

เมื่อตระเวนออกหาข้อมูลจนครบถ้วน จึงเป็นเอกชนรายแรกที่เข้ายื่นขอใบอนุญาตประเภทที่ 2 มีโครงข่ายเป็นของตัวเองโดยได้นำข้อมูลและโครงการแผนการเสนอต่อที่ประชุมบอร์ดจีเอสเทล เป็นเวลาเพียง 1 ชั่วโมงบอร์ด ก็อนุมัติให้ดำเนินการต่อนั้น ได้ยื่นขอเงินลงทุนจากบริษัทแม่ 220 ล้านบาท พร้อมกับให้สัญญาว่าจะคืนเงินให้ 1,000

การถูกวางตัวให้มาเป็น
ผู้ปลุกปั้นธุรกิจใหม่ ไม่ใช่เรื่องง่าย
เราเป็นเอกชนรายแรกที่ยื่นขอ
ใบอนุญาตประเภทที่ 2
มีโครงข่ายเป็นของตัวเอง
หลังนำโครงการเสนอบอร์ดจีเอสเทล
เพียง 1 ชั่วโมงบอร์ดก็อนุมัติ
ให้ดำเนินการ ขอเงินลงทุนจาก
บริษัทแม่ 220 ล้านบาท
พร้อมสัญญาว่าจะคืนเงิน
ให้ 1,000 ล้านบาทใน 2 ปี
แต่ปีผ่านมากครึ่งปี
คืนเงินไปแล้ว 500 กว่าล้านบาท

ล้านบาทใน 2 ปี แต่ปีผ่านมากครึ่งปีสามารถคืนเงินไปแล้ว 500 กว่าล้านบาท
จีเอสเทลประกอบด้วยคนรุ่นใหม่อายุไม่ถึง 40 ปีรวมตัวทำงานร่วมกันประมาณ 50 ชีวิต ได้รับการถ่ายทอดวัฒนธรรมการทำงานให้ฝ่ายปฏิบัติงานตั้งแต่ระดับล่างสามารถนำเสนอมุมความคิดมายังระดับสูงได้เพื่อเปิดโอกาสให้คนรุ่นใหม่ โดยฝ่ายบริหารจะทำหน้าที่กำกับดูแลอยู่ห่าง ๆ ไม่เข้ามาสั่งลูกน้องมากนัก

การถูกวางตัวให้เป็นผู้ปลุกปั้นธุรกิจใหม่มันไม่ใช่เรื่องง่าย แต่ก็นับว่าโชคดียิ่งที่ได้ประสบการณ์จากการได้เข้าร่วมเป็นคณะกรรมการวางแผนยุทธศาสตร์ธุรกิจใหม่ให้กับจีเอสเทล ทำให้เห็นภาพกระแสทั่วโลก จนสามารถทำนายอนาคตสื่อสารและวางแผนงานอย่างเป็นขั้นเป็นตอนงายขึ้น

ประกอบกับมีความรู้ความเชี่ยวชาญในธุรกิจสื่อภาพ โทรทัศน์ได้เข้ามาหลายปี จึงมีความคุ้นเคยกับเทคโนโลยีอินเทอร์เน็ตเป็นอย่างดีทำให้สามารถติดต่อประสานงานร่วมกับผู้ประกอบกรรายใหญ่ของแต่ละประเทศจนช่วยให้สามารถติดต่อประสานงานทำธุรกิจเครือข่ายต่างประเทศได้เป็นอย่างดี

"กับหน้าที่ที่ได้รับมอบหมายว่าทำฝ่าย แต่ผมโชคดีที่ได้รับโอกาสอยู่ในหนึ่งคณะกรรมการวางแผนกลยุทธ์ธุรกิจโทรฯ ทำให้ได้เห็นแนวคิดของโลกว่าจะจะไปในทิศทางไหน ประกอบกับได้ไปเสปคฯ เข้างานสัมมนาเคเบิลได้เข้าที่ติดต่อกับการติดต่อประสานงานร่วมกับผู้ประกอบกรรายใหญ่ของแต่ละประเทศจนช่วยให้สามารถติดต่อประสานงานทำธุรกิจเครือข่ายต่างประเทศได้ง่าย"

จีเอสเทลเห็นโอกาสในธุรกิจเคเบิลต่างประเทศ เนื่องจากเห็นธุรกิจนี้เป็นธุรกิจต้นน้ำ ความต้องการใช้งานอินเทอร์เน็ตในประเทศไทยมีแนวโน้มต้องยกความเร็วสูงขึ้นเรื่อยๆ ฉะนั้นการนำมามาจับธุรกิจกลุ่มนี้ด้วยกรมขยับไปประกอบกิจการอินเทอร์เน็ตรายย่อย (ISP) สามารถเชื่อมต่อกับต่างประเทศได้เร็วขึ้นและมีราคาถูกลง จะช่วยให้ผู้ใช้ตามบ้านมีต้นทุนการเข้าถึงอินเทอร์เน็ตที่ถูกลง ทำให้ประเทศไทยสามารถพัฒนาได้มากยิ่งขึ้น

จีเอสเทลไม่ใ้วางตัวเองเพื่อที่จะไปแข่งขันกับ กสท โทรคมนาคม ผู้ให้บริการเคเบิลต่างประเทศในไทยเพียงรายเดียวมายาวนาน แต่กลับมองตัวเองเป็นผู้เข้ามาเติมเต็มช่องว่างในตลาดที่ยังขาดอีกมาก เพราะที่ผ่านมาสิ่งที่ผมไม่ค่อยคลั่งว่าสาเหตุที่ทำให้ไอทีเน็ตในไทยล่าช้าเป็นเพราะยังขาดเทคโนโลยีจากต่างประเทศ และยังขาดตัวเองพร้อมเป็นพันธมิตรกับผู้ประกอบการทุกรายเพื่อสกัดการลงทุนซ้ำซ้อนในประเทศ

ทั้งยังวางเป้าหมายตัวเองให้กลายเป็น "อี" ในภูมิภาคอินโดจีน และเชื่อว่าจะค่อย ๆ ไล่อื่นไปเป็น "อีอี" ในภูมิภาคเอเชียเมื่อถึงทุกวันนี้สามารถทำเป้าหมายแรกให้ลุล่วงได้ คงต้องรอพิสูจน์ฝีมือคนหนุ่มไฟแรงคนเหล่านี้จะสามารถพลิกฟื้นจีเอสเทลให้ไปถึงฝั่งฝันได้หรือไม่



เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่าจะกรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้