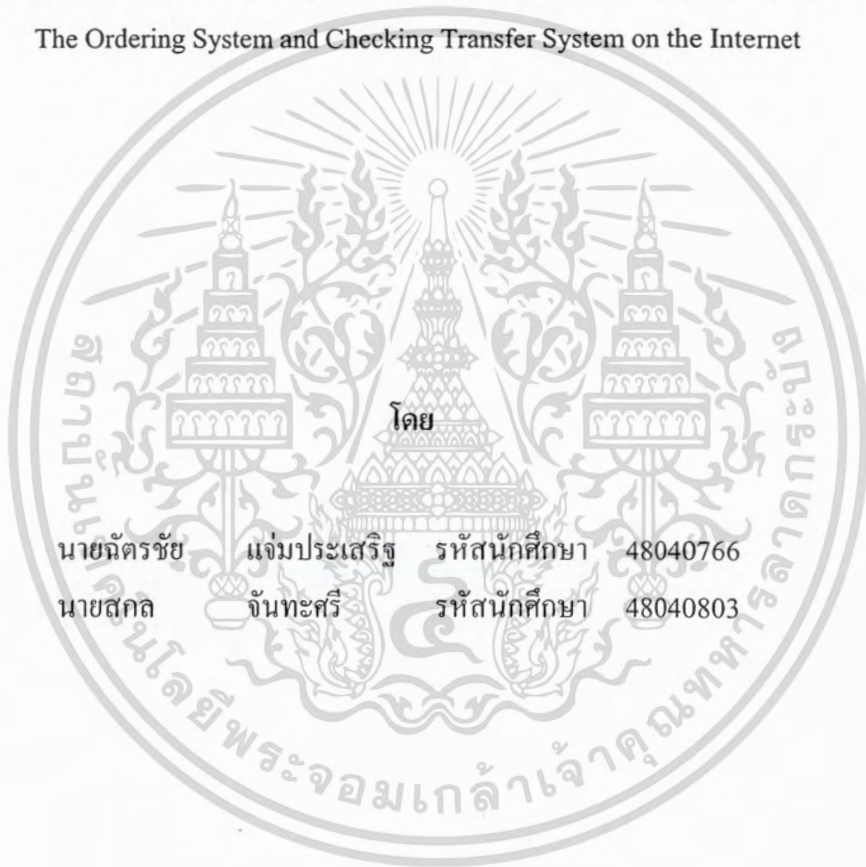


# ปัญหาพิเศษ

เรื่อง

ระบบสั่งซื้อและระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่ายผ่านอินเทอร์เน็ต  
The Ordering System and Checking Transfer System on the Internet



นายฉัตรชัย แจ่มประเสริฐ รหัสนักศึกษา 48040766  
นายสกล จันทร์ทะศรี รหัสนักศึกษา 48040803

ปัญหาพิเศษนี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรเทคโนโลยีการจัดการ  
สาขาวิชาเทคโนโลยีการจัดการ  
ภาควิชาบริหารธุรกิจเกษตร  
คณะเทคโนโลยีการเกษตร  
สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง กรุงเทพมหานคร  
ปีการศึกษา 2551

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้



ใบรับรองปัญหาพิเศษ

สาขาเทคโนโลยีการจัดการ ภาควิชาบริหารธุรกิจเกษตร  
คณะเทคโนโลยีการเกษตร สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง

เรื่อง  
ระบบสั่งซื้อและระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่ายผ่านอินเทอร์เน็ต  
The Ordering System and Checking Transfer System on the Internet

โดย

นายฉัตรชัย แจ่มประเสริฐ รหัสนักศึกษา 48040766  
นายสกล จันทะศรี รหัสนักศึกษา 48040803

รายงานฉบับนี้ได้รับการตรวจสอบและอนุมัติให้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษา  
วิชาปัญหาพิเศษหลักสูตร วท.บ. (เทคโนโลยีการจัดการ)

เมื่อวันที่ 18 กุมภาพันธ์ พ.ศ.2552

ประธานกรรมการปัญหาพิเศษ .....

( อาจารย์ วอนชนก ไชยสุนทร )

รักษาการหัวหน้าภาควิชา .....

( รองศาสตราจารย์ เสาวรีย์ ตะโพนทอง )

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

## คำนิยม

ปัญหาพิเศษฉบับนี้สำเร็จเรียบร้อยลงได้ ด้วยการให้คำปรึกษาแนะนำ และชี้แนะแนวทาง แก่ปัญหาจาก อาจารย์ว่อนชนก ไชยสุนทร ประธานกรรมการปัญหาพิเศษ กรรมการปัญหาพิเศษ อาจารย์อดิศักดิ์ พุ่มอ้อมและอาจารย์จงดี โตอ้อม สำหรับคำแนะนำในศึกษา และการพัฒนา ระบบงาน รวมถึงคณาจารย์ในภาควิชาทุกท่านที่ได้ ประสทธิประสาทวิชาตลอดการศึกษา ให้นำ ความรู้ต่าง ๆ มาใช้ในการแก้ปัญหาการทำงานในปัญหาพิเศษฉบับนี้จนสำเร็จลุล่วงไปได้ด้วยดี

นอกจากนี้ผู้จัดทำขอขอบคุณ บริษัท กิฟฟารีน สกายไลน์ ยูนิตี้ จำกัด สาขาสำโรง ที่ เอื้อเฟื้อข้อมูลในการดำเนินงานที่เกี่ยวข้อง มาใช้เป็นกรณีศึกษาสำหรับการจัดทำปัญหาพิเศษฉบับนี้

สุดท้ายนี้ผู้จัดทำใคร่ขอกราบขอบพระคุณเป็นอย่างสูงสำหรับ คุณพ่อคุณแม่ และ ครอบครัวอันเป็นที่รัก ที่ให้ความช่วยเหลือในด้านต่าง ๆ และเป็นกำลังใจที่สำคัญในการทำงาน ตลอดมา รวมถึงเพื่อนนักศึกษาทุกคนที่ร่วมทุกข์ร่วมสุข ให้ความช่วยเหลือกันมาเป็นอย่างดี และเป็นกำลังใจในการทำปัญหาพิเศษฉบับนี้

ฉัตรชัย แจ่มประเสริฐ

สกล จันทะศรี

กุมภาพันธ์ 2552

## บทคัดย่อปัญหาพิเศษ

ปีการศึกษา 2551

ชื่อเรื่อง (ภาษาไทย) : ระบบสั่งซื้อและระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจ  
เครือข่ายผ่านอินเทอร์เน็ต

ชื่อเรื่อง (ภาษาอังกฤษ) : The Ordering System and Checking Transfer System on the  
Internet

นักศึกษา : (1) นายฉัตรชัย แจ่มประเสริฐ

(2) นายสกล จันทะศรี

สาขาวิชา : เทคโนโลยีการจัดการ

ภาควิชา: บริหารธุรกิจเกษตร

คณะ : เทคโนโลยีการเกษตร

ประธานกรรมการปัญหาพิเศษ : อาจารย์ยวอนชนก ไชยสุนทร

18/ กุมภาพันธ์ / 2552

### บทคัดย่อ

จากการศึกษาขั้นตอนการดำเนินงานของ ศูนย์ธุรกิจกอล์ฟารีน สาขาสำโรงซึ่งดำเนินการเป็นเสมือนร้านค้า ที่ให้บริการสมาชิก และอำนวยความสะดวกสมาชิกของ บริษัท กอล์ฟารีน สกายไลน์ ยูนิตี้ จำกัด พร้อมทั้งยังจำหน่ายสินค้าให้แก่สมาชิก และพบว่าสมาชิกประสบปัญหาจากการดำเนินงานในด้านการซื้อสินค้าและตรวจสอบยอด ในด้านการซื้อสินค้านั้นสมาชิกมีช่องทางในการซื้อสินค้าเพียงช่องทางเดียว คือ ต้องมาซื้อสินค้าที่ศูนย์ธุรกิจเท่านั้น และในส่วนของ การตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของสมาชิกจะทำได้ตั้งแต่วันที่ 28 ของทุกเดือน และการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อนั้นสมาชิกจะสามารถทำได้โดยไปรับใบแจ้งยอดจากศูนย์ธุรกิจที่ประจำอยู่เท่านั้น และจากการที่บริษัทให้มีการตรวจสอบยอดได้ตั้งแต่วันที่ 28 นั้นจึงทำให้ตั้งแต่วันที่ 28 นั้น ในศูนย์ธุรกิจสาขาต่าง ๆ ก็จะมีสมาชิกมาใช้บริการเป็นจำนวนมากทั้งมาซื้อสินค้า มาประชุมตามวันที่ทางศูนย์กำหนด และยังมาขอตรวจสอบยอด ดังนั้นจึงทำให้พนักงานประจำศูนย์ไม่สามารถให้บริการสมาชิกได้ทั่วถึงและสมาชิกเองก็ไม่สามารถทำงานได้อย่างเต็มที่

จากการที่ได้พัฒนาระบบสั่งซื้อและระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่ายผ่านอินเทอร์เน็ตขึ้นมาใหม่และสามารถใช้งานได้ตามวัตถุประสงค์ที่ตั้งไว้ เว็บไซต์

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ประยุกต์ที่นำมาใช้ในระบบสั่งซื้อและระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่ายผ่านอินเทอร์เน็ต ใช้โปรแกรมสำเร็จรูป เอเอสพี คอทเนท ในการออกแบบหน้าจอ และการทำงาน สำหรับประมวลผลร่วมกับฐานข้อมูล โดยใช้โปรแกรมไมโครซอฟต์ เอสคิวแอล เซิร์ฟเวอร์ 2005 ในการจัดการฐานข้อมูล สามารถทำให้ระบบสั่งซื้อและระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่ายผ่านอินเทอร์เน็ต ช่วยให้สมาชิกสามารถทำงานได้ง่าย เนื่องจากระบบการสั่งซื้อสินค้าและระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อผ่านอินเทอร์เน็ต สามารถให้สมาชิกสั่งซื้อสินค้าได้ และสมาชิกสามารถพิมพ์ใบเสร็จรับเงินได้เอง นอกจากนี้ยังตรวจสอบยอดการสั่งซื้อสมาชิก รวมถึงการตรวจสอบของทีมงาน การตรวจสอบการขึ้นตำแหน่ง และการตรวจสอบเงินปันผล สมาชิกยังสามารถพิมพ์ใบแจ้งยอดออกมาได้ด้วยตนเอง

อย่างไรก็ตาม ระบบที่พัฒนาขึ้นมาแล้วยังมีข้อจำกัดในการให้บริการสมาชิก เนื่องจากสมาชิกที่สามารถเข้ามาใช้บริการระบบสั่งซื้อและระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่ายผ่านอินเทอร์เน็ตได้นั้นต้องเป็นสมาชิกของศูนย์ธุรกิจกีฬาโรน สาขาสำโรงเท่านั้น เพราะในระบบไม่มีข้อมูลของสมาชิกในสาขาอื่น

## สารบัญ

	หน้า
คำนิยาม	ก
บทคัดย่อ	ข
สารบัญ	ง
สารบัญตาราง	ฉ
สารบัญภาพ	ช
บทที่ 1 บทนำ	
ความสำคัญของปัญหาที่ศึกษา	1
วัตถุประสงค์ของการศึกษา	3
ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ	3
ขอบเขตของการศึกษา	3
นิยามศัพท์	4
ตรวจเอกสาร	4
วิธีการศึกษา	7
บทที่ 2 วิธีการศึกษาและขั้นตอนการดำเนินงาน	
ลักษณะกิจการและผลิตภัณฑ์	10
ประวัติความเป็นมา	10
โครงสร้างองค์กร	11
การดำเนินงานในปัจจุบัน	11
ขั้นตอนการดำเนินงานในปัจจุบัน	12
ปัญหาจากการดำเนินงาน	14
ความเป็นไปได้ในการแก้ไขปัญหา	15
แนวความคิดในการแก้ไขปัญหา	16
แนวความคิดในการวิเคราะห์และออกแบบระบบ	17

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

## สารบัญ (ต่อ)

	หน้า
<b>บทที่ 3 การวิเคราะห์และออกแบบระบบ</b>	
การวิเคราะห์ระบบ	17
การออกแบบระบบ	25
การออกแบบสิ่งนำเข้า	27
การออกแบบผลลัพธ์	28
ขั้นตอนการดำเนินงานใหม่	29
ผลการทดสอบและการประเมินผล	30
<b>บทที่ 4 สรุปและข้อเสนอแนะ</b>	
สรุป	32
ข้อเสนอแนะ	33
<b>เอกสารอ้างอิง</b>	34
<b>ภาคผนวก</b>	
ภาคผนวก ก เอกสารและแบบฟอร์มในระบบงานเดิม	36
ภาคผนวก ข ตัวอย่างเอกสารในระบบงานใหม่	38
ภาคผนวก ค พจนานุกรมข้อมูล	40
ภาคผนวก ง รายละเอียดฐานข้อมูล	53
ภาคผนวก จ คู่มือการใช้งานเว็บโปรแกรม	55

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

## สารบัญตาราง

ตารางหมวดที่	หน้า
1 เพิ่มข้อมูลสมาชิก	53
2 เพิ่มข้อมูลการสั่งซื้อ	53
3 เพิ่มข้อมูลสินค้า	54
4 เพิ่มข้อมูลตำแหน่ง	54



เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

## สารบัญภาพ

ภาพที่	หน้า	
1	โครงสร้างการบริหารงานประจำศูนย์ธุรกิจกีฬาโรน สาขาสำโรง	11
2	ผังขั้นตอนการทำงานของระบบสั่งซื้อสินค้า	13
3	ผังขั้นตอนการทำงานของระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่าย	14
4	ผังแสดงปริบทของระบบสั่งซื้อและระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อ ของนักธุรกิจเครือข่ายผ่านอินเทอร์เน็ต	18
5	ผังแสดงการไหลของข้อมูลระดับที่ 0	19
6	การไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 1 ของระบบข้อมูลสมาชิก	20
7	ผังแสดงการไหลของข้อมูลระดับที่ 1 ของระบบสั่งซื้อ	22
8	การไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 1 ของระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อ	23
9	การไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 2 (3.4 กระบวนการตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่ง)	24
10	แบบจำลองเชิงสัมพันธ์ของระบบการสั่งซื้อและระบบการตรวจสอบยอด ของนักธุรกิจเครือข่ายผ่านอินเทอร์เน็ต	25
11	รูปแบบหน้าจอรับส่งนำเข้า	27
12	รูปแบบหน้าจอผลลัพธ์ทางจอภาพ	28
13	รูปแบบหน้าจอผลลัพธ์ทางเครื่องพิมพ์	29
14	ผังขั้นตอนการทำงานของระบบใหม่	31

## สารบัญภาพผนวก

ภาพผนวกที่	หน้า
1 ใบเสร็จรับเงิน (ระบบเดิม)	36
2 ใบแจ้งยอด (ระบบเดิม)	37
3 ใบเสร็จรับเงิน (ระบบใหม่)	38
4 ใบแจ้งยอด (ระบบใหม่)	39
5 หน้าจอแสดงสถานะเริ่มต้นใช้งาน	56
6 หน้าการทดสอบเว็บเซิร์ฟเวอร์	57
7 คลิกปุ่ม Start	57
8 หน้าจอ Control Panel	58
9 หน้าจอ Add or Remove Programs	58
10 หน้าจอ Windows Components Wizard	59
11 ติดตั้ง Windows Components	59
12 การติดตั้ง Windows Components เสริมสมบูรณ์	59
13 คัดลอกไฟล์ฐานข้อมูลมาลงในเครื่อง	60
14 โปรแกรม Microsoft SQL Server Management Studio Express	60
15 เมื่อคลิกขวาที่ Databases จะปรากฏเมนูย่อยขึ้นมา	61
16 เมื่อเลือก Attach จะปรากฏหน้าต่าง Attach Databases ขึ้นมา	61
17 เลือก Add เพื่อเพิ่มฐานข้อมูล	62
18 เลือกฐานข้อมูลไฟล์ Giffarine.mdf แล้วกดปุ่ม OK	63
19 หน้าจอการทำงานที่มีฐานข้อมูลชื่อ Giffarine เพิ่มขึ้นในโปรแกรม	64
20 คัดลอกไฟล์เตอร์ Giffarine เพื่อติดตั้งในเครื่อง	64
21 เปิดโปรแกรมด้วยเว็บเบราว์เซอร์	65
22 หน้าหลักของโปรแกรม	65
23 การแจ้งเตือนเมื่อ Login ผิดพลาด	66
24 หน้าจอการสมัครสมาชิก	66
25 กรอกข้อมูลเพื่อสมัครสมาชิก	67

## สารบัญภาพผนวก (ต่อ)

ภาพผนวกที่	หน้า	
26	แจ้งเตือนเมื่อกรอกข้อมูลไม่ครบหรือผิดพลาด	67
27	ภาพแสดงเมนูหลักเมื่อเข้าสู่ระบบเรียบร้อยแล้ว	68
28	หน้าต่างเตือนว่า “กรุณา Login ก่อนเข้าใช้”	68
29	แก้ไขข้อมูลส่วนตัว	69
30	หน้าต่างแสดงข้อความว่า “แก้ไขเรียบร้อยแล้ว”	69
31	หน้าต่างแสดงสินค้าตามประเภท	70
32	หน้าต่างแสดงสินค้าที่ค้นหา	70
33	กล่องข้อความแจ้งว่า “ไม่พบสินค้าที่ค้นหา”	70
34	หน้าจอแจ้งเตือนว่า “ยังไม่มีสินค้าในรายการสั่งซื้อ”	71
35	หน้าจอแสดงรายละเอียดสินค้าที่สั่งซื้อ	71
36	หน้าต่างแสดงว่า “สั่งซื้อเรียบร้อยแล้ว”	71
37	หน้าจอแสดงผลการตรวจสอบยอด	72
38	หน้าจอแสดงใบเสร็จรับเงิน	72
39	หน้าจอแสดงการตรวจสอบตำแหน่ง	73
40	หน้าจอแสดงใบแจ้งยอด	73
41	หน้าจอแสดงทีมงาน	74
42	หน้าจอแสดงรายละเอียดของทีมงาน	74
43	หน้าจอแสดงการตรวจสอบเงินปันผล	75
44	หน้าต่างแสดงข้อความว่า “คุณออกจากระบบเรียบร้อยแล้ว”	75

# บทที่ 1

## บทนำ

### ความสำคัญและที่มาของปัญหา

การดำเนินธุรกิจ โดยทั่วไปนั้นฝ่ายที่ทำการขายสินค้าของบริษัทนั้นจะต้องเป็นฝ่ายขายหรือฝ่ายการตลาด แต่ในธุรกิจขายตรงนั้นต่างออกไป โดยการดำเนินธุรกิจของธุรกิจขายตรงนั้นจะดำเนินงานโดยให้สมาชิกเป็นผู้แนะนำสินค้าให้แก่ผู้อื่น โดยสามารถซื้อสินค้าได้จากศูนย์ธุรกิจ และบริษัทกิฟฟารีนก็เป็นบริษัทที่ดำเนินธุรกิจแบบขายตรงหลายชั้น ซึ่งมีระบบการสมัครนักธุรกิจเครือข่ายเพื่อให้นักธุรกิจเครือข่ายได้ใช้สินค้าของทางบริษัท ซึ่งเมื่อได้ลองใช้สินค้าแล้วถ้าชอบก็บอกต่อแก่คนรอบข้างหรือคนที่นักธุรกิจเครือข่ายต้องการให้ใช้สินค้า นักธุรกิจเครือข่ายก็จะไปแนะนำสินค้านั้น แล้วสินค้าของทางบริษัทก็จะถูกขายออกไปตามกระบวนการซึ่งในกระบวนการขายสินค้าของทางบริษัทนั้นมีอยู่ 2 ส่วนที่สำคัญ คือ นักธุรกิจเครือข่ายและศูนย์บริการ ในส่วนของนักธุรกิจเครือข่ายนั้น ผู้ที่สมัครนั้นมี 2 ประเภท คือ นักธุรกิจเครือข่ายและผู้บริโภคหรือผู้ใช้สินค้า ซึ่งผู้ที่ป็นสมาชิกประเภทผู้บริโภคนั้นจะเป็นสมาชิกที่ใช้สินค้าของบริษัทแต่ไม่ทำธุรกิจ ส่วนนักธุรกิจเครือข่ายนั้นเป็นสมาชิกประเภทที่ตัดสินใจจะทำธุรกิจทั้งเต็มเวลาและบางเวลา ซึ่งการทำธุรกิจเครือข่ายนั้นไม่จำเป็นต้องจบการศึกษาสูง เพียงแต่มีความมุ่งมั่น ความขยัน และแสวงหาโอกาส เนื่องจากเป็นธุรกิจที่เปิดโอกาสให้กับทุกเพศ ทุกวัย ทุกระดับการศึกษา ทุกฐานะ ทุกสังคม โดยนักธุรกิจเครือข่ายนั้นทำธุรกิจโดยมีอิสระทางด้านการเงินและเวลา นอกจากนี้ยังมีโอกาสท่องเที่ยวหาประสบการณ์ทั้งในและต่างประเทศทั่วโลก ได้รับการยกย่องเชิดชูเกียรติ ทั้งยังเป็นโอกาสที่เปิดกว้างสำหรับผู้คนทั่วไปที่ต้องการเป็นเจ้าของธุรกิจของตนเอง ด้วยการลงทุนต่ำ และมีความเสี่ยงน้อยมาก ผลตอบแทนที่เกิดขึ้นนั้นจะขึ้นอยู่กับความสามารถในการบริหารและความขยันของนักธุรกิจเครือข่ายเอง ในส่วนของศูนย์ธุรกิจของกิฟฟารีน ซึ่งมีอยู่ 94 ศูนย์ทั่วประเทศนั้น มีหน้าที่เหมือนร้านค้า ที่ดำเนินการจำหน่ายสินค้าให้แก่สมาชิก พร้อมทั้งยังให้บริการและอำนวยความสะดวกแก่สมาชิก จากการศึกษาแล้วพบว่าศูนย์ธุรกิจกิฟฟารีน สาขาสำโรง ได้ดำเนินการจำหน่ายสินค้าและอำนวยความสะดวกแก่สมาชิกกิฟฟารีนทุกคนที่เข้ามาใช้บริการ ซึ่งศูนย์ธุรกิจกิฟฟารีน สาขาสำโรง นั้นเป็นศูนย์ธุรกิจที่ไม่ใหญ่มากนัก แต่มียอดขายและยอดผู้มา

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ใช้บริการมาก ดังนั้นในบางครั้งจึงประสบปัญหาในการให้บริการไม่ทั่วถึงและให้บริการไม่ทันต่อความต้องการของสมาชิก แล้วในวันที่ 28 ของทุกเดือนจะมีบริการให้สมาชิกสามารถตรวจสอบยอดได้ ดังนั้นจึงทำให้การดำเนินงานในวันนั้นพนักงานในศูนย์บริการนั้นต้องให้บริการแก่สมาชิกที่เข้ามาใช้บริการซึ่งมีทั้งผู้มาซื้อสินค้าและมาขอตรวจสอบยอด จึงทำให้การทำงานเป็นไปด้วยความล่าช้า และไม่สามารถอำนวยความสะดวกได้เท่าที่ควร

การที่ศูนย์บริการเป็นศูนย์รวมในการทำธุรกรรมทั้งหมด ทั้งจำหน่ายสินค้า รับสมัครสมาชิกและให้บริการตรวจสอบยอด ทำให้นักธุรกิจเครือข่ายไม่สามารถทำงานได้อย่างเต็มที่ ซึ่งอาจจะกระทบต่อยอดขายของบริษัท ดังนั้นในการที่จะช่วยให้บริษัทมียอดขายเพิ่มขึ้นนั้น จำเป็นต้องมีการขายสินค้าที่มากขึ้นต้องอาศัยระบบสนับสนุนจากทางบริษัทซึ่ง ในส่วนของการเพิ่มช่องทางการขาย บริษัทมีระบบการส่งสินค้าถึงที่แต่ก็มีเพียงแค่สาขาเดียว ดังนั้นจึงต้องจัดทำระบบที่ช่วยส่งเสริมการขายให้มีความสะดวก คือ จัดทำระบบสั่งซื้อและรับสมัครนักธุรกิจเครือข่ายออนไลน์โดยสามารถรองรับการสมัครนักธุรกิจเครือข่ายใหม่และการตรวจสอบสายงานของนักธุรกิจเครือข่าย การที่มีระบบการสั่งซื้อสินค้าผ่านอินเทอร์เน็ตนั้นสามารถช่วยลดภาระการทำงานของนักธุรกิจเครือข่ายที่บางคนต้องเข้าศูนย์บริการวันละหลาย ๆ ครั้ง โดยสามารถสั่งซื้อสินค้าไว้ด้วยระบบการสั่งซื้อสินค้าผ่านอินเทอร์เน็ตและไปรับสินค้าเองหรือใช้บริการส่งถึงที่ไปยังนักธุรกิจเครือข่ายที่สั่งซื้อสินค้า ซึ่งการมีระบบนี้จะช่วยเพิ่มความสะดวกในการสั่งซื้อสินค้าของพนักงาน

นอกเหนือจากนั้น ในการดำเนินงานนักธุรกิจเครือข่ายก็ยังประสบปัญหาในการทำงานอีกประการหนึ่งคือการขอตรวจสอบยอดในแต่ละเดือน ซึ่งปกติแล้วทางบริษัทจะมีใบแจ้งยอดให้แก่ นักธุรกิจ เครือข่ายในทุก ๆ เดือน ซึ่งตามปกติยอดซื้อนั้นเปลี่ยนแปลงหากนักธุรกิจเครือข่ายคนใดคนหนึ่ง ในสายงานซื้อสินค้ายอดก็จะเปลี่ยนแปลง ดังนั้น การที่จะตรวจสอบยอดนั้นจะทำได้โดยการโทรศัพท์ไปสอบถามกับพนักงานศูนย์ ซึ่งพนักงานจะให้บริการแจ้งยอดเฉพาะเวลาปลายเดือนก่อนวันรับค่าคอมมิชชั่น จากที่ได้กล่าวมานี้พบว่านักธุรกิจเครือข่ายประสบปัญหาในการทำงาน และในด้านการไม่ได้รับความสะดวกสบายในการสั่งซื้อสินค้าและตรวจสอบยอดการสั่งซื้อ ดังนั้น จึงควรมีระบบที่สามารถให้บริการสั่งซื้อและตรวจสอบยอดขายในแต่ละเดือนของนักธุรกิจเครือข่าย ซึ่งจะทำให้นักธุรกิจเครือข่ายสามารถดำเนินการได้ด้วยตนเอง โดยไม่จำกัดช่วงเวลาและสถานที่

## วัตถุประสงค์ในการศึกษา

1. ศึกษาขั้นตอนของการดำเนินงานของระบบสั่งซื้อและระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่ายผ่านอินเทอร์เน็ต
2. ออกแบบ วิเคราะห์และพัฒนาระบบการสั่งซื้อสินค้าและระบบการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่ายผ่านอินเทอร์เน็ต

## ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

1. ได้ทราบถึงขั้นตอนการดำเนินงานของบริษัท
2. เข้าใจขั้นตอนการดำเนินงานและทราบปัญหาของระบบการสั่งซื้อสินค้าและระบบการตรวจสอบยอดประจำเดือน
3. มีการพัฒนาระบบการสั่งซื้อและระบบการตรวจสอบยอดประจำเดือนให้เป็นระบบที่สามารถให้ความสะดวกแก่นักธุรกิจเครือข่ายมากขึ้นและลดภาระของพนักงานศูนย์
4. เป็นการช่วยสนับสนุนการทำงานของนักธุรกิจเครือข่าย

## ขอบเขตของการศึกษา

การศึกษานี้จะดำเนินงานของศูนย์ธุรกิจกิฟฟารีน สาขาสำโรง ซึ่งเป็นศูนย์บริการของบริษัท กิฟฟารีน สกายไลน์ ยูนิตี้ จำกัด ซึ่งดำเนินธุรกิจขายตรงหลายชั้น (MLM: Multi-Level Marketing) หรือการตลาดแบบการทำธุรกิจเครือข่ายและผลิตสินค้าภายใต้ตราสินค้ากิฟฟารีน โดยจะศึกษาและพัฒนาระบบการสั่งซื้อสินค้าและระบบการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่ายผ่านอินเทอร์เน็ต โดยใช้โปรแกรมสำเร็จรูป ไมโครซอฟท์ วิวอลสตูดิโอ คอท เน็ต 2005 ในการออกแบบ User Interface และการทำงานสำหรับประมวลผลร่วมกับฐานข้อมูล โดยใช้โปรแกรมไมโครซอฟท์ เอสคิวแอล เซิร์ฟเวอร์ 2005 ในการจัดการฐานข้อมูล โดยในการศึกษานี้ทำการสอบถามข้อมูลจากนักธุรกิจเครือข่ายของบริษัทและพนักงานศูนย์ประจำศูนย์ธุรกิจกิฟฟารีน สาขาสำโรง ตั้งอยู่ที่ 1746/20 หมู่ 9 ถนนศูนย์การค้าปู่เจ้า ต.เทพารักษ์ อ.เมืองฯ จ.สมุทรปราการ 10270

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

## นิยามศัพท์

ระบบธุรกิจขายตรง จะมีคำศัพท์บางคำที่มีความหมายคล้ายคลึงกับคำศัพท์ที่เคยพบเห็น แต่อาจจะมีการใช้ที่แตกต่างกัน ทั้งนี้เพื่อความเข้าใจอย่างถูกต้องตรงตามความเข้าใจของผู้ศึกษา และเพื่อประโยชน์ในการศึกษาเอกสารฉบับนี้ ผู้ศึกษาจึงได้อธิบายคำศัพท์ที่ควรทราบ และความเข้าใจที่ตรงกัน ดังนี้

