATION	:	ตรวจสอบข้อมูลสินค้าและบันทึกการขาย (1.2)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project : TAS

LABEL	:	จัดทำใบเสร็จรับเงินและใบกำกับภาษี
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	1.3
DESCRIPTION	:	จัดทำใบเสร็จรับเงินและใบกำกับภาษี
NOTES	:	
LOCATION	:	จัดทำใบเสร็จรับเงินและใบกำกับภาษี (1.3)

Project : TAS

LABEL	:	ตั้งราคาขาย
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	1.4
DESCRIPTION	:	ผู้บริหารกำหนดราคาสินค้าโดยออกเป็นนโยบาย
NOTES	:	
LOCATION	:	ตั้งราคาขาย (1.4)

Project : TAS

LABEL	:	ปรับปรุงยอดสินค้าคงเหลือ
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	2.1
DESCRIPTION	:	ทำการปรับปรุงยอดสินค้าเพื่อให้ปริมาณสินค้าคงคลังที่เป็นปัจจุบัน
NOTES	:	
LOCATION	:	ปรับปรุงยอดสินค้าคงเหลือ (2.1)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project : TAS

LABEL	:	บันทึกข้อมูลการรับสินค้า
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	2.2
DESCRIPTION	:	ทำการบันทึกข้อมูลการรับสินค้า
NOTES	:	
LOCATION	:	บันทึกข้อมูลการรับสินค้า (2.2)

Project : TAS

LABEL	:	พิมพ์รายงานสินค้า
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	2.3
DESCRIPTION	:	จัดพิมพ์รายงานข้อมูลสินค้า
NOTES	:	
LOCATION	:	พิมพ์รายงานขอซื้อ (2.3)

Project : TAS

LABEL	:	จัดทำใบขอซื้อสินค้า
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	2.4
DESCRIPTION	:	ทำการจัดทำใบขอซื้อสินค้าไปให้ผู้ขาย
NOTES	:	
LOCATION	:	จัดทำใบขอซื้อ (2.5)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project : TAS

LABEL	:	นโยบายสินค้าใหม่
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	2.5
DESCRIPTION	:	ทำการบันทึกข้อมูลสินค้าใหม่
NOTES	:	
LOCATION	:	นโยบายสินค้าใหม่ (2.5)

Project : TAS

LABEL	:	สืบค้นข้อมูล
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	3.1
DESCRIPTION	:	ทำการสืบค้นข้อมูลจากแฟ้มต่าง ๆ เพื่อจัดทำเป็นรายงาน
NOTES	:	
LOCATION	:	สืบค้นข้อมูล (3.1)

Project : TAS

LABEL	:	จัดพิมพ์รายงาน
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	3.2
DESCRIPTION	:	จัดพิมพ์รายงานต่าง ๆ เพื่อให้ผู้บริหารตัดสินใจ
NOTES	:	
LOCATION	:	จัดพิมพ์รายงาน (3.2)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project : TAS

LABEL	:	ข้อมูลลูกค้าใหม่
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	ข้อมูลลูกค้าใหม่
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	ข้อมูลลูกค้าใหม่ = รหัสลูกค้า+ชื่อลูกค้า-นามสกุล+ที่อยู่ +หมายเลขโทรศัพท์+วันที่เข้าเป็นลูกค้า
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบการขาย)

Project : TAS

LABEL	:	ใบสั่งซื้อสินค้า
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	รายละเอียดข้อมูลลูกค้า รายละเอียดสินค้า ที่ต้องการสั่งซื้อ
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	ใบสั่งซื้อสินค้า= ชื่อลูกค้า+ที่อยู่+ชื่อสินค้า+ปริมาณการสั่งซื้อ
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบการขาย)

Project : TAS

LABEL	:	ข้อมูลการขาย
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	รายละเอียดข้อมูลการขายสินค้า
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	ข้อมูลการขาย=รหัสการขาย+รหัสลูกค้า+รหัสสินค้า +ปริมาณสินค้าที่ขาย+จำนวนเงิน ไม่รวมภาษี+จำนวนเงิน ส่วนลด+จำนวนเงินภาษี+จำนวนเงินทั้งหมด+วันที่ขาย +เวลาที่ขาย
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบการขาย)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project : TAS

LABEL	:	ข้อมูลลูกค้า
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	รายละเอียดข้อมูลลูกค้า
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	ข้อมูลลูกค้า = รหัสลูกค้า+ชื่อลูกค้า-นามสกุล+ที่อยู่ +หมายเลขโทรศัพท์+วันที่เข้าเป็นลูกค้า
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบการขาย)

Project : TAS

LABEL	:	ข้อมูลสินค้า
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	รายละเอียดของข้อมูลสินค้า
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	ข้อมูลสินค้า = รหัสสินค้า+ชื่อสินค้า+ปริมาณสินค้าคงคลังใน ปัจจุบัน+ราคาขาย+ราคาต้นทุน+จุดสั่งซื้อ
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบคลังสินค้า)

Project : TAS

LABEL	:	ให้จุดสั่งซื้อ
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	รายละเอียดข้อมูลสินค้าที่ถึงจุดสั่งซื้อ
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	ข้อมูลสินค้า = รหัสสินค้า+ชื่อสินค้า+ปริมาณสินค้าคงคลังใน ปัจจุบัน+ราคาขาย+ราคาต้นทุน+จุดสั่งซื้อ
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบคลังสินค้า)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project : TAS

LABEL	:	นโยบายสินค้าใหม่
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	รายละเอียดข้อมูลสินค้าใหม่
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	ข้อมูลสินค้าใหม่ = รหัสสินค้า+ชื่อสินค้า+ปริมาณสินค้าคงคลัง ในปัจจุบัน+ราคาขาย+ราคาต้นทุน+จุดสั่งซื้อ
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบคลังสินค้า)

Project : TAS

LABEL	:	นโยบายราคาสินค้า
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	รายละเอียดสินค้าที่ต้องการเปลี่ยนราคาใหม่
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	ราคาสินค้าใหม่=รหัสสินค้า+ชื่อสินค้า+ราคาสินค้าใหม่
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่1 (ระบบคลังสินค้า)

Project : TAS

LABEL	:	ราคาสินค้าใหม่
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	ข้อมูลรายละเอียดของราคาสินค้าใหม่
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	ราคาสินค้าใหม่ = รหัสสินค้า+ชื่อสินค้า+ปริมาณสินค้าคงคลังใน ปัจจุบัน+ราคาขาย+ราคาต้นทุน+จุดสั่งซื้อ
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบคลังสินค้า)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project : TAS

LABEL	:	ใบรับสินค้า
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	เอกสารแสดงรายละเอียดการรับสินค้า
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	ใบรับสินค้า = ชื่อสินค้า+ราคาซื้อสินค้า+วันที่รับสินค้า
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบคลังสินค้า)

Project : TAS

LABEL	:	ข้อมูลการรับสินค้า
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	รายละเอียดสินค้าที่รับเข้ามา
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	ข้อมูลการรับสินค้า=รหัสการรับสินค้า+รหัสสินค้า+ราคาซื้อ +วันที่รับสินค้า
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบคลังสินค้า)

Project : TAS

LABEL	:	ข้อมูลการขอซื้อสินค้า
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	รายละเอียดข้อมูลการขอซื้อสินค้า
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	ข้อมูลการขอซื้อ=รหัสการขอซื้อ+รหัสสินค้า+วันที่ขอซื้อสินค้า
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบคลังสินค้า)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project : TAS

LABEL	:	ใบขอซื้อสินค้า
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	ข้อมูลรายละเอียดสินค้าที่ขอซื้อ
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	ใบขอซื้อสินค้า = รหัสสินค้า + ชื่อสินค้า + ปริมาณที่ขอซื้อ + วันที่ขอซื้อ
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบคลังสินค้า)

Project : TAS

LABEL	:	ข้อมูลสินค้าใหม่
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	รายละเอียดข้อมูลสินค้าใหม่
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	ข้อมูลสินค้าใหม่ = รหัสสินค้า + ชื่อสินค้า + ปริมาณสินค้าคงคลัง + ราคาขาย + ราคาต้นทุน + จุดสั่งซื้อ
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบคลังสินค้า)

Project : TAS

LABEL	:	รายงานข้อมูลสินค้า
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	รายงานข้อมูลสินค้า
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	รายงานข้อมูลสินค้า = รหัสสินค้า + ชื่อสินค้า + ปริมาณสินค้าคง คลัง + ราคาขาย + ราคาต้นทุน + จุดสั่งซื้อ
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบคลังสินค้า)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project : TAS

LABEL	:	รายงานขอซื้อสินค้า
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	รายงานขอซื้อสินค้า
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	รายงานขอซื้อสินค้า= รหัสสินค้า+ชื่อสินค้า +ปริมาณสินค้าที่ขอซื้อ+วันที่ขอซื้อ
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบคลังสินค้า)

Project : TAS

LABEL	:	รายงานข้อมูลลูกค้า
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	ข้อมูลรายละเอียดลูกค้า
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	รายงานข้อมูลลูกค้า= รหัสลูกค้า+ชื่อลูกค้า+ที่อยู่ลูกค้า +หมายเลขโทรศัพท์+วันที่เข้าเป็นลูกค้า
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบจัดทำรายงาน)

Project : TAS

LABEL	:	รายงานการขายสินค้า
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	รายละเอียดการขายสินค้า
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	รายงานข้อมูลการขาย= รหัสการขาย+รหัสลูกค้า+ปริมาณ สินค้าที่ขาย+จำนวนเงินไม่รวมภาษี+จำนวนเงินส่วนลด +จำนวนเงินภาษี+จำนวนเงินทั้งหมด+วันที่ขาย+เวลาที่ขาย
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบการขายสินค้า)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project : TAS

LABEL	:	รายงานสินค้า
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	ข้อมูลรายละเอียดสินค้า
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	รายงานข้อมูลสินค้า= รหัสสินค้า+ชื่อสินค้า+ปริมาณสินค้า คงคลังในปัจจุบัน+ราคาขาย+ราคาต้นทุน+จุดสั่งซื้อ
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (จัดทำรายงาน)

Project : TAS

LABEL	:	รายงานการรับสินค้า
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	ข้อมูลรายละเอียดการรับสินค้า
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	รายงานข้อมูลการรับสินค้า= รหัสการรับสินค้า+รหัสสินค้า +ปริมาณสินค้าที่รับ+ราคาซื้อ
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบจัดทำรายงาน)

Project : TAS

LABEL	:	รายงานการขอซื้อสินค้า
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	ข้อมูลรายละเอียดการขอซื้อสินค้า
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	รายงานข้อมูลการขอซื้อ=รหัสการขอซื้อ+ชื่อสินค้า +ปริมาณที่ขอซื้อ+วันที่ขอซื้อ
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบจัดทำรายงาน)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project : TAS

LABEL	:	เพิ่มลูกค้า
ENTRY TYPE	:	DATA STORE
DESCRIPTION	:	ใช้จัดเก็บข้อมูลลูกค้า
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	เพิ่มข้อมูลลูกค้า = รหัสลูกค้า + ชื่อลูกค้า + ที่อยู่ + หมายเลขโทรศัพท์ + วันที่เป็นลูกค้า
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบการขาย)

Project : TAS

LABEL	:	เพิ่มการขาย
ENTRY TYPE	:	DATA STORE
DESCRIPTION	:	ใช้จัดเก็บข้อมูลการขายสินค้า
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	เพิ่มการขาย = รหัสการขาย + รหัสลูกค้า + รหัสสินค้า + ปริมาณสินค้าที่ขาย + จำนวนเงินไม่รวมภาษี + จำนวนเงินส่วนลด + จำนวนเงินภาษี + จำนวนเงินทั้งหมด + วันที่ขาย + เวลาที่ขาย
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบคลังสินค้า)

Project : TAS

LABEL	:	เพิ่มสินค้า
ENTRY TYPE	:	DATA STORE
DESCRIPTION	:	ใช้จัดเก็บข้อมูลสินค้า
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	เพิ่มสินค้า = รหัสสินค้า + ชื่อสินค้า + ปริมาณสินค้าในปัจจุบัน + ราคาขาย + ราคาต้นทุน + จุดสั่งซื้อ
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบคลังสินค้า)

ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project : TAS

LABEL	:	เพิ่มการรับสินค้า
ENTRY TYPE	:	DATA STORE
DESCRIPTION	:	ใช้จัดเก็บข้อมูลการรับสินค้า
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	เพิ่มการรับสินค้า = รหัสการรับสินค้า + ชื่อสินค้า + ปริมาณการรับ สินค้า + ราคาซื้อ + วันที่รับสินค้า
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบคลังสินค้า)

Project : TAS

LABEL	:	เพิ่มการขอซื้อสินค้า
ENTRY TYPE	:	DATA STORE
DESCRIPTION	:	ใช้จัดเก็บข้อมูลการขอซื้อสินค้า
ALIAS	:	
COMPOSITION	:	เพิ่มการขอซื้อสินค้า = รหัสขอซื้อสินค้า + รหัสสินค้า + ปริมาณ ที่ขอซื้อ + วันที่ขอซื้อ
NOTES	:	
LOCATION	:	ระดับที่ 1 (ระบบคลังสินค้า)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ภาคผนวก ก
รายละเอียดของข้อมูลที่ใช้

ตารางผนวกที่ 1 รายละเอียดของข้อมูลลูกค้า

ชื่อตาราง	ชื่อฟิลด์	คำอธิบาย	รูปแบบ	ขนาด	หมายเหตุ
Customer_Data	customer_id	รหัสลูกค้า	Text	8	Primary Key
	customer_name	ชื่อลูกค้า	Text	50	
	address	ที่อยู่	Text	255	
	telephone	หมายเลขโทรศัพท์	Number	Double	
	customer_date	วันที่เป็นลูกค้า	Date/Time	-	

ตารางผนวกที่ 2 รายละเอียดข้อมูลการขาย

ชื่อตาราง	ชื่อฟิลด์	คำอธิบาย	รูปแบบ	ขนาด	หมายเหตุ
sell_data	sell_id	รหัสการขาย	Text	7	Primary Key
	customer_id	รหัสลูกค้า	Text	7	
	sell_total	จำนวนเงินไม่รวมภาษี	Currency	Double	
	sell_total_discount	จำนวนเงินส่วนลด	Currency	Double	
	sell_tax	จำนวนเงินภาษี	Currency	Double	
	sell_profit	จำนวนเงินทั้งหมด	Currency	Double	
	sell_date	วันที่	Date/Time	-	
	sell_time	เวลา	Date/Time	-	

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ตารางผนวกที่ 3 รายละเอียดของข้อมูลรายละเอียดการขาย

ชื่อตาราง	ชื่อฟิลด์	คำอธิบาย	รูปแบบ	ขนาด	หมายเหตุ
sell_goods	sell_id	รหัสการขาย	Text	7	Primary Key
	goods_id	รหัสสินค้า	Text	7	Primary Key
	sell_goods_quantity	ปริมาณการขาย	Number	Byte	

ตารางผนวกที่ 4 รายละเอียดของข้อมูลการซื้อ

ชื่อตาราง	ชื่อฟิลด์	คำอธิบาย	รูปแบบ	ขนาด	หมายเหตุ
buy_data	buy_id	รหัสการซื้อ	Text	7	Primary Key
	buy_date	วันที่ซื้อ	Date/Time	-	

ตารางผนวกที่ 5 รายละเอียดของข้อมูลสินค้า

ชื่อตาราง	ชื่อฟิลด์	คำอธิบาย	รูปแบบ	ขนาด	หมายเหตุ
goods_data	goods_id	รหัสสินค้า	Text	7	Primary Key
	goods_name	ชื่อสินค้า	Text	7	
	goods_quantity	ปริมาณสินค้าคงคลังในปัจจุบัน	Number	Byte	
	goods_n	หน่วย	Text	50	
	goods_discount	ส่วนลดการค้า	Number	Byte	
	goods_cost	ราคาต้นทุน	Currency	Double	
	goods_price	ราคาขาย	Currency	Double	
	eqq	จุดสั่งซื้อ	Number	Byte	

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ตารางผนวกที่ 6 รายละเอียดของข้อมูลการขอซื้อสินค้า

ชื่อตาราง	ชื่อฟิลด์	คำอธิบาย	รูปแบบ	ขนาด	หมายเหตุ
buy_goods	buy_id	รหัสการขอซื้อ	Text	7	Primary Key
	goods_id	รหัสสินค้า	Text	7	Primary Key
	buy_quantity	ปริมาณการขอซื้อ	Number	Byte	

ตารางผนวกที่ 7 รายละเอียดของข้อมูลการรับสินค้า

ชื่อตาราง	ชื่อฟิลด์	คำอธิบาย	รูปแบบ	ขนาด	หมายเหตุ
receive_data	receive_id	รหัสการรับสินค้า	Text	7	Primary Key
	receive_date	วันที่รับสินค้า	Date/Time	-	

