



เจอบัญชาภาพก็มาก แต่ผมถือและลูกบ้าเยอะ
บวกกับฝันใหญ่พอทำให้เดินต่อได้

ธีระชาติ ก่อตระกูล

● วัฒนธรรม แก้วสกุล

การแจ้งเกิดธุรกิจสตาร์ทอัพได้นั้น นอกจาก "ความชอบ" และ "ทุ่มสุดตัว" ให้งานที่ปลุกปั้นแล้ว อีกหนึ่งสิ่งที่ไม่เหมือนจะเป็นคุณสมบัติเด่นของคนทำสตาร์ทอัพ นั่นคือ Passion บวกกับ ลูกบ้า ที่ต้องมาเต็ม

ธีระชาติ ก่อตระกูล ซีอีโอ และผู้ร่วมก่อตั้งบริษัท สยามสแควร์ เทคโนโลยี (ประเทศไทย) จำกัด พัฒนา StockRadars แอปพลิเคชันสำหรับวิเคราะห์และติดตามราคาหุ้น เป็นอีกหนึ่งสตาร์ทอัพไทยที่มารวมทั้ง Passion และลูกบ้า

จากที่เรียนมาทางด้านเคมี ปริญญาตรี วิทยาศาสตร์บัณฑิต สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง และ ปริญญาโท วิทยาศาสตรมหาบัณฑิต สาขาการจัดการเทคโนโลยี (Technology Management) จากมหาวิทยาลัยอัสสัมชัญ แต่สิ่งที่ ธีระชาติ สนใจเป็นพิเศษกลับเป็นเรื่องของการทำแอปพลิเคชัน

อาจเป็นเพราะในช่วงเวลานั้นไอโฟนเปิดตัวและมีแอปพลิเคชันใหม่ๆ เข้ามาทำให้ตลาดในไทยคึกคักเป็นอย่างมาก ปลูกความสนใจให้ ธีระชาติ เริ่มคิดที่จะสร้างแอปพลิเคชันของตัวเองขึ้นมา

เริ่มต้นจากที่ฝัน ค้นคว้าหาความรู้จากอินเทอร์เน็ต ที่สุดท้ายก็เป็นที่ทำงาน เป็นมือปรับรับจ้างเขียนแอปพลิเคชันตั้งแต่วันนั้น

"ผมคือ และลูกบ้าเยอะ" ธีระชาติ กล่าวพร้อมกับหัวเราะในสิ่งที่ตัวเองเป็น แต่นั่นก็มีส่วนผลักดันให้ "ก๊าล" ลูกขึ้นมาทำในสิ่งที่อยากทำ ทั้งๆ ที่วันนั้นนั่งเรียนทางสายเทคโนโลยีแต่ก็เขียนแอปพลิเคชันไม่เป็นด้วยซ้ำ

วันที่ที่ส่ง "ลูกบ้า" ซึ่งสร้างสรรคออกมาในชื่อแอปพลิเคชัน Taxi Reporter เพื่อให้เป็นทางออกสำหรับปัญหาที่คนไทยทุกคนปวดหัวทุกครั้งก็แท็กซี่ปฏิเสธรับผู้โดยสาร

"เสียงมันก๊าลเยอะเรื่องแรกก็ ผมเองก็เคยเรียกแท็กซี่แล้วถูกปฏิเสธ ผมก็เลยทำแอปนี้ขึ้นมาเลย ให้คนที่เจอกับปัญหาได้เข้ามาแจ้งและร้องเรียน"

เป็นมือปรับรับจ้างอยู่ระยะหนึ่งก็ต้องเจอกับเรื่องขวบหวัด ทั้งนั้นในทีมขยับโปรดักท์ออกปลาย เริ่มมีการดีลเอการชำระหนี้ ช่วยให้เกิดความใหญ่ก็ยิ่งสานมาก ทำให้ ธีระชาติ เริ่มกลับมา "คิดใหม่" ถึงการยื่นตัวขายตัวเอง

"เราไม่ต้องการทำงานเป็น Project base แต่ต้องการทำ Product base มากขึ้น จากนั้นก็เริ่มปรับกลยุทธ์ เลิกรับงานนอกแล้วหันมาสร้างโปรดักท์ของตัวเอง