### ธุรกิจขายตรงหลายชั้น (MLM: Multi – Level Marketing)

ธุรกิจขายตรงหลายชั้น (Multi-Level Marketing หรือ MLM) ตามพระราชบัญญัติขายตรงและตลาดแบบตรง พ.ศ. 2545 หมายถึง การขายสินค้าหรือบริการ ซึ่งผู้ประกอบธุรกิจผู้ผลิต หรือผู้นำเข้า จำหน่ายสินค้าหรือบริการ โดยผู้จำหน่ายอิสระ หรือตัวแทนขายตรง ที่ไม่ใช่ลูกจ้างนำสินค้าหรือบริการไปขายแก่ผู้บริโภค ตามภูมิลำเนาของผู้บริโภค หรือสถานที่ทำงาน ที่มีโชว์ห้างร้านหรือตลาด การขายด้วยวิธีเช่นนี้จะต้องมีข้อตกลงที่ชัดเจนว่า ผู้ประกอบธุรกิจจะจ่ายผลตอบแทน เป็นจำนวนที่แน่นอนให้แก่ผู้จำหน่ายอิสระหรือตัวแทนจำหน่ายขายตรง

### Point Value หรือ PV

คะแนนที่ใช้แทนสินค้าที่ถูกขายไปเพื่อเป็นตัวกำหนดผลตอบแทนที่สมาชิกพึงได้รับ โดยคะแนนนี้จะมีค่าไม่เท่ากันขึ้นอยู่กับชนิดสินค้า

### แม่ทีม (Up line)

ผู้ที่เป็นผู้แนะนำธุรกิจในการขายธุรกิจ ให้กับสมาชิกใหม่ ซึ่งเป็นผู้มีประสบการณ์ที่จะคอยช่วยให้คำแนะนำ ให้เกิดการพัฒนารวดเร็วยิ่งขึ้น และยังช่วยให้ลูกทีมเกิดความกระตือรือร้น เป็นผู้ที่อยู่ส่วนบนของสายงาน ซึ่งสมาชิกที่เป็นแม่ทีมของสายงานหนึ่ง จะเป็นลูกทีมของอีกสายงานหนึ่งได้เช่นกัน

### ลูกทีม (Down line)

สมาชิกใหม่ที่เข้ามาสู่ธุรกิจ ที่ยังขาดประสบการณ์ในการทำงาน เป็นผู้ที่อยู่ส่วนล่างของสายงาน ซึ่งสมาชิกที่เป็นลูกทีมของสายงานหนึ่ง จะเป็นแม่ทีมของอีกสายงานหนึ่งได้

## การตรวจเอกสาร

จรัสวัฒน์และคณะ (2542) ได้ทำการศึกษาการจัดการงานขาย สินค้าคงคลังและการพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ของบริษัทค้าไม้ เป็นการศึกษาระบบการทำงานด้านการขายและสินค้าคงคลัง ซึ่งใช้เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

กรณีศึกษาของบริษัท ไพบูรณ์ คำไม่จำกัด จากการศึกษาทำให้ทราบปัญหาการดำเนินงานในปัจจุบันเกี่ยวกับจำนวนยอดสินค้าคงคลังที่ไม่สามารถทราบได้ทันที การให้บริการการขายจะต้องเข้าไปค้นหาสินค้าโดยตรงจากคลังสินค้าทั้งที่ไม่ทราบว่าสินค้าเหลือหรือไม่ และการคำนวณราคาต่าง ๆ การรับชำระเงินมีความล่าช้าเพราะงานต่าง ๆ ต้องจัดบันทึกลงในเอกสารหลายฉบับ ซึ่งเอกสารเหล่านั้นไม่มีการเก็บรวบรวมอย่างเป็นระเบียบ ทำให้เกิดความยุ่งยากแก่การค้นหาและสรุปข้อมูล การทดลองสร้างโฮมเพจเพื่อจำหน่ายสินค้าทางอินเทอร์เน็ต จากปัญหาดังกล่าวจึงได้ออกแบบฐานข้อมูลและเขียนโปรแกรมเพื่อจัดการระบบงาน โดยใช้โปรแกรมไมโครซอฟท์ แอ็กเซสเวอร์ชัน 97 โปรแกรมไมโครซอฟท์วิซวล เบสิก เวอร์ชัน 5.0 และโปรแกรมไมโครซอฟท์ ฟรอนท์เพจ เวอร์ชัน 98 บนระบบปฏิบัติการวินโดวส์ 95 ตลอดจนการวิเคราะห์และออกแบบฐานข้อมูล โดยใช้ผังแสดงการไหลของข้อมูลมาเป็นเครื่องมือในการวิเคราะห์และออกแบบระบบสำหรับระบบการพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์เป็นการเพิ่มช่องทางการขายและวางรากฐานการขายเพื่อรองรับปริมาณการขายที่เพิ่มขึ้นในอนาคตการพัฒนากระบวนการใหม่ส่งผลให้การดำเนินงานด้านการขายและสินค้าคงคลังมีระเบียบมากขึ้น การสืบค้นข้อมูลสินค้าทำได้รวดเร็ว สามารถเพิ่มและตัดยอดจำนวนสินค้าได้ทันทีทำให้ทราบจำนวนยอดสินค้าคงคลังในปัจจุบัน ทั้งยังช่วยให้การออกรายงานสรุปยอดสินค้าคงคลังและสรุปการขายประจำวันกระทำได้อย่างถูกต้อง ระบบงานด้านการขายและสินค้าคงคลังมีประสิทธิภาพส่วนระบบการพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์เป็นการสร้างโฮมเพจของกิจการและการจำหน่ายไม้แปรรูปผ่านทางเครือข่ายอินเทอร์เน็ต

กิตนะและคณะ (2546) ได้ทำการศึกษากระบวนการพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ การคิดค่าคอมมิชชั่นและค่าธรรมเนียมการขายของพนักงาน บริษัทจำลอง สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง จากการศึกษาและพัฒนากระบวนการทำให้ทราบว่า ระบบการดำเนินงานของฝ่ายการตลาดและการขายยังมีจุดอ่อนในด้านช่องทางการจัดจำหน่าย เนื่องจากบริษัทจำลองยังมีช่องทางการจัดจำหน่ายเพียงช่องทางเดียว โดยใช้การขายตรงของพนักงานขายจึงทำให้สามารถทำการขายสินค้าได้เฉพาะในเขตกรุงเทพฯ และปริมณฑลเท่านั้น และระบบการดำเนินงานของฝ่ายบุคคล เกิดปัญหาด้านการแจ้งยอดขายของพนักงานขาย ซึ่งในการแจ้งยอดขายของพนักงานขายจะต้องเดินทางมาแจ้งยอดขายที่บริษัทด้วยตนเอง และเนื่องจากโปรแกรมสำเร็จรูปที่มีอยู่เดิมยังไม่มี การคิดคำนวณค่าคอมมิชชั่นและ ค่าธรรมเนียมของพนักงานขาย จากปัญหาที่พบดังกล่าว จึงได้พัฒนาระบบการดำเนินงาน โดยจัดทำระบบ การค้าอิเล็กทรอนิกส์และโปรแกรมประยุกต์ที่ช่วยในการคิดค่าคอมมิชชั่นและค่าธรรมเนียมของพนักงานขาย โดยนำโปรแกรมสำเร็จรูปไมโครซอฟท์ แอ็กเซสเวอร์ชัน 98 มาใช้ในการออกแบบฐานข้อมูล นำโปรแกรมครีมีวีฟเผลอะ 4.0 และโปรแกรมอีคอมเมิร์ซ เอนจิน 1.0 มาใช้ในการ ออกแบบระบบการค้าอิเล็กทรอนิกส์ นำโปรแกรมคริสเทิล รีพอร์ท

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

มาใช้ในการออกแบบรายงาน และนำโปรแกรมวิซวลเบสิก เวอร์ชัน 6.0 มาใช้ในการคำนวณค่าคอมมิชชั่นและคิดค่าธรรมเนียมของพนักงานขายและเชื่อมโยงกับฐานข้อมูลต่าง ๆ เพื่อให้การทำงานมีประสิทธิภาพดียิ่งขึ้น และสามารถนำไปใช้ประกอบการตัดสินใจได้อย่างรวดเร็ว

นิธิวัติและคณะ (2547) ได้ทำการศึกษากระบวนการจัดการคลังสินค้า การจำหน่ายสินค้าผ่านทางร้านค้าและผ่านทางเครือข่ายอินเทอร์เน็ตของห้างหุ้นส่วนจำกัด เซ็นทรัล การ์ดเดน ( Central Garden ) เป็นการศึกษาถึงปัญหาการดำเนินงานของงานในระบบขายสินค้า และระบบคลังสินค้า ซึ่งจากการศึกษาระบบงานในปัจจุบันทำให้ทราบว่า ระบบการดำเนินงานยังมีปัญหาอยู่มาก โดยปัญหาที่พบคือ ขาดรูปแบบเอกสารที่เป็นมาตรฐานเดียวกัน ทำให้ไม่สามารถค้นหาข้อมูลที่ต้องการได้อย่างรวดเร็ว อีกทั้งการคิดคำนวณราคาสินค้ายังเป็นการคำนวณด้วยเครื่องคิดเลข ซึ่งพนักงานอาจคำนวณราคาผิดพลาดได้ ในส่วนของการโฆษณาประชาสัมพันธ์กิจการยังมีเพียงการนำเสนอผ่านทางนิตยสาร และหนังสือพิมพ์บางประเภท ประกอบกับ โบร์ชัวที่ทางกิจการทำขึ้น จากปัญหาทั้งหมดที่ได้กล่าวนั้นทำให้มีการวิเคราะห์ถึงสาเหตุ และนำระบบเดิมมาทำการปรับให้เป็นระบบใหม่ที่มีประสิทธิภาพมากขึ้น ดังนั้นจึงได้นำระบบการดำเนินงานของต้นแบบนั้นคือ บริษัท บีทูเอส จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทที่ดำเนินกิจการขายสินค้าผ่านทางเครือข่ายอินเทอร์เน็ตและมีระบบการดำเนินงานที่ได้มาตรฐาน โดยเมื่อนำมาปรับประยุกต์ใช้แล้วระบบใหม่นี้จะมีส่วนประกอบการทำงานหลัก 3 ส่วน คือ ระบบการจัดการคลังสินค้า การจำหน่ายสินค้าผ่านทางร้านค้าและผ่านทางเครือข่ายอินเทอร์เน็ต โดยข้อมูลของกิจการทั้งหมดถูกรวบรวมอยู่ในฐานข้อมูลกลาง โดยฐานข้อมูลที่ใช้สร้างขึ้นจาก โปรแกรมสำเร็จรูปไมโครซอฟท์ แอ็กเซส เวอร์ชัน 2000 และระบบทั้งหมดถูกออกแบบและสร้างขึ้นจาก โปรแกรม ดริมเวฟเวอร์ เวอร์ชัน เอ็มเอ็กซ์ 2004 และโฟโต้ชอป เวอร์ชัน 7.0 โดยระบบทั้งหมดถูกเขียนขึ้นจากภาษา ASP ( Active Server Page ) เนื่องจากระบบที่สร้างขึ้นมานั้นเป็นระบบที่ทำงานผ่านเครือข่ายอินเทอร์เน็ต จึงทำให้การทำงานในแต่ละขั้นตอนมีความถูกต้องมากยิ่งขึ้น สามารถทำการค้นหาข้อมูล แก้ไขหรือเปลี่ยนแปลงข้อมูลได้อย่างสะดวกและรวดเร็ว และเป็นช่องทางการจำหน่ายสินค้าอีกหนึ่งช่องทาง

ชัชวัญ (2549) ได้ทำการศึกษาธุรกิจขายตรง กรณีศึกษา ห้างหุ้นส่วนจำกัด ชูเทียน เมืองแกลง เอเยนซี่ ซึ่งดำเนินการเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้า ให้บริการ และอำนวยความสะดวกแก่สมาชิกของบริษัท ชูเทียน (ประเทศไทย) จำกัด พร้อมทั้งยังเป็นการเพิ่มช่องทางการจำหน่ายสินค้าและการขยายตัวทางธุรกิจเพื่อการสรรหาสมาชิก พร้อมทั้งยังเป็นการเพิ่มช่องทางการจำหน่ายสินค้าและการขยายตัวทางธุรกิจเพื่อการสรรหาสมาชิก พบว่าผู้ประกอบการของเอเยนซี่ประสบปัญหาจากการดำเนินงานในด้านการขายสินค้าในสาขาย่อยของเอเยนซี่ เพราะการดำเนินงานเกิดความล่าช้าในการคิดคำนวณยอดรวมค่าสินค้าที่ถูกค้าต้องชำระเงิน การสรุปยอดขายประจำวัน และการส่งข้อมูล

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ในการขายสินค้าต่อเอเยนซี เนื่องจากยังทำงานโดยการบันทึกยอดขายด้วยมือ จึงทำให้เกิดปัญหา ความผิดพลาด ความซ้ำซ้อน และการสูญหายของข้อมูลตลอดเวลา อีกทั้งยังเป็นการสิ้นเปลือง ค่าใช้จ่ายในการส่งข้อมูล เนื่องจากใช้โทรสาร เพื่อให้เอเยนซีนำข้อมูลการขายสินค้าในสาขาย่อยมา บันทึกลงระบบตัวแทนจำหน่าย (ADS: Agency Distribution System) ระบบใหม่สามารถใช้งานได้ตามวัตถุประสงค์ที่ตั้งไว้ เว็บไซต์ประยุกต์ที่นำมาใช้ในระบบการขายสินค้าใน สาขาย่อย ใช้โปรแกรมสำเร็จรูป เอเอสพี คอทเนท ในการออกแบบหน้าจอ และการทำงานสำหรับ ประมวลผลร่วมกับฐานข้อมูล โดยใช้โปรแกรมไมโครซอฟต์ เอสคิวแอล เซิร์ฟเวอร์ 2000 ในการ จัดการฐานข้อมูล สามารถทำให้ระบบการขายสินค้า มีความเป็นมาตรฐาน สะดวกรวดเร็ว และ ถูกต้องในการดำเนินงาน อีกทั้งยังลดความผิดพลาดของข้อมูลในการทำงาน ระบบสามารถออก ใบเสร็จให้สมาชิกที่มาซื้อสินค้าได้ทันที และออกรายงานสรุปยอดขายประจำวันเพื่อการดำเนินงาน ของเอเยนซีในการบันทึกการขายสินค้าลงระบบ ADS ได้อย่างถูกต้อง ซึ่งทั้งหมดนี้ส่งผลให้การ เจริญเติบโตของธุรกิจนี้เป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพเพิ่มมากขึ้น อีกทั้งยังมีการเพิ่มระบบข้อมูล สมาชิก ทำให้สามารถค้นหาข้อมูลสมาชิกที่ต้องการทราบในกรณีที่สมาชิกจำรหัสไม่ได้ หรือไม่ได้ นำบัตรสมาชิกมาเพียงระบุข้อมูลสมาชิก และสามารถออกรายงานแสดงข้อมูลสมาชิกตามสายงาน ทำให้เอเยนซีสามารถอำนวยความสะดวกให้สมาชิกได้อย่างเต็มที่ และในอนาคต เอเยนซีสามารถ เพิ่มส่วนกระจายสินค้าสำหรับสมาชิกในพื้นที่อื่น ๆ อีกได้เนื่องจากมีความน่าเชื่อถือ สุดท้ายส่งผล ให้สมาชิกเกิดการดำเนินงานที่ง่ายขึ้น ไม่ต้องเสียเวลาในการเดินทางเพื่อมาซื้อสินค้าอีกต่อไป

## วิธีการศึกษา

การศึกษาระบบการขายสินค้า และระบบสมาชิก ครั้งนี้มีวิธีการเก็บรวบรวมข้อมูลที่เกี่ยวข้อง และการวิเคราะห์ข้อมูลดังนี้

### 1. การรวบรวมข้อมูล

โดยการศึกษาครั้งนี้มีวิธีการเก็บรวบรวมข้อมูลที่เกี่ยวข้อง โดยแบ่งวิธีการเก็บรวบรวม ข้อมูลออกเป็น 2 วิธีด้วยกัน คือ

1.1 การเก็บรวบรวมข้อมูลด้านปฐมภูมิ เป็นข้อมูลจากการสอบถามนักธุรกิจเครือข่ายและ สอบถามข้อมูลจากพนักงานประจำศูนย์ธุรกิจฟิฟารีน สาขาสำโรง โดยสอบถามถึงขั้นตอนการ ดำเนินงานการขายสินค้าของบริษัทและขั้นตอนในการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อสินค้าประจำเดือน ซึ่งได้ข้อมูลจากพนักงานประจำศูนย์สำโรงเกี่ยวกับขั้นตอนการดำเนินงานภายในศูนย์ธุรกิจทุก ขั้นตอนอย่างละเอียด เช่น ขั้นตอนการสมัครสมาชิก ขั้นตอนการสั่งซื้อสินค้า และขั้นตอนการ ตรวจสอบยอดการสั่งซื้อสินค้าของนักธุรกิจเครือข่าย เป็นต้น ทั้งนี้ยังได้สอบถามเกี่ยวกับ เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

รายละเอียดของแต่ละขั้นตอนการทำงานของทั้งระบบซื้อสินค้าและระบบการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่าย นอกจากนี้ยังสอบถามเกี่ยวกับปัญหาที่พบจากการดำเนินงานในปัจจุบันและในส่วนของ การสอบถามนักธุรกิจเครือข่ายในขั้นตอนการดำเนินการซื้อสินค้าใน ส่วนขั้นตอนของนักธุรกิจเครือข่ายในด้านความสะดวกในการซื้อสินค้า ความถี่ในการเข้ามาซื้อสินค้าใน ศูนย์บริการ และสอบถามถึงขั้นตอนการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่าย ซึ่งการ สอบถามนี้ยังได้สอบถามเกี่ยวกับปัญหาในการใช้บริการการสั่งซื้อสินค้าและการตรวจสอบยอด การสั่งซื้อสินค้าประจำเดือนของนักธุรกิจเครือข่าย รวมถึงความสะดวกที่นักธุรกิจเครือข่ายได้รับ ในการใช้บริการการสั่งซื้อสินค้าและการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อสินค้าประจำเดือนของนักธุรกิจ เครือข่าย ซึ่งพบว่าทั้งนักธุรกิจเครือข่ายและพนักงานศูนย์ได้ให้ข้อมูลตรงกันเกี่ยวกับการดำเนินการ ซื้อ-ขายสินค้าคือนักธุรกิจเครือข่ายต้องมาซื้อสินค้าที่ศูนย์บริการเท่านั้นและในส่วนของ การตรวจสอบยอดการสั่งซื้อสินค้าก็จะทำได้ตั้งแต่วันที่ 28 ของทุกเดือนก่อนวันที่ 28 ไม่สามารถทราบ ยอดการสั่งซื้อได้ ซึ่งตรงจุดนี้เองที่ระบบการสั่งซื้อสินค้าและระบบการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อ ผ่านระบบอินเทอร์เน็ตจะเข้ามาช่วยให้ปัญหาและความไม่สะดวกเหล่านี้ลดลง

1.2 การเก็บรวบรวมข้อมูลด้านพฤติกรรม คือข้อมูลที่ได้จากการเก็บข้อมูลไว้ก่อนหน้านี้อแล้ว ซึ่งในที่นี้หมายถึงข้อมูลสินค้าทั้งหมดที่ในศูนย์ธุรกิจกีฬาโรนินสาขาสำโรงจัดจำหน่าย รวมถึง ข้อมูลประวัติของนักธุรกิจเครือข่ายตามที่ศูนย์ธุรกิจกีฬาโรนินสาขาสำโรงจัดเก็บและข้อมูลการคิด ยอดการสั่งซื้อซึ่งยึดตามเงื่อนไขของบริษัท บริษัท กีฬาโรนิน สกายไลน์ ยูนิค จำกัด ซึ่งใน รายละเอียดของข้อมูลสินค้านั้นหมายถึงข้อมูลต่าง ๆ ที่เกี่ยวกับสินค้านั้น ๆ เช่น รหัสสินค้า ชื่อ สินค้า ราคาสินค้า แต้มสะสมของสินค้า ซึ่งค่า PV นี้นำมาคิดเป็นยอดการสั่งซื้อและแต้มสะสมของ สินค้าแต่ละชนิดจะไม่เท่ากัน สินค้าบางชนิดจะเท่ากับราคาขายและบางชนิดไม่เท่ากับราคาขาย ข้อมูลเหล่านี้เป็นส่วนหนึ่งของข้อมูลสินค้า ซึ่งนำมาใช้ในการจัดทำฐานข้อมูลและจัดทำระบบการ สั่งซื้อสินค้าและระบบการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่ายผ่านอินเทอร์เน็ต ในส่วน ของข้อมูลนักธุรกิจเครือข่ายหรือข้อมูลสมาชิกนั้นมีข้อมูลที่เกี่ยวข้อง เช่น รหัสสมาชิก ชื่อ-สกุล วัน เกิด ตำแหน่งปัจจุบัน และรหัสผู้แนะนำ เป็นต้น ข้อมูลเหล่านี้ใช้ในการจัดทำฐานข้อมูลและจัดทำ ระบบการสั่งซื้อสินค้าและระบบการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่ายผ่าน อินเทอร์เน็ต

## 2. วิเคราะห์ข้อมูล

ขั้นตอนการดำเนินงานและการพัฒนาระบบ

2.1 ศึกษาเบื้องต้น เป็นขั้นตอนการศึกษาปัญหาที่เกิดขึ้นจากการทำงานของระบบปัจจุบัน และเก็บรวบรวมข้อมูลความต้องการของผู้ใช้เพื่อใช้ในการวิเคราะห์ระบบใหม่

การวิเคราะห์ระบบ เป็นขั้นตอนการวิเคราะห์ระบบเดิม และวิเคราะห์ความต้องการของ ผู้ใช้เพื่อเป็นข้อมูลในการออกแบบต่อไป

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

2.2 ออกแบบ เป็นขั้นตอนการออกแบบลักษณะและระบุถึงการทำงานของโปรแกรมตามความต้องการใช้ที่ได้ศึกษามาจากผู้ใช้ โดยการออกแบบขั้นตอนนี้รวม

2.3 พัฒนา เป็นขั้นตอนการพัฒนาโปรแกรมหรือเขียน โปรแกรมขึ้นมาเพื่อให้ใช้งานได้จริงตามความต้องการและตามที่ได้ออกแบบไว้

2.4 ทดสอบ เป็นขั้นตอนการดำเนินงานหลังจากทำการพัฒนาโปรแกรมเสร็จสิ้นแล้ว เพื่อตรวจสอบการทำงานของโปรแกรมและตรวจสอบข้อผิดพลาด เพื่อจะได้ทำการแก้ไขได้ทัน

2.5 ติดตั้ง ขั้นตอนนี้เป็นขั้นตอนการติดตั้งโปรแกรมให้พร้อมใช้งานและการทำคู่มือการใช้งานโปรแกรม

2.6 บำรุงรักษา ขั้นตอนการบำรุงรักษาเป็นขั้นตอนการดูแลโปรแกรมให้สามารถทำงานได้โดยไม่มีปัญหาและถ้าพบปัญหาที่ต้องทำการแก้ไขปัญหานั้น โดยเร็ว



เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

## บทที่ 2

### วิธีการศึกษาและขั้นตอนการดำเนินงาน

#### ลักษณะของกิจการและผลิตภัณฑ์

บริษัท กิฟฟารีน สกายไลน์ ยูนิค จำกัด เป็นบริษัทที่ดำเนินธุรกิจแบบธุรกิจเครือข่าย โดยมี ศูนย์ธุรกิจเป็นเหมือนร้านค้าที่ทำหน้าที่จำหน่ายสินค้าให้แก่สมาชิก และศูนย์บริการก็ยังเป็นเหมือน ตัวกลางที่ทำหน้าที่ให้บริการสมาชิกนอกจากการจำหน่ายสินค้าแล้วยังให้บริการรับสมัครสมาชิก ให้ใช้บริการห้องประชุมซึ่งแต่ละศูนย์มีอย่างน้อย 1 ห้องประชุมและที่สำคัญที่สุดคือให้บริการ ตรวจสอบยอดการสั่งซื้อแก่สมาชิก โดยบริษัทกิฟฟารีนนั้นมีสำนักงานใหญ่อยู่ที่ 36/1 ซอยอารี สัมพันธ์ 11 ถนนพระราม 6 แขวงสามเสนใน เขตพญาไท กรุงเทพฯ 10400 โดยสำนักงานใหญ่มี หน้าที่ดูแลการทำงานของศูนย์บริการต่างซึ่งปัจจุบันมีศูนย์บริการอยู่ 94 ศูนย์ทั่วประเทศ

ผลิตภัณฑ์ของบริษัท แยกประเภทสินค้าเป็นหมวดหมู่ อาทิ เครื่องสำอาง ผลิตภัณฑ์สำหรับเด็ก อาหารเสริม ผลิตภัณฑ์สำหรับครัว รวมแล้ว 1,000 กว่ารายการ โดยบริษัทมีโรงงาน 2 โรงงาน ที่ผลิตสินค้าภายใต้ตราสินค้ากิฟฟารีน โดยจำหน่ายทั้งในประเทศและส่งไปจำหน่ายยังต่างประเทศ อีกกว่า 20 ประเทศ

#### ประวัติความเป็นมา

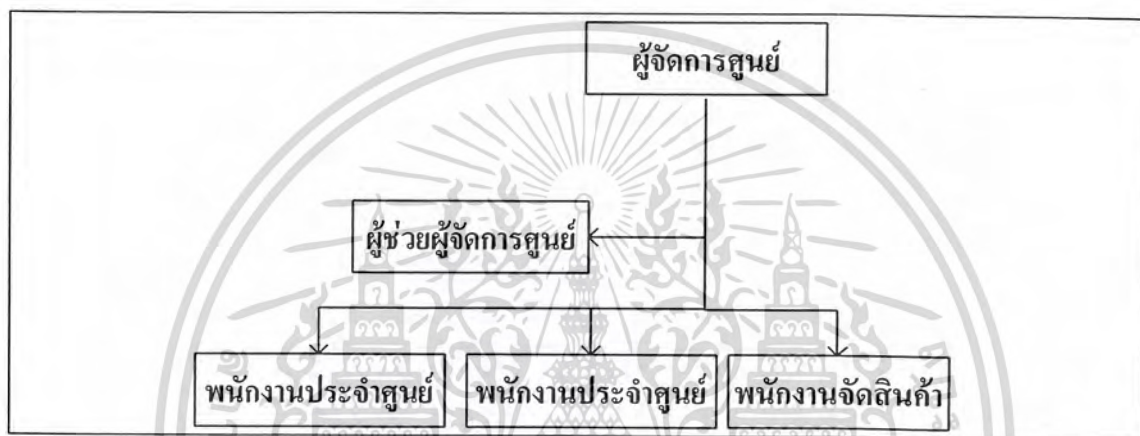
ก่อตั้งเมื่อวันที่ 17 มีนาคม 2539 โดยคณะแพทย์และเภสัชกรไทย ที่ตั้งใจจะนำความรู้ ความสามารถ และประสบการณ์ที่สั่งสมมากกว่า 12-13 ปี ได้ร่วมกันพัฒนาสร้างสรรค์สิ่งที่ดีที่สุด และถึงพร้อมด้วยคุณภาพสูงสุด เพื่อคนไทยทุกคน ด้วยผลิตภัณฑ์ภายใต้ชื่อ "กิฟฟารีน"

GIFFARINE อันประกอบไปด้วยผลิตภัณฑ์คุณภาพในกลุ่มของ เครื่องสำอาง ผลิตภัณฑ์ เครื่องใช้ในครัวเรือน ผลิตภัณฑ์อาหารเสริมสุขภาพ ผลิตภัณฑ์เครื่องใช้สำหรับร่างกาย และ ผลิตภัณฑ์อาหารสวัสดิการ ซึ่งทั้งหมดล้วนเป็นผลิตภัณฑ์คุณภาพที่ได้มาตรฐานและมีการรับรองที่ ถูกต้องตามหลักวิชาการ ด้วยการยึดถือหลักแห่งปรัชญา คือ ความจริงใจและความรับผิดชอบ ต่อ ผู้บริโภคอย่างแท้จริงอันเป็นที่มาแห่งความสำเร็จบนเส้นทางสายธุรกิจของกิฟฟารีน

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

## โครงสร้างองค์กรและสภาพการบริหารงาน

ศูนย์ธุรกิจกีฬาโรน สาขาสำโรง มีพนักงานทั้งหมด 5 คน คือ ผู้จัดการศูนย์ รองผู้จัดการศูนย์ พนักงานรับรายการสั่งซื้อ 2 คน และพนักงานจัดสินค้า (ภาพที่ 1) โดยบริษัทกีฬาโรนมีศูนย์ธุรกิจทั่วประเทศทั้งหมด 94 ศูนย์ และมีโรงงาน 4 โรงงาน ในส่วนของศูนย์มีพนักงาน 700 คน และในส่วนของโรงงานมีพนักงาน 500 คน