ตารางผนวกที่ 8 รายละเอียดของข้อมูลรายละเอียดรับสินค้า

ชื่อตาราง	ชื่อฟิลด์	คำอธิบาย	รูปแบบ	ขนาด	หมายเหตุ
receive_goods	receive_id	รหัสการรับสินค้า	Text	7	Primary Key
	goods_id	รหัสสินค้า	Text	7	Primary Key
	receive_profit	จำนวนเงินที่ซื้อสุทธิ	Currency	Double	
	receive_price	ราคาซื้อหน่วย	Currency	Double	
	receive_quantity	ปริมาณการรับสินค้า	Number	Byte	

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ภาคผนวก ง

คู่มือการใช้งาน

ลักษณะทั่วไปของโปรแกรม

โปรแกรมการจัดการคลังและการขายสินค้าร้านขายส่งเครื่องดื่มประเภทแอลกอฮอล์ ได้พัฒนาขึ้นจากโปรแกรมไมโครซอฟท์ วิซวล เบสิก เวอร์ชัน 5.0 ในส่วนการติดต่อระหว่างผู้ใช้และระบบฐานข้อมูลและใช้โปรแกรมไมโครซอฟท์ แอคเซส เวอร์ชัน 97 ในการจัดการฐานข้อมูลของบริษัทซึ่งโปรแกรมที่พัฒนาขึ้นนี้เป็นโปรแกรมที่สามารถทำงานต่าง ๆ ได้ตรงตามความต้องการของผู้ใช้ดังนี้

1. ความสามารถในการสืบค้นข้อมูลที่สามารถทำได้อย่างรวดเร็ว
2. ความสามารถในการเพิ่มประสิทธิภาพในการจัดเก็บข้อมูล
3. ความสามารถในการประมวลผลต่าง ๆ และการจัดทำรายงานได้อย่างตรงความต้องการของผู้ใช้

อุปกรณ์ที่จำเป็นในการติดตั้งโปรแกรมการจัดการคลังและการขายสินค้า

เครื่องมือ (Hardware)

1. เครื่องคอมพิวเตอร์ CPU PENTIUM 133 MMX
2. ความจำ (RAM) 16 MB
3. ฮาร์ดดิสก์ 2.1 GB
4. ซีดีรอมความเร็ว 40 เท่า
5. เครื่องพิมพ์

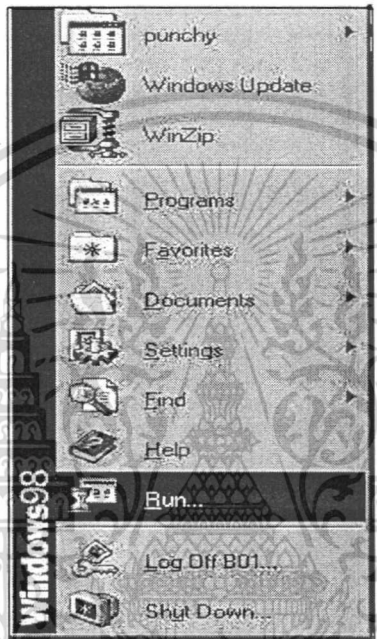
โปรแกรม (Software)

1. ไมโครซอฟท์ แอคเซส เวอร์ชัน 97
2. ไมโครซอฟท์ วิซวล เบสิก เวอร์ชัน 5.0

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

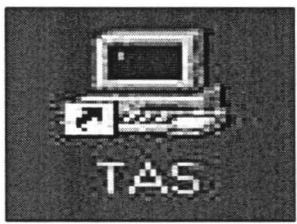
ขั้นตอนในการติดตั้งระบบการจัดการคลังและการขายสินค้า

1. เมื่อเข้าสู่วินโดวส์ 98 แล้วใส่แผ่นบันทึกข้อมูลลงในไดร์ A: ลือกเมนู Start แล้วเลือก Run ก็ปรากฏหน้าต่าง Run ให้พิมพ์คำว่า A:\setup แล้วกดปุ่ม OK แล้วรอนโปรแกรมได้ทำการติดตั้งเสร็จ (ภาพผนวกที่ 2)



ภาพผนวกที่ 2 เมนูรัน

2. สร้าง ชอร์ตคัต ไว้ที่ Desktop เพื่อความสะดวกในการเรียกโปรแกรมขึ้นมาทำงาน คับ เบิ้ลคลิกที่ไอคอนของโปรแกรม TAS เพื่อเรียกโปรแกรมขึ้นมาทำงาน (ภาพผนวกที่ 3)

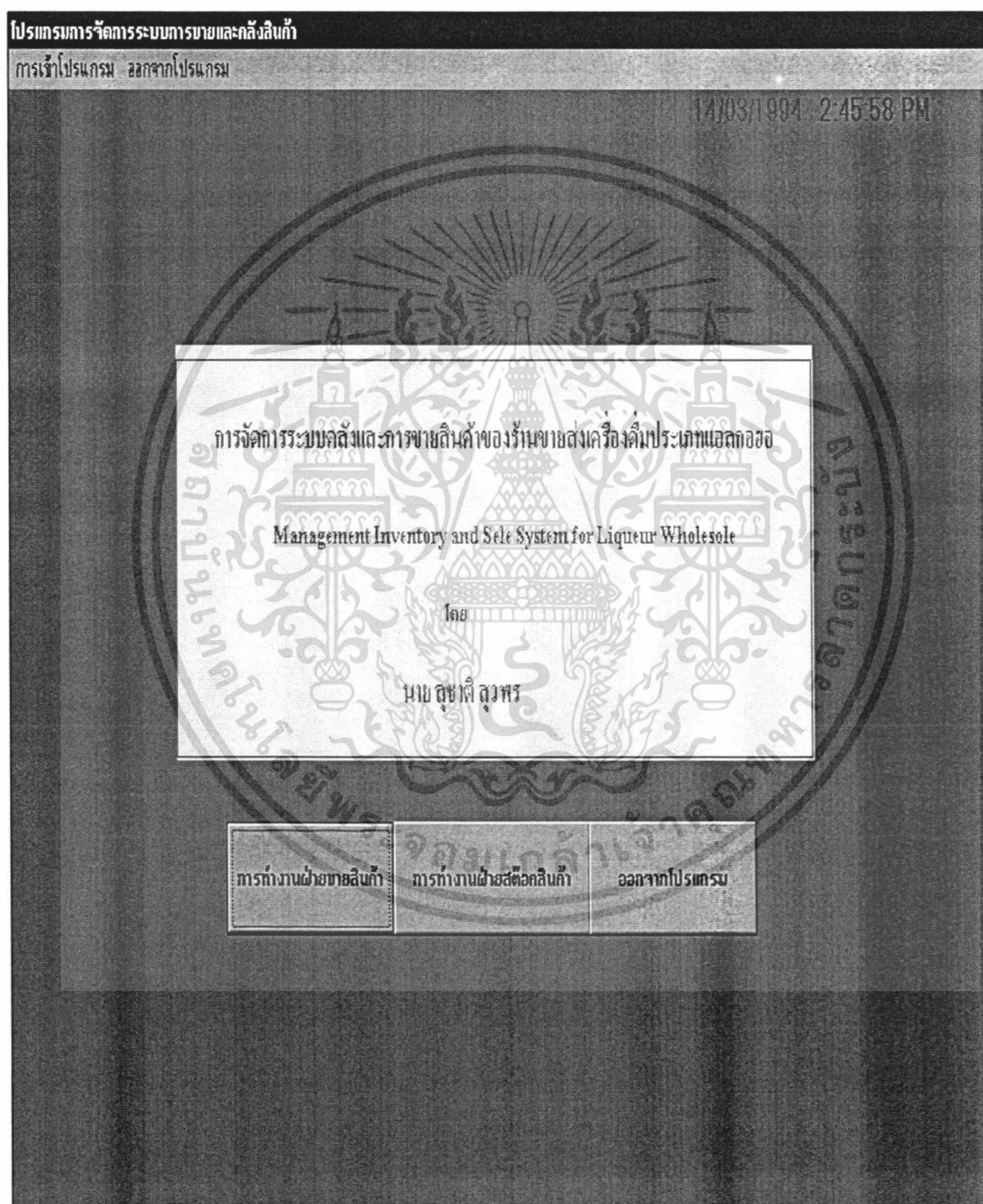


ภาพผนวกที่ 3 ชอร์ตคัตของโปรแกรม

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

การใช้งานของระบบจัดการคลังและการขายสินค้า

ในคู่มือนี้จะกล่าวถึงการใช้งานของระบบการจัดการคลังและการขายสินค้า โดยจะกล่าวถึงการใช้งานของฝ่ายขายสินค้าเป็นฝ่ายแรก ฝ่ายคลังสินค้า เป็นอันดับต่อไป

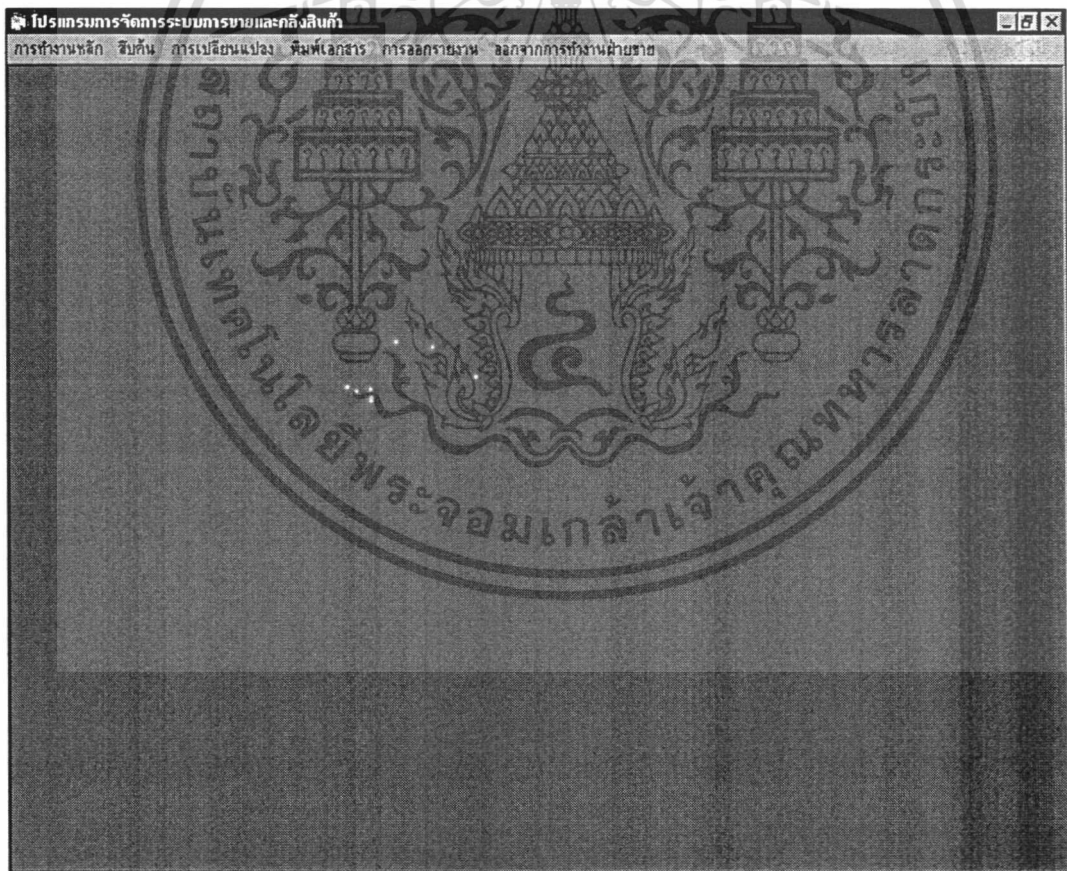


ภาพผนวกที่ 4 เมนูหลักการเข้าสู่ของโปรแกรม

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

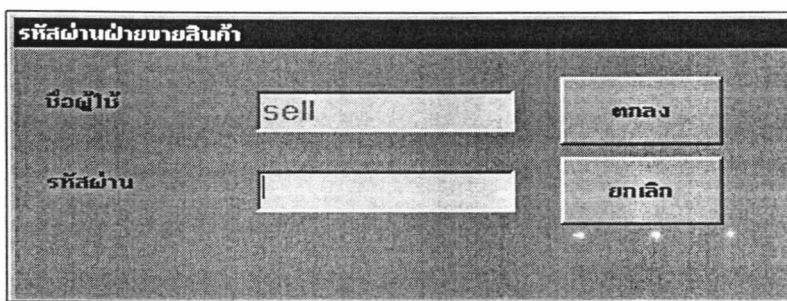
การใช้งานของระบบจัดการการขายสินค้า

ในการเข้าใช้งานของระบบการขายสินค้าของโปรแกรมให้กดปุ่มการทำงานของฝ่ายขาย (ภาพผนวกที่ 4) จากหน้าจอหลักของระบบ ก็จะมีหน้าจอรับรหัสผ่าน (ภาพผนวกที่ 6) ให้กรอกรหัสผ่านโดยไม่ต้องใส่ชื่อผู้ใช้ เพราะทางระบบใส่ชื่อผู้ใช้ให้แล้ว เพียงแต่ใส่รหัสผ่าน ถ้ากรอกรหัสผ่านไม่ถูกต้องระบบก็ไม่ยอมให้เข้าทำงาน และจะแสดงข้อความ (ภาพผนวกที่ 7) จนกว่าจะใส่รหัสผ่านถูกต้อง ในระบบการใช้งานการขายนี้จะมีเมนูหลักการทำงานอยู่ 6 ประเภท คือเมนูหลักการทำงาน เมนูหลักการสืบค้น เมนูหลักการเปลี่ยนแปลง เมนูหลักการพิมพ์เอกสาร เมนูหลักการออกรายงาน และเมนูหลักการจบโปรแกรมในส่วน of เมนูฝ่ายขายสินค้ามีไว้เพื่อให้ฝ่ายขายได้ทำการตรวจสอบข้อมูลของสินค้าที่มีอยู่ในคลังสินค้า เพื่อที่จะได้ทำการตัดสินใจทำการขายได้อย่างถูกต้อง และเพื่อตรวจสอบข้อมูลของลูกค้าเพื่อใช้ดูประวัติลูกค้าเพื่อตัดสินใจในการให้ส่วนลด

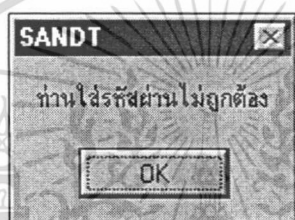


ภาพผนวกที่ 5 เมนูหลักการทำงานฝ่ายขาย

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้



ภาพผนวกที่ 6 การกรอกรหัสผ่านฝ่ายขาย



ภาพผนวกที่ 7 ข้อความเตือนการกรอกรหัสผ่านผิดพลาด

1. เมนูหลักการทำงาน มีการทำงาน 2 ลักษณะ คือ

1.1 การบันทึกข้อมูลลูกค้า

ในการเรียกดูข้อมูลลูกค้าโดยเลือกเมนูหลักการทำงานแล้วเลือกเมนูย่อยข้อมูลลูกค้า (ภาพผนวกที่ 5) หน้าจอข้อมูลลูกค้าก็จะแสดงรายละเอียดของลูกค้าออกมา (ภาพผนวกที่ 8) ในหน้าจอนี้สามารถแก้ไขข้อมูลลูกค้าได้โดยเลือกเมนูหลักการทำงานแล้วเลือกเมนูย่อยแก้ไขข้อมูล เมื่อแก้ไขข้อมูลเสร็จก็ให้ทำการบันทึกจากเมนูหลักการทำงานแล้วเลือกเมนูย่อยการบันทึกข้อมูล และจะทำการเพิ่มข้อมูลลูกค้าได้โดยเลือกเมนูหลักการทำงานแล้วเลือกเมนูย่อยเพิ่มข้อมูล เมื่อเพิ่มข้อมูลเสร็จก็ให้ทำการบันทึกข้อมูลจากเมนูหลักการทำงานแล้วเลือกเมนูย่อยการบันทึกข้อมูล (ภาพผนวกที่ 8) ในการค้นหาข้อมูลลูกค้าในการทำงานข้อมูลลูกค้ามีด้วยกัน 3 วิธี คือ เลือกเมนูหลักการทำงาน การสืบค้นจะมีด้วยกัน 3 วิธีคือ สืบค้นข้อมูลลูกค้าด้วยรหัสลูกค้า การสืบค้นข้อมูลลูกค้าด้วยชื่อลูกค้า และการสืบค้นข้อมูลลูกค้าด้วย (ภาษา SQL) ซึ่งเป็นการสืบค้นสำหรับผู้ดูแลระบบ วิธีการสืบค้นข้อมูลลูกค้าด้วยรหัสลูกค้าทำได้โดยเลือกเมนูหลักการทำงานแล้วเลือกเมนูย่อยสืบค้นตามรหัสลูกค้า (ภาพผนวกที่ 8) แล้วกรอกรหัสลูกค้าที่ช่องกรอกรหัสลูกค้าที่ท่านต้องการแล้วกดปุ่ม OK (ภาพผนวกที่ 9) วิธีการสืบค้นข้อมูลลูกค้าด้วยชื่อลูกค้าทำได้โดยการเลือกเมนูหลักการทำงานแล้วเลือกเมนูย่อยสืบค้นตามชื่อลูกค้า (ภาพผนวกที่ 8) แล้วกรอกรหัสลูกค้า