ผมเองก็เล่นหุ้นอยู่แล้วเลยรู้สึกว่าการจะมีเทคโนโลยีเข้ามาช่วย ให้ชีวิตง่ายขึ้น ซึ่งก็เป็นจุดเริ่มที่คิดจะทำ StockRadars"

ตอนนั้นเดินไปไหนจะมีแต่คนถามเล่นหุ้นตัวไหนดี ถามกันอยู่บ่อยครั้งทำให้มองว่านี่แหละคือปัญหา แล้วโซลูชันอะไรที่ช่วยให้คนเล่นหุ้นได้น่าไปใช้จริง

"ก่อนลงมือทำแอปพลิเคชัน เราต้องมานั่งปรึกษากับ Stock2morrow เพื่อให้รู้ว่าเราควรทำในอะไรได้บ้าง"

ในที่สุดก็ได้มาเป็น StockRadars ซึ่งคือ Fintech Startup ที่มุ่งแก้ปัญหาความซับซ้อนในตลาดหุ้น และทำให้เรื่องหุ้นให้เป็นเรื่องง่าย โดยทำให้นักลงทุนรายย่อย

'ลูกบ้า' สูตรสำเร็จ 'StockRadars'



มีเครื่องมือที่ชื่อ StockRadars เปิดใช้งานมา 3 ปี วันนี้มีกว่า 4 แสนดาวน์โหลด ในจำนวนนี้เรามีผู้ใช้เซอร์ที่ใช้งานแอคทีฟมากกว่า 50,000 คนแล้ว

"อาจจะเห็นคนไทยก้าวมาในตลาดหุ้นใหม่กว่านี้ โดยมีเราเป็นสะพานเชื่อม สิ่งที่เราคือ ทำมันได้ให้เรียบง่าย แอปพลิเคชันใช้งานง่าย มีการปรับอยู่เรื่อยๆ ให้ตรงกับความต้องการของผู้ใช้เซอร์พร้อมกับเปิดสอนให้ใช้แอปพลิเคชันอย่างต่อเนื่อง คู่ไปกับการทำ Offline Community"

ธีระชาติ บอก วันนี้พท StorkRadars มาไกลเกินกว่าจะคาดหว้ง แต่ก็ยังมีฝันที่ต่อทำให้สำเร็จ

“**สมองมือ+แรงแล้วลุยไปข้างหน้าในหัวคิดแค่คำว่า GROWTH**”

ธีระชาติ ก่อตระกูล

สำหรับตลาดในประเทศไทยปี 2016-2020 คาดได้ 3-5% ของประชากร จากปัจจุบันประเทศไทยเพียง 1 เปอร์เซ็นต์เท่านั้นที่ลงทุนในตลาดหุ้น จากข้อมูลดังกล่าวทำให้ยังเห็นโอกาสที่จะเติบโตได้ อีกมากในอนาคต

ติดเรดาร์การลงทุน

เพราะคิดว่ามันเป็นเรื่องของทุกคน StockRadars จึงเป็นเครื่องมือที่ช่วยเสกหุ้นเป็นเบื้องต้น ทำหน้าที่เป็นเรดาร์ที่ตรวจจับความเคลื่อนไหวของหุ้น กว่า 150 สัญญาเพื่อช่วยในการวิเคราะห์หุ้นได้ง่ายกว่ารวบรวมข้อมูลหุ้นทุกตัว

อีกทั้งยังช่วยจับตาดูหุ้นในแบบเรียลไทม์

จุดเด่นของแอปฯ นี้อยู่ที่ทำเรื่องหุ้นให้เป็นเรื่องง่าย และมีข้อมูลหลากหลาย การใช้งานแอปฯ บนสมาร์โฟน ที่เห็นความสะดวกใช้งานง่ายเป็นหลัก

ที่สำคัญมีตัวคัดกรองหุ้น (Stock filter) ที่ทำให้สามารถเข้าดูรายชื่อก่อนที่กำไรปีที่แล้วเทียบกับราคาหุ้นสูงสุด(P/สูงสุด)ได้ ที่ผ่านมาก StockRadars ออก filter ใหม่ๆ ออกมาให้ใช้งานอย่างต่อเนื่อง เพราะถือเป็นการช่วยให้กับธุรกิจ



