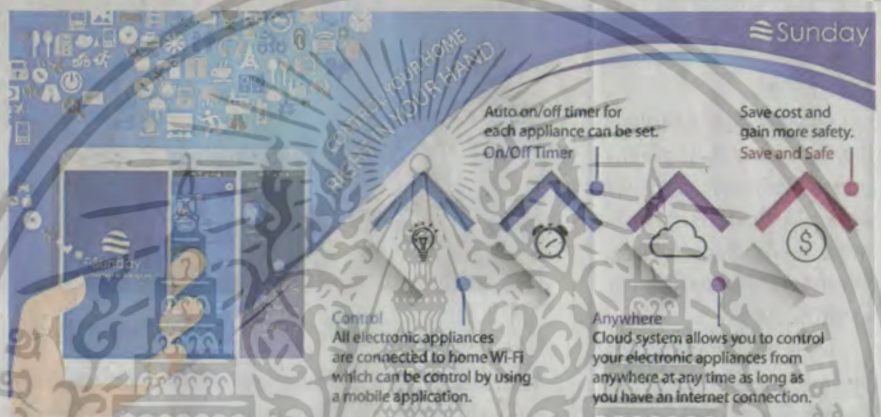
Smart Living เชื่อมทุกสิ่งด้วยแอพ



ภาพสังคมแห่งอนาคตอินเทอร์เน็ต ออฟ ธิงค์ หรือไอโอที (IOT-Internet of Things) ที่ต่อไปอุปกรณ์เครื่องใช้ไฟฟ้าอิเล็กทรอนิกส์สำหรับผู้บริโภคทุกๆ ชิ้น โดยเฉพาะเครื่องใช้ไฟฟ้าภายในบ้านจะสามารถเชื่อมต่อและสั่งการทำงานต่างๆ ได้จากนอกสถานที่

จากเทรนด์ดังกล่าวนี่เองจุดประกายให้ทีมสมาร์ท ลีฟวิ่ง (Smart Living) โดย **สรศักดิ์ กรสุรัตน์** นักศึกษาชั้นปีที่ 4 คณะอุตสาหกรรมเกษตร สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง พัฒนาแอพพลิเคชั่นขึ้นมาเพื่อรองรับรูปแบบการใช้ชีวิตของผู้คนแห่งอนาคต พร้อมส่งประกวดในโครงการ Krungsri Uni Startup 2015 ซึ่งจัดโดยธนาคารกรุงศรีอยุธยาเมื่อปีก่อน และได้รับรางวัลชนะเลิศอันดับ 1

สำหรับแนวคิดการพัฒนาแอพดังกล่าว สรศักดิ์ กล่าวว่า เกิดจากความสนใจส่วนตัวที่เรียกว่าเป็นอินเนอร์จริงๆ ที่อยากพัฒนาอุปกรณ์ลักษณะดังกล่าวขึ้นมา เพื่อให้ผู้คนทั่วไปสามารถเข้าถึงและใช้งานได้ง่ายๆ และเตรียมความพร้อมก่อนเข้าสู่ยุคไอโอทีที่อุปกรณ์เครื่องใช้ไฟฟ้าอิเล็กทรอนิกส์จะสามารถพูดคุยเชื่อมต่อถึงกันผ่านสมาร์ทโฟนที่ปัจจุบันเป็นอุปกรณ์ (ดีไวซ์) สื่อสารที่จะต้องมีติดตัวกันเกือบทุกคนแล้ว

ขณะที่กลับมาทบทวนไอเดียเพื่อนำความคิดมาพัฒนาสู่ชิ้นงานออกมาได้จริง และเริ่มหาทีมที่ได้มาจากเพื่อนๆ ที่เป็นโปรแกรมเมอร์

ดิจิทัลสตาร์ทอัพ

■ ดวงใจ จิตต์มงคล

ซึ่งมีความชำนาญในการเขียนโปรแกรมซอฟต์แวร์คอมพิวเตอร์ โดยมานั่งแชร์ไอเดียกันแล้วเกิดความสนใจเหมือนๆ กัน เพื่อพัฒนาแอพดังกล่าวออกมา ซึ่งเบื้องต้นจะสามารถสั่งการเปิดปิดไฟภายในอาคารบ้านเรือนได้สะดวกและง่ายดายโดยผ่านสมาร์ทโฟน

"แนวคิดผลิตภัณฑ์ชิ้นนี้มาจากความชอบส่วนตัวที่เกี่ยวกับด้านไอที และอยากนำมาต่อยอดสู่การทำธุรกิจใหม่ๆ ได้" สรศักดิ์ กล่าว