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับทำางานเพื่อการศึกษาเท่านั้น เมื่ออนุญาตให้นำไปเผยแพร่ขึ้นงานการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ค่าที่ช่องกรอกรหัสลูกค้าแล้วกดปุ่ม OK และการสืบค้นข้อมูลลูกค้าด้วย (ภาษา SQL) ทำได้โดยการเลือกเมนูหลักการสืบค้นข้อมูล แล้วเลือกเมนูย่อย SQL (ภาพผนวกที่ 10) วิธีการสืบค้นข้อมูลด้วย SQL ทำได้โดยการกดปุ่ม CLAER แล้วกรอกประโยค SQL ลงไปตามที่ผู้ดูแลระบบต้องการแล้วกดปุ่ม SQL ข้อมูลลูกค้าที่ผู้ดูแลระบบต้องการแสดงออกมา

บันทึกข้อมูลลูกค้า

เคลือบยาย คันทา การเขียนแปลง จมกรทำงาน

ประวัติลูกค้า

รหัสลูกค้า 43011501

ชื่อ-นามสกุล รณชัย_แสงมณี

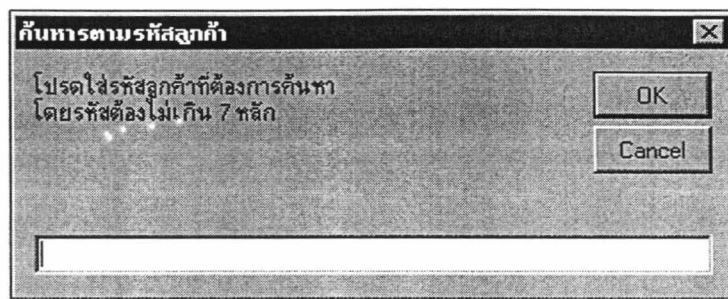
ที่อยู่ 456 แขวงลำปรทิว เขต ลาดกระบัง กทม 10564

เบอร์โทรศัพท์ 333193

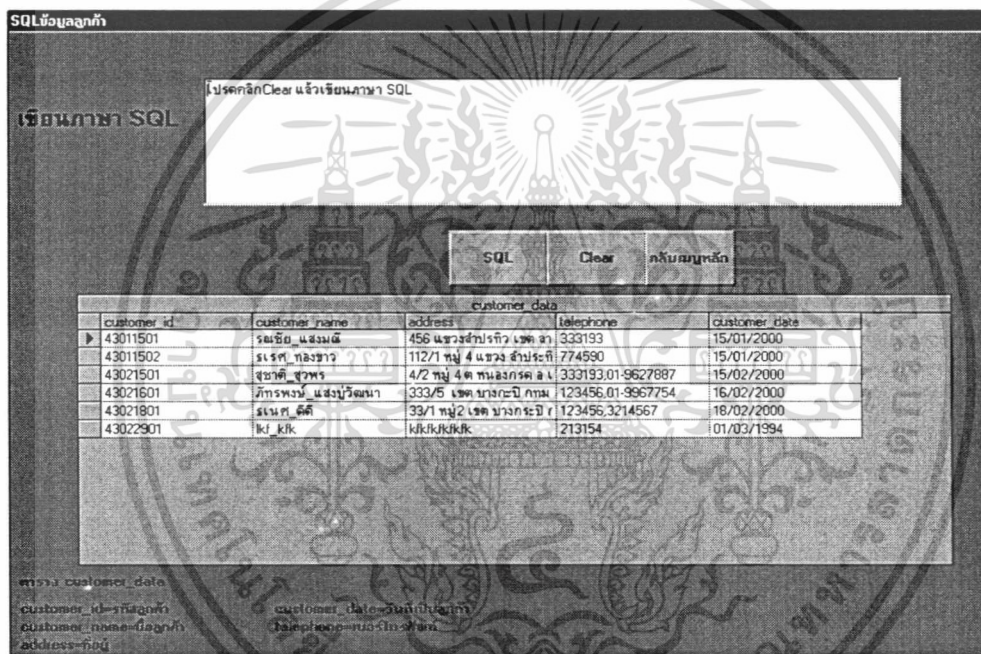
วันที่เป็นลูกค้า(วัน/เดือน/ปี) 15/01/2000

ภาพผนวกที่ 8 การทำงานของข้อมูลลูกค้า

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้



ภาพผนวกที่ 9 การสืบค้นข้อมูลลูกค้า



ภาพผนวกที่ 10 การสืบค้นข้อมูลด้วยภาษา SQL

2.2 การบันทึกข้อมูลการขาย

เลือกเมนูหลักการทำงานแล้วเลือกเมนูย่อยข้อมูลการขายจาก (ภาพผนวกที่ 4) ก็ปรากฏหน้าจอการทำงานข้อมูลการขายขึ้นมา (ภาพผนวกที่ 11) ในขั้นตอนแรกของการบันทึกข้อมูลการขาย (ภาพผนวกที่ 12) ให้เลือกเมนูหลักการเปลี่ยนแปลงแล้วเลือกเมนูย่อยเพิ่มข้อมูล แล้วกรอกรหัสลูกค้าที่ต้องการแล้วกดปุ่ม ENTER กรอกรหัสสินค้าที่ต้องการแล้วกดปุ่ม ENTER กรอกปริมาณการขายแล้วกดปุ่ม ENTER กรอกปริมาณส่วนลดแล้วกดปุ่ม ENTER กรอกอัตราภาษีแล้วกดปุ่ม ENTER ระบบจะคำนวณจำนวนเงินการขายที่ไม่รวมภาษี จำนวนเงินส่วนลด จำนวนเงิน

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ภาพนี้ และจำนวนเงินสุทธิให้แล้วกดปุ่ม ENTER ระบบก็จะถามว่าท่านต้องการเลิกการบันทึกหรือไม่แล้วกดปุ่ม OK เมื่อท่านต้องการบันทึกข้อมูลการขายต่อไป ในการค้นหาข้อมูลลูกค้าก็มีวิธี คือเลือกเมนูหลักการสืบค้น การสืบค้นจะมีด้วยกัน 1 วิธี คือ การสืบค้นข้อมูลการขายด้วย (ภาษา SQL) ซึ่งเป็นการสืบค้นสำหรับผู้ดูแลระบบ การสืบค้นข้อมูลการขายด้วย (ภาษา SQL) ทำได้โดยเลือกเมนูหลักการสืบค้นแล้วเลือกเมนูย่อย SQL (ภาพผนวกที่ 12) วิธีการสืบค้นข้อมูลด้วย SQL ทำได้โดยการคลิกที่ปุ่ม CLAER แล้วกรอกประโยค SQL ลงไปตามที่ผู้ดูแลระบบต้องการแล้วคลิกปุ่ม SQL ข้อมูลการขายที่ผู้ดูแลระบบต้องการก็จะแสดงออกมา

ข้อมูลสินค้า		ข้อมูลลูกค้า	
รหัสสินค้า	gbcha01	รหัสลูกค้า	43021801
ชื่อสินค้า	เบียร์ช้าง ขวดใหญ่	ชื่อลูกค้า	รณศ ตติ
ปริมาณสินค้าคงคลัง	70 หน่วย	ที่อยู่	33/1 หมู่2 เขต บางกระปิ กทม 10240
ราคาขาย/หน่วย	463 บาท	เบอร์โทรศัพท์	123456.3214567
ข้อมูลการขาย			
รหัสการขาย		s100001	
รหัส		วันที่ขาย(วัน/เดือน/ปี)	29/02/2000
รหัสลูกค้า	43021801	เวลาที่ขาย	10:22:06 AM
รหัสสินค้า	gbcha01	จำนวนเงิน(ไม่รวมภาษี):	4630 บาท
ปริมาณ	10 หน่วย	ภาษีมูลค่าเพิ่ม:	324.1 บาท
อัตราภาษีมูลค่าเพิ่ม	7 %	จำนวนเงินสุทธิ:	4954.1 บาท
		พิมพ์ใบเสร็จ	
		บันทึกสินค้าที่ขายต่อไป	

ภาพผนวกที่ 11 การทำงานข้อมูลการขาย

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

SQLข้อมูลการขาย

เขียนภาษา SQL

ไปรคคลิกClear แล้วเขียนภาษา SQL

SQL Clear กลับเมนูหลัก

sell					
customer_id	customer name	sell_id	goods_id	goods name	sell
43021801	เรนท. คัดดี	s100001	gbcha01	เบียร์ช้าง ชวดใหญ่	
43021801	เรนท. คัดดี	s100002	gbcha01	เบียร์ช้าง ชวดใหญ่	

ตาราง sell_q

goods_id-รหัสสินค้า
sell_goods_quantity-ปริมาณการขาย
sell_id-จำนวนสินค้า

sell_id-รหัสรายการ
customer_id-รหัสลูกค้า
sell_date-จำนวนเงิน(ไม่รวมภาษี)
sell_id-จำนวนรายการ

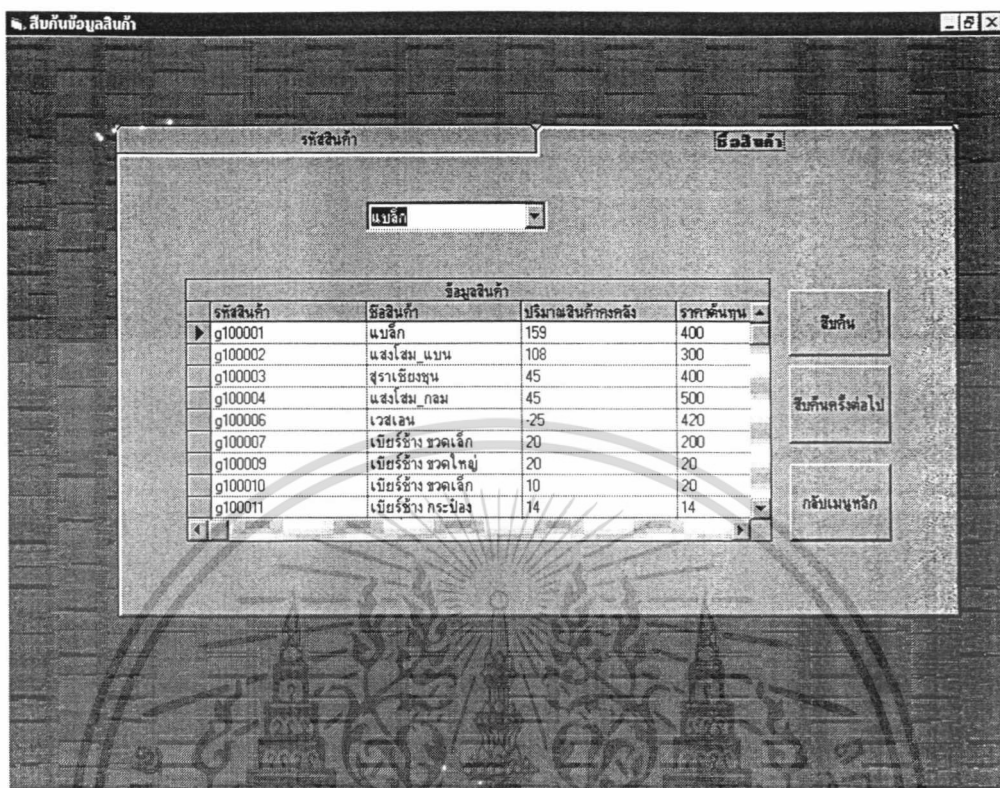
ภาพผนวกที่ 12 การสืบค้นข้อมูลด้วยภาษา SQL

2. เมนูหลักการสืบค้นข้อมูล มีการทำงานอยู่ 3 ลักษณะ คือ

2.1. การสืบค้นข้อมูลสินค้า

การสืบค้นข้อมูลสินค้าทำได้โดยการเลือกเมนูหลักการสืบค้น แล้วเลือกเมนูย่อยกสืบค้นข้อมูลสินค้า (ภาพผนวกที่ 4) หน้าจอการสืบค้นข้อมูลสินค้าก็จะแสดงรายละเอียดออกมา (ภาพผนวกที่ 13) การสืบค้นข้อมูลสินค้าจะมีวิธีการสืบค้นอยู่ 2 วิธี คือ การสืบค้นข้อมูลสินค้าตามรหัสสินค้า และการสืบค้นข้อมูลสินค้าตามชื่อลูกค้า การสืบค้นข้อมูลสินค้าตามรหัสสินค้าทำได้โดยการคลิกเลือกรหัสสินค้าที่ต้องการแล้วกดปุ่มสืบค้น ถ้าต้องการสืบค้นข้อมูลต่อไปให้กดปุ่มสืบค้นข้อมูลต่อไป ถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน การสืบค้นข้อมูลสินค้าตามชื่อสินค้าทำได้โดยการคลิกเลือกชื่อสินค้าที่ต้องการแล้วกดปุ่มสืบค้น ถ้าต้องการสืบค้นข้อมูลต่อไปให้กดปุ่มสืบค้นข้อมูลต่อไป ถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

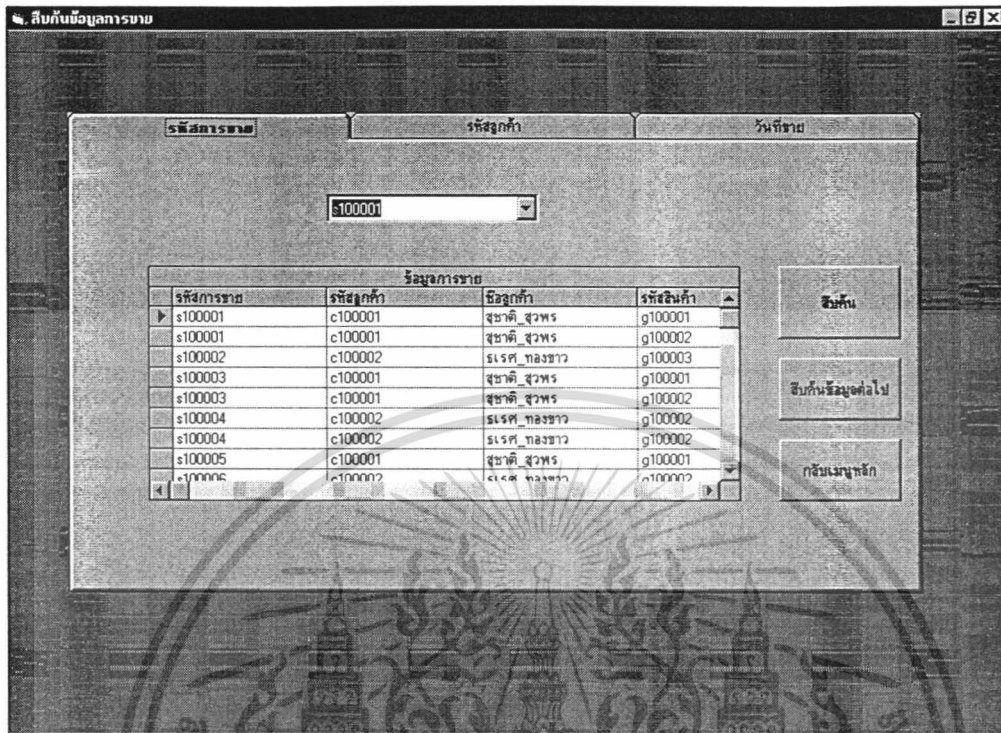


ภาพผนวกที่ 13 การสืบค้นข้อมูลสินค้า

2.2. การสืบค้นข้อมูลการขาย

การสืบค้นทำได้โดยการเลือกเมนูหลักการสืบค้นแล้วเลือกเมนูย่อยการสืบค้นข้อมูลขาย (ภาพผนวกที่ 4) หน้าจอการสืบค้นข้อมูลการขายก็จะแสดงออกมา (ภาพผนวกที่ 14) การสืบค้นข้อมูลการขายมีวิธีการสืบค้นได้ 3 วิธี คือ การสืบค้นข้อมูลการขายตามรหัสการขาย การสืบค้นข้อมูลการขายตามรหัสลูกค้า และการสืบค้นข้อมูลการขายตามวันที่ขาย การสืบค้นข้อมูลการขายตามรหัสการขายทำได้โดยการคลิกเลือกรหัสการขายที่ต้องการแล้วกดปุ่มสืบค้น ถ้าต้องการสืบค้นข้อมูลต่อไปให้กดปุ่มสืบค้นข้อมูลต่อไป ถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน และการสืบค้นข้อมูลการขายตามรหัสลูกค้าทำได้โดย การคลิกเลือกรหัสลูกค้าที่ต้องการแล้วกดปุ่มสืบค้น ถ้าต้องการสืบค้นข้อมูลต่อไปให้กดปุ่มสืบค้นข้อมูลต่อไป และถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน การสืบค้นข้อมูลการขายตามวันที่ขายทำได้โดยการคลิกเลือกวันที่ขายที่ต้องการแล้วกดปุ่มสืบค้น ถ้าต้องการสืบค้นข้อมูลต่อไปให้กดปุ่มสืบค้นข้อมูลต่อไป ถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