นั่นเพราะที่ผ่านมามีคนไทยส่วนใหญ่ยังไม่เชื่อว่าการลงทุนเป็นสิ่งที่ดีต้องและมองว่าเป็นการพนัน ทั้งที่ความจริงแล้วเสน่ห์ของตลาดหุ้นคือการลงทุนที่สมารถทำให้ทุกคนเกษียณได้เร็วขึ้น

อีกฝันที่จะต้องทำต่อ คือการพาส่งออกเทคโนโลยีไปให้ประเทศอื่นได้บ้าง โดยเราเป็น All in one Platform ทางด้านการลงทุน

งานนี้ต้องจัดเอาจุดเด่นตรงที่ StockRadars เคยชนะซอฟต์แวร์ FinTech ในเอเชียมาแล้ว ถือว่ามีใบผ่านทางขั้นดี

กับอีกแรงหนุนจาก Venture Capital ที่พร้อมด้วย "ทุน" และ "คอนเน็คชั่น" ระดับโลกมาช่วยต่ออีกขอบฟ้าที่ใหญ่ขึ้นกว่าเดิม

"Passion เรามัน แต่การเข้าสู่โลก(ธุรกิจ)จริงก็ต้องเจออะไรที่หนักๆ แต่ก็สร้างวิธีคิดจากการได้เงินระดมทุนจาก Venture Capital + Angel Investor ก็คือได้เงินบวกกับ Strategic Partner ได้ทำงานกับมืออาชีพ ช่วยให้เห็นภาพใหญ่ และนำเราไปในทิศทางที่ดีกว่าเดิม"

โดยเริ่มขยายตลาดไปอินโดนีเซียและอีกประมาณ 10 ประเทศ ในแนวทางการหา Local Partner ในแต่ละประเทศมาเสริมทัพ

นี่เป็นที่เริ่มออกต่างประเทศอินโดนีเซีย สิงคโปร์ รวมถึงประเทศจีนเป็นอีกประเทศที่ผันจะเข้าไปให้

"คนชอบบอกว่าเราทำสำเร็จแล้ว แต่ขอยืนยันว่าเรายังไม่ประสบความสำเร็จเลย ในวันนี้อาจเข้าสู่ Serie A และเพียงจะเดินก้าวแรกเท่านั้น จากเป้าหมาย 100 ก้าวที่วางไว้ ยังเหลือเส้นทางอีกไกล"

เราเป็นบริษัทเล็ก แต่ฝันใหญ่ และหนึ่งที่ยากจะทำให้สำเร็จคือการสร้างธุรกิจนี้ให้เป็นกรณีศึกษาของประเทศเราให้ได้

ธีระชาติ บอก การเป็นบริษัทที่มีขนาดเล็ก แต่ทัศนคติที่ไม่เล็กตาม ต้องมีการทำงานแบบมืออาชีพเพื่อสร้างความมั่นใจให้กับนักลงทุน

นอกจากนี้การอยู่ในโลกของสตาร์ทอัพ ยังเป็นการเปิดโอกาสให้เราสามารถสร้างนามสกุลของตัวเอง ที่ทุกวันนี้หลายๆ คนเรียกผมว่า Max StockRadars ก็สะท้อนให้เห็นว่า เรามีตัวตน และทำอะไรมาบ้าง

"งานนี้ก็ต้องลงต่อพร้อมกับทีมงานอีก 22 คน เรียกว่า สมองมือบวกกับ แรงกายแล้วลุยไป ในหัวคิดแค่คำว่า GROWTH ส่วนตัวเชื่อว่า ถ้าฝันเราใหญ่พอที่จะทำให้เดินต่อไปได้โดยพักและทำในสิ่งที่ตั้งใจเอาไว้

ผมคิดน้อย แต่วางแผนเยอะ และไม่กลัวความล้มเหลว ที่สำคัญต้องมี passion มากๆ กับสิ่งที่ทำ บวกกับ ลูกบ้าที่มี คิดว่าผมมีตรงนี้ จากที่เคยเป็นหนี้หลายล้าน ต้องหาเงินเลี้ยงลูกน้อง

ทำให้ผมที่เคยล้ม ถ้าอยากทำจะกล้าขึ้นมาทำเลย ที่สำคัญอย่างความสำเร็จอยู่ที่การได้เงินทุน ซึ่งถือเป็นแค่จุดเดียวเท่านั้น สุดท้ายแล้วสตาร์ทอัพต้องได้เงินจากลูกค้า จึงจะยั่งยืน"