ภาพที่ 1 โครงสร้างการบริหารงานประจำศูนย์ธุรกิจกีฬาโรน สาขาสำโรง

## การดำเนินงานในปัจจุบัน

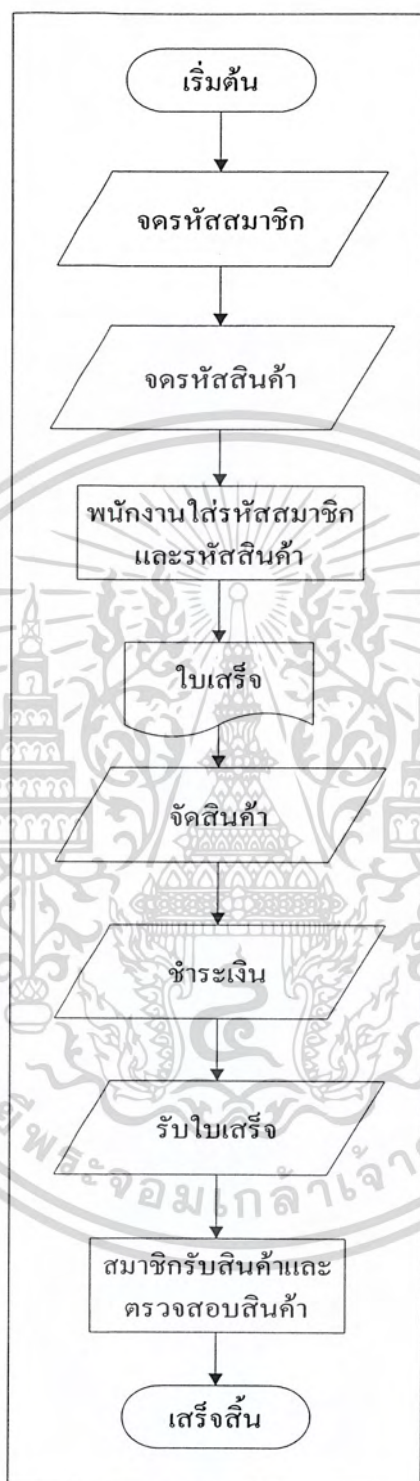
บริษัท กีฬาโรน ดำเนินงานโดยแบ่งส่วนเป็น 2 ส่วน คือส่วนการผลิตและส่วนการขาย ในส่วนการผลิตนั้นจะทำการผลิตสินค้าที่มีคุณภาพ ซึ่งบริษัทได้รับการรับรองคุณภาพจากสถาบันต่างๆ มากมาย เช่น ISO 9001 จากสถาบัน BVQI การรับรองระบบ G.M.P. จากกระทรวงสาธารณสุข, การรับรองความสามารถของห้องปฏิบัติการตามมาตรฐาน ISO/IEC 17025 จากกรมวิทยาศาสตร์การแพทย์, กระทรวงสาธารณสุข เป็นต้น ซึ่งโรงงานของบริษัทนั้นถือได้ว่าเป็นโรงงานที่มีมาตรฐานในการผลิตสินค้าสูงและมีคุณภาพ มีความน่าเชื่อถือ มาถึงในส่วนการขาย ดำเนินการโดยมีสำนักงานใหญ่ที่เป็นส่วนบริหารและมีศูนย์บริการนักธุรกิจเครือข่ายมากถึง 94 ศูนย์ทั่วประเทศซึ่งศูนย์บริการนั้นถือเป็นส่วนสำคัญในการติดต่อกับนักธุรกิจเครือข่ายและเป็นจุดกระจายสินค้าจากบริษัทนักธุรกิจเครือข่ายสามารถซื้อสินค้าได้จากศูนย์บริการทั่วประเทศ

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

## ขั้นตอนการดำเนินงานในปัจจุบัน

ในระบบงานเดิมนั้นมีการดำเนินการขายสินค้าโดยใช้ศูนย์บริการที่มีอยู่ 94 ศูนย์ทั่วประเทศเป็นเสมือนร้านค้าที่รองรับการทำธุรกรรมต่าง ๆ ของนักธุรกิจเครือข่ายทั้งการซื้อ-ขายสินค้า การสมัครสมาชิก การจัดประชุมกลุ่มย่อย การรับคำตอบแทนของนักธุรกิจเครือข่าย และการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อสินค้าในแต่ละเดือน ซึ่งในที่นี่จะกล่าวถึงการดำเนินงานขายสินค้าซึ่งมีขั้นตอนแรกเริ่มจากเมื่อนักธุรกิจเครือข่ายเข้ามาที่ศูนย์บริการเพื่อจะซื้อสินค้าจะต้องทำการจดรหัสสมาชิกซึ่งถ้ายังไม่เป็นสมาชิกพนักงานศูนย์จะแนะนำให้สมัครสมาชิกก่อนเพื่อสิทธิประโยชน์ของลูกค้า หลังจากนั้นก็เลือกรายการสินค้าจากรายการสินค้าและจดยรายการสินค้าลงในกระดาษ ขั้นตอนต่อมาส่งใบรายการนั้นให้กับพนักงานประจำศูนย์จากนั้นพนักงานประจำศูนย์ก็จะใส่ข้อมูลรหัสสมาชิกของผู้สั่งซื้อและข้อมูลสินค้าที่สั่งซื้อแล้วจากนั้นระบบจะปริ้นใบเสร็จออกมาและขั้นตอนต่อไปพนักงานจะไปจัดสินค้าตามรายการสินค้าในใบเสร็จและทำการตรวจรายการสินค้าให้ถูกต้อง นอกจากนี้ก็พิมพ์ารีนเป็นธุรกิจเครือข่ายรายแรกในประเทศไทยที่ให้บริการจัดส่งสินค้าถึงบ้านโดยลูกค้าสามารถโทรศัพท์สั่งซื้อสินค้าและจะได้รับสินค้าทันทีภายในวันเดียวกัน โดยมีขั้นตอนในการดำเนินการเริ่มจากที่นักธุรกิจเครือข่ายโทรเข้ามาที่ศูนย์บริการสาขา Delivery จากนั้นพนักงานศูนย์ก็จะถามรหัสสมาชิกขั้นตอนต่อมานักธุรกิจเครือข่ายก็จะทำการส่งสินค้าต่อมาพนักงานศูนย์ก็จะสอบถามที่อยู่ที่จะให้ไปส่งสินค้าหลังจากนั้นพนักงานศูนย์ก็จะแจ้งยอดรวมสุทธิซึ่งรวมค่าส่งสินค้าด้วย (ภาพที่ 2)

การตรวจสอบยอดของนักธุรกิจเครือข่ายนั้นจะสามารถตรวจสอบได้ตั้งแต่วันที่ 28 ของทุกเดือนและก่อนหน้านั้นไม่สามารถทำการตรวจสอบได้ขั้นตอนในการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อเริ่มต้นจากนักธุรกิจเครือข่ายจดรหัสสมาชิกแล้วส่งให้พนักงานประจำศูนย์ต่อจากนั้นพนักงานประจำศูนย์ก็จะทำการตรวจสอบยอดและจะพิมพ์ใบแจ้งยอดออกมาให้แก่นักธุรกิจเครือข่าย นอกจากนี้นักธุรกิจก็ยังสามารถตรวจสอบยอดการสั่งซื้อได้จากทางโทรศัพท์โดยนักธุรกิจเครือข่ายที่โทรเข้าไปสอบถามกับพนักงานศูนย์ขั้นตอนแรกพนักงานศูนย์ก็จะสอบถามรหัสสมาชิกและตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของรหัสสมาชิกนั้นและทำการแจ้งยอดให้กับนักธุรกิจเครือข่ายทันทีทางโทรศัพท์หรือพิมพ์ใบแจ้งยอดออกมาแล้วนักธุรกิจเครือข่ายจะมารับเองที่ศูนย์บริการ (ภาพที่ 3)



ภาพที่ 2 ผังขั้นตอนการทำงานของระบบสั่งซื้อสินค้า

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้



ภาพที่ 3 ผังขั้นตอนการทำงานของระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่าย

### ปัญหาจากการดำเนินงาน

ปัญหาที่พบในระบบการดำเนินงานของระบบปัจจุบัน คือ

1. การสั่งซื้อสินค้าและการสมัครเป็นนักธุรกิจเครือข่ายต้องไปที่ศูนย์บริการเท่านั้น ซึ่งศูนย์บริการนั้นก็เปิด-ปิดเป็นเวลา จึงทำให้เวลาที่ศูนย์บริการปิดนั้นก็ไม่สามารถซื้อสินค้าหรือตรวจสอบยอด
2. การส่งสินค้าแบบให้ไปส่งถึงที่ (Delivery) นั้นมีเพียงแค่สาขาเดียวซึ่งไม่เพียงพอ
3. การตรวจสอบยอดซื้อของนักธุรกิจเครือข่ายต้องรอใบแจ้งยอดของทางบริษัทซึ่งจะให้นักธุรกิจเครือข่ายใน 28 ของทุกเดือนและก่อนหน้าวันที่ 28 ไม่สามารถตรวจสอบได้และถ้าในวันที่

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

สามารถตรวจสอบยอดได้ก็สามารถทำการตรวจสอบได้จากพนักงานศูนย์โดยการโทรสอบถาม หรือทำการตรวจสอบจากพนักงานศูนย์ที่ศูนย์บริการ

4. ไม่สามารถตรวจสอบยอดที่มีอ็อปเคตได้ด้วยตนเอง จะทำได้โดยการสอบถามจากพนักงาน ศูนย์เท่านั้น

5. การตรวจสอบยอดนั้นไม่สามารถตรวจสอบได้ทุกวัน

6. ในวันที่ 28 นั้นพนักงานศูนย์ต้องให้บริการการตรวจสอบยอดของนักธุรกิจเครือข่ายทั้ง ทางโทรศัพท์และกับผู้ที่มาติดต่อที่ศูนย์บริการทำให้พนักงานศูนย์ให้บริการได้ไม่ทั่วถึง

### ความเป็นไปได้ในการแก้ไขปัญหา

#### ความเป็นไปได้ในด้านเทคโนโลยี

ในปัจจุบัน ศูนย์ธุรกิจกีฬาโรน สาขาสำโรง มีคอมพิวเตอร์ที่ใช้ในการดำเนินงานอยู่แล้ว และอุปกรณ์ทางด้านฮาร์ดแวร์มีความสามารถเพียงพอกับความต้องการของระบบใหม่ที่จะ พัฒนาขึ้น แต่ยังคงต้องการซอฟต์แวร์ที่จะต้องใช้ในการพัฒนาระบบ ดังนี้

ซอฟต์แวร์ (โปรแกรมคอมพิวเตอร์) ได้แก่

- 1) ระบบปฏิบัติการ ไมโครซอฟท์ วินโดวส์ เอ็กซ์พี โพรเฟสชันนอล
- 2) เว็บเบราว์เซอร์ อินเทอร์เน็ต เอ็กพลอเรอร์ (Internet Explorer)

#### ความเป็นไปได้ในด้านเศรษฐกิจ

เนื่องจากทรัพยากรทางคอมพิวเตอร์ภายในของ บริษัท กีฬาโรน สกายไลน์ ยูนิตี้ จำกัด มีความเพียงพอในการรองรับระบบที่จะพัฒนาขึ้น คงเหลือแต่การให้ความรู้และความเข้าใจแก่นัก ธุรกิจเครือข่ายในการจะมาใช้ระบบให้เกิดประสิทธิภาพมากที่สุด

เนื่องจากบริษัทต้องการพัฒนาระบบการดำเนินงานขึ้นมาเพื่อให้นักธุรกิจเครือข่ายได้รับ ประโยชน์ต่อระบบที่มีขึ้นมาแล้วให้มากที่สุดซึ่งการจัดทำระบบขึ้นมาเป็นหนึ่งในระบบการ สนับสนุนนักธุรกิจเครือข่ายจากบริษัท

#### ความเป็นไปได้ในการดำเนินงาน

ระบบสั่งซื้อและระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่ายผ่านอินเทอร์เน็ต เพื่อ ช่วยแก้ไขปัญหที่เกิดขึ้นจากระบบงานเดิม โดยนำคอมพิวเตอร์เข้ามาประยุกต์ใช้เพื่อให้เกิด ประโยชน์ในการจัดเก็บข้อมูล การประมวลผลและการแสดงผลข้อมูล ได้ออกแบบหน้าจอที่ง่ายต่อ การใช้งานรวมทั้งสอดคล้องกับระบบงานปัจจุบันทำให้พนักงานสามารถศึกษาและทำความเข้าใจใน ระบบที่พัฒนาขึ้นได้ง่าย

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

นอกจากนี้พนักงานฝ่ายบัญชีและการเงินของบริษัทมีความรู้ทางด้านคอมพิวเตอร์ที่จะทำงานอยู่แล้ว ประกอบกับได้จัดทำคู่มือในการใช้งานระบบ พร้อมทั้งมีการแนะนำการใช้งานโดยผู้พัฒนาระบบเอง ดังนั้นเมื่อนำระบบสั่งซื้อและตรวจสอบการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่ายผ่านอินเทอร์เน็ตที่พัฒนาขึ้นมาใช้ จะทำให้การสมัครนักธุรกิจเครือข่ายและการสืบค้นข้อมูลมีความถูกต้องและรวดเร็ว เพราะฉะนั้นจะเห็นได้ว่าการพัฒนาระบบสั่งซื้อและระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่ายผ่านอินเทอร์เน็ต มีความเหมาะสมต่อการดำเนินงานในปัจจุบัน

### แนวความคิดในการแก้ไขปัญหา

จากการศึกษาระบบธุรกิจ ทำให้ทราบถึงปัญหาของระบบธุรกิจที่ต้องทำการพัฒนาให้ระบบสามารถทำงานได้อย่างมีประสิทธิภาพมากขึ้น ในส่วนของระบบสั่งซื้อสินค้ามีแนวคิดที่จะออกแบบและพัฒนาระบบการสั่งซื้อและระบบสมาชิกบนเครือข่ายอินเทอร์เน็ต ในส่วนของระบบการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อสินค้าก็มีแนวคิดที่จะออกแบบและพัฒนาระบบการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อสินค้าให้สามารถตรวจสอบยอดได้ทุกวันบนเครือข่ายอินเทอร์เน็ตเช่นกัน โดยจะทำการพัฒนาในรูปแบบเว็บไซต์ประยุกต์ เพื่อตอบสนองความต้องการใช้งาน ด้านการสั่งซื้อสินค้าก็สามารถสั่งซื้อสินค้าได้อย่างง่ายดายและด้านการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อก็สามารถตรวจสอบยอดได้ทุกวัน โดยจัดทำระบบการจัดการการสั่งซื้อสินค้าและระบบการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อผ่านอินเทอร์เน็ต แล้วยังมีระบบสมาชิกสนับสนุน เพื่อสนับสนุนการทำงานของทั้งสองระบบ โดยใช้โปรแกรมสำเร็จรูป เอเอสพี คอตเทนท ในการออกแบบหน้าจอ และโปรแกรมไมโครซอฟต์เอสคิวแอล เซิร์ฟเวอร์ 2005 ในการจัดการฐานข้อมูล

## บทที่ 3

### การวิเคราะห์และออกแบบระบบ

#### แนวความคิดในการวิเคราะห์และออกแบบ

จากการศึกษาขั้นตอนการทำงานของศูนย์ธุรกิจกีฬาโรน สาขาสำโรง ในด้านการขายสินค้า และการตรวจสอบยอด ทำให้ทราบถึงปัญหาที่ส่งผลให้สมาชิกที่เข้าไปซื้อสินค้าหรือตรวจสอบยอด ภายในศูนย์ได้รับความสะดวกสบายไม่ทั่วถึง โดยเฉพาะในวันที่ 28 ของทุกเดือนที่ทางบริษัท กำหนดให้เป็นวันแรกที่จะสามารถตรวจสอบยอดประจำเดือนได้จึงทำให้ในวันนั้นจะมีผู้มารับใบแจ้งยอดเป็นจำนวนมากจึงทำให้การให้บริการภายในศูนย์ขาดประสิทธิภาพ ดังนั้นจึงได้วิเคราะห์ สภาพการดำเนินงานเพื่อแก้ไขปัญหาและนำมาปรับปรุงเป็นระบบสั่งซื้อและระบบตรวจสอบยอด การสั่งซื้อผ่านอินเทอร์เน็ต ซึ่งจะอำนวยความสะดวกในการทำงานให้แก่สมาชิกและพนักงาน ประจำศูนย์ด้วย

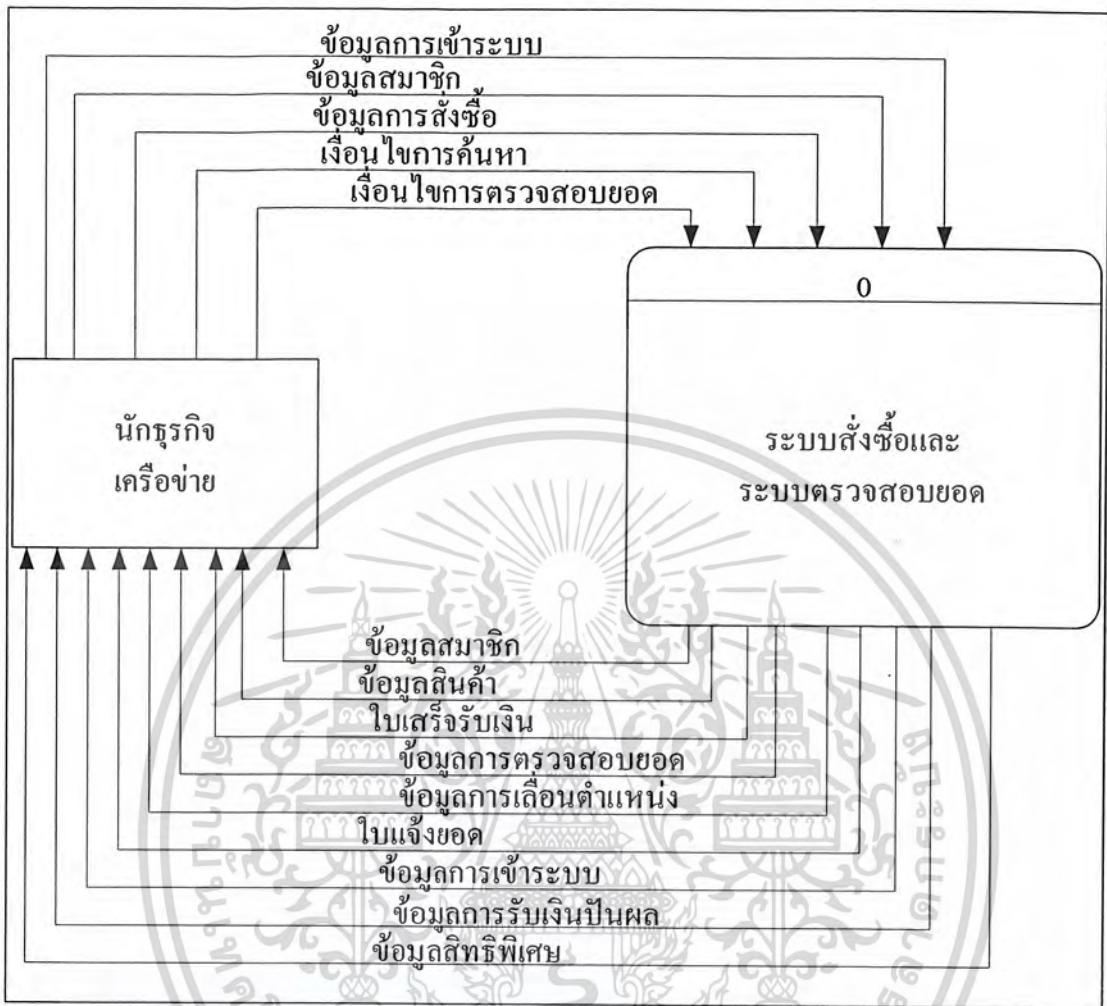
#### การวิเคราะห์ระบบ

การวิเคราะห์ระบบเป็นขั้นตอนในการศึกษา และกำหนดแนวทางในการแก้ไขปัญหาที่มีอยู่ อย่างมีประสิทธิภาพ โดยการรวบรวมข้อมูล และใช้เครื่องมือผังปริบทของระบบ (Context Diagram) และผังแสดงการไหลเวียนของข้อมูล (Data Flow Diagram: DFD) เพื่ออธิบาย กระบวนการทำงานต่าง ๆ ที่เกิดขึ้นได้ในระบบอย่างถูกต้อง ชัดเจน และสร้างความเข้าใจที่ตรงกัน โดยมีรายละเอียดดังนี้

#### ผังปริบทรวมของระบบ (Context Diagram)

ความสัมพันธ์ในการทำงานของ ระบบข้อมูลสมาชิก ระบบสั่งซื้อ และระบบตรวจสอบ ยอด โดยติดต่อกับภายนอก นักธุรกิจเครือข่ายหรือสมาชิก (ภาพที่ 4)

ฝ่ายที่ 1 นักธุรกิจเครือข่าย ดำเนินงานด้านระบบข้อมูลสมาชิก, ระบบสั่งซื้อ, และระบบ ตรวจสอบยอด โดยสามารถออกไปเสร็จและรายงานการตรวจสอบยอด



ภาพที่ 4 แสดงปฏิสัมพันธ์ของระบบสั่งซื้อและระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครื่องขายผ่านอินเทอร์เน็ต

ผังแสดงการไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 0

ผังแสดงการไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 0 ประกอบด้วย 3 กระบวนการ (ภาพที่ 5)

กระบวนการที่ 1.0 คือ ระบบข้อมูลสมาชิก

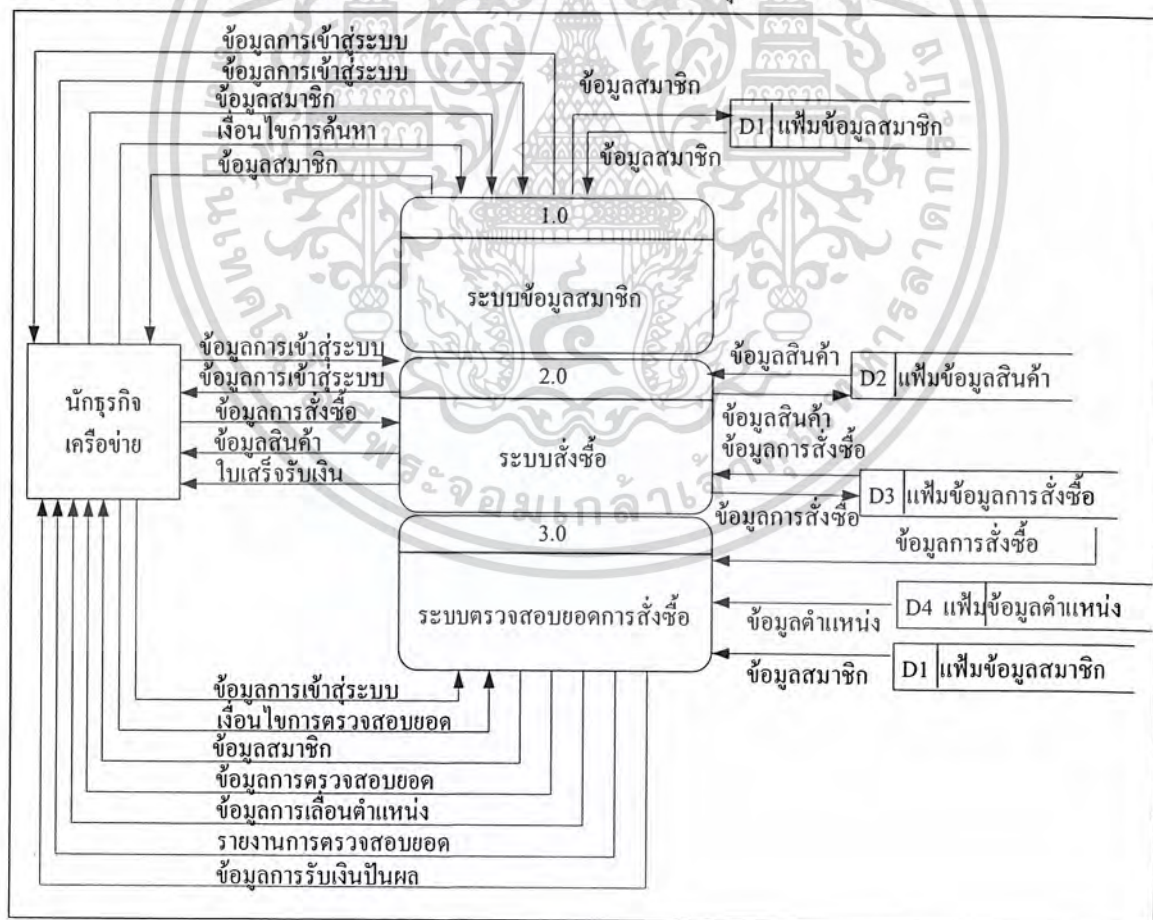
กระบวนการนี้ทั้งนักธุรกิจเครื่องขาย สามารถทำการสมัครสมาชิกใหม่โดยกรอกข้อมูลทั่วไปของนักธุรกิจเครื่องขายหรือสมาชิก คือ ชื่อ-นามสกุล ที่อยู่เบอร์โทรศัพท์ ตามแบบฟอร์ม ส่วนในการทำงานอื่น ๆ คือการค้นหาและแก้ไขข้อมูลสมาชิกสามารถทำได้โดยการระบุรหัสสมาชิกเพิ่มค้นหาแล้วจึงทำการแก้ไขข้อมูลสมาชิกได้

### กระบวนการที่ 2.0 คือ ระบบสั่งซื้อ

กระบวนการนี้นักธุรกิจเครือข่ายสามารถเข้ามาทำการสั่งซื้อสินค้าบนเว็บไซต์ได้ เมื่อเข้าสู่ระบบจะต้องทำการใส่ชื่อและรหัสผ่านเพื่อเข้าสู่ระบบจากนั้นทำการสั่งซื้อสินค้าและเมื่อระบบรับคำสั่งซื้อไปแล้วจะทำการตรวจสอบสิทธิพิเศษของสินค้าที่สั่ง ถ้ามีก็จะแจ้งเตือนให้ทราบถึงสิทธิพิเศษนั้นและถ้าไม่มีระบบก็จะทำการคำนวณราคาแล้วออกใบเสร็จแล้วส่งให้แก่ักธุรกิจเครือข่าย

### กระบวนการที่ 3.0 คือ ระบบตรวจสอบยอด

กระบวนการนี้เพื่อให้นักธุรกิจเครือข่ายสามารถตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของตนเองหรือของทีมงานได้ โดยเมื่อเข้าสู่ระบบก็ต้องทำการใส่ชื่อและรหัสผ่านเพื่อเข้าสู่ระบบจากนั้นใส่รหัสสมาชิกกีฬาารินและเดือนที่ต้องการตรวจสอบเพื่อให้ระบบทำการตรวจสอบยอดให้ โดยระบบจะทำการตรวจสอบส่วนตัวก่อนแล้วตรวจสอบยอดทีมงาน จากนั้นระบบจะตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่ง จากนั้นระบบจะตรวจสอบเงินปันผลที่จะได้และทำการแจ้งให้ทราบ โดยทั้งหมดระบบจะออกเป็นรายงานการตรวจสอบยอดหรือใบแจ้งยอดและส่งให้นักธุรกิจเครือข่ายทันที



ภาพที่ 5 ผังแสดงการไหลของข้อมูลระดับที่ 0

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

### การไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 1 (1.0 ระบบข้อมูลสมาชิก)

ในระบบข้อมูลสมาชิกมี 3 กระบวนการและติดต่อกับภายนอก คือ นักธุรกิจเครือข่าย โดยดำเนินการทั้งหมดในระบบ (ภาพที่ 6)

#### กระบวนการที่ 1.1 กระบวนการเข้าสู่ระบบ

ก่อนเข้าสู่ระบบต้องทำการใส่ชื่อและรหัสผ่านก่อนจึงจะสามารถเข้าใช้งานระบบได้ และถ้าไม่มีต้องทำการสมัครเพื่อกำหนดชื่อและรหัสผ่านของตนก่อนจึงจะสามารถเข้าใช้งานระบบได้

#### กระบวนการที่ 1.2 กระบวนการบันทึกข้อมูลสมาชิกใหม่

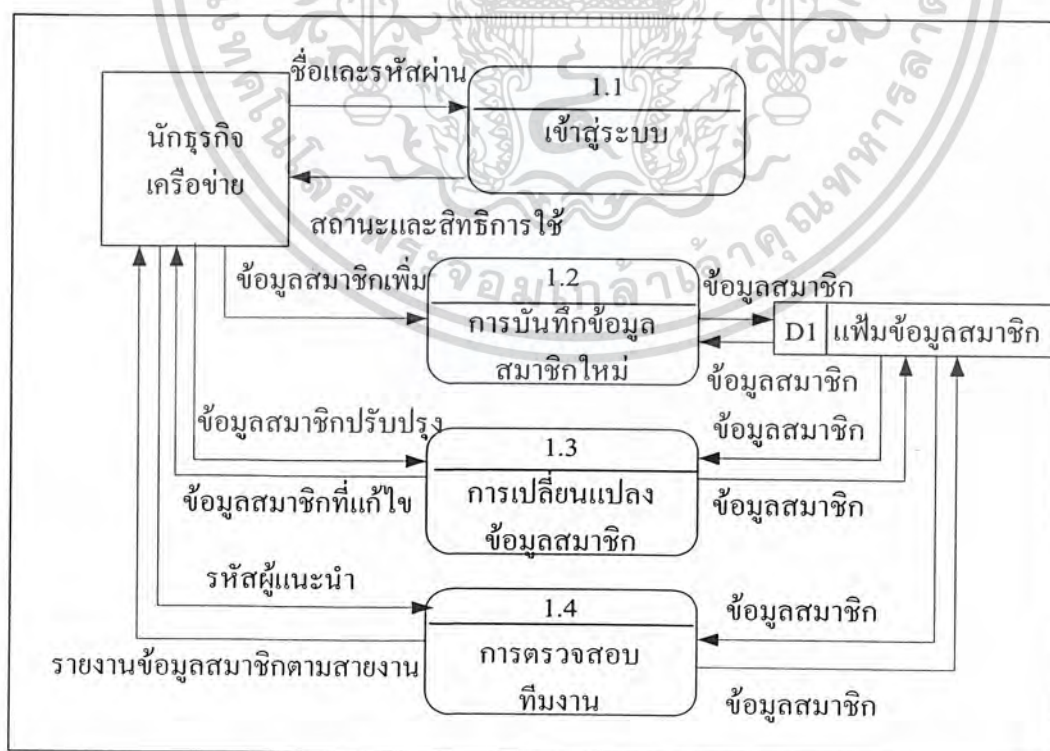
กระบวนการนี้จะเป็นกระบวนการสมัครสมาชิกใหม่ โดยต้องกรอกข้อมูลทั่วไปตามแบบฟอร์มของระบบ และระบบจะทำการบันทึกข้อมูลลงในฐานข้อมูล