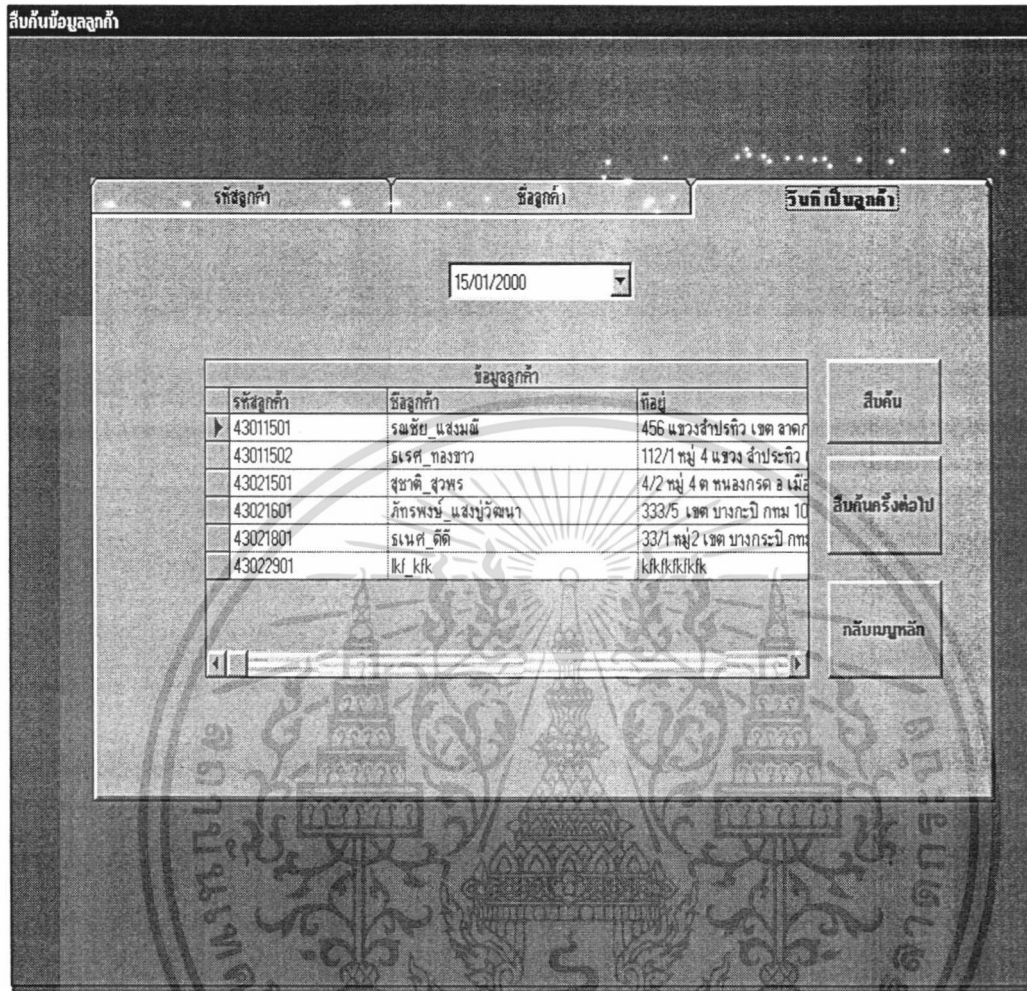


ภาพผนวกที่ 14 การสืบค้นข้อมูลการขาย

2.3. การสืบค้นข้อมูลลูกค้า

การสืบค้นทำได้โดยการเลือกเมนูหลักการสืบค้น เลือกเมนูย่อยการสืบค้นข้อมูลลูกค้า (ภาพผนวกที่ 4) หน้าจอการสืบค้นข้อมูลลูกค้าก็จะแสดงออกมา (ภาพผนวกที่ 15) และการสืบค้นข้อมูลลูกค้ามีวิธีการสืบค้นได้ 3 วิธี คือการสืบค้นข้อมูลลูกค้าตามรหัสลูกค้า การสืบค้นข้อมูลลูกค้าตามชื่อลูกค้า และการสืบค้นข้อมูลลูกค้าตามวันที่เป็นลูกค้า การสืบค้นข้อมูลลูกค้าตามรหัสลูกค้าทำได้โดยการคลิกเลือกรหัสลูกค้าที่ต้องการแล้วกดปุ่มสืบค้น ถ้าต้องการสืบค้นข้อมูลต่อไปให้กดปุ่มสืบค้นข้อมูลต่อไป ถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน การสืบค้นข้อมูลลูกค้าตามชื่อลูกค้าทำได้โดย การคลิกเลือกชื่อลูกค้าที่ต้องการแล้วกดปุ่มสืบค้น ถ้าต้องการสืบค้นข้อมูลต่อไปให้กดปุ่มสืบค้นข้อมูลต่อไป ถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน การสืบค้นข้อมูลลูกค้าตามวันที่เป็นลูกค้าทำได้โดย การคลิกเลือกวันที่เป็นลูกค้าลูกค้าที่ต้องการแล้วกดปุ่มสืบค้น ถ้าต้องการสืบค้นข้อมูลต่อไปให้กดปุ่มสืบค้นข้อมูลต่อไป ถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้



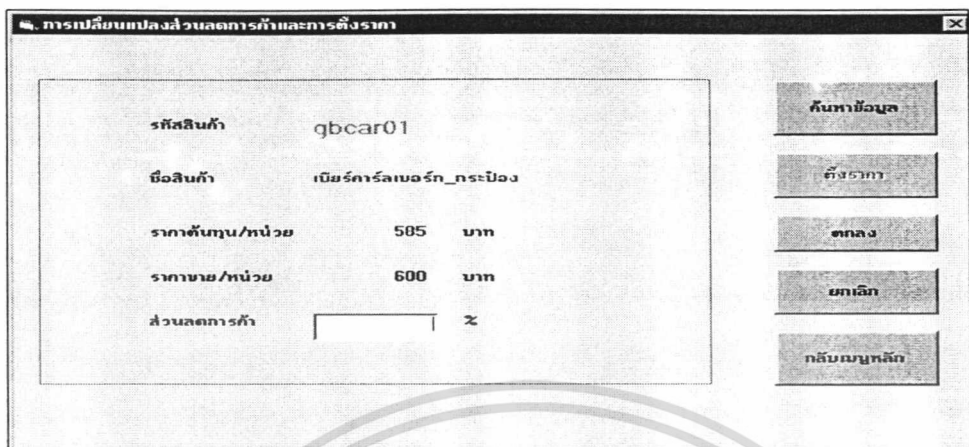
ภาพผนวกที่ 15 การสืบค้นข้อมูลด้วยลูกค้า

3. เมนูหลักการเปลี่ยนแปลง มีการทำงานอยู่ 2 ลักษณะ คือ

3.1. การเปลี่ยนแปลงราคาขาย

ทำได้โดยการเลือกเมนูหลักการเปลี่ยนแปลงแล้วเลือกเมนูย่อยการเปลี่ยนแปลงตั้งราคาขาย (ภาพผนวกที่ 4) หน้าจอการเปลี่ยนแปลงการตั้งราคาขายก็จะแสดงออกมา (ภาพผนวกที่ 16) ขั้นตอนแรกเลือกการค้นหาข้อมูลสินค้าที่ต้องการตั้งราคาขายแล้วกดปุ่มการตั้งราคาแล้ว กรอกเบอร์เซ็นกำกับที่ต้องการจากการขายแล้วกดปุ่มตกลง และถ้าต้องการเลิกการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

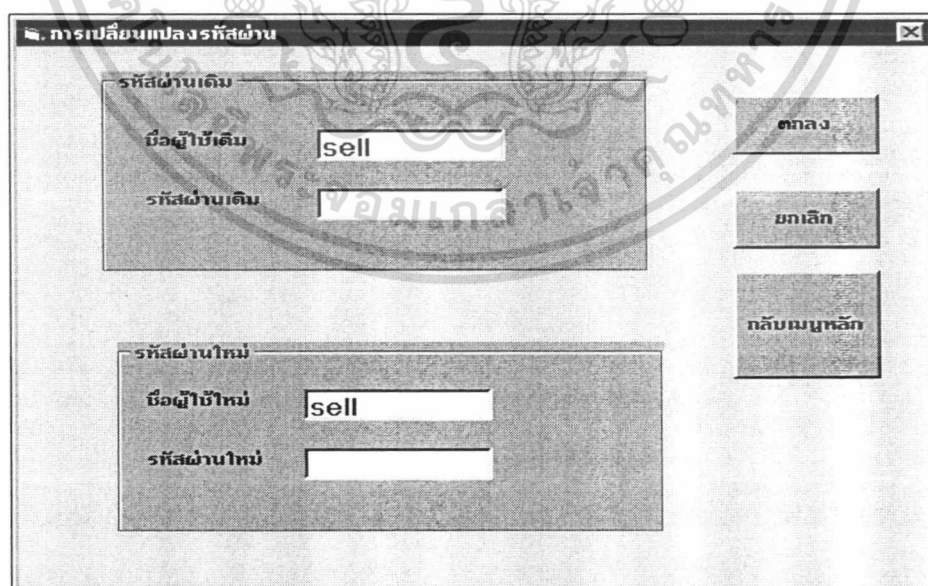


รหัสสินค้า	qbcar01
ชื่อสินค้า	เบียร์คาร์ลเบอร์ก_กระป๋อง
ราคาต้นทุน/หน่วย	585 บาท
ราคายขาย/หน่วย	600 บาท
ส่วนลดการค้า	<input type="text"/> %

ภาพผนวกที่ 16 การเปลี่ยนแปลงราคาขาย

3.2. การเปลี่ยนแปลงรหัสผ่าน

ทำได้โดยการเลือกเมนูหลักการเปลี่ยนแปลงแล้วเลือกเมนูย่อยการเปลี่ยนแปลงรหัสผ่าน (ภาพผนวกที่ 4) หน้าจอการเปลี่ยนแปลงรหัสผ่านก็จะแสดงออกมา (ภาพผนวกที่ 17) ขั้นตอนแรกให้กรอกรหัสผ่านเดิมของผู้ใช้ ถ้าใส่ถูกต้องระบบก็จะยอมให้กรอกรหัสผ่านใหม่ และถ้าต้องการเลิกการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน



ภาพผนวกที่ 17 การเปลี่ยนแปลงรหัสผ่าน

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

4. เมนูหลักการพิมพ์เอกสาร มีการทำงานอยู่ 1 ลักษณะ คือ

การพิมพ์ใบเสร็จรับเงินและใบกำกับภาษี

การพิมพ์เอกสารทำได้โดยการเลือกจากเมนูหลักการพิมพ์เอกสารแล้วเลือกเมนูย่อยการทำใบเสร็จรับเงินและใบกำกับภาษี (ภาพผนวกที่ 4) หน้าจอการพิมพ์ใบเสร็จรับเงินก็จะแสดงออกมา (ภาพผนวกที่ 19) ขั้นตอนแรกทำโดยการคลิกเลือกรหัสการขายที่ต้องการแล้วกดปุ่มพิมพ์ใบเสร็จ ใบเสร็จรับเงิน/ใบกำกับภาษีจะแสดงออกมา (ภาพผนวกที่ 52) และถ้าต้องการพิมพ์ใบเสร็จต่อไปให้กดปุ่มเลือกพิมพ์ใบเสร็จต่อไปและถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน



ภาพผนวกที่ 18 การพิมพ์ใบเสร็จรับเงินและใบกำกับภาษี

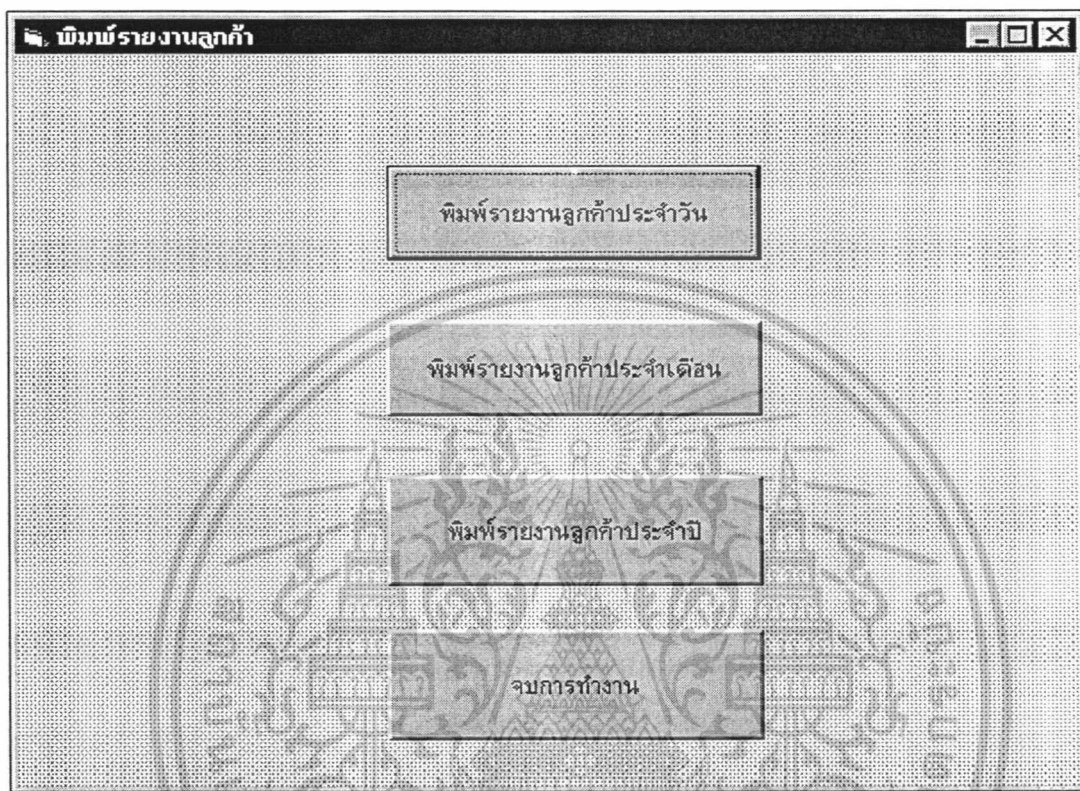
5.เมนูหลักการพิมพ์รายงาน มีการทำงานอยู่ 2 ลักษณะ คือ

5.1. การพิมพ์รายงานลูกค้า

การพิมพ์รายงานลูกค้ามีการพิมพ์รายงานอยู่ 3 ชนิด คือ พิมพ์รายงานสรุปลูกค้าใหม่ประจำวัน (ภาพผนวกที่ 21) พิมพ์รายงานสรุปลูกค้าประจำเดือน (ภาพผนวกที่ 32) พิมพ์รายงานสรุปลูกค้าประจำปี (ภาพผนวกที่ 31) วิธีการพิมพ์รายงานทำได้โดยการเลือกจากเมนูหลักการพิมพ์รายงานแล้วเลือกเมนูย่อยรายงานลูกค้า(ภาพผนวกที่ 4) การพิมพ์รายงานสรุปลูกค้าประจำวัน ทำได้โดยคลิกวันที่ต้องการ แล้วกดปุ่มพิมพ์รายงานรายงานลูกค้าจะแสดงออกมา (ภาพผนวกที่ 53) ถ้าต้องการพิมพ์รายงานต่อไปให้กดปุ่มพิมพ์รายงานต่อไป และถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงานการพิมพ์รายงานสรุปลูกค้าประจำเดือน ทำได้โดยกรอกเดือนที่ต้องการ และปีที่ต้องการ ดังตัวอย่าง **/01/2000 หมายความว่า ต้องการรายงานในเดือนมกราคมปี ค.ศ. 2000 แล้วกดปุ่มพิมพ์รายงาน ถ้าต้องการพิมพ์รายงานต่อไปให้กดปุ่มพิมพ์รายงานต่อไป และถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน และการพิมพ์รายงานสรุปลูกค้าประจำปี ทำได้โดยกรอกปีที่ต้องการ ดังตัวอย่าง **/**/2000 หมายความว่า ต้องการรายงานในปี ค.ศ. 2000 แล้วกดปุ่มพิมพ์งาน ถ้า