ในส่วนของการทำตลาดผลิตภัณฑ์ดังกล่าว จะแบ่งออกเป็น 2 ส่วน คือ ด้านแอพพลิเคชั่นและ ฮาร์ดแวร์ ซึ่งอย่างแรกจะเป็นการเปิดให้บริการดาวน์โหลดแอพดังกล่าวผ่านสมาร์ทโฟน และในส่วนของฮาร์ดแวร์นั้นจะเป็นการทำตลาดเพื่อจำหน่ายอุปกรณ์สวิตช์ไฟสำหรับใช้ในการเปิด/ปิดระบบไฟฟ้าภายในบ้าน

สรศักดิ์ กรสุรัตน์

เบื้องต้นวางแผนทำตลาดอุปกรณ์นี้ในช่องทางร้านค้าปลีกทั่วไปที่จำหน่ายอุปกรณ์ก่อสร้างและ เครื่องใช้ไฟฟ้า ซึ่งผลิตภัณฑ์วางแนวคิด (คอนเซ็ปต์) ให้สามารถใช้งานง่ายในกลุ่มผู้บริโภคทั่วไปที่สามารถหาซื้อและติดตั้งได้เอง ซึ่งวางแผนจำหน่ายสินค้าราว 1,000 บาท/ชุด ซึ่งจะสามารถติดตั้งการใช้งานได้ตามจุดต่างๆ ภายในที่พักอาศัย เป็นต้น และหากมีจำนวนชิ้นมากๆ ราคาจะอยู่ที่ 700-800 บาท/ชุด

พร้อมเสริมต่อถึงงานบริการผลิตภัณฑ์ด้านค้าปลีก ซึ่งหากลูกค้ามีการซื้อผลิตภัณฑ์มากกว่า 5 ชิ้นขึ้นไป ทางสมาร์ท ลีฟวิ่ง ก็จะเข้าไปเป็นผู้ติดตั้งพร้อมวางระบบเชื่อมต่อการใช้งานกับแอพพลิเคชั่นให้ โดยแอพจะรองรับการทำงานทั้งในระบบปฏิบัติการแอนดรอยด์และไอโอเอส

แนวคิดธุรกิจ 'สมาร์ท ลีฟวิ่ง'

1. เริ่มจากความชอบ
2. เกาะเทรนด์อนาคต
3. ต่อยอดผลิตภัณฑ์
4. หาช่องทางขายใหม่ๆ

ขณะที่สินค้าจะจับกลุ่มเป้าหมายระดับกลาง-บน พร้อมขยายช่องทางการขายผ่านผู้พัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์ต่างๆ ที่สนใจทำโครงการที่อยู่อาศัยบ้านอัจฉริยะ หรือสมาร์ท โฮม ด้วย

ทั้งนี้ ทีมยังอยู่ระหว่างหารือกับผู้สนใจให้เม็ดเงินสนับสนุนธุรกิจ รวมถึงนำโครงการเข้าไปยังศูนย์บ่มเพาะวิสาหกิจ สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง เพื่อเตรียมพัฒนาชิ้นงานต้นแบบออกมา คาดจะเห็นความชัดเจนในช่วง 1-2 เดือนข้างหน้านับจากนี้

ในช่วงระหว่างพัฒนาชิ้นงานต้นแบบนั้นยังจะไปพร้อมกับหานักลงทุนที่สนใจเพิ่มเติม ซึ่งเห็นว่าจะไม่มองหานักลงทุนหรือกองทุน (เวนเจอร์ แคปปิตอล) ที่มีขนาดใหญ่มากนัก แต่จะสนใจผู้ร่วมลงทุนในรูปแบบพาร์ตเนอร์ที่มองว่าจะทำให้มีความคล่องตัวในการทำธุรกิจได้ในภาพรวมมากกว่า เพราะหากเป็นรายใหญ่มากเกินไปแล้วอาจถูกจำกัดในเรื่องของรูปแบบการทำงาน

สรศักดิ์กำลังจะจบการศึกษาระดับปริญญาตรีในปีนี้ และมองเห็นโอกาสทางธุรกิจจากชิ้นงานภายใต้โครงการดังกล่าว ซึ่งมีความตั้งใจที่จะต่อยอดไปสู่การทำธุรกิจเชิงพาณิชย์ได้อย่างจริงจัง โดยเชื่อว่าจะเป็นผลิตภัณฑ์ที่ตอบโจทย์การใช้ชีวิตของผู้คนในอนาคต

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหา และต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้