#### กระบวนการที่ 1.3 กระบวนการเปลี่ยนแปลงข้อมูลสมาชิก

กระบวนการนี้เป็นกระบวนการที่สามารถให้เปลี่ยนแปลงข้อมูลของสมาชิก ได้แก่ ชื่อ นามสกุล ที่อยู่ เบอร์โทรศัพท์ รหัสผ่าน

#### กระบวนการที่ 1.4 กระบวนการตรวจสอบทีมงาน

กระบวนการนี้เป็นกระบวนการให้ตรวจสอบทีมงานของคนนั้น ๆ โดยให้กรอกรหัสสมาชิกแล้วระบบจะไปดึงข้อมูลของผู้ที่มีรหัสผู้แนะนำเป็นรหัสที่กรอกเข้ามาแล้วนำข้อมูลขึ้นมาแสดงผลบนหน้าจอ



ภาพที่ 6 การไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 1 ของระบบข้อมูลสมาชิก

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

### การไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 1 (2.0 ระบบสั่งซื้อ)

ในระบบสั่งซื้อสินค้านั้นมี 6 กระบวนการและติดต่อกับภายนอก คือ นักธุรกิจเครือข่าย โดยผ่านทางเว็บไซต์ และสามารถออกไปเสร็จรับเงินได้ (ภาพที่ 7)

#### กระบวนการที่ 2.1 กระบวนการเข้าสู่ระบบ

ก่อนเข้าสู่ระบบต้องทำการใส่ชื่อและรหัสผ่านก่อนจึงจะสามารถเข้าใช้งานระบบได้ และถ้าไม่มีต้องทำการสมัครเพื่อกำหนดชื่อและรหัสผ่านของตนก่อนจึงจะสามารถเข้าใช้งานระบบได้

#### กระบวนการที่ 2.2 กระบวนการรับคำสั่งซื้อ

กระบวนการนี้จะทำการรับคำสั่งซื้อจากสมาชิกแล้วไปตรวจสอบสินค้าจากเพิ่มข้อมูลสินค้าถ้ามีสินค้าตามที่ส่งก็ส่งรายการสินค้าไปยังกระบวนการต่อไป

#### กระบวนการที่ 2.3 กระบวนการคำนวณราคา

กระบวนการนี้เมื่อรับรายการสินค้าที่ซื้อมาแล้วก็ทำการคำนวณราคาและส่งข้อมูลต่อไปยังกระบวนการต่อไป คือ กระบวนการบันทึกการสั่งซื้อ

#### กระบวนการที่ 2.4 กระบวนการบันทึกการสั่งซื้อ

กระบวนการนี้จะทำการบันทึกการสั่งซื้อของสมาชิกแล้วบันทึกลงเพิ่มข้อมูลการสั่งซื้อแล้วส่งข้อมูลไปยังกระบวนการต่อไป คือ กระบวนการสร้างใบเสร็จ

#### กระบวนการที่ 2.5 กระบวนการสร้างใบเสร็จ

กระบวนการนี้จะนำข้อมูลการสั่งซื้อมาสร้างใบเสร็จแล้วส่งให้นักธุรกิจเครือข่าย

### การไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 1 (3.0 ระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อ)

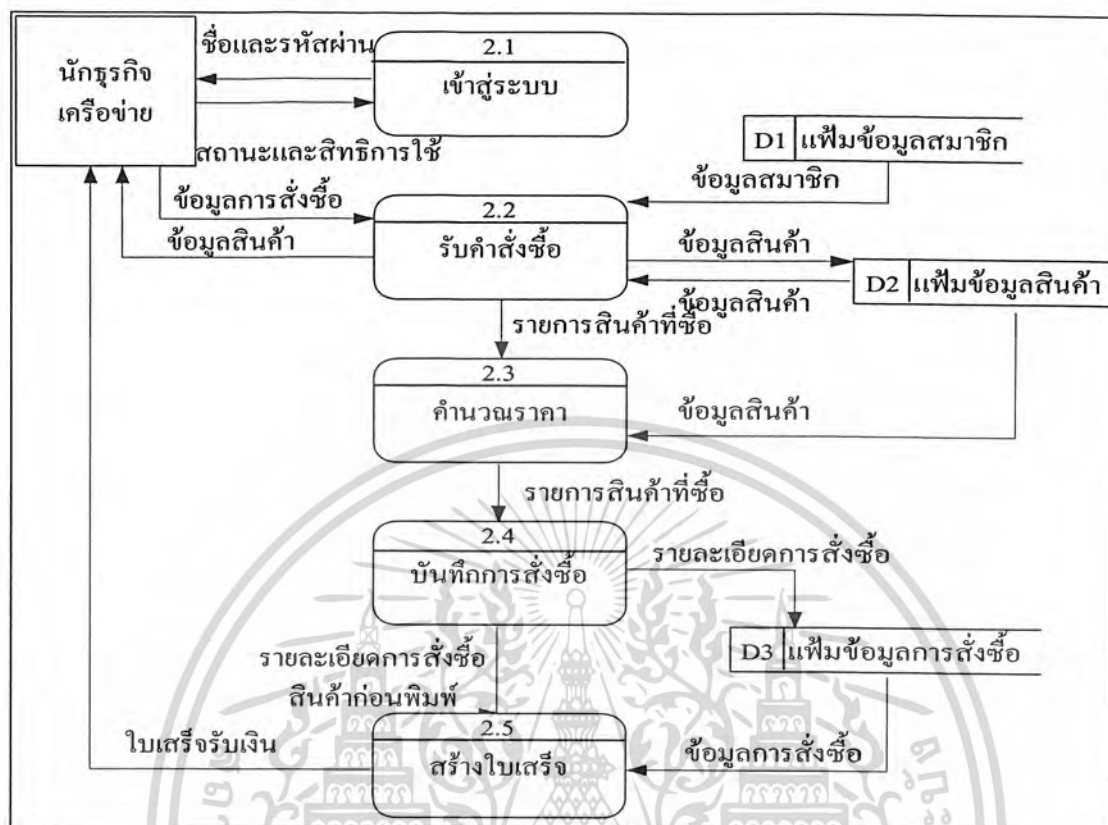
ระบบการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่ายผ่านอินเทอร์เน็ต นั้นมีกระบวนการอยู่ 6 กระบวนการและติดต่อกับนักธุรกิจเครือข่าย ซึ่งระบบดำเนินการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อและทำการออกรายงานแจ้งแก่นักธุรกิจเครือข่าย (ภาพที่ 7)

#### กระบวนการที่ 3.1 กระบวนการเข้าสู่ระบบ

ก่อนเข้าสู่ระบบต้องทำการใส่ชื่อและรหัสผ่านก่อนจึงจะสามารถเข้าใช้งานระบบได้ และถ้าไม่มีต้องทำการสมัครเพื่อกำหนดชื่อและรหัสผ่านของตนก่อนจึงจะสามารถเข้าใช้งานระบบได้

#### กระบวนการที่ 3.2 กระบวนการตรวจสอบยอดส่วนตัว

กระบวนการนี้จะทำการตรวจสอบยอดส่วนตัวโดยดึงข้อมูลมาจากเพิ่มข้อมูลการสั่งซื้อแล้วส่งข้อมูลต่อไปยังกระบวนการต่อไป คือ กระบวนการตรวจสอบยอดทีมงาน



ภาพที่ 7 ผังแสดงการไหลของข้อมูลระดับที่ 1 ของระบบสั่งซื้อ

### กระบวนการที่ 3.3 กระบวนการตรวจสอบยอดสายงาน

กระบวนการนี้ทำการตรวจสอบยอดสายงานทั้งหมดโดยใช้ข้อมูลจากเพิ่มข้อมูลการสั่งซื้อ และเมื่อตรวจสอบยอดแล้วก็ทำการส่งข้อมูลไปยังกระบวนการตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่ง

### กระบวนการที่ 3.4 กระบวนการตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่ง

กระบวนการนี้เมื่อรับข้อมูลมาแล้วทำการตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่งจะแสดงให้นักธุรกิจเครือข่าย โดยถ้าพบว่าขาดยอดเท่าใดในการจะขึ้นตำแหน่งก็จะแจ้งให้นักธุรกิจเครือข่ายทราบ

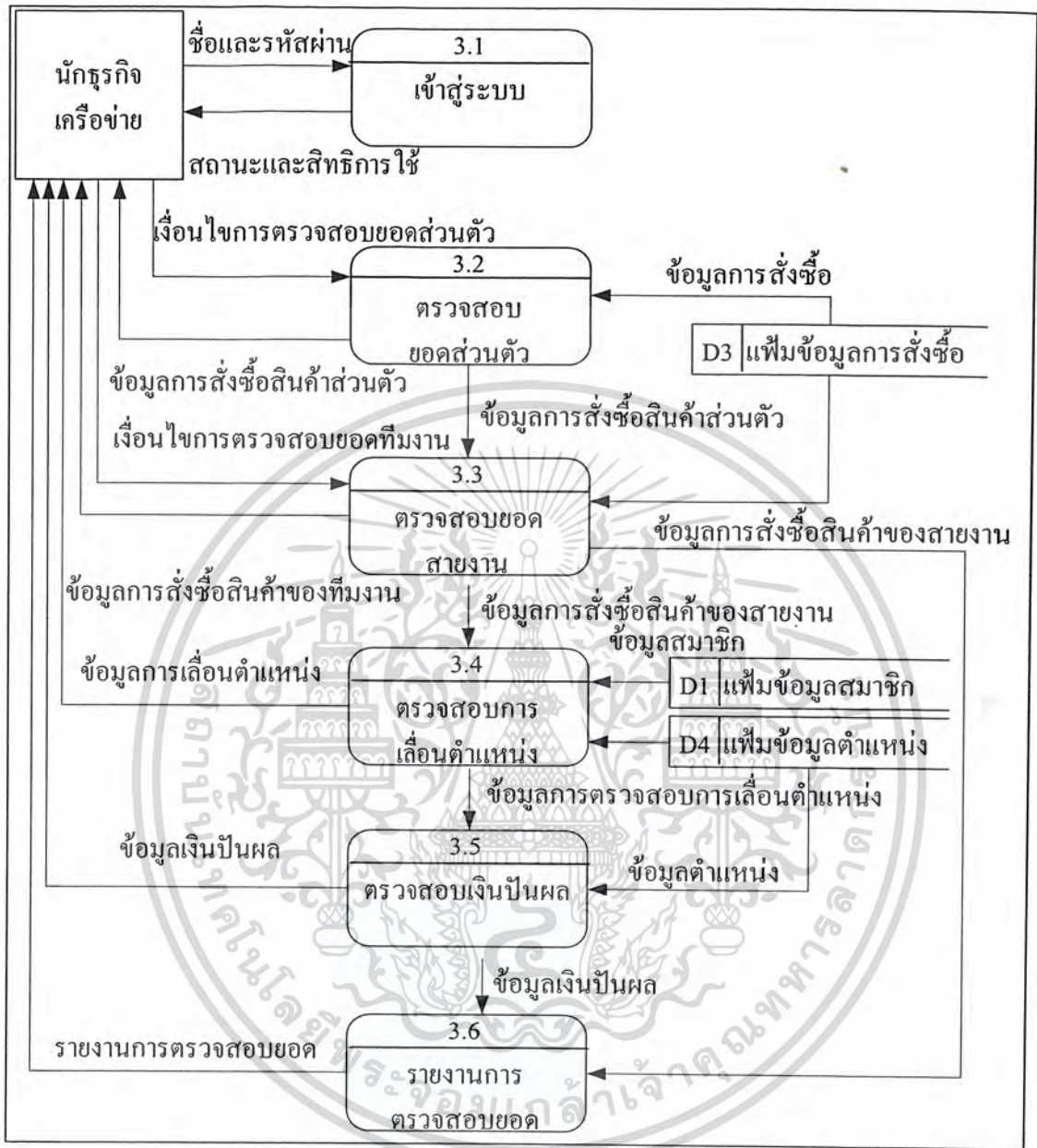
### กระบวนการที่ 3.5 กระบวนการตรวจสอบเงินปันผล

กระบวนการนี้นำข้อมูลยอดการสั่งซื้อมาคำนวณเงินปันผลแล้วแจ้งให้นักธุรกิจเครือข่ายทราบว่าในขณะนี้ได้รับเงินปันผลเท่าใดหรือขาดยอดสะสมเท่าใดจึงจะได้รับเงินปันผล

### กระบวนการที่ 3.6 กระบวนการสร้างรายงานการตรวจสอบยอด

กระบวนการนี้รับข้อมูลการตรวจสอบยอดทุกกระบวนการตั้งแต่การตรวจสอบยอดส่วนตัว การตรวจสอบยอดสายงาน การตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่ง และการตรวจสอบเงินปันผล มาทำเป็นรายงานเพื่อแจ้งผลการตรวจสอบให้แก่ักธุรกิจเครือข่าย

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้



ภาพที่ 8 การไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 1 ของระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อ

### การไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 2 (3.4 กระบวนการตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่ง)

กระบวนการตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่งนี้มีกระบวนการย่อยมา 3 กระบวนการ คือ กระบวนการตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่งขั้นต้น กระบวนการตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่งขั้นกลาง และกระบวนการตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่งขั้นสูง (ภาพที่ 9)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

### กระบวนการที่ 3.4.1 กระบวนการตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่งขั้นต้น

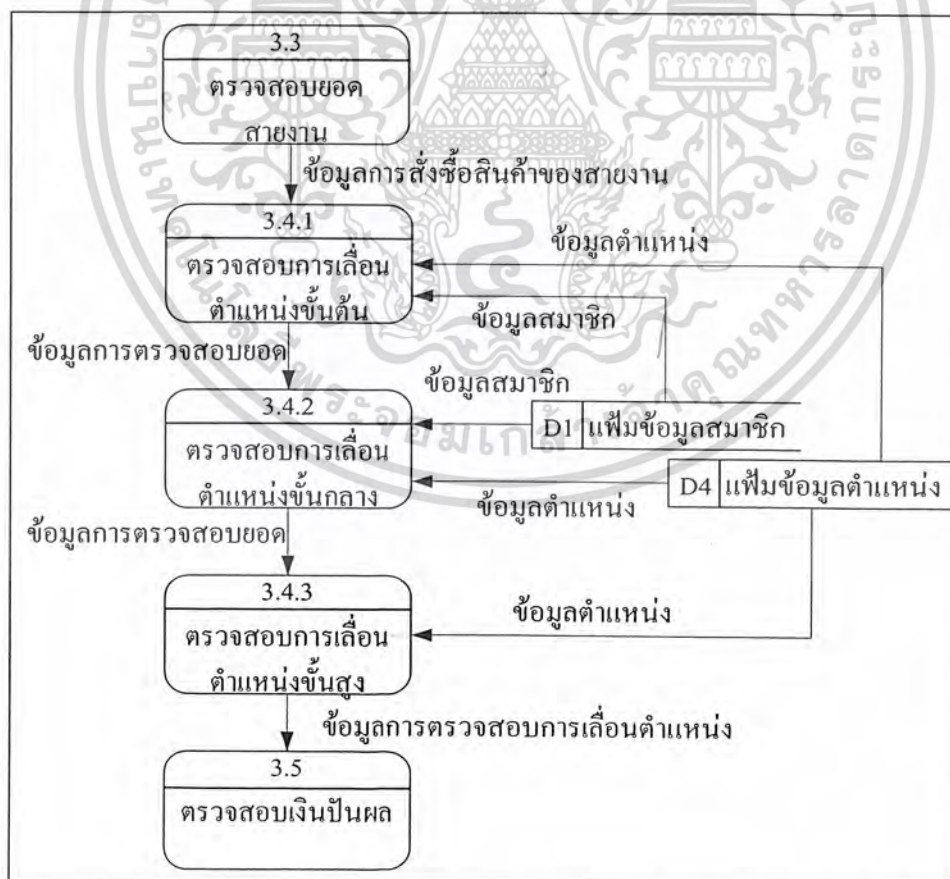
กระบวนการนี้เป็นกระบวนการตรวจสอบการเลื่อนขั้นตำแหน่งขั้นต้นของบริษัทซึ่งมีอยู่ 3 ขั้นคือ บรอนซ์สตาร์ต้องมียอดใน 1 เดือนเท่ากับ 1,500 PV ซิลเวอร์สตาร์ต้องมียอดใน 1 เดือนเท่ากับ 9,000 PV และ โกลด์สตาร์ต้องมียอดใน 1 เดือนเท่ากับ 45,000 PV

### กระบวนการที่ 3.4.2 กระบวนการตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่งขั้นกลาง

กระบวนการนี้เป็นการบวนการตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่งขั้นกลางของบริษัทซึ่งมีอยู่ 4 ขั้นตอน คือ เมอคิวรี ต้องมีโกลด์สตาร์ในสายงาน 3 คน จูปีเตอร์ ต้องมีโกลด์สตาร์ในสายงาน 6 คน วินัส ต้องมีโกลด์สตาร์ในสายงาน 10 คน และแซทเทิร์น ต้องมีโกลด์สตาร์ในสายงาน 15 คน

### กระบวนการที่ 3.4.3 กระบวนการตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่งขั้นสูง

กระบวนการนี้เป็นการบวนการตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่งขั้นสูงของบริษัทซึ่งมีอยู่ 4 ขั้น คือ พาราไดซ์ ต้องมีโกลด์สตาร์ในสายงาน 20 คน เอ็กซ์คลูซีฟ พาราไดซ์ ต้องมีพาราไดซ์ในสายงาน 4 คน แกรนด์ พาราไดซ์ ต้องมีพาราไดซ์ในสายงาน 9 คน และ ไดมอนด์ แกรนด์ พาราไดซ์ ต้องมีพาราไดซ์ในสายงาน 15 คน



ภาพที่ 9 การไหลเวียนข้อมูลระดับที่ 2 (3.4 กระบวนการตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่ง)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

## การออกแบบระบบ

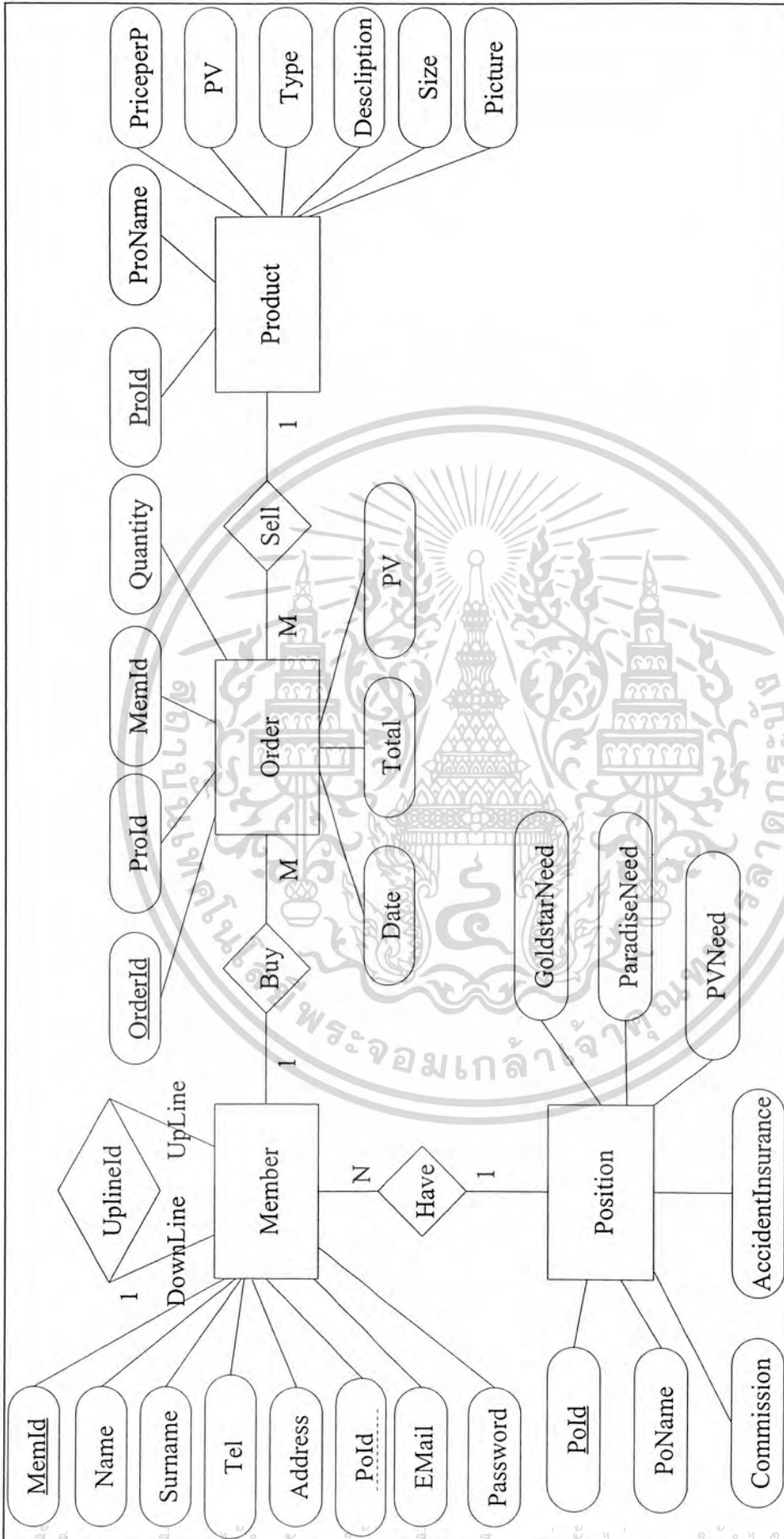
ภายหลังจากได้ทำการวิเคราะห์ระบบแล้ว จึงได้การออกแบบระบบใหม่เพื่อรองรับการทำงานเพื่อแก้ไขปัญหา โดยมีรายละเอียดดังนี้

### การออกแบบฐานข้อมูล

จากการวิเคราะห์ระบบ และออกแบบขั้นตอนการดำเนินงานใหม่ ทำให้ได้ข้อมูลเกี่ยวกับลักษณะการดำเนินงานใหม่ ซึ่งสามารถนำข้อมูลที่ได้มาออกแบบฐานข้อมูลในระบบ ในการออกแบบฐานข้อมูลจะแสดงในรูปแบบของแผนภาพที่แสดงความสัมพันธ์ และประเภทของความสัมพันธ์ระหว่างเพิ่มข้อมูล โดยใช้ฐานข้อมูลเชิงสัมพันธ์ (E-R Model) แสดงความสัมพันธ์ของเพิ่มข้อมูลจำนวน 4 เพิ่มข้อมูล (ภาพที่ 10) ดังนี้

1. เพิ่มข้อมูลสมาชิก (Member) เก็บรายละเอียดสมาชิก ได้แก่ รหัสสมาชิก (MemId) ชื่อสมาชิก (Name) นามสกุลสมาชิก (Surname) ที่อยู่ (Address) จังหวัด (Province) เบอร์โทรศัพท์ (Tel) อีเมลล์ (Email) รหัสผ่าน (Password) รหัสตำแหน่ง (PoId) และรหัสผู้แนะนำ (UplineId) โดยมีรหัสสมาชิก (MemId) เป็นคีย์หลัก (Primary Key)
2. เพิ่มข้อมูลการสั่งซื้อ (Order) เก็บข้อมูลรายละเอียดการสั่งซื้อของสมาชิก ได้แก่ รหัสการสั่งซื้อ (OrderId) รหัสสมาชิก (MemId) รหัสสินค้า (ProId) วันที่สั่งซื้อ (Date) จำนวน (Quantity) แด้มสะสม (PV) และราคารวม (Total) โดยมีรหัสการสั่งซื้อ (MemId) เป็นคีย์หลัก (Primary Key)
3. เพิ่มข้อมูลตำแหน่ง (Position) เก็บรายละเอียดข้อมูลตำแหน่งของสมาชิก ได้แก่ รหัสตำแหน่ง (PoId) ชื่อตำแหน่ง (PoName) ค่าคอมมิชชั่น (Committion) ประกันอุบัติเหตุ (AccidentInsurance) แด้มสะสมที่ต้องการเพื่อขึ้นตำแหน่ง (PVneed) จำนวนโกลด์สตาร์เพื่อขึ้นตำแหน่ง (GoldstanNeed) และจำนวนพาราไดซ์เพื่อขึ้นตำแหน่ง (ParadiseNeed) โดยมีรหัสตำแหน่ง (PoId) เป็นคีย์หลัก (Primary Key)
4. เพิ่มข้อมูลสินค้า (Product) เก็บรายละเอียดข้อมูลสินค้า ได้แก่ รหัสสินค้า (ProId) ชื่อสินค้า (ProName) รายละเอียด (Desclption) ขนาด (Size) ประเภท (Type) ราคาต่อชิ้น (PriceperP) แด้มสะสม (PV) และรูปภาพ (Picture) โดยมีรหัสสินค้า เป็นคีย์หลัก (Primary Key)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้



ภาพที่ 10 แบบจำลองเชิงสัมพันธ์ของระบบการสั่งซื้อและระบบการตรวจสอบยอดของนักธุรกิจเครือข่ายผ่านอินเทอร์เน็ต

## การออกแบบสิ่งนำเข้า

การออกแบบสิ่งนำเข้าของ การจัดการระบบสั่งซื้อและระบบตรวจสอบยอดผ่าน อินเทอร์เน็ต จะมีการออกแบบให้ผู้ใช้งานป้อนข้อมูลที่จำเป็นผ่านทางคีย์บอร์ด จากนั้นระบบจะทำการ เก็บข้อมูลการสมัครสมาชิกของพนักงาน ถ้ากรอกข้อมูลไม่ครบระบบจะแจ้งเตือนสมาชิกให้กรอก ข้อมูลที่จำเป็นให้ครบ ซึ่งในส่วนนี้แบ่งออกเป็น 2 ส่วน (ภาพที่ 11) มีรายละเอียด ดังนี้

ส่วนหัว (Heading) เป็นส่วนที่แสดงชื่อ และเมนูหลักเพื่อเข้าใช้งานส่วนต่าง ๆ ของระบบ ส่วนรายละเอียด (Detail) เป็นส่วนที่ใช้สำหรับกรอกรายละเอียดและป้อนข้อมูลที่เป็น รายละเอียดต่าง ๆ เข้าสู่ระบบ

Submit หมายถึง ปุ่มที่กดยืนยันและจะเก็บบันทึกข้อมูลที่กรอกลงในฐานข้อมูล

Cancel หมายถึง ปุ่มที่กดเพื่อยกเลิกกรอกรายละเอียดข้อมูลที่นำเข้า โดยไม่ต้องการ บันทึกข้อมูลที่กรอกไว้

และงานในส่วนการนำเข้าข้อมูลสมาชิก ใช้วิธีนำเข้าจากโปรแกรมการจัดการฐานข้อมูล โดยใช้โปรแกรม ไมโครซอฟต์ เอสคิวเอล เซิร์ฟเวอร์ 2005

ภาพที่ 11 รูปแบบหน้าจอรับสิ่งนำเข้า

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

### การออกแบบผลลัพธ์

ผลลัพธ์ของระบบสั่งซื้อและระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่ายผ่านอินเทอร์เน็ต ได้ทำการออกแบบให้แสดงผลลัพธ์ 2 รูปแบบ คือ การแสดงผลลัพธ์ทางจอภาพ (ภาพที่ 12) และการแสดงผลลัพธ์ทางเครื่องพิมพ์ (ภาพที่ 13)

### ผลลัพธ์ที่แสดงออกทางจอภาพ

แสดงผลลัพธ์ทางจอภาพจะแสดงข้อมูลยอดการสั่งซื้อส่วนตัว และยอดการสั่งซื้อของทีมงาน และยังสามารถตรวจสอบย้อนหลังได้ โดยเลือกเดือนและปีที่ต้องการตรวจสอบ นอกจากนี้ยังรวมยอดส่วนตัวของสมาชิกและยอดของลูกทีม เป็นยอดรวมของสมาชิกคนนั้นด้วย (ภาพที่ 12)

Welcome  
GIFFARINE

แก้ไขข้อมูลส่วนตัว | เลือกสินค้า | ดึงทาสสินค้า | ยืนยันการสั่งซื้อ | ตรวจสอบยอด | ตรวจสอบตำแหน่ง | ลูกทีมงาน | คอมมิชชั่น