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ต้องการพิมพ์รายงานต่อไปให้กลุ่มพิมพ์รายงานต่อไป และถ้าต้องการจบการทำงานให้กลุ่มจบการทำงาน



ภาพผนวกที่ 19 เมนูการพิมพ์รายงาน

พิมพ์รายงานประจำเดือน

วิธีการกรอก ใช้ได้
 **/เดือนที่ ต้องการ/ปีที่ ต้องการ เช่น **/01/2000
 หมายถึงเราต้องการรายงานเดือนมกราคม ปี 2000

**/เดือนที่ ต้องการ/ปีที่ ต้องการ

เดือนที่ ต้องการ

ภาพผนวกที่ 20 การพิมพ์ใบรายงานสรุปข้อมูลลูกค้าประจำเดือน

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

เพิ่มพ็รายงานลูกค้าประจำปี
 วิธีการกรอกให้ใส่ **/**/ปีที่ต้องการ
 เช่น **/**/2000 หมายถึงเราต้องการรายงาน ปี 2000

****/**/ปีที่ต้องการ**

วันที่ต้องการ

เพิ่มพ็รายงานต่อไป **เพิ่มพ็รายงาน** **จบการทำงาน**

ภาพผนวกที่ 21 การพิมพ์ใบรายงานสรุปข้อมูลลูกค้าประจำปี

รายงานลูกค้าใหม่

พิมพ์รายงานสรุปรายละเอียดลูกค้า

วันที่ต้องการ

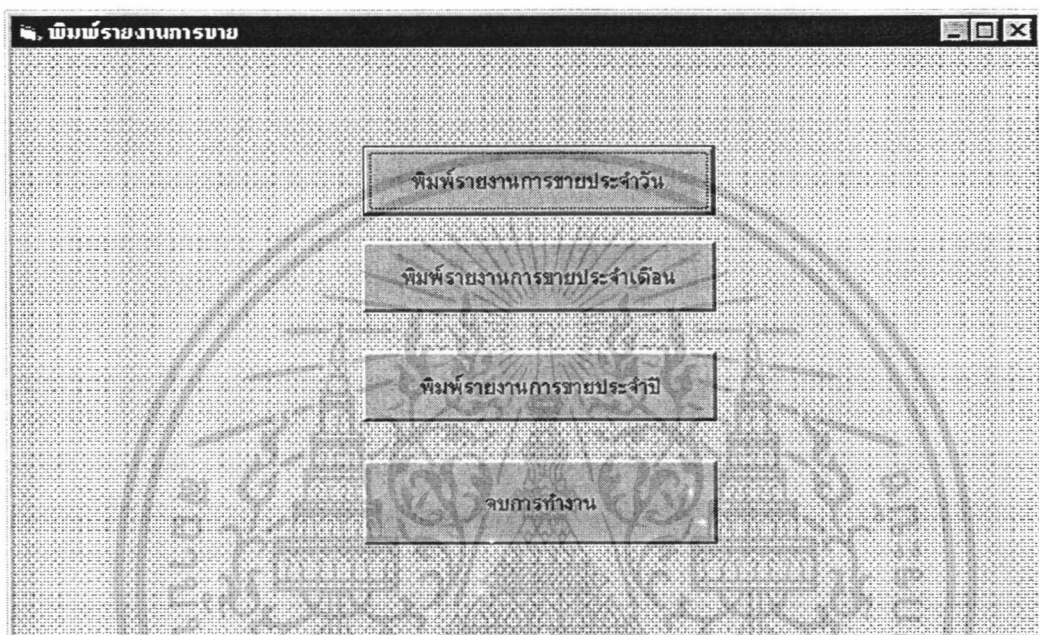
เพิ่มพ็รายงาน **จบการทำงาน**

ภาพผนวกที่ 22 การพิมพ์ใบรายงานสรุปข้อมูลลูกค้าประจำวัน

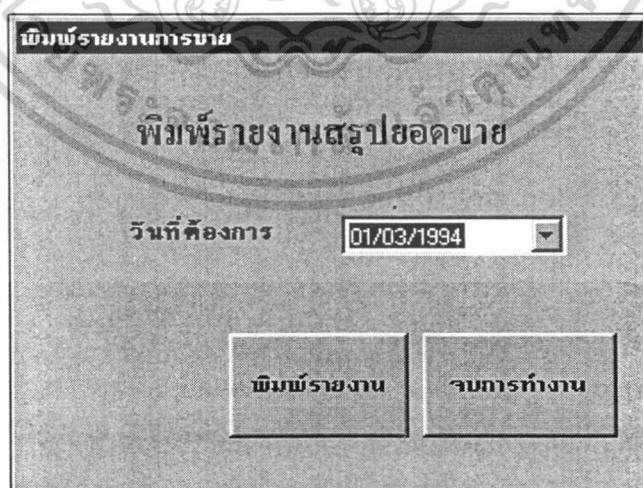
5.2. การพิมพ์รายงานการขาย

การพิมพ์รายงานการขายมีการพิมพ์รายงานอยู่ 3 ชนิด คือ พิมพ์รายงานสรุปการขายประจำวัน (ภาพผนวกที่ 24) พิมพ์รายงานสรุปการขายประจำเดือน (ภาพผนวกที่ 25) พิมพ์รายงานสรุปการขายประจำปี (ภาพผนวกที่ 26) วิธีการพิมพ์รายงานทำได้โดยการเลือกจากเมนูหลักการพิมพ์รายงาน แล้วเลือกเมนูย่อยรายงานการขาย (ภาพผนวกที่ 4) การพิมพ์รายงานสรุปการขายประจำวัน ทำได้โดยคลิกวันที่ที่ต้องการ แล้วกดปุ่มพิมพ์รายงาน รายงานการขายจะแสดงออกมา (ภาพผนวกที่ 55) ถ้าต้องการพิมพ์รายงานต่อไปให้กดปุ่มพิมพ์รายงานต่อไป และถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงานการพิมพ์รายงานสรุปการขายประจำเดือน ทำได้โดยกรอกเดือนที่ต้องการ และปีที่ต้องการ ดังตัวอย่าง **/01/2000 หมายความว่า ต้องการรายงานในเดือนมกราคมปี ค.ศ. 2000 แล้วกดปุ่มพิมพ์รายงาน ถ้าต้องการพิมพ์รายงานต่อไปให้กดปุ่มพิมพ์รายงานต่อไป เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

และถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน และการพิมพ์รายงานสรุปการขายประจำปี ทำได้โดยกรอกปีที่ต้องการดังตัวอย่าง **/**/2000 หมายความว่า ต้องการรายงานในปี ค.ศ. 2000 แล้วกดปุ่มพิมพ์รายงาน ถ้าต้องการพิมพ์รายงานต่อไปให้กดปุ่มพิมพ์รายงานต่อไป และถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน



ภาพผนวกที่ 23 การพิมพ์รายงานการขาย



ภาพผนวกที่ 24 การพิมพ์รายงานการขายประจำวัน

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

พิมพ์รายงานประจำปี

วิธีการกรอก ให้ใส่ **/**/ปีที่ต้องการ
เช่น **/**/2000 หมายถึงเราต้องการรายงาน ปี 2000

****/**/ปีที่ต้องการ**

ปีที่ต้องการ

พิมพ์รายงานต่อไป พิมพ์รายงาน จบการทำงาน

ภาพผนวกที่ 25 การพิมพ์รายงานการขายประจำปี

พิมพ์รายงานการขายประจำเดือน

วิธีการกรอก ให้ใส่
**/เดือนที่ต้องการ/ปีที่ต้องการ เช่น **/01/2000
หมายถึงเราต้องการรายงานเดือนมกราคม ปี 2000

****/เดือนที่ต้องการ/ปีที่ต้องการ**

เดือนที่ต้องการ

พิมพ์รายงานต่อไป พิมพ์รายงาน จบการทำงาน

ภาพผนวกที่ 26 การพิมพ์รายงานสรุปการขายประจำเดือน

6.จบการทำงาน

การจบการทำงานในระบบทำการขายสินค้าทำได้โดยเลือกเมนูหลักจบการทำงานแล้ว
เลือกเมนูย่อยจบการทำงาน

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

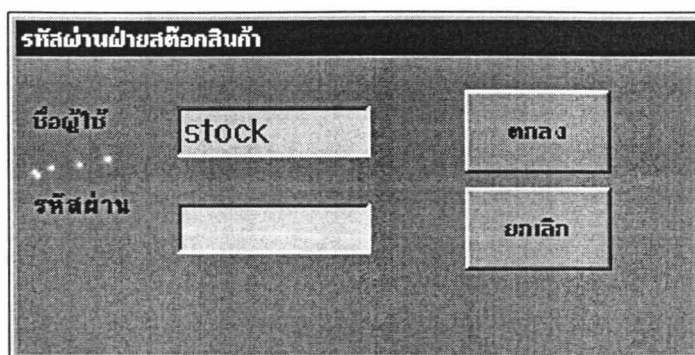
การใช้งานของระบบจัดการคลังสินค้า

ในการเข้าใช้งานของระบบการคลังสินค้าของโปรแกรมให้กดปุ่มการเข้าทำงานของฝ่ายคลัง (ภาพผนวกที่ 27) จากหน้าจอหลักของระบบ ก็จะมีหน้าจอรับรหัสผ่าน (ภาพผนวกที่ 28) ให้กรอกรหัสผ่านโดยไม่ต้องใส่ชื่อผู้ใช้ เพราะทางระบบใส่ชื่อผู้ใช้ให้แล้ว เพียงแต่ใส่รหัสผ่าน ถ้ากรอกรหัสผ่านไม่ถูกต้องระบบก็ไม่ยอมให้เข้าทำงานจนกว่าจะใส่รหัสผ่านถูกต้อง ในระบบการจัดการคลังสินค้านี้จะมีเมนูหลัก 6 เมนู คือ เมนูหลักการทำงาน เมนูหลักการสืบค้น เมนูหลักการพิมพ์เอกสาร เมนูหลักการออกรายงาน และเมนูหลักการจบโปรแกรม (ภาพผนวกที่ 27) ในส่วนของเมนูฝ่ายคลังสินค้านี้มีไว้ เพื่อให้ฝ่ายสต็อกได้ทำการตรวจสอบข้อมูลของสินค้าที่มีอยู่ในคลังสินค้าเพื่อที่จะได้ทำการตัดสินใจทำการขอซื้อสินค้าได้อย่างถูกต้องและเพื่อตรวจสอบข้อมูลการขอซื้อสินค้าเพื่อใช้ตรวจสอบว่าสินค้าที่รับถูกต้องกับข้อมูลการขอซื้อหรือไม่



ภาพผนวกที่ 27 เมนูหลักการทำงานฝ่ายคลังสินค้า

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้



ภาพผนวกที่ 28 รหัสผ่านการทำงานฝ่ายคลัง

1.เมนูหลักการทำงาน มีการทำงานอยู่ 3 ลักษณะ คือ

1.1 การบันทึกข้อมูลสินค้า

ในการเรียกดูข้อมูลสินค้า โดยเลือกเมนูหลักการทำงานแล้วเลือกเมนูย่อยข้อมูลสินค้า (ภาพผนวกที่ 7) หน้าจอข้อมูลสินค้าก็จะแสดงรายละเอียดของข้อมูลสินค้า (ภาพผนวกที่ 29) ในหน้าจอนี้สามารถแก้ไขข้อมูลสินค้าได้โดย เลือกเมนูหลักการทำงานแล้วเลือกเมนูย่อยแก้ไขข้อมูลเมื่อแก้ไขข้อมูลเสร็จก็ให้ทำการบันทึกจากเมนูหลักการทำงานแล้วเลือกเมนูย่อยการบันทึกข้อมูลและทำการเพิ่มข้อมูลสินค้าได้โดยเลือกเมนูหลักการทำงานแล้วเลือกเมนูย่อยเพิ่มข้อมูลเมื่อเพิ่มข้อมูลเสร็จก็ให้ทำการบันทึกจากเมนูหลักการทำงานแล้วเลือกเมนูย่อยการบันทึกข้อมูล ทำการแก้ไขข้อมูลและลบข้อมูลได้โดยเลือกเมนูหลักการทำงานแล้วเลือกเมนูย่อยการแก้ไขและลบข้อมูล ในการค้นหาข้อมูลสินค้าก็มีวิธี คือเลือกเมนูหลักการทำงานสื่บค้น การสื่บค้นจะมีด้วยกัน 3 วิธี คือ การสื่บค้นข้อมูลสินค้าด้วยรหัสสินค้า การสื่บค้นข้อมูลสินค้าด้วยชื่อสินค้า และการสื่บค้นข้อมูลสินค้าด้วย (ภาษา SQL) ซึ่งเป็นการสื่บค้นสำหรับผู้ดูแลระบบ วิธีการสื่บค้นข้อมูลสินค้าด้วยรหัสสินค้าทำได้โดยการ เลือกเมนูหลักการทำงานสื่บค้นเลือกเมนูย่อยสื่บค้นตามรหัสสินค้าแล้วกรอกรหัสสินค้าที่ช่องกรอกรหัสสินค้าแล้วกดปุ่ม OK วิธีการสื่บค้นข้อมูลสินค้าด้วยชื่อสินค้าทำได้โดยเลือกเมนูหลักการทำงานสื่บค้นแล้วเลือกเมนูย่อยสื่บค้นตามชื่อสินค้าแล้วกรอกรหัสสินค้าที่ช่องกรอกรหัสสินค้าแล้วกดปุ่ม OK และการสื่บค้นข้อมูลสินค้าด้วย SQL) ทำได้โดยเลือกเมนูหลักการทำงานสื่บค้นแล้วเลือกเมนูย่อย SQL (ดังภาพผนวกที่ 30) วิธีการสื่บค้นข้อมูลด้วย SQL ทำได้โดยการคลิกที่ปุ่ม CLAER แล้วกรอกประโยค SQL ลงไปตามที่ผู้ดูแลระบบต้องการแล้วคลิกปุ่ม SQL ข้อมูลสินค้าที่ผู้ดูแลระบบต้องการก็จะแสดงออกมา

บันทึกข้อมูลสินค้า

เคลื่อนย้าย ค้นหา การเปลี่ยนแปลง จมการทำงาน

ข้อมูลสินค้าใหม่

รหัสสินค้า ชื่อสินค้า

ราคาขาย/หน่วย บาท ราคาต้นทุน/หน่วย บาท

หน่วย

ส่วนลดการค้า %

ปริมาณสินค้าคงคลังในปัจจุบัน

จุดสั่งซื้อ

ภาพผนวกที่ 29 การทำงานข้อมูลสินค้า

SQLข้อมูลสินค้า

เขียนภาษา SQL

SQL Clear กลับเมนูหลัก

goods data					
goods_id	goods_name	goods_quantity	goods unit	goods cost	goods price
gbcar01	เบียร์คาร์ลเบอร์ก_กระบือ	70	กิโลกรัม	585	600
gbcar03	เบียร์คาร์ลเบอร์ก_ขวดเล็ก	54	กิโลกรัม	963	1000
gbcar04	เบียร์คาร์ลเบอร์ก_กระบือ	5	กิโลกรัม	152	200
gbcha01	เบียร์ช้าง_ขวดใหญ่	70	กิโลกรัม	422	463
gbcha02	เบียร์ช้าง_ขวดกลาง	100	กิโลกรัม	30	34
gbcha03	เบียร์ช้าง_ขวดเล็ก	20	กิโลกรัม	200	250
gbcha04	เบียร์ช้าง_กระบือ	96	กิโลกรัม	14	20
gbhai03	เบียร์ไฮเนเกน_ขวดเล็ก	390	กิโลกรัม	300	400
gbhai04	เบียร์ไฮเนเกน_กระบือ	32	กิโลกรัม	400	500
gbhei01	เบียร์ไฮเนเกน_ขวดใหญ่	75	กิโลกรัม	200	300
gbleo01	เบียร์ลีโอะ_ขวดใหญ่	32	กิโลกรัม	213	250
gbleo03	เบียร์ลีโอะ_ขวดเล็ก	34	กิโลกรัม	859	900
gbleo04	เบียร์ลีโอะ_กระบือ	38	กิโลกรัม	562	600
gbsm01	เบียร์สิงห์_ขวดใหญ่	75	กิโลกรัม	200	300

ตาราง goods_data

goods_id=รหัสสินค้า goods_name=ชื่อสินค้า
goods_quantity=ปริมาณสินค้าคงคลัง goods_unit=หน่วยการวัด
goods_cost=ราคาต้นทุน goods_price=ราคาขาย

ภาพผนวกที่ 30 การสืบค้นข้อมูล (ภาษาSQL)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

