

**เคยถามตัวเองบ้างไหมว่า** ทุกวันนี้เราทำเรื่องอะไร เป็นนายหลักของชีวิตอยู่ตรงไหน ถ้าไม่ใช่เพราะชีวิตเดี่ยวชีวิตคู่กับคน อานัน สุวีริยา หรือ "คุณที" สุวีริยาเป็นวิศวกรที่ทำงานประจำอยู่ในกรุงเทพฯ แล้วยังเป็นเจ้าของร้าน "โคกกาแฟ" แห่งเมืองลำปาง

อันที่จริงแล้ว เขามองตัวเองว่าเป็นคนธรรมดาคนหนึ่ง ที่ทำอาชีพวิศวกรที่มั่นคงและสบายดี แต่เมื่อมีโอกาสได้ไปทำงานประจำอยู่ 20 ปีอย่าง เวียดนาม ก็รู้สึกเบื่อหน่ายกับชีวิตประจำวันธรรมดาๆ และอยากทำอะไรที่ท้าทายตัวเองสักอย่าง



# ธุรกิจกาแฟ (สด) ของวิศวกร

ขณะนั้น เขามีเงิน 300 บาท (300 บาท/วัน) มีรถใช้วันละ 3,000 บาท (300 บาท/วัน/เที่ยว) มีครอบครัวและลูก 3 คน เขาเริ่มเก็บเงินไปซื้อเมล็ดกาแฟสด 1 กิโลกรัม แล้วนำเมล็ดกาแฟสดไปคั่วเองที่บ้าน

เขาเริ่มคั่วกาแฟสดที่บ้าน แล้วนำกาแฟสดไปขายที่ตลาดนัด และร้านกาแฟเล็กๆ ในเมืองลำปาง เขาเริ่มคั่วกาแฟสดที่บ้าน แล้วนำกาแฟสดไปขายที่ตลาดนัด และร้านกาแฟเล็กๆ ในเมืองลำปาง

**ทำไมไปรอกกาแฟที่ลำปาง?**  
นี่คือคำถามที่เขาคิดถึงมากที่สุด คือการส่งกาแฟสดไปขายที่กรุงเทพฯ ไม่ได้ง่ายอย่างที่คิด เพราะต้องส่งกาแฟสดไปขายที่กรุงเทพฯ ไม่ได้ง่ายอย่างที่คิด เพราะต้องส่งกาแฟสดไปขายที่กรุงเทพฯ ไม่ได้ง่ายอย่างที่คิด

เขาเริ่มคั่วกาแฟสดที่บ้าน แล้วนำกาแฟสดไปขายที่ตลาดนัด และร้านกาแฟเล็กๆ ในเมืองลำปาง



กาแฟสดแบบ "Pison" บรรจุใส่ถุงขนาด 250 และ 500 กรัม มีหลายรสชาติ อาทิ เวย์โรสโสด, ซีรี่โรสโสด, เวียดนามโรสโสด, คั่วเข้ม เป็นต้น ราคาประมาณ 160-320 บาทต่อถุง (ค่าจัดส่งต่างหาก)



เขาเริ่มคั่วกาแฟสดที่บ้าน แล้วนำกาแฟสดไปขายที่ตลาดนัด และร้านกาแฟเล็กๆ ในเมืองลำปาง

ด้วยวิธีการเช่นนี้ทำให้กาแฟสดของเขาเริ่มมีชื่อเสียงในวงกว้าง และเขาก็ได้มีโอกาสไปขายกาแฟสดที่กรุงเทพฯ

เขาเริ่มคั่วกาแฟสดที่บ้าน แล้วนำกาแฟสดไปขายที่ตลาดนัด และร้านกาแฟเล็กๆ ในเมืองลำปาง