ยินดีต้อนรับ  
คุณ สกล จันทะศรี

เดือน : มกราคม ปี : 2552  
ตารางแสดงยอดสะสมส่วนตัว

รหัสการสั่งซื้อ	PV(แต้ม)
0000000013	51

ยอดสะสมรวม: 51 แต้ม

ตารางแสดงยอดสะสมชั้นลูก

รหัสสมาชิก	PV(แต้ม)
0012007771	600
0098550881	8910

ยอดสะสมรวม: 9510 แต้ม

ภาพที่ 12 รูปแบบหน้าจอผลลัพธ์ทางจอภาพ

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

### ผลลัพธ์ที่แสดงออกทางเครื่องพิมพ์

ใบเสร็จรับเงินจะแบ่งเป็น 2 ส่วนหลัก คือ ส่วนที่ 1 แสดงข้อมูลส่วนตัวของสมาชิก ซึ่งประกอบด้วย ชื่อ นามสกุล รหัสสมาชิกที่อยู่ และชื่อผู้แนะนำ ส่วนที่ 2 ส่วนที่แสดงข้อมูลการสั่งซื้อสินค้าและรายละเอียดการสั่งซื้อ ซึ่งประกอบด้วย รหัสการสั่งซื้อ วันที่สั่งซื้อ รายละเอียดสินค้าที่สั่งซื้อ ราคาสินค้าที่สั่งซื้อ ส่วนลด แด้มสะสมรวม และราคารวม (ภาพที่ 13)

ใบเสร็จรับเงิน				
ชื่อ - นามสกุล สมาชิก: จัตรีชัย แจ่มประเสริฐ			เลขที่ใบเสร็จรับเงิน : 0000000016	
ที่อยู่: 15/15 ซ.5 เฉลิมชัย ต.สายสวด ต.ปากน้ำ อ.เมือง จ.สมุทรปราการ 10270			วันที่: 02/02/52 22:58:27	
ชื่อ - นามสกุล ผู้แนะนำ: สกต จันทะศรี			ประจำศูนย์: ตำโรง	
			รหัสสมาชิก: 0098550881	
			รหัสผู้แนะนำ: 0000000002	
ชื่อสินค้า	จำนวน(ชิ้น)	ราคาต่อชิ้น	PV(แต้ม)	ราคารวม(บาท)
อันนี่ แอคเน่ แคร่ คสอินเซอร์	1	85.00	63	85.00
โลชั่นกันแดด Spf 99	1	400.00	300	400.00
แอล ซี วิต	1	560.00	420	560.00
ราคาสินค้ารวม:				1045 บาท
ส่วนลด(25%):				261.25 บาท
ราคารวมทั้งสิ้น:				783.75 บาท
รวม PV:				783 แด้ม

ภาพที่ 13 รูปแบบหน้าจอผลลัพธ์ทางเครื่องพิมพ์

### ขั้นตอนการดำเนินงานใหม่

ขั้นตอนการดำเนินงาน ระบบสั่งซื้อและตรวจสอบยอดการสั่งซื้อผ่านอินเทอร์เน็ต มีการดำเนินงาน 2 ส่วนที่ทำงานร่วมกัน โดยมีขั้นตอนดังนี้ (ภาพที่ 14)

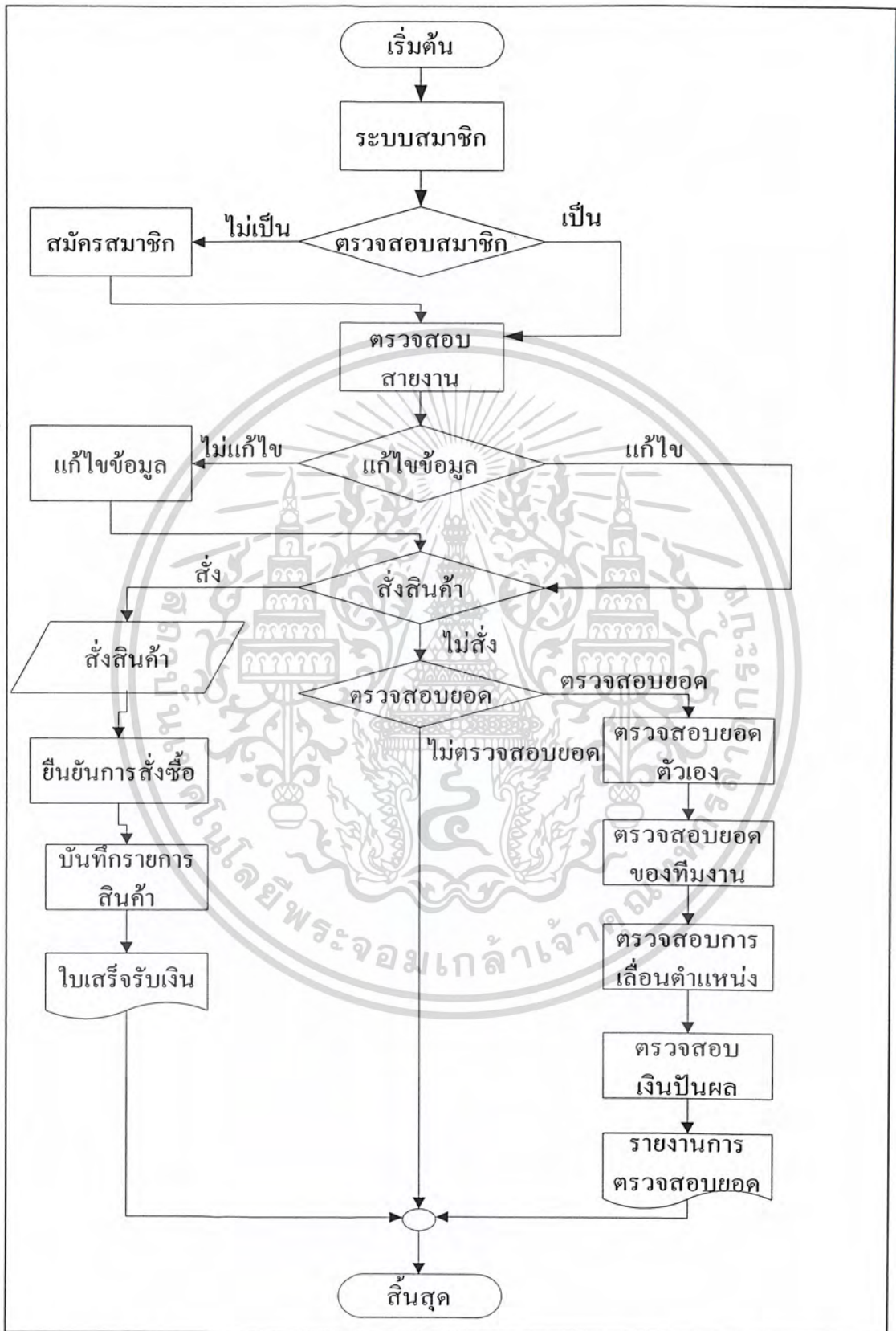
1. ลงชื่อเข้าใช้ระบบ โดยกรอกรหัสสมาชิกและรหัสผ่านในเว็บไซต์ประยุกต์
2. ถ้ายังไม่เป็นสมาชิกต้องสมัครสมาชิกก่อนจึงจะเข้าใช้งานระบบได้
3. เลือกตรวจสอบทีมงานถ้าต้องการดูรายละเอียดทีมงาน
4. สั่งซื้อสินค้าโดยดูสินค้าตามประเภทสินค้า

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่าจะกรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

5. ทำการยืนยันการสั่งซื้อสินค้า
6. ระบบจะบันทึกรายการสั่งซื้อนั้นลงฐานข้อมูล
7. พิมพ์ใบเสร็จรับเงิน
8. ตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของสมาชิก
9. ตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของทีมงาน
10. ตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่ง
11. ตรวจสอบเงินปันผล
12. พิมพ์รายงานการตรวจสอบยอด

### ผลการทดสอบและการประเมินผล

จากการศึกษาปัญหาที่เกิดขึ้นในระบบสั่งซื้อและระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของศูนย์ธุรกิจไฟฟ้าริน สาขาสำโรง ได้พบปัญหาด้วยกัน 2 ส่วน คือ ส่วนขายสินค้า และการตรวจสอบยอดจากปัญหาที่เกิดขึ้นได้ทำการวิเคราะห์และออกแบบระบบมาทดสอบการปฏิบัติงาน ทำให้ได้ทำระบบสั่งซื้อและระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อผ่านอินเทอร์เน็ต ซึ่งเป็นการทำงานแบบเว็บแอปพลิเคชันหลังจากการติดตั้งระบบและทดลองใช้งานแล้ว พบว่าประสิทธิภาพในการดำเนินงานดีขึ้น ระบบสามารถรองรับการสั่งซื้อสินค้าจากสมาชิกได้เป็นอย่างดีและระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อก็ให้สมาชิกเข้ามาตรวจสอบยอดได้ทุกวันและทุกเวลา ทำให้สมาชิกทำงานสะดวก ช่วยให้ข้อมูลในการวางแผนการทำงานได้เป็นอย่างดี เพราะสามารถตรวจสอบได้ทั้งยอดส่วนตัวและยอดของทีมงาน อีกทั้งยังสามารถตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่ง และตรวจสอบเงินปันผลได้อีกด้วย นอกจากนี้ยังมีส่วนของการแก้ไขข้อมูลส่วนตัวและตรวจสอบทีมงาน เพื่อให้สมาชิกแก้ไขข้อมูลของตน รวมไปถึงความเคลื่อนไหวของสมาชิกในสายงานได้ด้วย



ภาพที่ 14 ผังขั้นตอนการทำงานของระบบใหม่

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

## บทที่ 4

### สรุปและข้อเสนอแนะ

#### สรุป

การศึกษาการดำเนินงานในระบบการขายสินค้าและระบบการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อสินค้าของศูนย์ธุรกิจกีฬาโรน สาขาสำโรง ทำให้ผู้ศึกษาเข้าใจถึงขั้นตอนการดำเนินงานของธุรกิจขายตรงในการจำหน่ายสินค้าและการตรวจสอบยอด โดยเริ่มจากวิเคราะห์ระบบงานปัจจุบันของศูนย์ธุรกิจกีฬาโรน สาขาสำโรง เพื่อให้ทราบถึงปัญหา ความต้องการของระบบและผู้ใช้งาน รวมถึงข้อมูลต่าง ๆ ที่จำเป็นต่อการวิเคราะห์และออกแบบระบบงานใหม่

ทั้งนี้พบว่าปัญหาที่เกิดขึ้นจากการดำเนินงาน คือ การตรวจสอบยอดการสั่งซื้อนั้นสามารถทำได้ตั้งแต่วันที่ 28 จนถึงสิ้นเดือนซึ่งเป็นเวลาแค่ 3-4 วันเท่านั้น จึงทำให้สมาชิกมีเวลาน้อยในการวางแผนเพื่อทำยอดขึ้นตำแหน่งหรือทำยอดเพื่อรับค่าคอมมิชชั่น และในส่วนของศูนย์นั้นก็จะมีสมาชิกมาใช้งานมากกว่าวันอื่นเพื่อมารับใบแจ้งยอดทำให้การทำงานของพนักงานประจำศูนย์นั้นให้บริการได้ล่าช้าทั้งในด้านการขายสินค้าและการจ่ายใบแจ้งยอดแก่สมาชิกที่มารอรับ จึงอาจจะทำให้เกิดความผิดพลาดในการให้บริการ ปัญหาเหล่านี้ทำให้สมาชิกทำงานได้ไม่สะดวกและพนักงานประจำศูนย์ก็ให้บริการได้ล่าช้า ซึ่งอาจจะส่งผลเสียต่อบริษัทภายหลัง

จากปัญหาดังกล่าวจึงได้มีความคิดในการพัฒนาระบบใหม่ โดยจัดทำเป็นเว็บไซต์ประยุกต์ซึ่งได้จัดทำการวิเคราะห์ระบบ โดยใช้แผนภาพรวมของระบบและแผนภาพการไหลเวียนข้อมูลเป็นเครื่องมือในการวิเคราะห์ ส่วนการออกแบบระบบมีการออกแบบฐานข้อมูลโดยใช้แบบจำลองเชิงสัมพันธ์ ซึ่งเป็นแผนภาพแสดงความสัมพันธ์ของข้อมูล การออกแบบสิ่งนำเข้า และการออกแบบผลลัพธ์ จากนั้นจึงได้ทำเป็นเว็บไซต์โดยใช้โปรแกรมสำเร็จรูป เอเอสพี คอทเน็ต ในการออกแบบหน้าจอ และจัดสร้างฐานข้อมูลตามที่ได้มีการออกแบบ โดยใช้โปรแกรมไมโครซอฟต์ เอสคิวเอล เซิร์ฟเวอร์ 2005

ภายหลังจากการพัฒนาระบบใหม่นั้นสามารถใช้งานได้ตามวัตถุประสงค์ที่ตั้งไว้ เมื่อนำเว็บไซต์ประยุกต์มาใช้ในระบบการสั่งซื้อสินค้าและระบบการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่าย โดยในระบบการสั่งซื้อสินค้านั้น สามารถให้สมาชิกสั่งซื้อสินค้าได้ โดยเลือกสินค้าได้ทั้ง

จากการค้นหาชื่อหรือรหัสสินค้าและเลือกสินค้าตามประเภทสินค้า โดยจะแสดงสินค้าเหมือนกับเป็นแคตตาล็อกสินค้า ในระบบสั่งซื้อสินค้านี้ยังเมื่อสั่งซื้อแล้วแต่เมื่อต้องการเปลี่ยนสินค้าหรือเปลี่ยนจำนวนก็ทำได้ เมื่อสั่งซื้อสินค้าครบตามจำนวนแล้วและยืนยันการสั่งซื้อแล้วนั้นก็สามารถพิมพ์ใบเสร็จรับเงินได้ และในส่วนของระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อนั้นสามารถตรวจสอบยอดได้ตลอดเวลาและสามารถตรวจสอบยอดย้อนหลังได้ ในส่วนการตรวจสอบยอดนั้นยังสามารถตรวจสอบยอดของลูกค้าทีมได้ด้วย นอกจากนี้ยังสามารถนำยอดนี้ไปตรวจสอบการขึ้นตำแหน่งต่อไปของทางบริษัทและเงินปันผลที่จะได้รับในรอบต่อไปอีกด้วย นอกจากนี้ยังเพิ่มระบบสมาชิกเพื่อให้สามารถเพิ่มข้อมูลสมาชิก ค้นหาข้อมูลสมาชิก และตรวจสอบทีมงาน ทำให้สมาชิกที่เข้ามาใช้งานระบบสามารถตรวจสอบและวางแผนการทำงานได้อย่างสะดวกยิ่งขึ้น

#### ข้อเสนอแนะ

จากการดำเนินงานของระบบสั่งซื้อสินค้าและตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่ายผ่านอินเทอร์เน็ต นั้นช่วยให้สมาชิกวางแผนการทำงานได้อย่างมีประสิทธิภาพมากขึ้นแต่ยังมีข้อที่ควรได้รับการพัฒนาเพิ่มเติม และมีการปรับปรุงแก้ไขบางประการ ได้แก่

1. ข้อจำกัดในการให้บริการสมาชิก ในระบบที่พัฒนาขึ้นสามารถให้บริการสมาชิกที่สมัครที่ศูนย์ธุรกิจกีฬาโรน สาขาสำโรงเท่านั้น เนื่องจากหากสมาชิกสมัครสมาชิกที่ศูนย์ธุรกิจอื่นจะไม่สามารถทำรายการได้เพราะไม่มีข้อมูลในระบบ ส่งผลให้การค้นหาข้อมูลสมาชิกสามารถค้นหาข้อมูลได้เฉพาะสมาชิกที่สมัครที่ศูนย์ธุรกิจกีฬาโรน สาขาสำโรงเท่านั้น
2. ในระบบการสั่งซื้อนั้น น่าจะมีการพัฒนาให้ระบบสามารถตรวจสอบโปร โมชั่นประจำเดือนที่บริษัทมีให้แก่สมาชิก และสามารถสั่งซื้อสินค้าตามโปร โมชันนั้นได้ด้วย เนื่องจากถ้ามีสินค้ารายการใดที่จัดรายการ โปร โมชันอยู่นั้นสมาชิกที่สั่งซื้อผ่านอินเทอร์เน็ตจะ ไม่รู้ ต้องไปซื้อที่ศูนย์ธุรกิจเท่านั้นจึงจะได้รับโปร โมชัน
3. ในระบบสั่งซื้อนั้น จะมีการออกใบเสร็จหลังจากการสั่งซื้อ และถ้าการสั่งซื้อสินค้าที่มีรายการสินค้ามากเกินกว่าหนึ่งหน้าใบเสร็จ เนื่องจากถ้ามีการสั่งซื้อสินค้าจำนวนหลายรายการทำให้เมื่อออกใบเสร็จแล้วเกินหนึ่งหน้า ทำให้ในหน้าที่สองของใบเสร็จนั้นในส่วนหัวของใบเสร็จในหน้าที่สองจะไม่มีหัวเรื่อง

## เอกสารอ้างอิง

- กิตนะ และคณะ. 2546. ระบบการพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์การคิดค่าคอมมิชชั่นและค่าธรรมเนียมการขายของพนักงานบริษัทจำลองสถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง. กรุงเทพมหานคร : ปัญหาพิเศษ. สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง
- จรัลพัฒน์ และคณะ. 2542. การจัดการระบบขายสินค้าคงคลังและการพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์. กรุงเทพมหานคร : ปัญหาพิเศษ. สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง
- ชัชวัญ สมัยมงคล. 2549. ระบบการจัดการสาขาย่อยของธุรกิจขายตรง ผ่านเครือข่ายอินเทอร์เน็ต. กรุงเทพมหานคร : ปัญหาพิเศษ. สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง
- นิริวดี และคณะ. 2547. ระบบการจัดการคลังสินค้า การจำหน่ายสินค้าผ่านทางร้านค้าและผ่านทางเครือข่ายอินเทอร์เน็ตของธุรกิจจำหน่ายอุปกรณ์ตกแต่งสวน. กรุงเทพมหานคร : ปัญหาพิเศษ. สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง



## ภาคผนวก

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ภาคผนวก ก

ตัวอย่างเอกสารการดำเนินงานในปัจจุบัน



**ใบเสร็จรับเงิน / ใบกำกับภาษี**  
เอกสารออกเป็นชุด

ใบเสร็จรับเงิน หน้าที่ 1  
เลขที่ 097009330  
วันที่ 01/08/2008

**GIFFARINE SKYLINE UNITY CO., LTD.**  
บริษัท กิฟฟารีน สกายไลน์ ยูนิตี จำกัด  
36/1 ซ.อารีย์สัมพันธ์ 11 อ.พระราม 6 แขวงสามเสนใน เขตพญาไท กรุงเทพฯ 10400  
36/1 SOI ARIEUSUMPHAN 11, RAMA 6 RD., SAMSENNAL PHAYATHAI, BANGKOK 10400  
TEL. 0-2619-6070 เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 3 03 0290137

สาขาที่ออกใบกำกับภาษีคือ ศูนย์  
รวม Delivery (097)  
วันที่ 1-31 กรกฎาคม 2008

---

ชื่อ-สกุล สมาชิก  
ที่อยู่  
ชื่อ-สกุล ผู้แนะนำ

กิตติชัย นันทรังษี / จำลอง นันทรังษี  
278/3 ซ.รัชดาภิเษก  
ต.บางนา อ.เมือง สมุทรปราการ 10270  
ธิดาณี วัฒนวงษา /

รหัสสมาชิก 021095551  
รหัสผู้แนะนำ 098550881

ลำดับ	รหัสสินค้า	รายการ	จำนวน	ราคาหน่วย	รวม	ราคาสมาชิก	P.V.	หมายเหตุ
1	40512	ดอกลาเวน มงคล	1	600.00	600.00	450.00	450.00	
2	40944	ดอกอาร์คติก	1	480.00	480.00	360.00	360.00	

ใบเสร็จฉบับนี้ สามารถเปลี่ยนคืนได้ภายในวันที่ 31/08/2008

รวม P.V. 810.00

ราคาสินค้า ส่วนลด 1,080.00  
ราคา รวมที่คืน 270.00  
มูลค่าสินค้าที่คืนในภาษีมูลค่าเพิ่ม 810.00  
มูลค่าคืนที่ 0.00  
มูลค่าคืนที่ 757.01  
ภาษีมูลค่าเพิ่ม 52.99

จำนวน 2 รายการ 2 ชิ้น วันที่ 01/08/2008 10:54:05

ได้รับสินค้าตามรายการใบเสร็จนี้ในสภาพเรียบร้อยถูกต้องครบถ้วน ผู้รับสินค้า ผู้ส่งสินค้า ผู้ส่งเงิน ผู้รับเงิน

สำหรับสมาชิก

ภาคผนวกที่ 1 ใบเสร็จรับเงิน (ระบบปัจจุบัน)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

รายงานรายละเอียด ยอดกลุ่ม GS : 39126607 กนกกรณ์ พ่วงทอง2 / GS - ACTIVE  
 period 2008 7. กรกฎาคม สร้างเมื่อ 01/08/2008 พิมพ์ 01/08/08 11:31:05

ลำดับ	รหัส	ยูนิค	ตำแหน่ง	ชื่อ	ส่วนตัว	รักษา	1	รักษา	2	ยอดกลุ่ม	โทร.
<b>ในครัวเรือน</b>											
1.	39126607	39116422	GS	กนกกรณ์ พ่วงทอง2 /	0.00	1,500	0	0	0	5,792.75	
<b>ในสถาน</b>											
1.	39126790	39126607	SS	อาภาพร ประภาสิทธิ์ /	1,682.75	0	0	0	0	5,792.75	
1.	39131236	39126790	SS	จตุพร พิงเจริญ 1 / วิฑูรต์ พิงเจริญ	0.00	1,000	1,490	0	0	3,510.00	
2.	39132019	39126790	SR	ชไมพร ไกยสิทธิ์ /	60.00	1,440	4,940	0	0	60.00	
3.	39132157	39131236	BS	สุนันทา ครุฑากยวงศ์ /	0.00	1,000	1,490	0	0	3,510.00	
4.	39133063	39126790	SR	ประภาวีย์ บุตรดีสุวรรณ /	525.00	975	4,475	0	0	525.00	
5.	39133322	39126790	SR	คาบคำ รวงวิระชัย พิงเหิง / วิไลวรรณ	15.00	1,485	4,985	0	0	15.00	
6.	97007376	39132157	BS	วิไลวรรณ ชัยเขาวรินทร์ /	3,510.00	0	1,490	0	0	3,510.00	

ร. กัทวาริน สภากาโหนดนี้ ขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงข้อมูล โดยไม่แจ้งให้ทราบล่วงหน้า  
 --- Last Page ---

ภาพผนวกที่ 2 ใบแจ้งยอด (ระบบปัจจุบัน)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
 ไม่ว่าจะกรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ภาคผนวก ข  
ตัวอย่างเอกสารของระบบใหม่

ใบเสร็จรับเงิน				
ชื่อ - นามสกุล สมาชิก: ฉัตรชัย แจ่มประเสริฐ			รหัสสมาชิก: 0098550881	
ที่อยู่: 15/15 ซ.5 เฉลิมชัย ต.สายสวก ต.ปากน้ำ อ.เมือง จ.สมุทรปราการ 10270			วันที่: 02/02/52 22:58:27	
ชื่อ - นามสกุล ผู้แนะนำ: สกล จันทะศรี			รหัสผู้แนะนำ: 0000000002	
ประจําศูนย์: สำโรง				
ชื่อสินค้า	จำนวน(ชิ้น)	ราคาต่อชิ้น	PV(แต้ม)	ราคารวม(บาท)
ยี่ห้อ แอคน์ แคร่ คีลิมเซอร์	1	85.00	63	85.00
โลชั่นกันแดด Spf99	1	400.00	300	400.00
แอล ซี วิต	1	560.00	420	560.00
ราคาสินค้ารวม:				1045 บาท
ส่วนลด(25%):				261.25 บาท
ราคารวมทั้งสิ้น:				783.75 บาท
รวม PV:				783 แต้ม

ภาพผนวกที่ 3 ใบเสร็จรับเงิน (ระบบใหม่)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

รหัสสมาชิก: 0000000002

ตำแหน่ง: เอ็กซ์คลูซีฟ พาราไดซ์

ประจำงวด: เดือนที่ 2 ปี 2552

ชื่อ - นามสกุล: ทกต จันทะศรี

ยอดส่วนตัว: 216 แด้ม

วันที่พิมพ์: 2/2/52

ข้า้เลข

รหัสสมาชิก	ชื่อ	นามสกุล	ตำแหน่ง	รหัสผู้แนะนำ	PV (แด้ม)
0098550881	ฉัตรชัย	แจ่มประเสริฐ	พาราไดซ์	0000000002	783

ข้า้เลข

ไม่มีแด้มสะสม



เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ภาคผนวก ก  
พจนานุกรมข้อมูล

Project: GIF

LABEL	:	ระบบข้อมูลสมาชิก
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	1.0
DESCRIPTION	:	ทำการเพิ่ม ค้นหา แก้ไขข้อมูลสมาชิกและ ตรวจสอบทีมงาน
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระดับที่ 0

Project: GIF

LABEL	:	ระบบสั่งซื้อ
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	2.0
DESCRIPTION	:	ให้สมาชิกสั่งซื้อสินค้าและดูหรือพิมพ์ ใบเสร็จรับเงินได้ด้วยตนเอง
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระดับที่ 0

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project: GIF

LABEL	:	ระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อ
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	3.0
DESCRIPTION	:	ตรวจสอบยอดของตนเองและทีมงาน
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระดับที่ 0

Project: GIF

LABEL	:	เข้าสู่ระบบ
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	1.1
DESCRIPTION	:	ลงชื่อและรหัสผ่านเข้าใช้ระบบ
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระบบข้อมูลสมาชิก (1.0)

Project: GIF

LABEL	:	การบันทึกข้อมูลสมาชิกใหม่
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	1.2
DESCRIPTION	:	การสมัครสมาชิกใหม่โดยกรอกชื่อ นามสกุล ที่อยู่ เบอร์โทรศัพท์ รหัสผ่าน และรหัสผู้แนะนำ
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระบบข้อมูลสมาชิก (1.0)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project: GIF

LABEL	:	การเปลี่ยนแปลงข้อมูลสมาชิก
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	1.3
DESCRIPTION	:	แก้ไขรายละเอียดสมาชิกโดยสามารถแก้ไขชื่อนามสกุล ที่อยู่ เบอร์โทรศัพท์ และรหัสผ่าน
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระบบข้อมูลสมาชิก (1.0)

Project: GIF

LABEL	:	การตรวจสอบทีมงาน
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	1.4
DESCRIPTION	:	ตรวจสอบจำนวนสมาชิกในสายงานทั้งหมด และดูรายละเอียดของลูกทีมได้
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระบบข้อมูลสมาชิก (1.0)

Project: GIF

LABEL	:	เข้าสู่ระบบ
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	2.1
DESCRIPTION	:	ลงชื่อและรหัสผ่านเข้าใช้ระบบ
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระบบสั่งซื้อ (2.0)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project: GIF

LABEL	:	รับคำสั่งซื้อ
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	2.2
DESCRIPTION	:	เลือกสินค้าที่ต้องการตามประเภทสินค้าหรือค้นหาได้จากชื่อของสินค้า
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระบบสั่งซื้อ (2.0)

Project: GIF

LABEL	:	คำนวณราคา
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	2.3
DESCRIPTION	:	รวมราคาสินค้าทั้งหมดและคิดส่วนลด 25%
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระบบสั่งซื้อ (2.0)

Project: GIF

LABEL	:	บันทึกการสั่งซื้อ
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	2.4
DESCRIPTION	:	การบันทึก และยืนยันการสั่งซื้อสินค้าของสมาชิก
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระบบสั่งซื้อ (2.0)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project: GIF

LABEL	:	สร้างใบเสร็จ
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	2.5
DESCRIPTION	:	แสดงใบเสร็จรับเงินและสามารถพิมพ์ออกมาได้
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระบบสั่งซื้อ (2.0)

Project: GIF

LABEL	:	เข้าสู่ระบบ
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	3.1
DESCRIPTION	:	ลงชื่อและรหัสผ่านเข้าใช้ระบบ
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อ (3.0)

Project: GIF

LABEL	:	ตรวจสอบยอดส่วนตัว
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	3.2
DESCRIPTION	:	ตรวจสอบยอดการสั่งซื้อส่วนตัว
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อ (3.0)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project: GIF

LABEL	:	ตรวจสอบยอดทีมงาน
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	3.3
DESCRIPTION	:	ตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของทีมงาน
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อ (3.0)

Project: GIF

LABEL	:	ตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่ง
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	3.4
DESCRIPTION	:	ตรวจสอบเงื่อนไขการขึ้นตำแหน่งถัดไป
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อ (3.0)

Project: GIF

LABEL	:	ตรวจสอบเงินปันผล
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	3.5
DESCRIPTION	:	ตรวจสอบเงินปันผลที่ได้รับปัจจุบัน
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อ (3.0)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project: GIF

LABEL	:	รายงานการตรวจสอบยอด
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	3.6
DESCRIPTION	:	แสดงใบแจ้งยอดและสามารถพิมพ์ออกมาได้
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อ (3.0)

Project: GIF

LABEL	:	ระบบตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่งขั้นต้น
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	3.4.1
DESCRIPTION	:	ตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่งขั้นต้น
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระบบตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่ง (3.4)

Project: GIF

LABEL	:	ระบบตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่งขั้นกลาง
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	3.4.2
DESCRIPTION	:	ตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่งขั้นกลาง
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระบบตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่ง (3.4)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project: GIF

LABEL	:	ระบบตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่งขั้นสูง
ENTRY TYPE	:	PROCESS
PROCESS	:	3.4.3
DESCRIPTION	:	ตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่งขั้นสูง
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระบบตรวจสอบการเลื่อนตำแหน่ง (3.4)