1.2 การบันทึกข้อมูลการรับสินค้า

เลือกเมนูหลักการทำงานแล้วเลือกเมนูย่อยข้อมูลการรับสินค้า (ภาพผนวกที่ 27) ก็จะปรากฏหน้าจอข้อมูลการรับสินค้า (ภาพผนวกที่ 31) ขั้นตอนแรกในการบันทึกข้อมูลการรับสินค้า ให้เลือกเมนูหลักการทำงานเปลี่ยนแปลงแล้วเลือกเมนูย่อยเพิ่มข้อมูล กรอกรหัสสินค้าที่ต้องการแล้วกดปุ่ม ENTER กรอกปริมาณการขอซื้อสินค้าแล้วกดปุ่ม ENTER กรอกปริมาณราคาซื้อแล้วกดปุ่ม ENTER ระบบก็จะถามว่าท่านต้องการเลิกการบันทึกหรือไม่ กดปุ่ม OK เมื่อต้องการบันทึกการรับสินค้าต่อไป ในการค้นหาข้อมูลสินค้าก็มีวิธี คือเลือกเมนูหลักการทำงานสืบค้น การสืบค้นจะมีด้วยกัน 1 วิธี คือ การสืบค้นข้อมูลการรับสินค้าด้วย (ภาษาSQL) ซึ่งเป็นการสืบค้นสำหรับผู้ดูแลระบบ การสืบค้นข้อมูลการรับสินค้าด้วย (ภาษาSQL) ทำได้โดยเลือกเมนูหลักการทำงานสืบค้นแล้วเลือกเมนูย่อย SQL (ดังภาพผนวกที่ 32) วิธีการสืบค้นข้อมูลด้วย SQL ทำได้โดยการคลิกที่ปุ่ม CLEAR แล้วกรอกประโยค SQL ลงไปตามที่ผู้ดูแลระบบต้องการแล้วคลิกปุ่ม SQL ข้อมูลการรับสินค้าที่ผู้ดูแลระบบต้องการก็จะแสดงออกมา

ข้อมูลการรับสินค้า	
รหัสการรับสินค้า	r100001
วันที่รับสินค้า[วัน/เดือน/ปี]	23/01/2000
รหัสสินค้า	gbcha01
จำนวนเงินที่ซื้อบาทละ	200000 บาท
ปริมาณสินค้าที่รับ	30 หน่วย
ราคาซื้อ	400 บาท
บันทึกการรับสินค้าต่อไป	

ข้อมูลสินค้า	
รหัสสินค้า	gbcha01
ชื่อสินค้า	เบียร์ช้าง ขวดใหญ่
ปริมาณสินค้าที่มีอยู่ในปัจจุบัน	70 หน่วย กล่อง
ราคาต้นทุน	422 บาท

ภาพผนวกที่ 31 การทำงานการรับสินค้า

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

SQLข้อมูลการขาย

เขียนภาษา SQL

โปรดคลิกClear แล้วเขียนภาษา SQL

SQL Clear กลับเมนูหลัก

sell					
customer_id	customer_name	sell_id	goods_id	goods_name	sell_goods_quantity
43021801	รณศุ ติติ	s100001	gbcha01	เบียร์ช้าง_ขวดใหญ่	
43021801	รณศุ ติติ	s100002	gbcha01	เบียร์ช้าง_ขวดใหญ่	

ตาราง sell_q

goods_id=รหัสสินค้า
sell_goods_quantity=ปริมาณการขาย
sell_tax=จำนวนเงินภาษี

sell_id=รหัสการขาย
customer_id=รหัสลูกค้า
sell_total=จำนวนเงิน(รวมภาษี)

sell_time=เวลาที่ขาย

ภาพผนวกที่ 32 การสืบค้นข้อมูล (ภาษาSQL)

1.3 การบันทึกข้อมูลการขอซื้อสินค้า

เลือกเมนูหลักการทำงานแล้วเลือกเมนูย่อยข้อมูลการขอซื้อสินค้า (ภาคผนวกที่ 27) ก็จะปรากฏหน้าจอข้อมูลการขอซื้อสินค้า (ภาพผนวกที่ 33) ในขั้นตอนแรกในการบันทึกข้อมูลการขอซื้อสินค้าให้เลือกเมนูหลักการทำงานเปลี่ยนแปลงแล้วเลือกเมนูย่อยเพิ่มข้อมูล กรอกรหัสสินค้าที่ต้องการแล้วกดปุ่ม ENTER กรอกปริมาณการขอซื้อสินค้าแล้วกดปุ่ม ENTER ระบบก็จะถามว่าท่านต้องการเลิกการบันทึกหรือไม่กดปุ่ม OK เมื่อต้องการบันทึกการขอซื้อต่อไปแล้ว กดปุ่ม ENTER ถ้าท่านต้องการบันทึกสินค้าต่อไปก็กดปุ่ม OK ในการค้นหาข้อมูลสินค้าก็มีวิธี คือ เลือกเมนูหลักการสืบค้น การสืบค้นจะมีด้วยกัน 1 วิธี คือ การสืบค้นข้อมูลการขอซื้อสินค้าด้วย (ภาษา SQL) ซึ่งเป็นการสืบค้นสำหรับผู้ดูแลระบบ การสืบค้นข้อมูลการขอซื้อสินค้าด้วย (ภาษาSQL) ทำได้โดยเลือกเมนูหลักการสืบค้นแล้วเลือกเมนูย่อย SQL (ภาพผนวกที่ 34) วิธีการสืบค้นข้อมูลด้วย SQL ทำได้โดยการคลิกที่ปุ่ม CLEAR แล้วกรอกประโยค SQL ลงไปตามที่ผู้ดูแลระบบต้องการ แล้วคลิกปุ่ม SQL ข้อมูลการขอซื้อสินค้าที่ผู้ดูแลระบบต้องการก็จะแสดงออกมา

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

บันทึกข้อมูลการซื้อสินค้า
 เคลื่อนย้าย สินค้า การเปลี่ยนแปลง จมูกการทำงาน

ข้อมูลการซื้อหรือสินค้า

รหัสสารสิ่งมีค่า: b100003

วันที่ซื้อ(วัน/เดือน/ปี): 23/02/2000

รหัสสินค้า: gbcha02

ปริมาณการซื้อ: 10 หน่วย

บันทึกการสั่งซื้อ

พิมพ์ใบขอซื้อ

ดูรายการสินค้าที่ส่งมาสั่งซื้อ

รหัสสินค้า	ชื่อสินค้า	ปริมาณสินค้าคงคลัง	หน่วย	จุดสั่งซื้อ
gbcar01	เบียร์คาร์ลเบอร์ก กระป๋อง	70	กล่อง	42
gbcar03	เบียร์คาร์ลเบอร์ก ขวดเล็ก	54	กล่อง	30
gbcar04	เบียร์คาร์ลเบอร์ก กระป๋อง	5	ถาด	30
gbcha01	เบียร์ช้าง ขวดใหญ่	70	กล่อง	31
gbcha02	เบียร์ช้าง ขวดกลาง	100	กล่อง	40
gbcha03	เบียร์ช้าง ขวดเล็ก	20	กล่อง	20
gbcha04	เบียร์ช้าง กระป๋อง	96	ถาด	25
gbhai03	เบียร์ไฮร์เนเกน ขวดเล็ก	390	กล่อง	40
gbhai04	เบียร์ไฮร์เนเกน กระป๋อง	32	ถาด	50
gbhei01	เบียร์ไฮร์เนเกน ขวดใหญ่	75	กล่อง	30
gbleo01	เบียร์ลีโล ขวดใหญ่	32	กล่อง	60
gbleo02	เบียร์ลีโล ขวดเล็ก	24	กล่อง	21

ภาพผนวกที่ 33 การทำงานการขอซื้อสินค้า

SQL

เขียนภาษา SQL

ไปคลิก Clear แล้วเขียนภาษา SQL

SQL Clear กลับเมนูหลัก

buy			
buy_id	goods_id	buy_goods_quantity	buy_date
b100001	gbcha01	15	14/01/2000
b100002	gbleo01	100	17/02/2000
b100003	gbcha01	10	23/02/2000
b100003	gbcha02	10	23/02/2000

ตาราง buy

buy_id=รหัสการซื้อ
 buy_date=วันที่ซื้อสินค้า
 buy_goods_quantity=ปริมาณการซื้อสินค้า
 goods_id=รหัสสินค้า

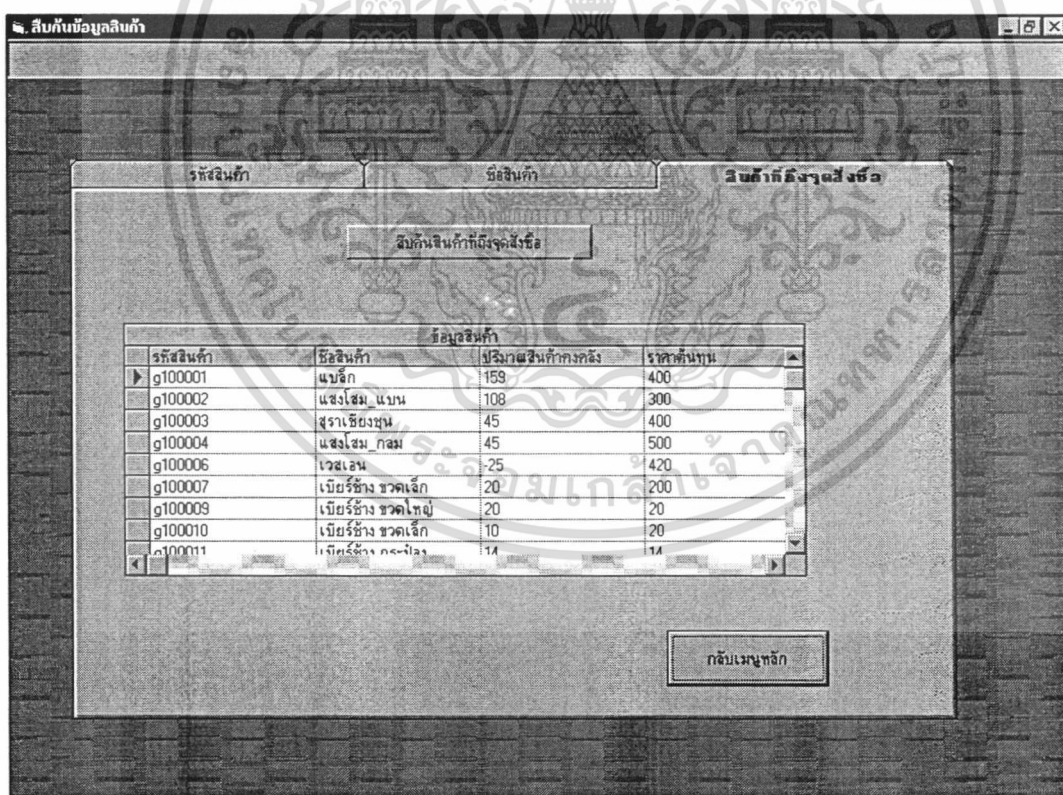
ภาพผนวกที่ 34 การสืบค้นข้อมูล (ภาษาSQL)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

2. เมนูหลักการสืบค้นข้อมูล มีการทำงานอยู่ 4 ลักษณะ คือ

2.1 การสืบค้นข้อมูลสินค้า

การสืบค้นทำโดยการเลือกเมนูหลักการสืบค้นแล้วเลือกเมนูย่อยการสืบค้นข้อมูลสินค้า (ภาพผนวกที่ 27) หน้าจอการทำงานการสืบค้นข้อมูลสินค้าก็จะปรากฏรายละเอียดออกมา (ภาพผนวกที่ 35) การสืบค้นข้อมูลสินค้านี้มีวิธีการสืบค้นได้ 3 วิธี คือ การสืบค้นข้อมูลสินค้าตามรหัสสินค้า การสืบค้นข้อมูลสินค้าตามชื่อสินค้า และการสืบค้นข้อมูลสินค้าที่ถึงจุดสั่งซื้อ ซึ่งการสืบค้นข้อมูลสินค้าตามรหัสสินค้าทำได้โดยการคลิกเลือกรหัสสินค้าที่ต้องการแล้วกดปุ่มสืบค้น และถ้าต้องการสืบค้นข้อมูลต่อไปให้กดปุ่มสืบค้นข้อมูลต่อไป ถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน การสืบค้นข้อมูลสินค้าตามชื่อสินค้าทำได้โดยการคลิกเลือกชื่อสินค้าที่ต้องการแล้วกดปุ่มสืบค้น ถ้าต้องการสืบค้นข้อมูลต่อไปให้กดปุ่มสืบค้นข้อมูลต่อไป ถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน การสืบค้นข้อมูลสินค้าที่ถึงจุดสั่งซื้อทำได้โดยการกดปุ่มสินค้าที่ถึงจุดสั่งซื้อถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน

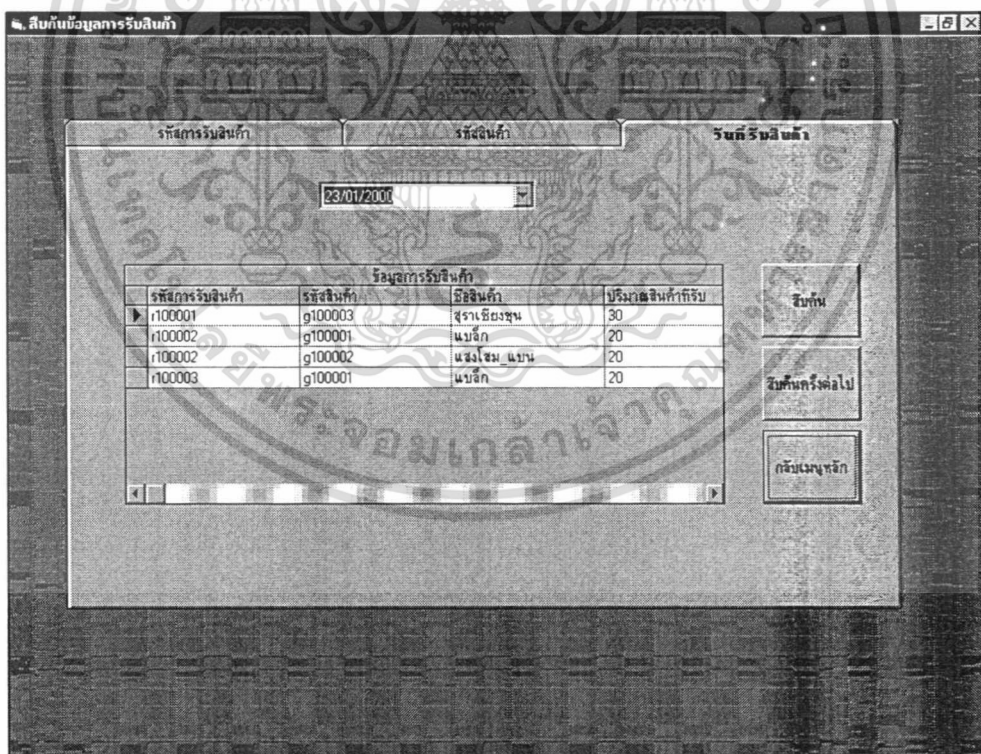


ภาพผนวกที่ 35 การสืบค้นข้อมูลสินค้า

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

2.2 การสืบค้นข้อมูลการรับสินค้า

การสืบค้นทำได้โดยการเลือกเมนูหลักการสืบค้นแล้วเลือกเมนูย่อยการสืบค้นข้อมูลการรับสินค้า (ภาพผนวกที่ 27) หน้าจอการทำการสืบค้นข้อมูลการรับสินค้าก็จะปรากฏออกมา (ภาพผนวกที่ 36) การสืบค้นข้อมูลการรับสินค้าจะมีวิธีการสืบค้นได้ 3 วิธี คือ การสืบค้นข้อมูลการรับสินค้าตามรหัสการรับสินค้า การสืบค้นข้อมูลการรับสินค้าตามชื่อสินค้า และการสืบค้นข้อมูลการรับสินค้าตามวันที่รับสินค้า การสืบค้นข้อมูลการรับสินค้าตามรหัสการรับสินค้าจะทำได้โดยการกดปุ่มเลือกรหัสการรับสินค้าที่ต้องการแล้วกดปุ่มสืบค้น ถ้าต้องการสืบค้นข้อมูลต่อไปให้กดปุ่มสืบค้นข้อมูลต่อไป ถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน การสืบค้นข้อมูลการรับสินค้าตามชื่อสินค้าทำได้โดยการคลิกเลือกชื่อสินค้าที่ต้องการแล้วกดปุ่มสืบค้น ถ้าต้องการสืบค้นข้อมูลต่อไปให้กดปุ่มสืบค้นข้อมูลต่อไป และถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน การสืบค้นข้อมูลการรับสินค้าตามวันที่รับสินค้าทำได้โดยการกดปุ่มเลือกวันที่รับสินค้าที่ต้องการแล้วกดปุ่มสืบค้น ถ้าต้องการสืบค้นข้อมูลต่อไปให้กดปุ่มสืบค้นข้อมูลต่อไป ถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน

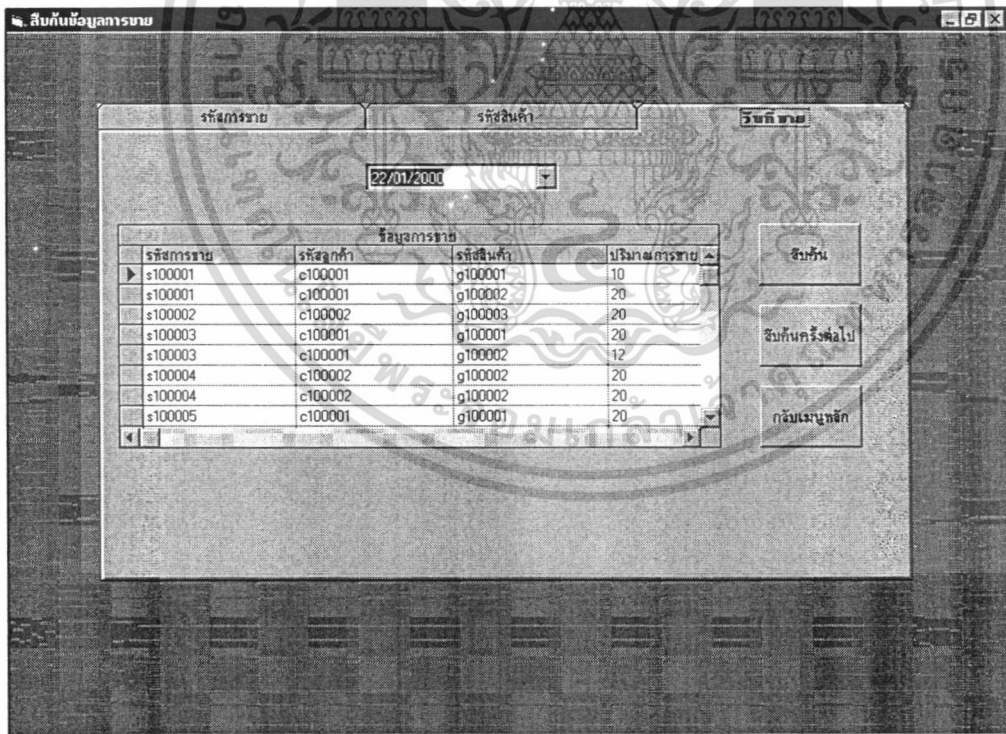


ภาพผนวกที่ 36 การสืบค้นข้อมูลการรับสินค้า

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

2.3 การสืบค้นข้อมูลการขายสินค้า

การสืบค้นทำได้โดยการเลือกเมนูหลักการสืบค้นแล้วเลือกเมนูย่อยการสืบค้นข้อมูลการขายสินค้า (ภาพผนวกที่ 27) หน้าจอการทำงานการสืบค้นข้อมูลการขายสินค้าก็จะปรากฏออกมา (ภาพผนวกที่ 37) การสืบค้นข้อมูลการขายสินค้ามีวิธีการสืบค้นได้ 3 วิธี คือ การสืบค้นข้อมูลการขายสินค้าตามรหัสการขายสินค้า การสืบค้นข้อมูลการขายสินค้าตามชื่อการขายสินค้า และการสืบค้นข้อมูลการขายสินค้าตามวันที่เป็นการขายสินค้าการสืบค้นข้อมูลขอซื้อสินค้าตามรหัสการขายสินค้าทำได้โดยการคลิกเลือกรหัสการขายสินค้าที่ต้องการแล้วกดปุ่มสืบค้นถ้าต้องการสืบค้นข้อมูลต่อไปให้กดปุ่มสืบค้นข้อมูลต่อไป และถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน การสืบค้นข้อมูลการขายสินค้าตามชื่อขอซื้อสินค้าจะทำได้โดยการคลิกเลือกชื่อการขายสินค้าที่ต้องการแล้วกดปุ่มสืบค้น ถ้าต้องการสืบค้นข้อมูลต่อไปให้กดปุ่มสืบค้นข้อมูลต่อไป และถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน การสืบค้นข้อมูลการขายสินค้าตามวันที่เป็นการขายสินค้าทำได้โดยการกดปุ่มเลือกวันที่ขายสินค้าขอซื้อสินค้าที่ต้องการแล้วกดปุ่มสืบค้นถ้าต้องการสืบค้นข้อมูลต่อไปให้กดปุ่มสืบค้นข้อมูลต่อไป ถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน

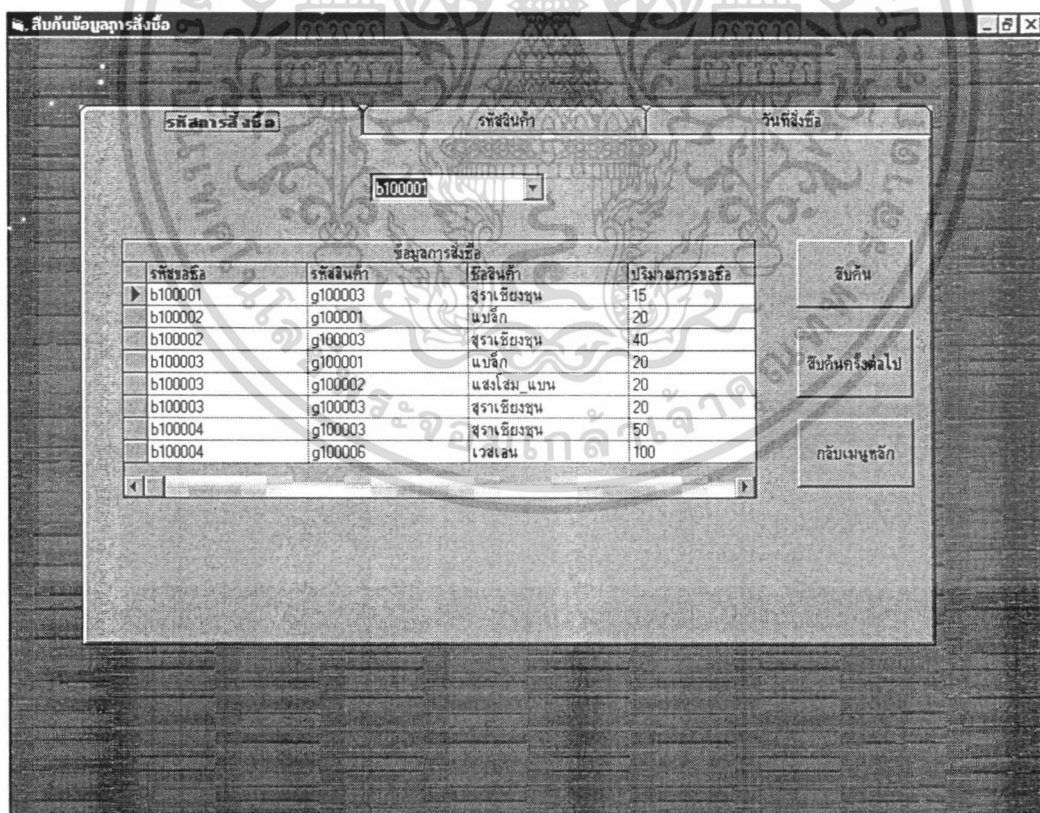


ภาพผนวกที่ 37 การสืบค้นข้อมูลการขาย

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

2.4 การสืบค้นข้อมูลขอซื้อสินค้า

การสืบค้นทำได้โดยการ เลือกเมนูหลักการสืบค้น เลือกเมนูย่อยการสืบค้นข้อมูลขอซื้อสินค้า (ภาพผนวกที่ 27) หน้าจอการทำกรสืบค้นข้อมูลการขอซื้อสินค้าก็จะปรากฏออกมา (ภาพผนวกที่ 38) การสืบค้นข้อมูลขอซื้อสินค้ามีวิธีการสืบค้นได้ 3 วิธี คือ การสืบค้นข้อมูลขอซื้อสินค้าตามรหัสขอซื้อสินค้า การสืบค้นข้อมูลขอซื้อสินค้าตามชื่อขอซื้อสินค้า และการสืบค้นข้อมูลขอซื้อสินค้าตามวันที่เป็นขอซื้อสินค้า การสืบค้นข้อมูลขอซื้อสินค้าตามรหัสขอซื้อสินค้าทำได้โดยการคลิกเลือกรหัสขอซื้อสินค้าที่ต้องการแล้วกดปุ่มสืบค้น ถ้าต้องการสืบค้นข้อมูลต่อไปให้กดปุ่มสืบค้นข้อมูลต่อไป ถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน การสืบค้นข้อมูลขอซื้อสินค้าตามชื่อสินค้าทำได้โดยการคลิกเลือกชื่อสินค้าที่ต้องการแล้วกดปุ่มสืบค้น ถ้าต้องการสืบค้นข้อมูลต่อไปให้กดปุ่มสืบค้นข้อมูลต่อไป ถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน การสืบค้นข้อมูลขอซื้อสินค้าตามวันที่ขอซื้อสินค้าทำได้โดยการคลิกเลือกวันที่ขอซื้อสินค้าขอซื้อสินค้าที่ต้องการแล้วกดปุ่มสืบค้น ถ้าต้องการสืบค้นข้อมูลต่อไปให้กดปุ่มสืบค้นข้อมูลต่อไป ถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน



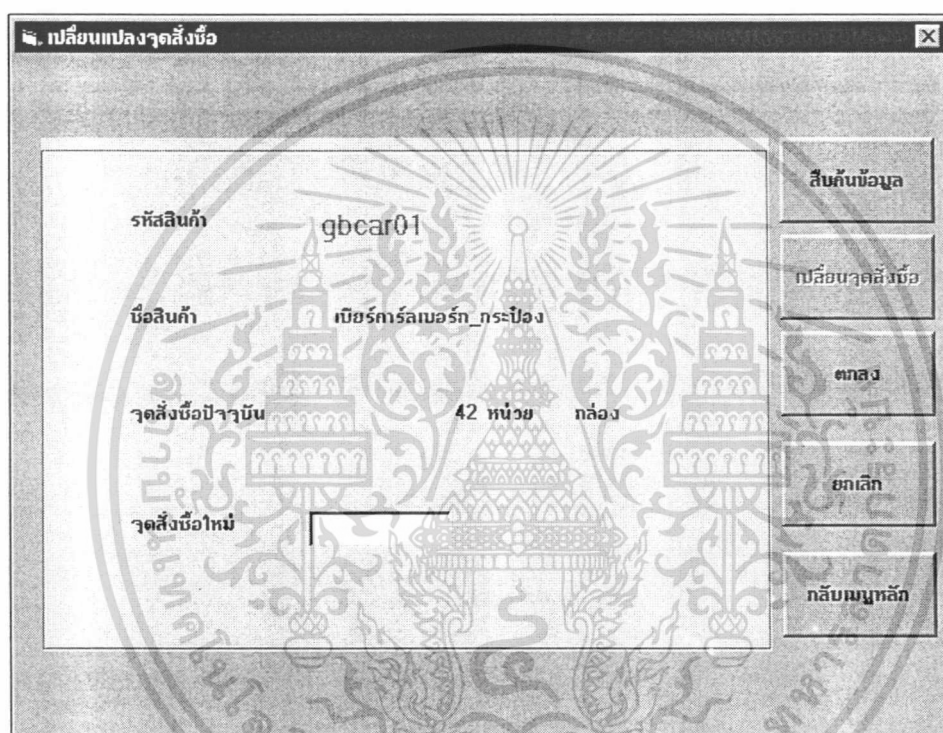
ภาพผนวกที่ 38 การสืบค้นข้อมูลการขอซื้อสินค้า

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

3. เมนูหลักเปลี่ยนแปลง มีการทำงานอยู่ 3 ลักษณะ คือ

3.1 การเปลี่ยนแปลงจุดสั่งซื้อ

ทำได้โดยการเลือกเมนูหลักการเปลี่ยนแปลง เมนูย่อยการเปลี่ยนแปลงจุดสั่งซื้อ (ภาพผนวกที่ 27) หน้าจอการเปลี่ยนแปลงจุดสั่งซื้อก็จะปรากฏ (ภาพผนวกที่ 39) ขั้นตอนแรกเลือกการ ค้นหาข้อมูลสินค้าที่ต้องการเปลี่ยนแปลงจุดสั่งซื้อแล้วกดปุ่มการเปลี่ยนแปลงจุดสั่งซื้อแล้วกดปุ่มตกลง และถ้าต้องการเลิกการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน



ภาพผนวกที่ 39 การเปลี่ยนแปลงจุดสั่งซื้อ

3.2 การเปลี่ยนแปลงรหัสผ่าน

ทำได้โดยการเลือกเมนูหลักการเปลี่ยนแปลง เมนูย่อยการเปลี่ยนแปลงรหัสผ่าน (ภาพผนวกที่ 27) หน้าจอการเปลี่ยนแปลงรหัสผ่านก็จะปรากฏ (ภาพผนวกที่ 41) ขั้นตอนแรกกรอกชื่อผู้ใช้แล้วกรอกรหัสผ่านเดิม แล้วกรอกชื่อผู้ใช้ รหัสผ่านใหม่ และยืนยันรหัสผ่านใหม่ กดปุ่มตกลง ถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ภาพผนวกที่ 40 การเปลี่ยนแปลงรหัสผ่าน

3.3 การเปลี่ยนแปลงราคาต้นทุน

ทำได้โดยการเลือกเมนูหลักการเปลี่ยนแปลงเมนูย่อยการเปลี่ยนแปลงราคาต้นทุน (ภาพผนวกที่ 27) หน้าจอการเปลี่ยนแปลงจุดตั้งซื้อที่จะปรากฏ (ภาพผนวกที่ 41) ขั้นตอนแรกคือการค้นหาข้อมูลสินค้าที่ต้องการตั้งราคาต้นทุนแล้วกดปุ่มการเปลี่ยนแปลงราคาต้นทุนแล้วกดปุ่มตกลงและถ้าต้องการเลิกการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน

ภาพผนวกที่ 41 การเปลี่ยนแปลงราคาต้นทุน

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

4. เมนูหลักการพิมพ์เอกสาร

การพิมพ์ใบขอซื้อสินค้า

การพิมพ์เอกสารทำได้โดยการเลือกจากเมนูหลักการพิมพ์เอกสารแล้วเลือกเมนูย่อยการพิมพ์ใบขอซื้อ (ภาพผนวกที่ 27) หน้าจอการพิมพ์ใบขอซื้อก็จะปรากฏ (ภาพผนวกที่ 42) ขั้นตอนแรกทำโดยการคลิกเลือกรหัสการขอซื้อที่ต้องการแล้วกดปุ่มพิมพ์ใบขอซื้อ ใบขอซื้อจะออกมา (ภาพผนวกที่ 54) ถ้าต้องการพิมพ์ใบขอซื้อต่อไปให้กดปุ่มเลือกพิมพ์ใบขอซื้อต่อไปและถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน



ภาพผนวกที่ 42 การพิมพ์ใบขอซื้อสินค้า

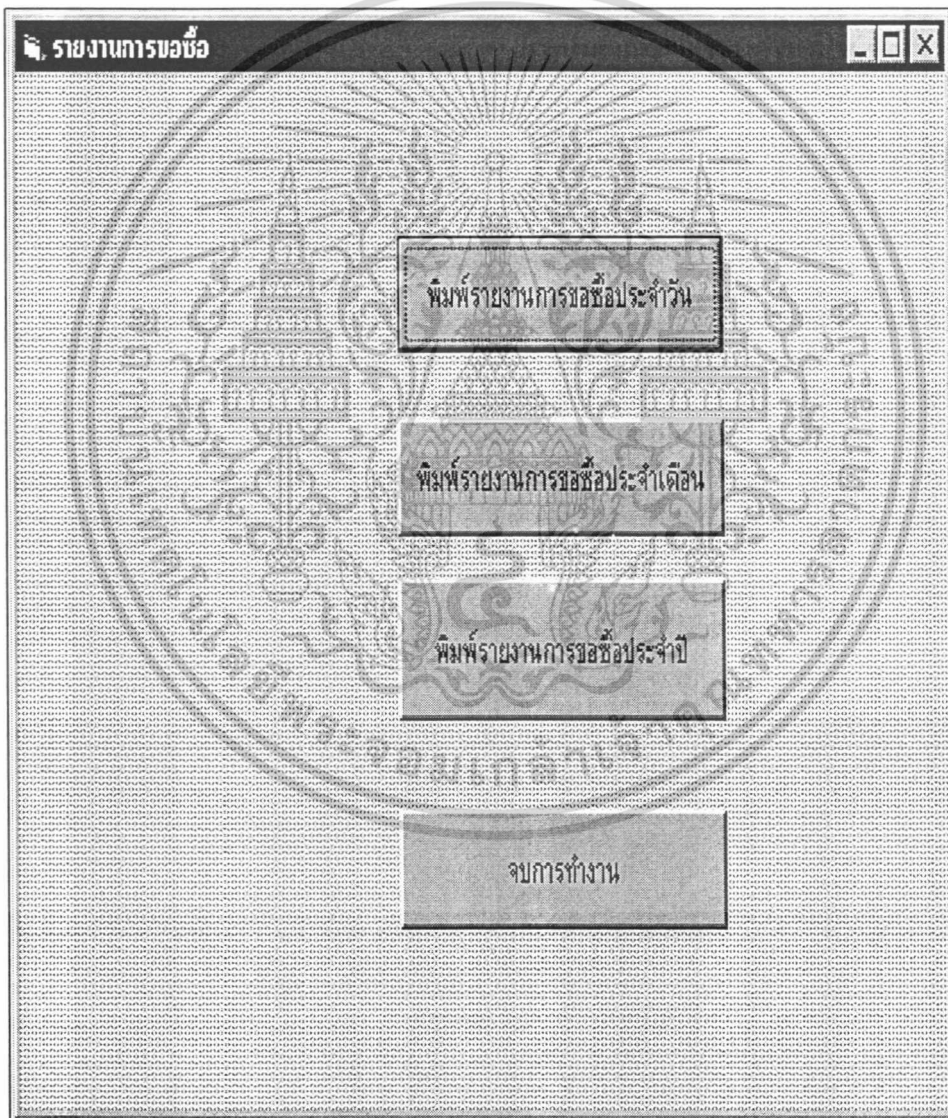
5.เมนูการพิมพ์รายงาน มีการทำงานอยู่ 3 ลักษณะ คือ