Project: GIF

LABEL	:	ข้อมูลสมาชิกเพิ่ม
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	การสมัครสมาชิกใหม่
ALIAS	:	-
COMPOSITION	:	ข้อมูลสมาชิก = รหัสสมาชิก + ชื่อ + นามสกุล + ที่อยู่ + เบอร์โทรศัพท์ + อีเมล + รหัสผู้แนะนำ + รหัสผ่าน
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระดับที่ 1 ระบบข้อมูลสมาชิก

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project: GIF

LABEL	:	ข้อมูลสมาชิกที่เปลี่ยนแปลง
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	เป็นการเปลี่ยนแปลงข้อมูลสมาชิก
ALIAS	:	-
COMPOSITION	:	ข้อมูลสมาชิก = ชื่อ + นามสกุล + ที่อยู่ + เบอร์โทรศัพท์ + อีเมล + รหัสผ่าน
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระดับที่ 1 ระบบข้อมูลสมาชิก

Project: GIF

LABEL	:	รหัสสมาชิกและรหัสผ่านของสมาชิก
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	แสดงการเข้าสู่ระบบ เป็นการตรวจสอบสถานะผู้ใช้
ALIAS	:	-
COMPOSITION	:	รหัสสมาชิกและรหัสผ่าน = รหัสสมาชิก + รหัสผ่าน
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระดับที่ 1 ระบบตั้งชื่อ

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project: GIF

LABEL	:	ข้อมูลสินค้าที่ต้องการสั่งซื้อ
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	แสดงรายละเอียดสินค้าที่ระบุ
ALIAS	:	-
COMPOSITION	:	ข้อมูลสินค้า = รหัสสินค้า + ชื่อสินค้า + รายละเอียดสินค้า + แต้มสะสม + จำนวนสินค้า + ราคาต่อหน่วย
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระดับที่ 1 ระบบสั่งซื้อ

Project: GIF

LABEL	:	รายละเอียดการสั่งซื้อ
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	แสดงรายการสินค้าที่สมาชิกสั่งซื้อ
ALIAS	:	-
COMPOSITION	:	รายละเอียดการสั่งซื้อ = ข้อมูลสมาชิกที่สั่งซื้อสินค้า + ข้อมูลสินค้าที่สั่งซื้อ + รวมมูลค่าการสั่งซื้อ
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระดับที่ 1 สั่งซื้อ

Project: GIF

LABEL	:	ข้อมูลการสั่งซื้อสินค้า
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	แสดงรายละเอียดต่างๆ ของการสั่งซื้อสินค้าของสมาชิกในแต่ละเดือน
ALIAS	:	-
COMPOSITION	:	ข้อมูลการสั่งซื้อ = รหัสการสั่งซื้อ + รหัสสมาชิก + รหัสสินค้า + เดือน + แด้มสะสม + จำนวนสินค้า + รวมยอดการสั่งซื้อ
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระดับที่ 1 ระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อ

Project: GIF

LABEL	:	ข้อมูลการตรวจสอบการขึ้นตำแหน่ง
ENTRY TYPE	:	DATA FLOW
DESCRIPTION	:	แสดงเงื่อนไขในการขึ้นตำแหน่ง
ALIAS	:	-
COMPOSITION	:	ข้อมูลการขึ้นตำแหน่ง = รหัสการสั่งซื้อ + รหัสสมาชิก + รหัสสินค้า + เดือน + แด้มสะสม + จำนวนสินค้า + รวมยอดการสั่งซื้อ + เงื่อนไขการขึ้นตำแหน่ง
NOTE	:	-
LOCATION	:	ระดับที่ 2 ระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อ

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project: GIF

LABEL	:	เพิ่มข้อมูลสมาชิก
ENTRY TYPE	:	DATA STORE
DESCRIPTION	:	เก็บรายละเอียดข้อมูลสมาชิก
ALIAS	:	-
COMPOSITION	:	เพิ่มข้อมูลสมาชิก = รหัสสมาชิก + ชื่อ + นามสกุล + รหัสผู้แนะนำ + รหัสผ่าน + เบอร์โทรศัพท์ + ที่อยู่ + อีเมลล์ + รหัสตำแหน่ง
LOCATION	:	ระดับที่ 0 ของระบบสั่งซื้อและระบบการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อผ่านอินเทอร์เน็ต

Project: GIF

LABEL	:	เพิ่มข้อมูลการสั่งซื้อ
ENTRY TYPE	:	DATA STORE
DESCRIPTION	:	เก็บรายละเอียดข้อมูลการสั่งซื้อสินค้า
ALIAS	:	.
COMPOSITION	:	เพิ่มข้อมูลการสั่งซื้อ = รหัสการสั่งซื้อ + รหัสสมาชิก + รหัสสินค้า + วันที่สั่งซื้อ + จำนวน + แด้มสะสม + ยอดรวม
LOCATION	:	ระดับที่ 0 ของระบบสั่งซื้อและระบบการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อผ่านอินเทอร์เน็ต

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

Project: GIF

LABEL	:	เพิ่มข้อมูลตำแหน่ง
ENTRY TYPE	:	DATA STORE
DESCRIPTION	:	เก็บรายละเอียดข้อมูลตำแหน่ง
ALIAS	:	-
COMPOSITION	:	เพิ่มข้อมูลตำแหน่ง = รหัสตำแหน่ง + ชื่อตำแหน่ง + คอมมิชชั่นประจำตำแหน่ง + ประกันอุบัติเหตุประจำตำแหน่ง + โกลด์สตาร์เพื่อขึ้นตำแหน่ง + พาราไดซ์เพื่อขึ้นตำแหน่ง + แด้มสะสมเพื่อขึ้นตำแหน่ง
LOCATION	:	ระดับที่ 0 ของระบบสั่งซื้อและระบบการตรวจสอบ

Project: GIF

LABEL	:	เพิ่มข้อมูลสินค้า
ENTRY TYPE	:	DATA STORE
DESCRIPTION	:	เก็บรายละเอียดข้อมูลสินค้า
ALIAS	:	-
COMPOSITION	:	เพิ่มข้อมูลสินค้า = รหัสสินค้า + ชื่อสินค้า + รายละเอียดสินค้า + ขนาด + ประเภท + ราคาต่อชิ้น + แด้มสะสม + รูปภาพ
LOCATION	:	ระดับที่ 0 ของระบบสั่งซื้อและระบบการตรวจสอบ ยอดการสั่งซื้อผ่านอินเทอร์เน็ต

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

**ภาคผนวก ง**  
**รายละเอียดของข้อมูลที่ใช้**

**ตารางภาคผนวกที่ 1 เพิ่มข้อมูลสมาชิก**

ชื่อตาราง	ชื่อ Field	รายละเอียด	ประเภทข้อมูล	ขนาด
Member	MemId*	รหัสสมาชิก	varchar	10
	Name	ชื่อสมาชิก	varchar	20
	Surname	นามสกุลสมาชิก	varchar	50
	Password	รหัสผ่าน	varchar	50
	Tel	เบอร์โทรศัพท์	varchar	50
	Address	ที่อยู่	varchar	250
	UplineId	รหัสผู้แนะนำ	varchar	10
	PoId	รหัสตำแหน่ง	varchar	2
	Email	Email address ของสมาชิก	varchar	50

**ตารางภาคผนวกที่ 2 เพิ่มข้อมูลการสั่งซื้อ**

ชื่อตาราง	ชื่อ Field	รายละเอียด	ประเภทข้อมูล	ขนาด
Order	OrderId*	รหัสสั่งซื้อ	nvarchar	10
	MemId	รหัสสมาชิก	varchar	10
	ProId	รหัสสินค้า	varchar	5
	Date	วันที่สั่งซื้อ	Datetime	-
	Quantity	จำนวนการสั่งซื้อ	varchar	5
	PV	แต้มสะสม	real	-
	Total	ราคารวม	real	-
	Complete	ตรวจสอบการขึ้นตำแหน่ง	char	1

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

### ตารางภาคผนวกที่ 3 เพิ่มข้อมูลสินค้า

ชื่อตาราง	ชื่อ Field	รายละเอียด	ประเภทข้อมูล	ขนาด
Product	ProId*	รหัสสินค้า	varchar	5
	ProName	ชื่อสินค้า	varchar	100
	Description	รายละเอียดสินค้า	varchar	250
	PV	แต้มสะสม	real	-
	PriceperP	ราคาสินค้าต่อชิ้น	real	-
	Size	ขนาดสินค้า	varchar	20
	Picture	รูปสินค้า	varchar	200
	Type	ประเภทสินค้า	varchar	100

### ตารางภาคผนวกที่ 4 เพิ่มข้อมูลตำแหน่ง

ชื่อตาราง	ชื่อ Field	รายละเอียด	ประเภทข้อมูล	ขนาด
Position	PoId*	รหัสตำแหน่ง	varchar	2
	PoName	ชื่อตำแหน่ง	varchar	100
	Commission	ค่าตอบแทนประจำตำแหน่ง	varchar	3
	AccidentInsurance	ประกันอุบัติเหตุ	varchar	6
	PVNeed	แต้มสะสมเพื่อขึ้นตำแหน่ง	varchar	50
	GoldstanNeed	โกลด์สตาร์เพื่อขึ้นตำแหน่ง	varchar	50
	ParadiseNeed	พาราไดซ์เพื่อขึ้นตำแหน่ง	varchar	50

หมายเหตุ \* หมายถึง คีย์หลัก

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

## ภาคผนวก จ

### คู่มือการใช้งาน

#### ลักษณะทั่วไป

โปรแกรมระบบสั่งซื้อและระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่ายผ่านอินเทอร์เน็ต ได้มีการพัฒนาขึ้นเพื่อช่วยในเรื่องของการสั่งซื้อสินค้าและตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของสมาชิก ในส่วนของการสั่งซื้อสินค้าช่วยให้สมาชิกมีช่องทางในการสั่งซื้อสินค้าเพิ่มและช่วยอำนวยความสะดวกแก่สมาชิก และในส่วนของระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อนั้น เป็นระบบที่ช่วยให้สมาชิกสามารถตรวจสอบยอดการสั่งซื้อสินค้าได้ด้วยตนเอง นอกจากนี้ยังสามารถตรวจสอบยอดของสมาชิกในสาขางานได้ รวมถึงตรวจสอบยอดย้อนหลังได้ด้วย ระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อนี้จึงเป็นระบบที่ทำให้สมาชิกทำงานได้ง่ายขึ้นและมีข้อมูลยอดการสั่งซื้อ ไว้ช่วยในการวางแผนการทำงานของตนและของทีมงาน ได้เป็นอย่างดี

#### คุณสมบัติของอุปกรณ์สำหรับใช้งานโปรแกรม

คุณสมบัติที่สำคัญของระบบการสั่งซื้อและตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของนักธุรกิจเครือข่ายผ่านอินเทอร์เน็ต จำเป็นต้องมีอุปกรณ์หรือเครื่องมือสำหรับการทำงาน ดังนี้

ฮาร์ดแวร์ (เครื่องและอุปกรณ์คอมพิวเตอร์) ได้แก่

1. เครื่อง ไมโครคอมพิวเตอร์

หน่วยประมวลผลกลาง (CPU) Pentium 4 1.4 GHz ขึ้นไป

หน่วยความจำหลัก (RAM) 256 MB ขึ้นไป

ความจุของฮาร์ดดิสก์ 10 GB ขึ้นไป

2. เครื่องพิมพ์อิงค์เจ็ท

3. โมเด็ม 56 Kbps

ซอฟต์แวร์ (โปรแกรมคอมพิวเตอร์) ได้แก่

1. ระบบปฏิบัติการ ไมโครซอฟท์ วินโดวส์ เอ็กซ์พี โปรเฟสชันนอล

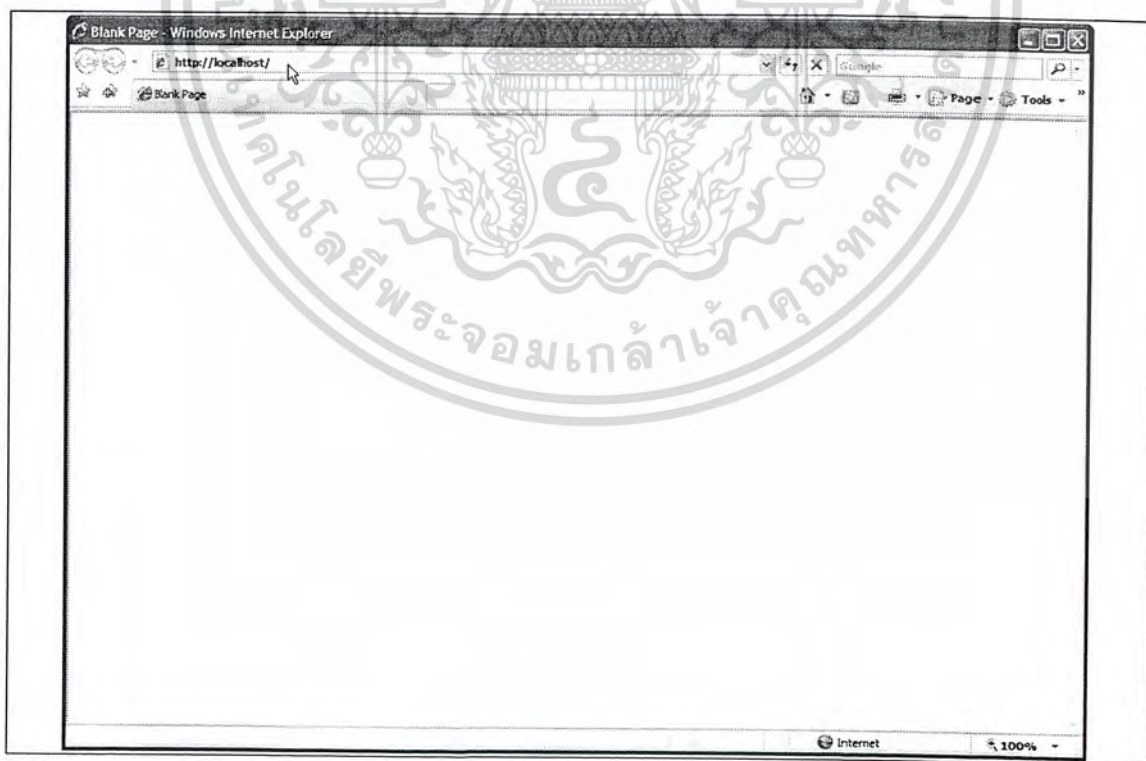
เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

2. โปรแกรม อินเทอร์เน็ต อินฟอร์เมชัน เซิร์ฟเวอร์ (IIS)
3. โปรแกรม ไมโครซอฟท์ เอสคิวแอล เซิร์ฟเวอร์ 2005
4. โปรแกรม ไมโครซอฟท์ เอเอส พี ดอท เน็ต
5. โปรแกรม ไมโครซอฟท์ อินเทอร์เน็ต เอ็กซ์พลอเรอร์ 6.0

### ขั้นตอนในการติดตั้ง

เพื่อที่จะใช้งานเว็บโปรแกรม เครื่องคอมพิวเตอร์ที่ใช้งานต้องติดตั้งเว็บเซิร์ฟเวอร์ เพื่อให้โปรแกรมสามารถทำงานได้ โดยการจำลองเครื่องที่ใช้งานอยู่ให้เป็นเสมือนเว็บเซิร์ฟเวอร์ ซึ่งจะช่วยให้ประหยัดเวลาในการทดสอบ โดยไม่ต้องอัปโหลดไปไว้บนเว็บเซิร์ฟเวอร์จริง ตามขั้นตอนต่อไปนี้

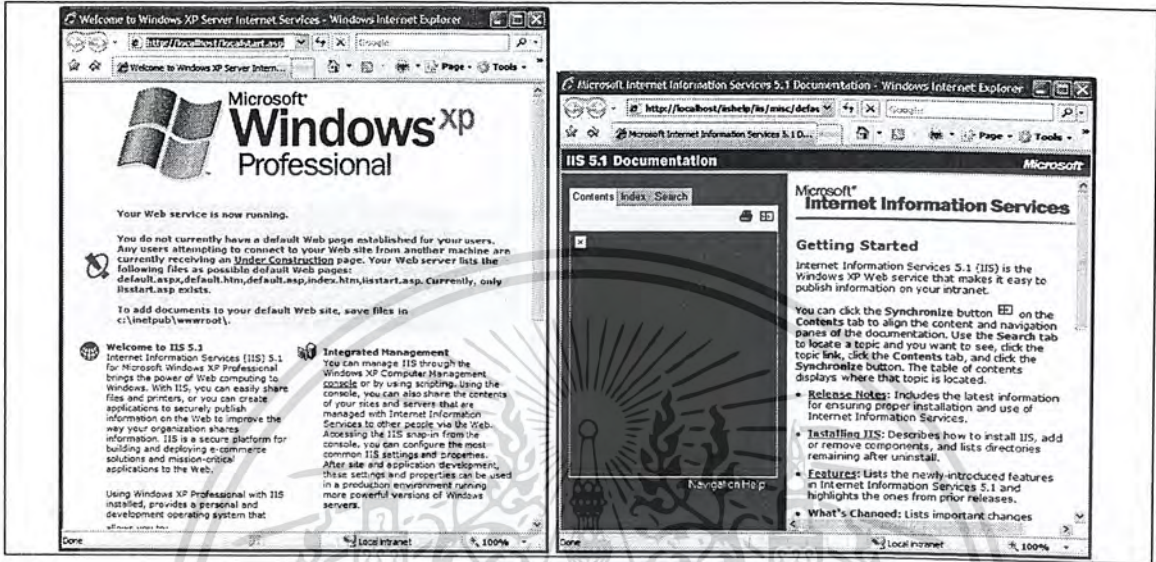
1. ตรวจสอบว่าเครื่องคอมพิวเตอร์ที่ใช้งาน ได้ติดตั้งเว็บเซิร์ฟเวอร์แล้วหรือไม่ โดยการเปิดโปรแกรมเว็บเบราว์เซอร์ เช่น อินเทอร์เน็ต เอกพลอเรอร์ (Internet Explorer) และพิมพ์ที่อยู่เป็น <http://localhost> (ภาพผนวกที่ 5)



ภาพผนวกที่ 5 หน้าจอแสดงสถานะเริ่มต้นใช้งาน

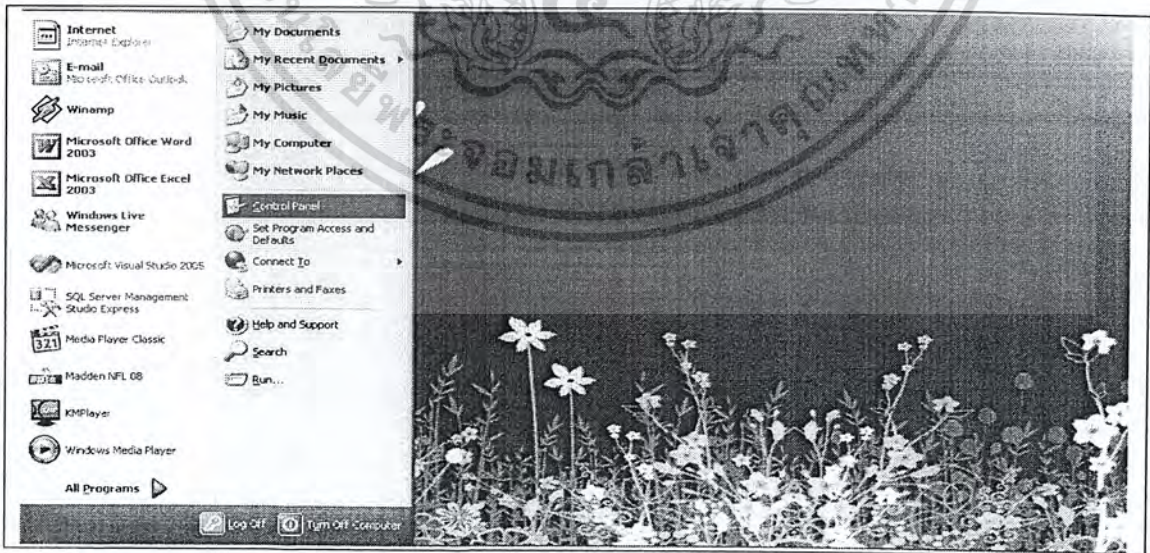
เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่าจะกรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

2. หากเครื่องของคุณได้ติดตั้งเว็บเซิร์ฟเวอร์แล้ว จะปรากฏหน้าต่าง 2 หน้าต่างดังนี้ ให้ข้ามขั้นตอนนี้ได้ (ภาพผนวกที่ 6)



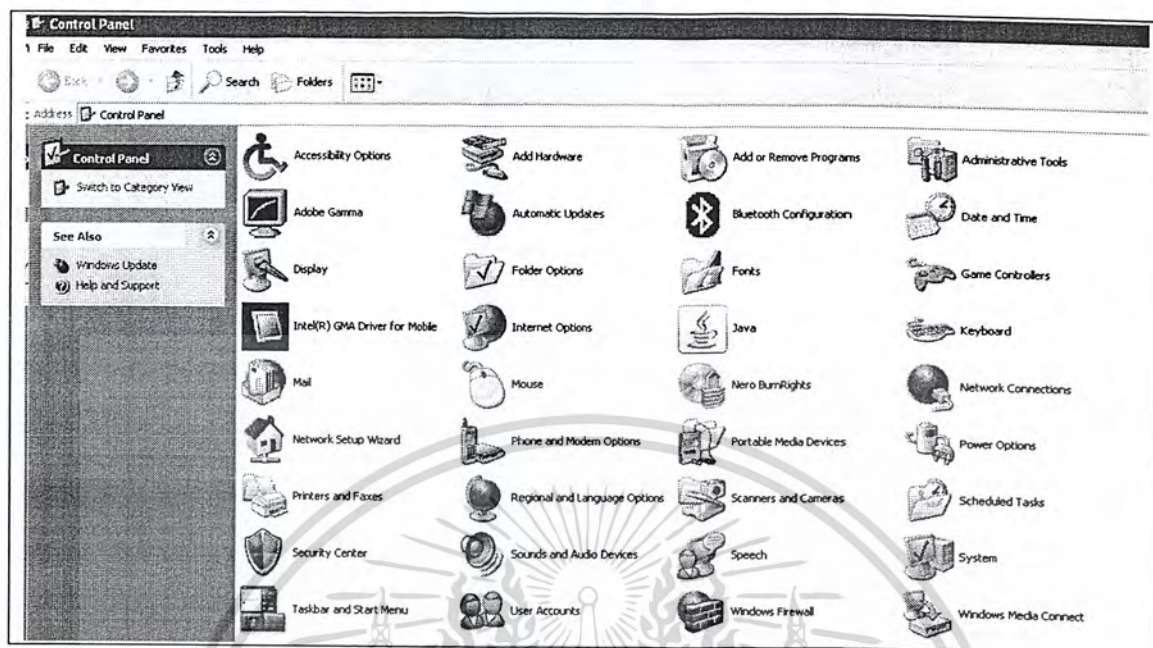
ภาพผนวกที่ 6 หน้าการทดสอบเว็บเซิร์ฟเวอร์

3. หากยังไม่ได้ติดตั้ง ให้ทำการติดตั้งเว็บเซิร์ฟเวอร์ โดยเข้าไปที่ Start \ Control Panel \ Add or Remove Programs (ภาพผนวกที่ 7 - 8)



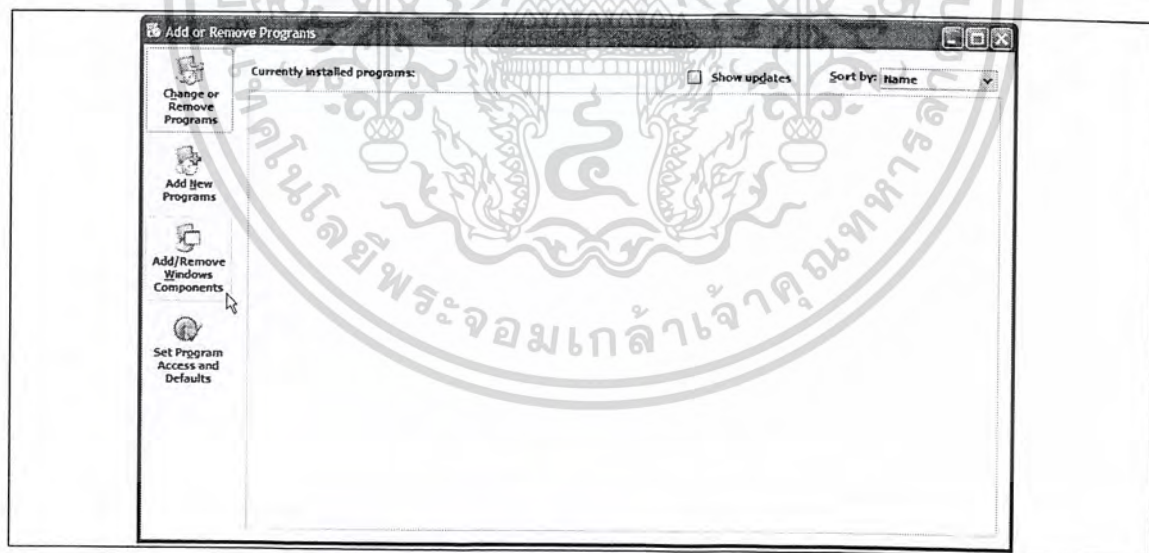
ภาพผนวกที่ 7 คลิกปุ่ม Start

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่าจะกรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ดัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้



ภาพผนวกที่ 8 หน้าจอ Control Panel

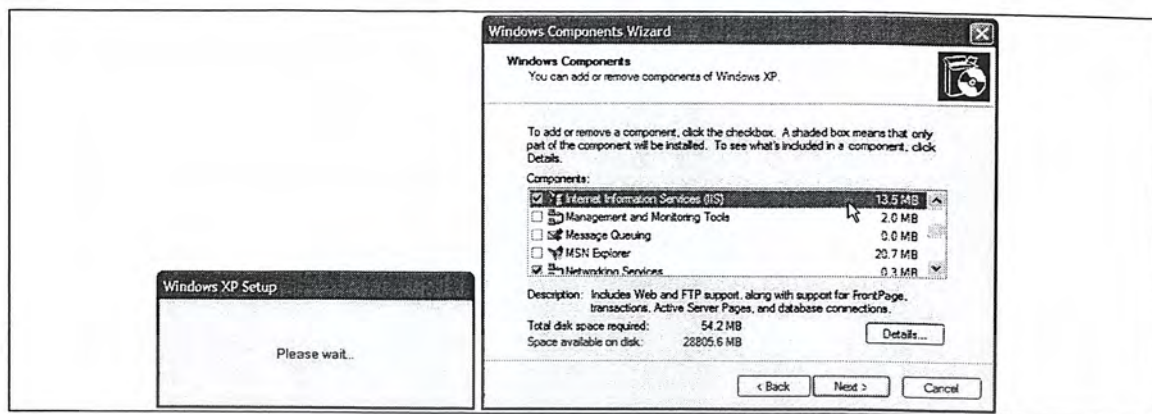
4. เลือกที่ Add / Remove Windows Components (ภาพผนวกที่ 9)



ภาพผนวกที่ 9 หน้าจอ Add or Remove Programs

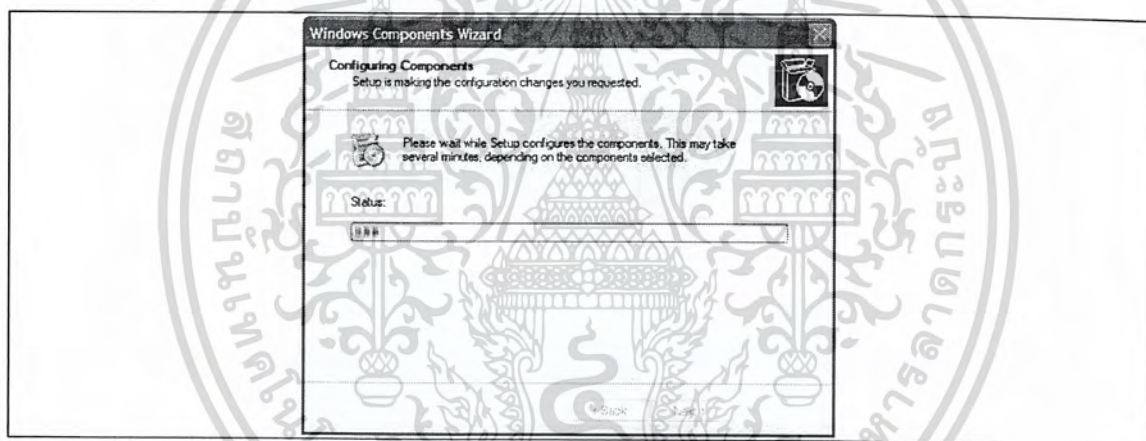
5. รอกการทำงานสักครู่จะปรากฏหน้าต่าง Windows Components Wizard คลิกเลือก Internet Information Service (IIS) จากนั้นกด Next เพื่อทำการติดตั้ง ในขั้นตอนนี้อาจจำเป็นต้องใช้แผ่น Microsoft Windows XP Professional Service Pack 2 ด้วย (ภาพผนวกที่ 10)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้



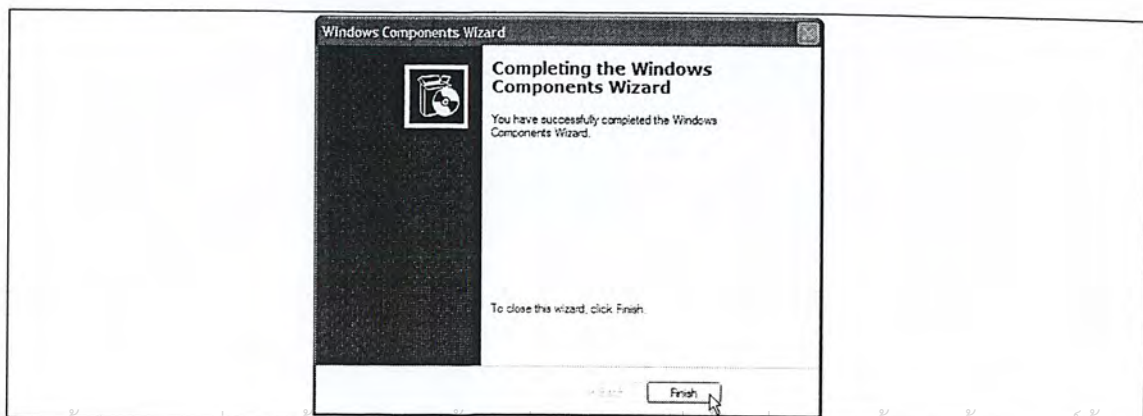
ภาพผนวกที่ 10 หน้าจอ Windows Components Wizard

6. รอการติดตั้งเสร็จสมบูรณ์ (ภาพผนวกที่ 11)



ภาพผนวกที่ 11 ติดตั้ง Windows Components

7. การติดตั้งเสร็จสมบูรณ์กดปุ่ม Finish เพื่อสิ้นสุดการติดตั้ง และปิดหน้าต่าง Windows Components Wizard และทดสอบการติดตั้งเว็บไซต์ที่เวอร์ตามขั้นตอนที่ 1 (ภาพผนวกที่ 12)



เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
 ภาพผนวกที่ 12 การติดตั้ง Windows Components เสร็จสมบูรณ์  
 ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น ยกเว้นที่ ไม่มีเหตุเปลี่ยนแปลงเงื่อนไขและต้องอยู่ภายใต้เงื่อนไขการทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

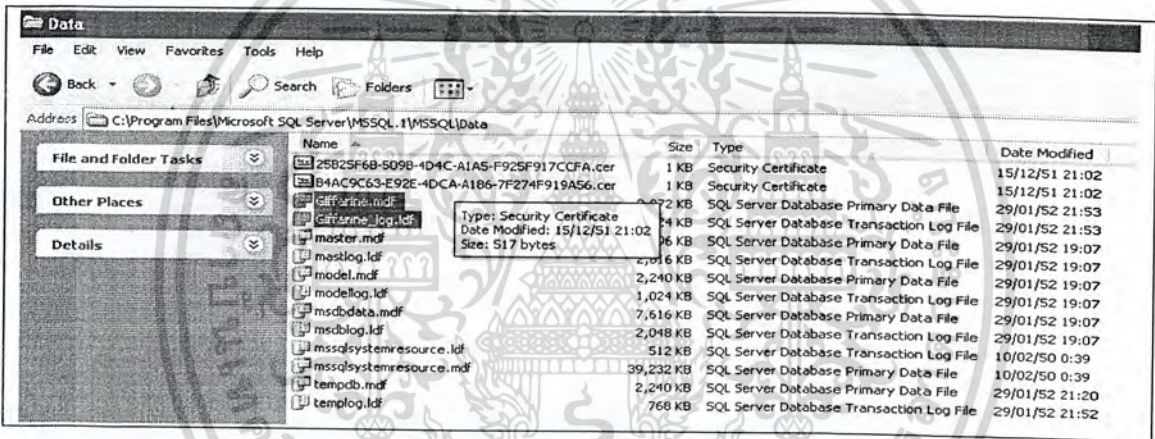
## ติดตั้งฐานข้อมูล

ติดตั้งฐานข้อมูล เพื่อเตรียมข้อมูลไว้ทำงานร่วมกับเว็บ ซึ่งประกอบไปด้วยข้อมูลตัวอย่าง เพื่อทดสอบสำหรับการเข้าใช้งาน และข้อมูลสินค้า ตามขั้นตอนต่อไปนี้

## ขั้นตอนการใช้โปรแกรม

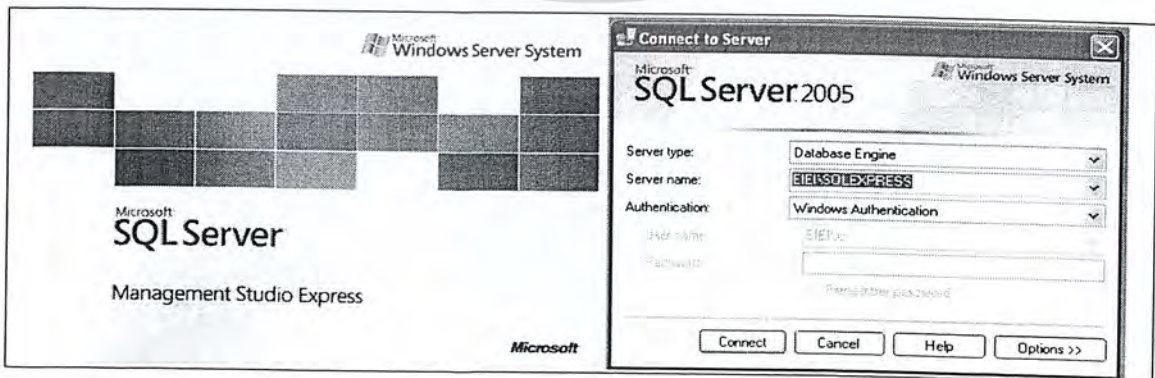
โปรแกรมระบบสั่งซื้อและระบบตรวจสอบยอดการสั่งซื้อผ่านอินเทอร์เน็ต มีกระบวนการทำงานดังต่อไปนี้

1. คัดลอกไฟล์ Giffarine.mdf และ Giffarine\_log.ldf ไปไว้ใน C:\Program Files\Microsoft SQL Server\MSSQL.1\MSSQLData (ภาพผนวกที่ 13)



ภาพผนวกที่ 13 คัดลอกไฟล์ฐานข้อมูลมาลงในเครื่อง

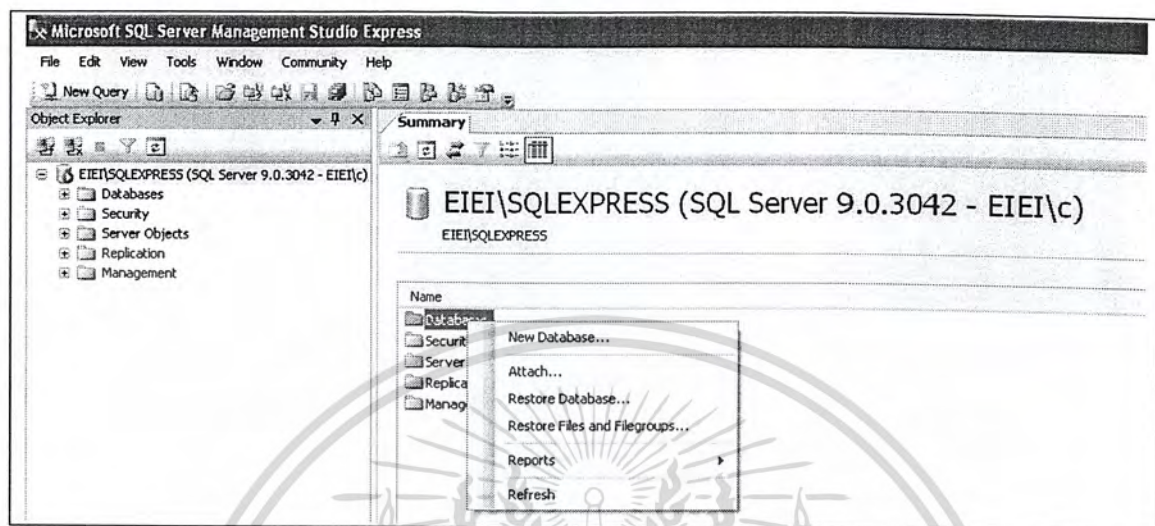
2. เปิดโปรแกรม Microsoft SQL Server Management Studio Express และ Connect เข้าสู่ฐานข้อมูลตามที่ติดตั้งโปรแกรมไว้ (ภาพผนวกที่ 14)



ภาพผนวกที่ 14 โปรแกรม Microsoft SQL Server Management Studio Express

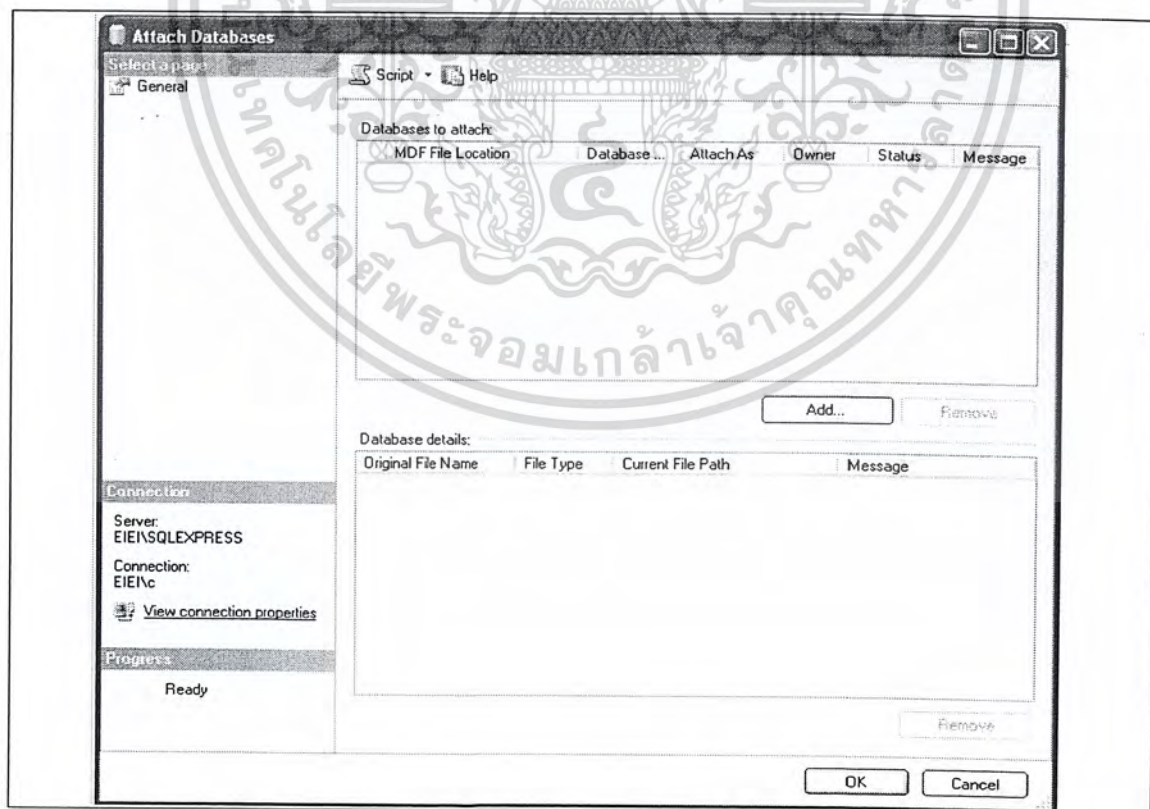
เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่าจะกรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

3. คลิกขวาที่ Databases จะปรากฏเมนูย่อยขึ้นมา(ภาพผนวกที่ 15)



ภาพผนวกที่ 15 เมื่อคลิกขวาที่ Databases จะปรากฏเมนูย่อยขึ้นมา

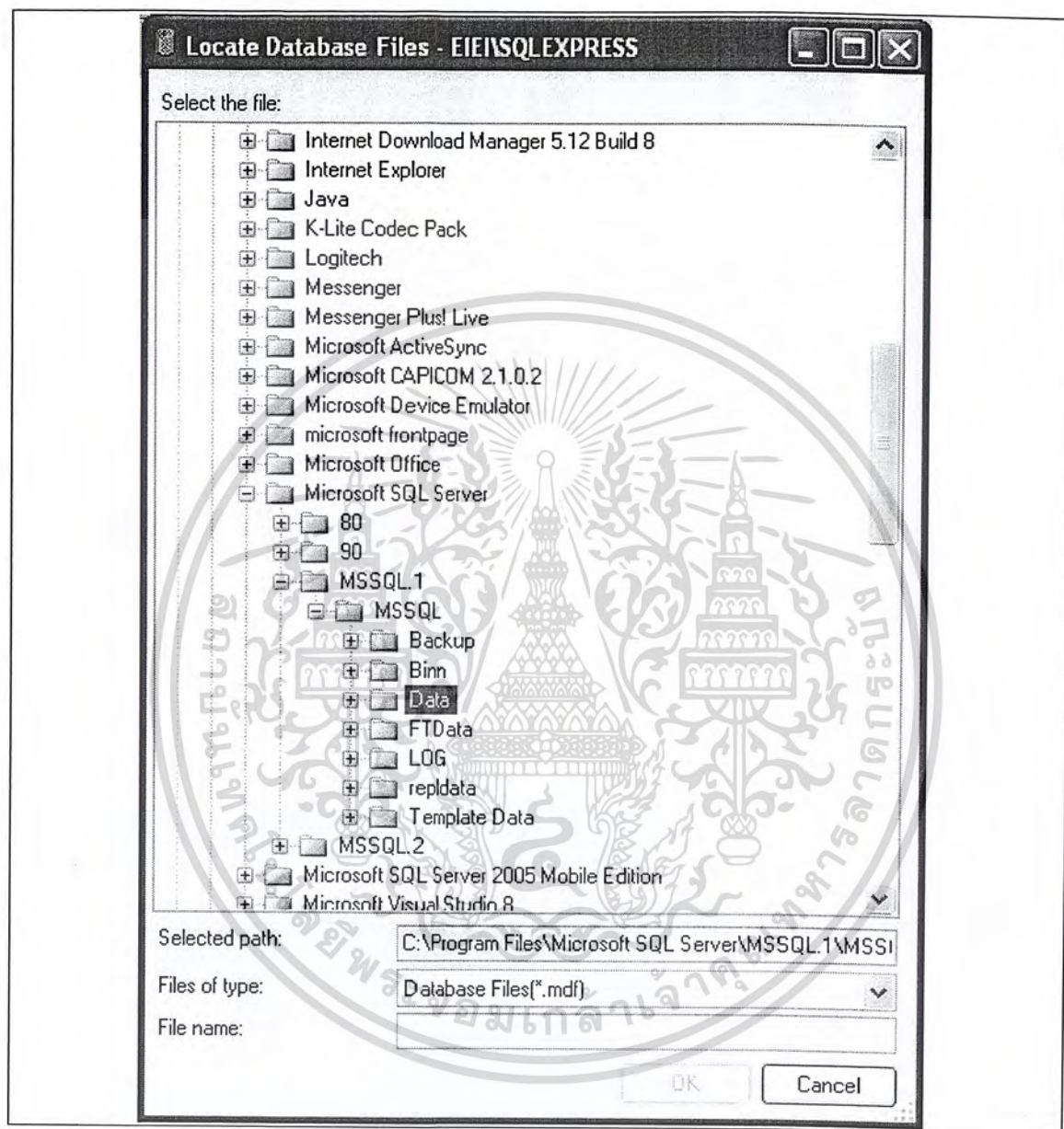
4. เลือก Attach จะปรากฏหน้าต่าง Attach Databases ขึ้นมา (ภาพผนวกที่ 16)



ภาพผนวกที่ 16 เมื่อเลือก Attach จะปรากฏหน้าต่าง Attach Databases ขึ้นมา

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

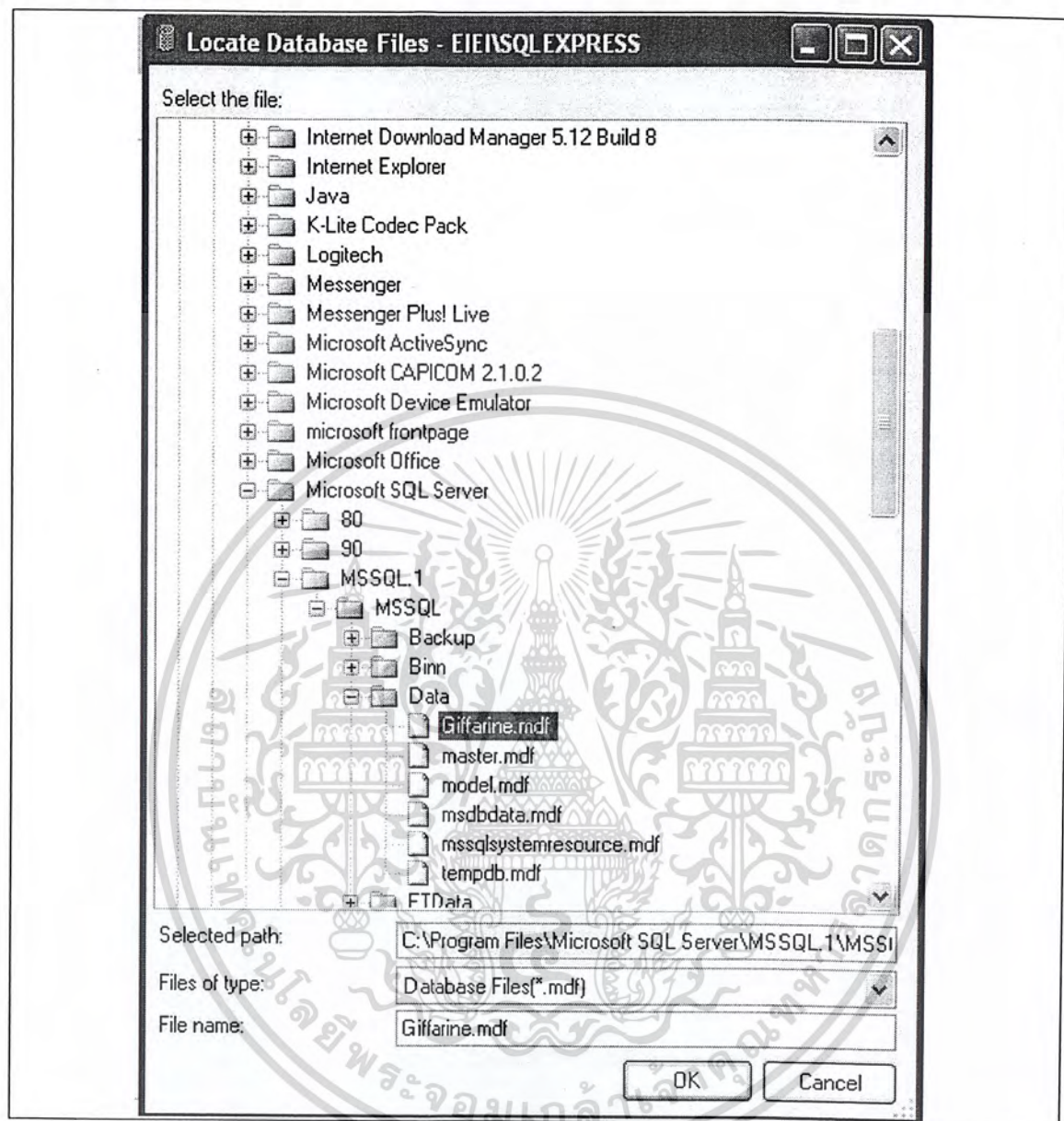
5. เลือก Add เพื่อเพิ่มฐานข้อมูล (ภาพผนวกที่ 17)



ภาพผนวกที่ 17 เลือก Add เพื่อเพิ่มฐานข้อมูล

6. ไปที่ C: เลือก Program Files > Microsoft SQL Server > MSSQL.1 > MSSQL > Data แล้วเลือก Giffarine.mdf แล้วกดปุ่ม OK (ภาพผนวกที่ 18)

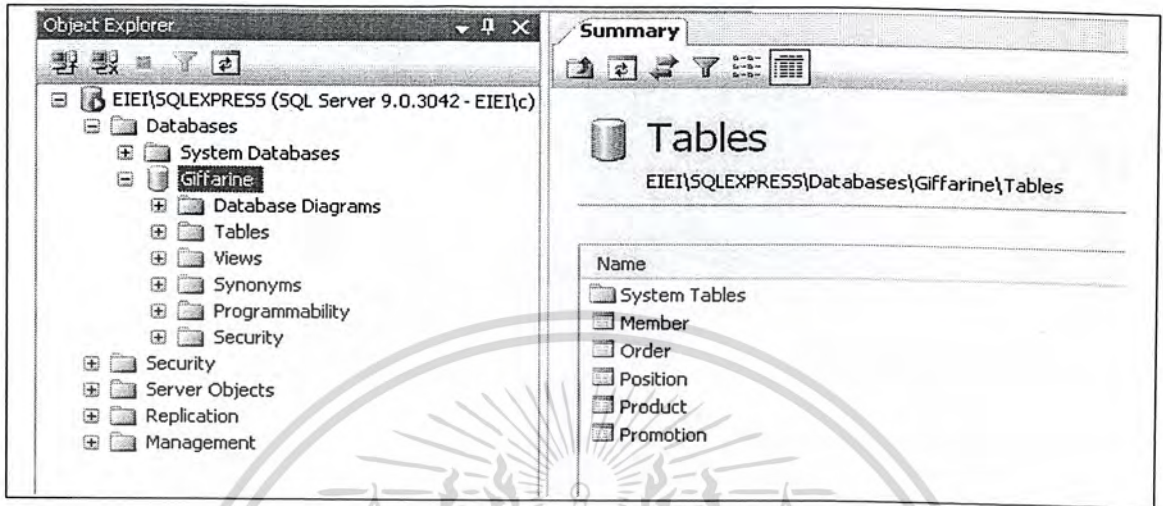
เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้



ภาพผนวกที่ 18 เลือกฐานข้อมูลไฟล์ Giffarine.mdf แล้วกดปุ่ม OK

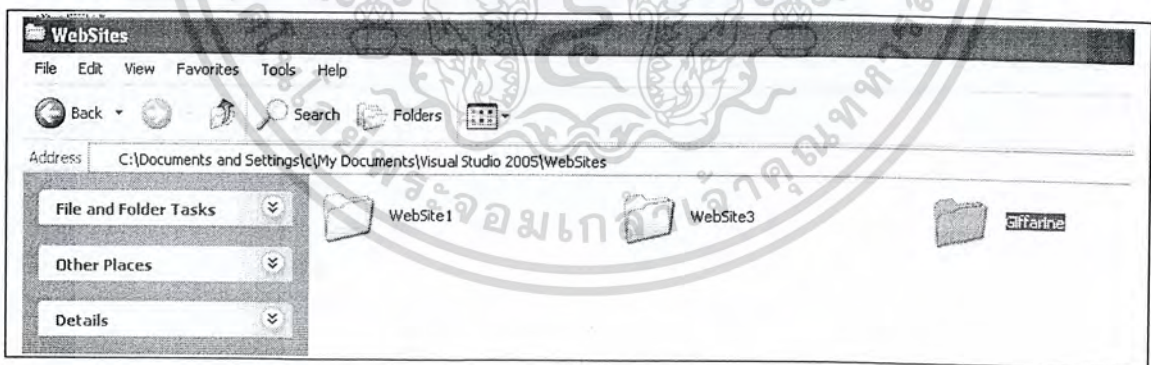
เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

## 7. หน้าจอการทำงานที่มีฐานข้อมูลชื่อ Giffarine เพิ่มขึ้นในโปรแกรม (ภาพผนวกที่ 19)



ภาพผนวกที่ 19 หน้าจอการทำงานที่มีฐานข้อมูลชื่อ Giffarine เพิ่มขึ้นในโปรแกรม  
ขั้นตอนการใช้โปรแกรม

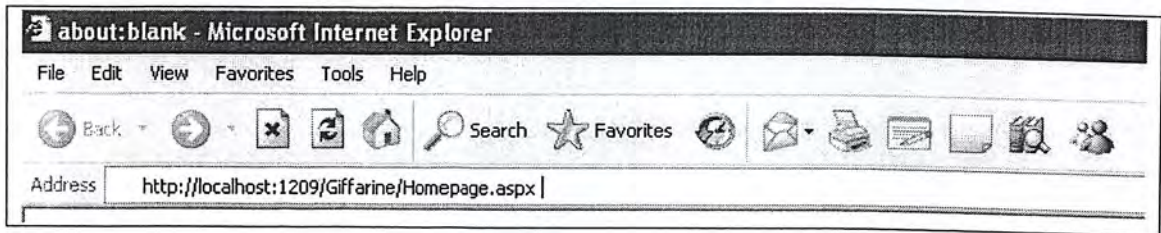
1. ก๊อปปี้โฟลเดอร์ Giffarine ไปที่ C:\Documents and Settings\c\My Documents\Visual Studio 2005\WebSites (ภาพผนวกที่ 20)



ภาพผนวกที่ 20 ก๊อปปี้โฟลเดอร์ Giffarine เพื่อติดตั้งในเครื่อง

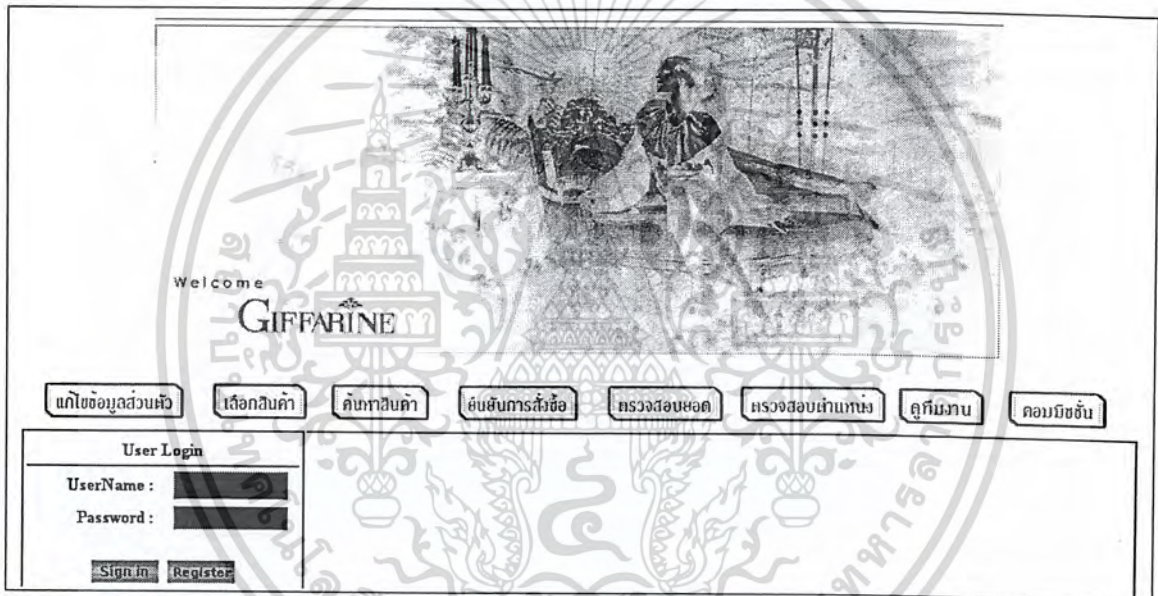
2. เปิดเว็บเบราว์เซอร์ และพิมพ์ Address <http://localhost:1209/Giffarine/Homepage.aspx> หากทำการติดตั้งสมบูรณ์จะปรากฏหน้าเว็บในภาพ (ภาพผนวกที่ 21)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้



### ภาพผนวกที่ 21 เปิดโปรแกรมด้วยเว็บเบราว์เซอร์

3. หน้าแรกผู้ใช้ต้องใส่ข้อมูลชื่อผู้ใช้และรหัสผ่านเพื่อเข้าสู่ระบบก่อนจึงสามารถเข้าสู่การใช้งานในหน้าอื่น ๆ ได้ (ภาพผนวกที่ 22)



### ภาพผนวกที่ 22 หน้าหลักของโปรแกรม

4. ในการกรอกข้อมูลเพื่อเข้าสู่ระบบ เมื่อใส่ UserName และ Password แล้วกดปุ่ม "Sign in" ก็เข้าสู่ระบบได้ แต่ถ้ายังไม่ได้ใส่ข้อมูล UserName และ Password ก็จะมีข้อความเตือนว่า "กรุณากรอกรหัสสมาชิกและรหัสผ่าน" แต่ถ้าใส่ UserName และ Password ผิดก็แสดงข้อความ "กรุณาใส่รหัสผ่านให้ถูกต้อง" จะมีข้อความเตือน ถ้าหากผู้ใช้งานใส่ข้อมูลผิดพลาด หรือไม่ครบถ้วนโดยหากต้องการทดสอบระบบงานนี้สามารถเข้าสู่ระบบได้โดยใช้ชื่อผู้ใช้ (Username) คือ 000000002 และรหัสผ่าน (Password) คือ 1234 (ภาพผนวกที่ 23)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่าจะกรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

**User Login**

**UserName :**

**Password :**

กรุณากรอกรหัสสมาชิกและรหัสผ่าน

กรุณาใส่รหัสผ่านให้ถูกต้อง

ภาพผนวกที่ 23 การแจ้งเตือนเมื่อ Login ผิดพลาด

5. สำหรับผู้ที่ต้องสมัครสมาชิก ให้คลิกปุ่มเลือก “Register” (ภาพผนวกที่ 24)