5.1 การพิมพ์รายงานขอซื้อสินค้า

การพิมพ์รายงานขอซื้อสินค้ามีการพิมพ์รายงานอยู่ 3 ชนิด คือ พิมพ์รายงานสรุปขอซื้อสินค้าใหม่ประจำวัน (ภาพผนวกที่ 43)พิมพ์รายงานสรุปขอซื้อสินค้าประจำเดือน(ภาพผนวกที่ 44) และ พิมพ์รายงานสรุปขอซื้อสินค้าประจำปี (ภาพผนวกที่ 45) วิธีการพิมพ์รายงานทำได้โดยการเลือกจากเมนูหลักการพิมพ์รายงานแล้วเลือกเมนูย่อยรายงานขอซื้อสินค้า (ภาพผนวกที่ 28) การพิมพ์รายงานสรุปขอซื้อสินค้าใหม่ประจำวัน ทำได้โดยคลิกวันที่ต้องการ แล้วกดปุ่มพิมพ์รายงานการขอซื้อจะแสดงออกมา (ภาพผนวกที่ 55) ถ้าต้องการพิมพ์รายงานต่อไปให้กดปุ่มพิมพ์

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

รายงานต่อไป และถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน การพิมพ์รายงานสรุปขอซื้อสินค้าประจำเดือน ทำได้โดยกรอกเดือนที่ต้องการ และปีที่ต้องการ ดังตัวอย่าง **/01/2000 หมายความว่า ต้องการรายงานในเดือนมกราคมปี ค.ศ. 2000 แล้วกดปุ่มพิมพ์รายงาน ถ้าต้องการพิมพ์รายงานต่อไปให้กดปุ่มพิมพ์รายงานต่อไป และถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน และการพิมพ์รายงานสรุปขอซื้อสินค้าประจำปี ทำได้โดยกรอกปีที่ต้องการ ดังตัวอย่าง **/**/2000 หมายความว่า ต้องการรายงานในปี ค.ศ. 2000 แล้วกดปุ่มพิมพ์รายงาน ถ้าต้องการพิมพ์รายงานต่อไปให้กดปุ่มพิมพ์รายงานต่อไป ถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน



ภาพผนวกที่ 43 เมนูการพิมพ์รายงานขอซื้อสินค้า

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

พิมพ์รายงานขอซื้อ

พิมพ์รายงานสรุปรายละเอียดการขอซื้อ

วันที่ ต้องการ

ภาพผนวกที่ 44 เมนูการพิมพ์รายงานขอซื้อสินค้าประจำวัน

พิมพ์รายงานการขอซื้อ

วิธีการกรอก ทั่วไป
 **/เดือนที่ต้องการ/ปีที่ต้องการ เช่น **/01/2000
 หมายถึงเราต้องการรายงานเดือนมกราคม ปี 2000

**/เดือนที่ต้องการ/ปีที่ต้องการ

เดือนที่ต้องการ

ภาพผนวกที่ 45 เมนูการพิมพ์รายงานประจำเดือน

พิมพ์รายงานการขอซื้อ

วิธีการกรอก ทั่วไป **/**/ปีที่ต้องการ
 เช่น **/**/2000 หมายถึงเราต้องการรายงาน ปี 2000

//ปีที่ต้องการ

ปีที่ต้องการ

ภาพผนวกที่ 46 เมนูการพิมพ์รายงานประจำปี

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
 ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

5.2 การพิมพ์รายงานสินค้า

การพิมพ์รายงานสินค้ามีการพิมพ์รายงานอยู่ 2 ชนิด คือ พิมพ์รายงานสรุปสินค้าใหม่ประจำวันและพิมพ์รายงานสรุปรายการสินค้าทั้งหมด (ภาพผนวกที่ 47) วิธีการพิมพ์รายงานทำได้โดยการเลือกจากเมนูหลักการพิมพ์รายงานแล้วเลือกเมนูย่อยรายงานสินค้า การพิมพ์รายงานสรุปสินค้าใหม่ประจำวัน ทำได้โดยคลิกวันที่ต้องการ แล้วกดปุ่มพิมพ์รายงาน รายงานสินค้าจะแสดงออกมา (ภาพผนวก 56) ถ้าต้องการพิมพ์รายงานต่อไปให้กดปุ่มพิมพ์รายงานต่อไป และถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงานการพิมพ์รายงานสรุปรายการสินค้าทั้งหมด ทำได้โดยการกดปุ่มพิมพ์รายงานสรุปรายการสินค้าทั้งหมด และถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน

ภาพผนวกที่ 47 การพิมพ์รายงานขอซื้อสินค้า

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

5.3 การพิมพ์รายงานรับสินค้า

การพิมพ์รายงานรับสินค้ามีการพิมพ์รายงานอยู่ 3 ชนิด คือ พิมพ์รายงานสรุปรับสินค้าใหม่ประจำวัน (ภาพผนวกที่ 49) พิมพ์รายงานสรุปรับสินค้าประจำเดือน (ดังภาพผนวกที่ 50) พิมพ์รายงานสรุปรับสินค้าประจำปี (ภาพผนวกที่ 51) วิธีการพิมพ์รายงานทำได้โดยการเลือกจากเมนูหลักการพิมพ์รายงานแล้วเลือกเมนูย่อยรายงานรับสินค้า (ภาพผนวกที่ 27) การพิมพ์รายงานสรุปรับสินค้าใหม่ประจำวัน ทำได้โดยคลิกวันที่ต้องการ แล้วกดปุ่มพิมพ์รายงาน รายงานการรับสินค้าจะแสดงออกมา (ภาพผนวกที่ 57) ถ้าต้องการพิมพ์รายงานต่อไปให้กดปุ่มปุ่มพิมพ์รายงานต่อไป และถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงานการพิมพ์รายงานสรุปรับสินค้าประจำเดือน ทำได้โดยกรอกเดือนที่ต้องการ และปีที่ต้องการ ดังตัวอย่าง **/01/2000 หมายความว่า ต้องการรายงานในเดือนมกราคมปี ค.ศ. 2000 แล้วกดปุ่มพิมพ์รายงาน ถ้าต้องการพิมพ์รายงานต่อไปให้กดปุ่มปุ่มพิมพ์รายงานต่อไป และถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน และการพิมพ์รายงานสรุปรับสินค้าประจำปี ทำได้โดยกรอกปีที่ต้องการ ดังตัวอย่าง **/**/2000 หมายความว่า ต้องการรายงานในปี ค.ศ. 2000 แล้วกดปุ่มพิมพ์รายงาน และถ้าต้องการจบการทำงานให้กดปุ่มจบการทำงาน



ภาพผนวกที่ 48 เมนูการเข้าพิมพ์รายงานการรับสินค้า

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ภาพผนวกที่ 49 เมนูการพิมพ์รายงานการรับสินค้าประจำวัน

ภาพผนวกที่ 50 เมนูการพิมพ์รายงานการรับสินค้าประจำเดือน

ภาพผนวกที่ 51 เมนูการพิมพ์รายงานการรับสินค้าประจำปี

6. จบการทำงาน

การจบการทำงานในระบบคลังสินค้าทำได้โดยเลือกเมนูหลักจบการทำงานแล้วเลือกเมนูย่อยจบการทำงาน

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

บริษัท ไทยวิวัฒน์ จำกัด

42 หมู่ 4 ต.หนองกรด อ.เมือง จ.นครสวรรค์ 60000

โทร (056) 333193

รหัสการขาย s10001

ต้นฉบับ

บิลเงินสด/ใบกำกับภาษี

รหัสลูกค้า 43021801	วันที่ขาย 29/02/2000
ชื่อลูกค้า ธาราศรี คีดี	เวลาที่ขาย 10:22:06 AM
ที่อยู่ 33/1 หมู่ 2 เขต บางกระบือ กทม 10240	

รหัสสินค้า	ชื่อสินค้า	ปริมาณการขาย	หน่วย	ราคาขาย/หน่วย	จำนวนเงินทั้งหมด (ไม่รวมภาษี)
sbchm01	เบียร์ช้าง ขวดใหญ่	10	กล่อง	463	84,630.00
มูลค่าสินค้า					84,630.00
ภาษีมูลค่าเพิ่ม 7%					8324.10
รวมเงินสุทธิ					84,954.10

ผู้รับสินค้า	ผู้รับเงิน	ผู้มอบเงิน
<div style="border-top: 1px solid black; width: 80%; margin: 0 auto;"></div>	<div style="border-top: 1px solid black; width: 80%; margin: 0 auto;"></div>	<div style="border-top: 1px solid black; width: 80%; margin: 0 auto;"></div>
//	//	//

ภาพผนวกที่ 52 รายงานสรุปรายละเอียดการขอซื้อ

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

บริษัท ไทยวิชั่น จำกัด

42 หมู่ 4 ต.หนองกรด อ.มโนัง จ.นครสวรรค์ 60000

โทร (056) 333193

รายงานสรุปรายละเอียดลูกค้า

วันที่ออกรายงาน 10/3/2000

หน้าที่ 1

รหัสลูกค้า	ชื่อลูกค้า	ที่อยู่	เบอร์โทรศัพท์	วันที่เป็นลูกค้า
43011501	พชช. แสงมณี	456 มอวังลำพร้าว ต.ศก ฉากะมัง ต.ม 10564	333193	15/01/2000
43011502	ร.เวศ ทองขาว	112/1 หมู่ 4 มอวังลำพร้าว ต.ศก ฉากะมัง ต.ม 10520	774590	15/01/2000

ภาพผนวกที่ 53 รายงานสรุปรายละเอียดลูกค้า

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

บริษัท ไทยวิวัฒน์ จำกัด

42 หมู่ 4 ต.หนองกรด อ.เมือง จ.นครสวรรค์ 60000

โทร (056) 333193

รายงานสรุปยอดขาย

วันที่ออกรายงาน 10/3/2000

หน้าที่ 1

รหัสรายการ	รหัสสินค้า	ชื่อสินค้า	ปริมาณการขาย	หน่วย	ราคาขาย/หน่วย	จำนวนเงิน (ไม่รวมภาษี)	จำนวนเงินภาษี	จำนวนเงินสุทธิ	วันที่ขาย	
100002										
100002	guchad1	เบียร์ช้าง ขวดใหญ่	7	10	กล่อง	463	84,630.00	8324.10	84,954.10	01/03/1994
100002						84,630.00	8324.10	84,954.10		
รวม						84,630.00	8324.10	84,954.10		

ภาพผนวกที่ 54 รายงานสรุปรายละเอียดสินค้า

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

บริษัท ไทยวิวัฒน์ จำกัด

42 หมู่ 4 ต.หนองกรด อ.มโนเมือง จ.นครสวรรค์ 60000

โทร (056) 333193

ใบขอซื้อสินค้า

รหัสการขอซื้อ ๖100001

วันที่ขอซื้อ 14/01/2000

รหัสสินค้า	ชื่อสินค้า	ปริมาณการขอซื้อ	หน่วย
๕๐๕๑๑1	เบียร์ช้าง ขวดใหญ่	15	กิโลกรัม

ภาพผนวกที่ 55 ใบเสร็จรับเงิน/ใบกำกับภาษี

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

บริษัท ไทยวิวัฒน์ จำกัด

42 หมู่ 4 ต.หนองกรด อ.เมือง จ.นครสวรรค์ 60000

โทร (056) 333193

รายงานสรุปรายละเอียดการขอรับสินค้า

วันที่ออกรายงาน 10/3/2000

หน้าที่ 1

รหัสการขอซื้อ	รหัสสินค้า	ชื่อสินค้า	ปริมาณการขอซื้อสินค้า	หน่วย	วันที่ขอซื้อ
6100001	gobcha01	เบียร์ช้าง ขวดใหญ่	15	กิโลกรัม	14/01/2000

ภาพผนวกที่ 56 รายงานสรุปรายละเอียดการรับสินค้า

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

บริษัท ไทยวิวัฒน์ จำกัด

42 หมู่ 4 ต.หนองกรด อ.เมือง จ.นครสวรรค์ 60000

โทร (056) 333193

รายงานสรุปรายละเอียดสินค้า

วันที่ออกรายงาน 10/3/2000

หน้าที่ 1

รหัสสินค้า	ชื่อสินค้า	ปริมาณสินค้าคงคลัง	หน่วย	ราคาค้นทุน/หน่วย	ราคาขาย/หน่วย	จุดสั่งซื้อ	ส่วนลดการค้า
g0cst01	มิสเตอร์เบอร์เกอร์_กะป๋อง	70	กล่อง	585	600	42	2
g0cst03	มิสเตอร์เบอร์เกอร์_ซาลาเด็ค	54	กล่อง	963	1,000	30	1
g0cst04	มิสเตอร์เบอร์เกอร์_กะป๋อง	5	ถาด	152	200	30	2
g0csm01	มิสเตอร์ซิง_ซาลาเด็ค	70	กล่อง	422	463	31	10
g0csm02	มิสเตอร์ซิง_ซาลาเด็ค	100	กล่อง	30	34	40	10
g0csm03	มิสเตอร์ซิง_ซาลาเด็ค	20	กล่อง	200	250	20	3
g0csm04	มิสเตอร์ซิง_กะป๋อง	96	ถาด	14	20	25	1
g0hsm03	มิสเตอร์ไฮร์เนชั่น_ซาลาเด็ค	390	กล่อง	300	400	40	?
g0hsm04	มิสเตอร์ไฮร์เนชั่น_กะป๋อง	32	ถาด	400	500	50	6
g0hsm01	มิสเตอร์ไฮร์เนชั่น_ซาลาเด็ค	75	กล่อง	200	300	30	5
g0hsm01	มิสเตอร์ไฮร์เนชั่น_ซาลาเด็ค	32	กล่อง	213	250	60	4
g0hsm03	มิสเตอร์ไฮร์เนชั่น_ซาลาเด็ค	34	กล่อง	859	900	21	3
g0hsm04	มิสเตอร์ไฮร์เนชั่น_กะป๋อง	38	ถาด	562	600	80	1
g0hsm01	มิสเตอร์ซิง_ซาลาเด็ค	75	กล่อง	200	300	30	2
g0hsm03	มิสเตอร์ซิง_ซาลาเด็ค	12	กล่อง	100	100	?	4
g0hsm04	มิสเตอร์ซิง_กะป๋อง	85	ถาด	500	600	68	5

ภาพผนวกที่ 57 รายงานสรุปยอดขาย

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

บริษัท ไทยวิวัฒน์ จำกัด

42 หมู่ 4 ต.หนองครก อ.เมือง จ.นครสวรรค์ 60000

โทร (056) 333193

รายงานสรุปรายละเอียดการรับสินค้า

วันที่ออกรายงาน 10/3/2000

หน้าที่ 1

รหัสสารรับ	รหัสสินค้า	ชื่อสินค้า	ปริมาณการรับสินค้า หน่วย	ราคาต่อหน่วย	จำนวนเงินขอ(บาท)	วันที่รับ
100002	000002	เบียร์ช้าง ขวดกลาง	30	ค.ล.จ	30	3,000
100002						3,000.00
จำนวนเงินขอสุทธิ						3,000.00

ภาพผนวกที่ 58 ใบขอซื้อสินค้า

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้