**รหัสสมาชิก:** 0111021710

**รหัสผ่าน:**

**ชื่อ:**

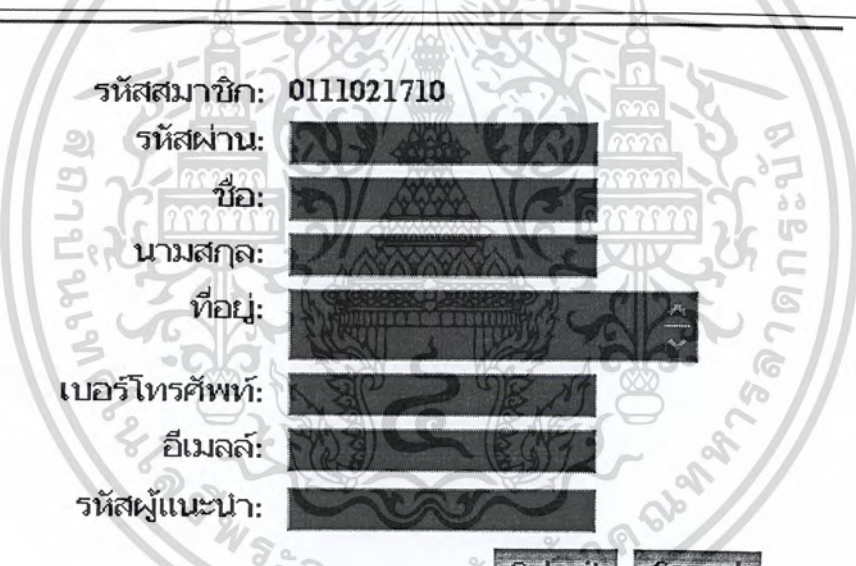
**นามสกุล:**

**ที่อยู่:**

**เบอร์โทรศัพท์:**

**อีเมลล์:**

**รหัสผู้แนะนำ:**



ภาพผนวกที่ 24 หน้าจอการสมัครสมาชิก

6. กรอกข้อมูลข้อมูลส่วนตัวลงในช่องรับข้อมูล (Password ชื่อ นามสกุล ที่อยู่ เบอร์โทรศัพท์ Email รหัสผู้แนะนำ) และคลิกปุ่ม Submit (ภาพผนวกที่ 25)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

รหัสสมาชิก: 0111021710

รหัสผ่าน: ●●●●

ชื่อ: Chatchai

นามสกุล: Champrasert

ที่อยู่: Bangkok, Thailand

เบอร์โทรศัพท์: 0876543210

อีเมลล์: chatchai.tai@gmail.com

รหัสผู้แนะนำ: 0098550881

Submit Cancel

ภาพผนวกที่ 25 กรอกข้อมูลเพื่อสมัครสมาชิก

7. ในการสมัครสมาชิกถ้ากรอกข้อมูลที่สำคัญไม่ครบแล้วกดปุ่ม Submit จะมีกล่องข้อความเตือนให้ใส่ข้อมูลในช่องที่ยังไม่ได้ใส่ (ภาพผนวกที่ 26)

รหัสสมาชิก: 0111021710

รหัสผ่าน: [Redacted]

\*กรุณาใส่รหัสผ่านไม่เกิน 25 ตัว

ชื่อ: [Redacted]

\*กรุณาใส่ชื่อของท่าน

นามสกุล: [Redacted]

\*กรุณาใส่นามสกุลของท่าน

ที่อยู่: [Redacted]

เบอร์โทรศัพท์: [Redacted]

\*กรุณาใส่เบอร์โทรศัพท์ของท่าน

อีเมลล์: [Redacted]

รหัสผู้แนะนำ: [Redacted]

\*กรุณาใส่รหัสผู้แนะนำให้ถูกต้อง

Submit Cancel

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า  
ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

ภาพผนวกที่ 26 แจ้งเตือนเมื่อกรอกข้อมูล ไม่ครบหรือผิดพลาด

8. ในหน้าหลักมีเมนูหลักให้ใช้งานประกอบด้วยเมนูแก้ไขข้อมูลส่วนตัว เมนูเลือกสินค้า เมนูค้นหาสินค้า เมนูยืนยันการสั่งซื้อ เมนูตรวจสอบยอด เมนูตรวจสอบตำแหน่ง เมนูดูทีมงาน และเมนูคู่มือการใช้งาน (ภาพผนวกที่ 27)



ภาพผนวกที่ 27 ภาพแสดงเมนูหลักเมื่อเข้าสู่ระบบเรียบร้อยแล้ว

9. ถ้ากดเลือกเมนูใดเมนูหนึ่งก่อน Login จะมีหน้าต่างเตือนว่า “กรุณา Login ก่อนเข้าใช้” เพื่อเตือนให้สมาชิกทุกคนที่จะเข้าใช้งานต้อง Login ก่อนทุกครั้ง (ภาพผนวกที่ 28)



ภาพผนวกที่ 28 หน้าต่างเตือนว่า “กรุณา Login ก่อนเข้าใช้”

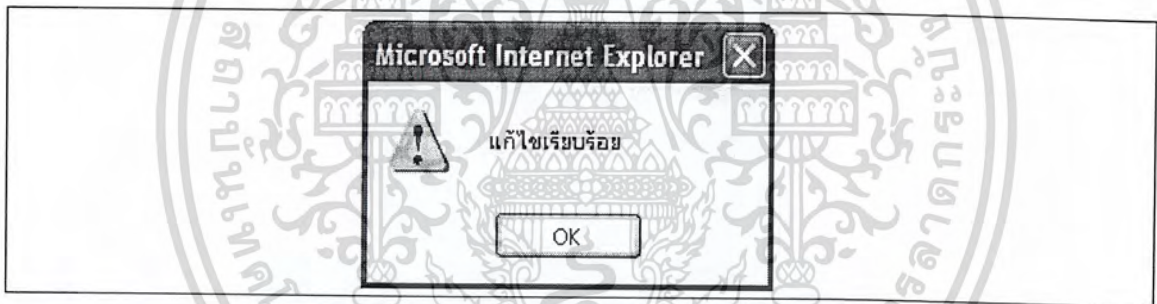
10. เมื่อเลือกเมนูแก้ไขข้อมูลส่วนตัว จะปรากฏหน้าข้อมูลส่วนตัวขึ้นมาให้แก้ไข เมื่อแก้ไขเรียบร้อยแล้ว ให้กดปุ่ม Submit (ภาพผนวกที่ 29)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

แก้ไขข้อมูลส่วนตัว	เลือกสินค้า	ค้นหาสินค้า	ยืนยันการสั่งซื้อ	ตรวจสอบยอด	ตรวจสอบค่าขนส่ง	ดูทีมงาน	คอมมิชชั่น	Logout
<b>ยินดีต้อนรับ</b> คุณ จักรชัย แจ่มประเสริฐ		ชื่อ: <input type="text" value="จัตรชัย"/> นามสกุล: <input type="text" value="แจ่มประเสริฐ"/> ที่อยู่: <input type="text" value="15/15 ซ.5 เฉลิมชัย ถ. สบจลจ.ปากน้ำ อ.เมือง"/> เบอร์โทรศัพท์: <input type="text" value="0891426608"/> อีเมลล์: <input type="text" value="chatchai_tai@hotmail.com"/> รหัสผ่าน: <input type="password"/> <input type="button" value="Submit"/> <input type="button" value="Cancel"/>						

### ภาพผนวกที่ 29 แก้ไขข้อมูลส่วนตัว

11. เมื่อแก้ไขข้อมูลเรียบร้อยแล้ว ให้กดปุ่ม Submit จะมีหน้าต่าง แสดงข้อความว่า “แก้ไขเรียบร้อยแล้ว” (ภาพผนวกที่ 30)



### ภาพผนวกที่ 30 หน้าต่างแสดงข้อความว่า “แก้ไขเรียบร้อยแล้ว”

12. เมื่อเลือกเมนูเลือกสินค้าหน้าจอก็ที่แสดงรายละเอียดของสินค้า และเลือกสินค้าได้ตามประเภท ได้แก่ แคมพู ผลิตภัณฑ์ทั่วไป ผลิตภัณฑ์ผิวกาย ผลิตภัณฑ์ผิวหน้า ผลิตภัณฑ์มือและเท้า ผลิตภัณฑ์สำหรับเด็ก ผลิตภัณฑ์สำหรับวัยรุ่น ผลิตภัณฑ์เส้นผม อาหารเสริม (ภาพผนวกที่ 31)

แก้ไขข้อมูลส่วนตัว | เลือกสินค้า | ค้นหาสินค้า | ยืนยันการสั่งซื้อ | ตรวจสอบยอด | ตรวจสอบค่าแท่ง | ดูทั้งหมด | คอมมิชชั่น | Logout

ยินดีต้อนรับ  
คุณ สกล จันทะศรี

Type : แขนงู

รูปภาพ	รหัสสินค้า	ชื่อสินค้า	รายละเอียดสินค้า	ขนาด	ประเภท	PV (แต้ม)	ราคาต่อหน่วย (บาท)
	11201	กิฟฟารีน วีโหลี แอร์ โปรเทค คีตติ้ง แขนงู	ผสมสารอันทรกคุณค่า Vitamin B5 และ H คีนชีวิตใหม่ให้กับเส้นผมที่สวยงามสมบูรณ์	200 ml	แขนงู	150	200

ภาพผนวกที่ 31 หน้าต่างแสดงสินค้าตามประเภท

13. เมื่อเลือกเมนูค้นหาสินค้าจะแสดงหน้าต่างที่สามารถค้นหาสินค้าได้ตามชื่อสินค้า (ภาพผนวกที่ 32)

แก้ไขข้อมูลส่วนตัว | เลือกสินค้า | ค้นหาสินค้า | ยืนยันการสั่งซื้อ | ตรวจสอบยอด | ตรวจสอบค่าแท่ง | ดูทั้งหมด | คอมมิชชั่น | Logout

ยินดีต้อนรับ  
คุณ สกล จันทะศรี

Search : กิฟ Type : หิ้งมด

รูปภาพ	รหัสสินค้า	ชื่อสินค้า	รายละเอียดสินค้า	ประเภท	PV (แต้ม)	ราคาต่อหน่วย (บาท)
	10107	โลชั่นกันแดด Spf 99	โลชั่นกันแดดสามารถกันแดดได้สูง Spf99	ผลิตภัณฑ์ผิวหน้า	300	400

ภาพผนวกที่ 32 หน้าต่างแสดงสินค้าที่ค้นหา

14. ถ้าไม่พบสินค้าที่ค้นหาจะมีข้อความแจ้งว่า “ไม่พบสินค้าที่ค้นหา” (ภาพผนวกที่ 33)

แก้ไขข้อมูลส่วนตัว | เลือกสินค้า | ค้นหาสินค้า | ยืนยันการสั่งซื้อ | ตรวจสอบยอด | ตรวจสอบค่าแท่ง | ดูทั้งหมด | คอมมิชชั่น | Logout

ยินดีต้อนรับ  
คุณ สกล จันทะศรี

Search : ซอคโกลแลด Type : หิ้งมด

**ไม่พบข้อมูลสินค้าที่ค้นหา**

ภาพผนวกที่ 33 กล่องข้อความแจ้งว่า “ไม่พบสินค้าที่ค้นหา”

15. เมื่อเลือกเมนูยืนยันการสั่งซื้อ แต่ยังไม่มีการสั่งซื้อสินค้าเลยจะแสดงข้อความว่า “ยังไม่เอกสารนี้เป็นเอกสารที่ส่งมอบไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

มีสินค้าในรายการสั่งซื้อ” (ภาพผนวกที่ 34)

แถบไอคอนส่วนหัว: แก้ไขข้อมูลส่วนตัว, เลือกลูกค้า, คืนทวงสินค้า, ยืนยันการสั่งซื้อ, ตรวจสอบยอด, ตรวจสอบค่าแท่ง, ดูทีมงาน, คอมมิชชั่น, Logout

บันทึกต้อนรับ: คุณ สกล จันทะศรี

ข้อความ: ยังไม่มีสินค้าในรายการกรสั่งซื้อ

ภาพผนวกที่ 34 หน้าจอแจ้งเตือนว่า “ยังไม่มีสินค้าในรายการสั่งซื้อ”

16. เมื่อเลือกเมนูยืนยันการสั่งซื้อจะแสดงหน้าที่บอกรายละเอียดการสั่งซื้อสินค้าที่สมาชิกส่งไว้ (ภาพผนวกที่ 35)

แถบไอคอนส่วนหัว: แก้ไขข้อมูลส่วนตัว, เลือกลูกค้า, คืนทวงสินค้า, ยืนยันการสั่งซื้อ, ตรวจสอบยอด, ตรวจสอบค่าแท่ง, ดูทีมงาน, คอมมิชชั่น, Logout

บันทึกต้อนรับ: คุณ สกล จันทะศรี

รูปภาพ	ชื่อสินค้า	จำนวน(ชิ้น)	PV(แท่ง)	ราคารวม (บาท)	
	กีฬารีนริโลตี แอร์ โปรเทคตัง แวมพู	1	150	200	

ปุ่ม: Confirm, Submit

ภาพผนวกที่ 35 หน้าจอแสดงรายละเอียดสินค้าที่สั่งซื้อ

17. เมื่อสั่งซื้อเรียบร้อยแล้วคลิกปุ่ม “Submit” เพื่อยืนยันการสั่งซื้อและจะมีหน้าต่างแสดงข้อความว่า “การสั่งซื้อเรียบร้อยแล้ว” (ภาพผนวกที่ 36)

Microsoft Internet Explorer

การสั่งซื้อเรียบร้อยแล้ว

OK

ภาพผนวกที่ 36 หน้าต่างแสดงว่า “สั่งซื้อเรียบร้อยแล้ว”

18. เมื่อเลือกเมนูตรวจสอบยอดจะแสดงหน้าจอตรวจสอบยอดการสั่งซื้อของสมาชิก โดย

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่าจะกรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

สามารถเลือกเดือนและปีที่จะตรวจสอบยอดได้ โดยจะแสดงยอดส่วนตัวของสมาชิกคนนั้น และ ยอดลูกทีมของสมาชิกคนนั้น (ภาพผนวกที่ 37)

แก้ไขข้อมูลส่วนตัว
เลือกสินค้า
ค้นหาสินค้า
ยืนยันการสั่งซื้อ
ตรวจสอบยอด
ตรวจสอบตำแหน่ง
ดูทีมงาน
คอมมิชชั่น
Logout

ยินดีต้อนรับ

คุณ สาธิต จันทร์ศรี

เดือน : มกราคม ปี : 2552

ตารางแสดงยอดสะสมส่วนตัว

รหัสการสั่งซื้อ	PV(แต้ม)	
0000000013	51	?
0000000014	165	?

ยอดสะสมรวม: 216 แต้ม

ตารางแสดงยอดสะสมขึ้นลูก

รหัสสมาชิก	PV(แต้ม)
0012007771	600
0098550881	8910

ยอดสะสมรวม: 9510 แต้ม

ภาพผนวกที่ 37 หน้าจอแสดงการตรวจสอบยอด

19. เมื่อกดปุ่ม จะแสดงหน้าจอใบเสร็จรับเงินของการสั่งซื้อนั้น (ภาพผนวกที่ 38)

ใบเสร็จรับเงิน

เลขที่ใบเสร็จรับเงิน : 0000000016

วันที่ : 02/02/52 22:58:27

ประจำศูนย์ : สาขาโรง

ชื่อ - นามสกุล สมาชิก: ฉัตรชัย แจ่มประเสริฐ

ที่อยู่ : 15/15 ซ.5 เจริญชัย ต.สายลวด ต.ปากน้ำ อ.เมือง จ.สมุทรปราการ 10270

รหัสสมาชิก: 0098550881

ชื่อ - นามสกุล ผู้แนะนำ: ศาสตรา จันทร์ศรี

รหัสผู้แนะนำ: 0000000002

ชื่อสินค้า	จำนวน(ชิ้น)	ราคาต่อชิ้น	PV(แต้ม)	ราคารวม(บาท)
ฮันนี่ แอคเน่ แคร่ คตินเซอร์	1	85.00	63	85.00
โลชั่นกันแดด SPF 99	1	400.00	300	400.00
แอต ซิวิต	1	560.00	420	560.00

ราคาสินค้ารวม: 1045 บาท

ส่วนลด(25%): 261.25 บาท

ราคารวมทั้งสิ้น: 783.75 บาท

รวม PV: 783 แต้ม

ภาพผนวกที่ 38 หน้าจอแสดงใบเสร็จรับเงิน

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้า ไม่ว่าจะกรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

20. เมื่อเลือกเมนูตรวจสอบตำแหน่งจะแสดงหน้าจอที่บอกสถานะตำแหน่งปัจจุบันของสมาชิกและเงื่อนไขการขึ้นตำแหน่งถัดไปของสมาชิก นอกจากนี้ระบบจะตรวจสอบให้ว่าสมาชิกที่เข้ามาใช้งานผ่านเงื่อนไขการขึ้นตำแหน่งถัดไปหรือไม่ (ภาพผนวกที่ 39)

แก้ไขข้อมูลส่วนตัว		เลือกสินค้า	ค้นหาสินค้า	ยืนยันการสั่งซื้อ	ตรวจสอบยอด	ตรวจสอบตำแหน่ง	ดูทีมงาน	คอมมิชชั่น	Logout
ยินดีต้อนรับ									
คุณ สกล	จันทร์ศรี								
		ตำแหน่งปัจจุบัน	ตำแหน่งต่อไป						
ตำแหน่ง:		เอ็กซ์คลูซีฟ พาราไดซ์	แกรนด์ พาราไดซ์						
Goldstar:		17 คน	0 คน	<input checked="" type="checkbox"/>	Pass				
Paradise:		4 คน	216 คน	<input type="checkbox"/>	Fail				
Pv:		9726 แต้ม	0 แต้ม	<input checked="" type="checkbox"/>	Pass				
		<a href="#">PV Detail</a>							

ภาพผนวกที่ 39 หน้าจอแสดงการตรวจสอบตำแหน่ง

21. นอกจากนี้ถ้าสมาชิกกดปุ่ม “PV Detail” จะแสดงหน้าใบแจ้งยอดให้คุณและสามารถพิมพ์ออกมาได้ (ภาพผนวกที่ 40)

รหัสสมาชิก: 0000000002	ตำแหน่ง: เอ็กซ์คลูซีฟ พาราไดซ์	ประจำงวด: เดือนที่ 2 ปี 2552				
ชื่อ - นามสกุล: สกล จันทร์ศรี	ยอดค้างชำระ: 216 แต้ม	วันที่พิมพ์: 2/2/52				
ข้อมูล	รหัสสมาชิก	ชื่อ	นามสกุล	ตำแหน่ง	รหัสผู้แนะนำ	PV (แต้ม)
	0098550881	ฉัตรชัย	แจ่มประเสริฐ	พาราไดซ์	0000000002	783
ข้อมูล	ไม่มีแต้มสะสม					

ภาพผนวกที่ 40 หน้าจอแสดงใบแจ้งยอด

22. เมื่อเลือกเมนูดูทีมงานหน้าจอจะแสดงจำนวนทีมงานของสมาชิกคนนั้นและรายละเอียดของทีมงานคนนั้น เช่น ชื่อ-สกุล ตำแหน่ง รหัสสมาชิก และตำแหน่ง (ภาพผนวกที่ 41)

เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

แก้ไขข้อมูลส่วนตัว	เลือกสินค้า	ค้นหาสินค้า	ยืนยันการสั่งซื้อ	ตรวจสอบยอด	ตรวจสอบค่าแท่ง	ดูใบงาน	คอมมิชชั่น	Logout																																																																		
ยินดีต้อนรับ คุณ สกล      จันทร์ศรี		จำนวนลูกทีม 22 คน																																																																								
		<table border="1"> <thead> <tr> <th>MemId</th> <th>Name</th> <th>SurName</th> <th>Tel</th> <th>PaName</th> <th></th> </tr> </thead> <tbody> <tr><td>0011007553</td><td>ทองสาย</td><td>นิมประพัทธ์</td><td></td><td>พาราไดซ์</td><td>?</td></tr> <tr><td>0012007771</td><td>ดิษ</td><td>บุญปานชื่อ</td><td></td><td>พาราไดซ์</td><td>?</td></tr> <tr><td>0021094558</td><td>ฮัจราวรรณ</td><td>ชัยเจริญวดี</td><td></td><td>พาราไดซ์</td><td>?</td></tr> <tr><td>0021094559</td><td>นฤมน</td><td>ชัยเจริญ</td><td></td><td>โกลด์สตาร์</td><td>?</td></tr> <tr><td>0021095467</td><td>เสาวรัตน์</td><td>พันชนะ</td><td></td><td>โกลด์สตาร์</td><td>?</td></tr> <tr><td>0021095506</td><td>จำเรียง</td><td>บุศรี</td><td></td><td>โกลด์สตาร์</td><td>?</td></tr> <tr><td>0021095551</td><td>กิตติชัย</td><td>บันพริ้งศรี</td><td></td><td>โกลด์สตาร์</td><td>?</td></tr> <tr><td>0021095637</td><td>วนิดา</td><td>รุ่งหิรัญ</td><td></td><td>โกลด์สตาร์</td><td>?</td></tr> <tr><td>0021095746</td><td>นิสากร</td><td>ทวีศักดิ์เสี</td><td></td><td>โกลด์สตาร์</td><td>?</td></tr> <tr><td>0021095833</td><td>คมสัน</td><td>ปอเงิน</td><td></td><td>โกลด์สตาร์</td><td>?</td></tr> </tbody> </table>							MemId	Name	SurName	Tel	PaName		0011007553	ทองสาย	นิมประพัทธ์		พาราไดซ์	?	0012007771	ดิษ	บุญปานชื่อ		พาราไดซ์	?	0021094558	ฮัจราวรรณ	ชัยเจริญวดี		พาราไดซ์	?	0021094559	นฤมน	ชัยเจริญ		โกลด์สตาร์	?	0021095467	เสาวรัตน์	พันชนะ		โกลด์สตาร์	?	0021095506	จำเรียง	บุศรี		โกลด์สตาร์	?	0021095551	กิตติชัย	บันพริ้งศรี		โกลด์สตาร์	?	0021095637	วนิดา	รุ่งหิรัญ		โกลด์สตาร์	?	0021095746	นิสากร	ทวีศักดิ์เสี		โกลด์สตาร์	?	0021095833	คมสัน	ปอเงิน		โกลด์สตาร์	?
MemId	Name	SurName	Tel	PaName																																																																						
0011007553	ทองสาย	นิมประพัทธ์		พาราไดซ์	?																																																																					
0012007771	ดิษ	บุญปานชื่อ		พาราไดซ์	?																																																																					
0021094558	ฮัจราวรรณ	ชัยเจริญวดี		พาราไดซ์	?																																																																					
0021094559	นฤมน	ชัยเจริญ		โกลด์สตาร์	?																																																																					
0021095467	เสาวรัตน์	พันชนะ		โกลด์สตาร์	?																																																																					
0021095506	จำเรียง	บุศรี		โกลด์สตาร์	?																																																																					
0021095551	กิตติชัย	บันพริ้งศรี		โกลด์สตาร์	?																																																																					
0021095637	วนิดา	รุ่งหิรัญ		โกลด์สตาร์	?																																																																					
0021095746	นิสากร	ทวีศักดิ์เสี		โกลด์สตาร์	?																																																																					
0021095833	คมสัน	ปอเงิน		โกลด์สตาร์	?																																																																					
		1 2 3																																																																								

ภาพผนวกที่ 41 หน้าจอแสดงทีมงาน

23. เมื่อกดปุ่มที่  อยู่ด้านหลังชื่อทีมงานคนนั้นก็แสดงจำนวนลูกทีมพร้อมทั้งรายละเอียด (ภาพผนวกที่ 42)

แก้ไขข้อมูลส่วนตัว	เลือกสินค้า	ค้นหาสินค้า	ยืนยันการสั่งซื้อ	ตรวจสอบยอด	ตรวจสอบค่าแท่ง	ดูใบงาน	คอมมิชชั่น	Logout																																								
ยินดีต้อนรับ คุณ สกล      จันทร์ศรี		รหัสสมาชิก: 0098550881 ชื่อ: จักรชัย นามสกุล: แจ่มประเสริฐ ที่อยู่: 15/15 ซ.5 เจริญชัย ถ.สายลาด ด.ปากน้ำ อ.เมือง จ. สมุทรปราการ 10270 โทรศัพท์: 0891428508 Email: chatchai_tai@hotmail.com																																														
		จำนวนลูกทีม 20 คน																																														
		<table border="1"> <thead> <tr> <th>รหัสสมาชิก</th> <th>ชื่อ</th> <th>นามสกุล</th> <th>โทรศัพท์</th> </tr> </thead> <tbody> <tr><td>0021100968</td><td>กาญจนา</td><td>ตาน้อย</td><td></td></tr> <tr><td>0021104246</td><td>ทัศนีย์</td><td>จันทร์แก้ว</td><td></td></tr> <tr><td>0021104431</td><td>วรรณณา</td><td>ทองชื่นจิตร</td><td></td></tr> <tr><td>0021104432</td><td>ทองปุ่น</td><td>จันทร์ขอนแก่น</td><td></td></tr> <tr><td>0021104433</td><td>สวิญญา</td><td>ศรีทอง</td><td></td></tr> <tr><td>0021104499</td><td>ชนิดาพร</td><td>นาโสก</td><td></td></tr> <tr><td>0021106255</td><td>สุภาวรรณ</td><td>พ่วงมาลี</td><td></td></tr> <tr><td>0021106259</td><td>จตุรารณ</td><td>คณะวาปี</td><td></td></tr> <tr><td>0021108259</td><td>วรรณภา</td><td>ไหมทิม</td><td></td></tr> </tbody> </table>							รหัสสมาชิก	ชื่อ	นามสกุล	โทรศัพท์	0021100968	กาญจนา	ตาน้อย		0021104246	ทัศนีย์	จันทร์แก้ว		0021104431	วรรณณา	ทองชื่นจิตร		0021104432	ทองปุ่น	จันทร์ขอนแก่น		0021104433	สวิญญา	ศรีทอง		0021104499	ชนิดาพร	นาโสก		0021106255	สุภาวรรณ	พ่วงมาลี		0021106259	จตุรารณ	คณะวาปี		0021108259	วรรณภา	ไหมทิม	
รหัสสมาชิก	ชื่อ	นามสกุล	โทรศัพท์																																													
0021100968	กาญจนา	ตาน้อย																																														
0021104246	ทัศนีย์	จันทร์แก้ว																																														
0021104431	วรรณณา	ทองชื่นจิตร																																														
0021104432	ทองปุ่น	จันทร์ขอนแก่น																																														
0021104433	สวิญญา	ศรีทอง																																														
0021104499	ชนิดาพร	นาโสก																																														
0021106255	สุภาวรรณ	พ่วงมาลี																																														
0021106259	จตุรารณ	คณะวาปี																																														
0021108259	วรรณภา	ไหมทิม																																														

ภาพผนวกที่ 42 หน้าจอแสดงรายละเอียดของทีมงาน

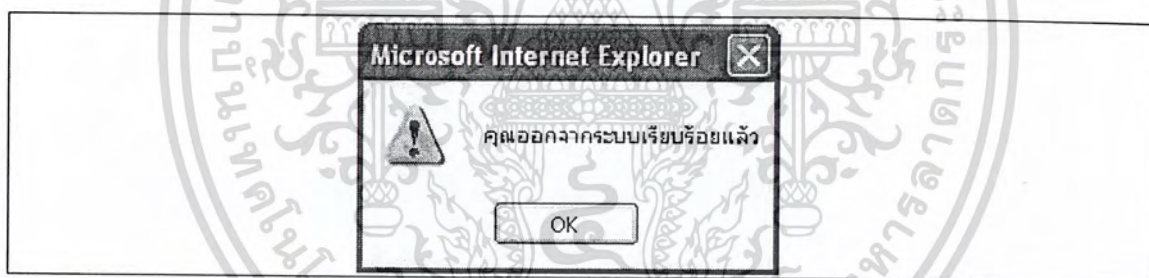
เอกสารนี้เป็นเอกสารที่สงวนไว้สำหรับการใช้งานเพื่อการศึกษาเท่านั้น ไม่อนุญาตให้นำไปใช้ประโยชน์ด้านการค้าไม่ว่ากรณีใดๆ ทั้งสิ้น อีกทั้งห้ามมิให้ตัดแปลงเนื้อหาและต้องอ้างอิงถึงเจ้าของเอกสารทุกครั้งที่มีการนำไปใช้

24. เมื่อเลือกเมนูตรวจสอบคอมมิชชั่นจะแสดงหน้าจอการตรวจสอบค่าคอมมิชชั่นที่แสดงตำแหน่ง คอมมิชชั่นประจำตำแหน่ง ยอดส่วนตัว ยอดทีมงาน และเงินปันผลที่ได้รับ (ภาพผนวกที่ 43)

แก้ไขข้อมูลส่วนตัว		เลือกวงตัว	ค้นหาวงตัว	ยืนยันการส่งข้อ	ตรวจสอบยอด	ตรวจสอบตำแหน่ง	ดูทีมงาน	คอมมิชชั่น	Logout
ยินดีต้อนรับ									
คุณ สกล	จันทร์ศรี								
		ตำแหน่ง:	เอ็กซ์คลูซีฟ พาราไดซ์						
		คอมมิชชั่นประจำตำแหน่ง:	25%						
		ยอดส่วนตัว:	216 แด้ม						
		ยอดทีม:	9510 แด้ม						
		เงินปันผลที่ได้รับ:	2431.5 บาท						

ภาพผนวกที่ 43 หน้าจอแสดงการตรวจสอบเงินปันผล

25. เมื่อสมาชิกต้องการออกจากระบบให้กดปุ่ม “Logout” ก็จะมีหน้าต่างที่มีข้อความว่า “คุณออกจากระบบเรียบร้อยแล้ว” (ภาพผนวกที่ 44)



ภาพผนวกที่ 44 หน้าต่างแสดงข้อความว่า “คุณออกจากระบบเรียบร้อยแล้ว”